

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
www.notiaes.com

Gestión de Datos

Control

Organización

Eficiencia

Productividad



Software de Gestión



TODO PROYECTO ES POSIBLE

ESTACIONES DE GNC SIN COMPLICACIONES

SISTEMAS DE COMPRESIÓN MICROBOX Y NANOBX

- Sin bunker
- Mínima obra electromecánica
- Instalación y puesta en marcha en tiempo récord
- Más espacio aprovechable
- El más bajo consumo eléctrico
- El mejor rendimiento
- Estética superior al precio total más competitivo

WWW.GALILEOAR.COM

GALILEO
Natural Gas Technologies



NANOBX



MICROBOX

Institucional

Consejo Directivo	2
Servicios Profesionales para los Socios	2

Editorial

Mayores ingresos	3
------------------	---

Información General

Software de Gestión: dinamismo y evolución permanente	4
Riesgos para la salud	20

Secretaría de Energía

Ventas al mercado de combustibles líquidos	28
Estaciones de Servicio por bandera	32

Enargas

Sujetos del sistema de GNC	34
Operaciones de vehículos a GNC	34
Total de gas natural consumido y su relación con el GNC	35

Actualidad Empresarial

GNC Plus una herramienta de Marketing	36
---------------------------------------	----

El cuento del mes

El experimento de los monos y los plátanos	40
--	----



Revista mensual de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Dirección y Redacción
Av. Belgrano 3700
Teléfonos: 4957-2711/4931-2765
Fax: 4957-2925
E-mail: aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Director
Alberto Héctor Vázquez
Presidente de AES

Editor
Dr. Luis María Navas

Publicidad
Jorge Cravero
Teléfono: 5032-9104
jcravero@aesargentina.com

Consultoría Técnica
CONTEGAS S.R.L.
Paraná 754 10 A.
Capital Federal
Teléfono: 5032-9104

Arte y Diagramación
Lunick. Diseño y Comunicación
www.lunick.com.ar
Teléfono: 15-4088-7588

Impresión
Artes Gráficas Buschi S.A.
Teléfono: 4918-3035

Registro de la Propiedad Intelectual
N. 1.321.592

Revista AES se distribuye -desde 1962- gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas- nacionales y extranjeras- vinculadas, directa o indirectamente, al sector expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente- las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material contenido, está permitida si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: Sra. María Cristina Isabelli

Secretario: Sr. Juan Carlos Madrazo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Barbarulo

Secretario de Actas: Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sres. Carlos Vázquez y Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. Héctor Franco y Héctor Julio Annes

Revisores de cuentas: Sres. Roberto Díaz, Domingo Ciaramella, y Mauro Osorio

Secretaría Administrativa: Consultas e Informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19:00

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) Capital Federal.

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2925. E-mail: aes@aesargentina.com.

Web: www.notiaes.com

Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de Servicio, GNC y Mercado Electrónico de GAS

• Dr. Luis María Navas.

Tel: 5032-9104 - 15-6043-5475

Asesoría Letrada

• Dra. Laura Iris Rosatto.

Tel. 4957-2711-4931-2765

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona.

Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

• Lic. Horacio Colimodio. Tel: 4545-8646

• Roberto Decarli.

Departamento Técnico de Seguros

• Carlos Braña. Tel : 4952-6167

• Julio Alarcón. Tel: 15-3-384-2670

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO de INFORMES de RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas y jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A.

Este servicio podrá ser solicitado por e.mail o telefónicamente.

Mayores ingresos



Minimercados, shops, tiendas de conveniencia, son los nombres más comunes con los que se designa a los locales, que forman parte de la estación de servicio, donde el consumidor puede adquirir desde accesorios para el automóvil hasta comidas rápidas pasando por artículos de kiosco, regalería, bebidas, cigarrillos, etc.

Desde hace varias décadas en Europa y en Estados Unidos estos locales han adquirido una envergadura que ya resulta inseparable de la economía de la estación de servicio. Es que el margen de ganancias que se obtiene de la compra venta de tan variadas mercancías es varias superior al de la venta de los combustibles propiamente dicha.

Todas las compañías petroleras asignan fundamental importancia a los mini mercados donde también dejan trazos de la imagen que quieren presentar al consumidor. En nuestro país las petroleras han seguido el ejemplo norteamericano y europeo. Han dotado a sus tiendas de conveniencia de las más variadas ofertas para el automovilista que hace una parada para cargar combustible. Inclusive se ofrecen servicios de cajeros automáticos, locutorios, Internet Wi-Fi, además de diversas opciones de comidas rápidas. Todo esto asociado a la tecnología y al servicio personalizado, característicos de cada una de las banderas.

También se persigue un ambiente adecuado donde las modernas instalaciones ofrecen variadas comodidades durante las 24 horas.

La magnitud del negocio está expresada en cerca de 3.000 productos que se ofrecen manteniendo el negocio rentable y atractivo, valorando la capacitación y el trabajo de los dependientes.

Sin embargo, se escuchan en nuestro ambiente varias frases lapidarias con respecto a estos emprendimientos, como son:

“El shop no va a salvar la economía de una estación”

“Nunca fue un porcentaje muy importante en la utilidad final de las bocas”

“Los mini mercados son muy difíciles de controlar y deben funcionar 24 horas”

“Se realizan ventas de emergencia de productos básicos, como yerba, galletitas o gaseosas”

“La mayoría de los mini mercados no son rentables”

Obviamente que el negocio principal es la venta de combustibles líquidos y GNC, y es lógico que así lo sea, pero debe entenderse que el mini mercado presenta la imagen de una petrolera y la calidad de la atención por parte de su operador. Por esta razón, se siguen determinados procedimientos en su explotación siguiendo específicas normas de calidad.



La tendencia en nuestro país

En los últimos 15 años se viene presentando la tendencia a incorporar, en las antiguas estaciones que expendían solamente líquidos, el expendio de GNC. De esta manera pasa a ser una estación dual. De la misma manera estaciones de carga de GNC, que solo expendían GNC, han anexado el expendio de combustibles líquidos. Así se suman nuevos negocios en ambos casos haciendo más sustentable al negocio minorista. Y en este marco los mini mercados ocupan un lugar de importancia en las decisiones de inversión en nuevas comodidades para brindar más servicios y como consecuencia obtener mayor utilidad.

En definitiva, para sostener el bajo nivel de bonificaciones actuales se necesitan nuevos ingresos para ayudar a la economía de la estación. En los mini mercados hay una posibilidad más.

Dr. Luis María Navas
Editor

DINAMISMO Y EVOLUCIÓN permanente

2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

La exigencia de un sector complejo como el del expendio de combustibles, requiere de las empresas proveedoras de Software la constante evolución e investigación. Las mesas de soporte, actualizaciones permanentes y la confiabilidad en un servicio flexible establecen la diferencia en la elección de un Software de Gestión. Revista AES dialogó con tres de las principales empresas proveedoras en el sector.

AONIKEN SERVICIOS IT S.A.

Aoniken Servicios IT S.A. es una empresa especializada en soluciones tecnológicas para estaciones de servicio y agromayoristas, con 20 años de experiencia y más de 700 instalaciones en todo el país, nos detalla el directivo Jorge Zalazar. Con un equipo técnico de 30 profesionales atiende el desarrollo de software experto, el servicio de asistencia al usuario, la red nacional de soporte y la provisión de

hardware de marcas líderes y su servicio posventa.

La suite **Calden Oil**, integrada por 7 productos, satisface las necesidades de una empresa moderna con gestión de alta calidad, atendiendo en su totalidad la compleja operación de estos negocios.

Calden Oil: nuestro producto insignia, es el software de gestión con contabilidad para estaciones de servicio.



Ing. Jorge Zalazar - Grupo Aoniken

WILNOR SA

Distribuidor Oficial

PETROBRAS LUBRAX

- > Combustibles líquidos
- > Lubricantes a granel y envasados
- > Servicio técnico
- > Amplio stock - Entrega inmediata
- > Envíos al interior



Pueyrredón 237 - Av. Rivadavia 17458 (1708) - Morón - Buenos Aires - Argentina
 Tel / Fax : 54-11 4628-4224 (Líneas Rotativas) - wilnoradministracion@datamarkets.com.ar

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



Microsoft Partner

Proveedor de software independiente (PSI)

Producto certificado por Microsoft con la calificación Microsoft Silver Partner.



CALDEN OIL



Calden Oil.NET inicia una nueva era en la gestión de estaciones de servicio incorporando la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

Pantallas modernas y sencillas para operar.
Configurable para cualquier forma de trabajo.
Sistema de comunicaciones inteligente.
Homologado por las principales petroleras.
Contabilidad integrada exportable a otros sistemas.
Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones.

Centralizador inteligente de sucursales y razones sociales.
Actualizaciones permanentes y evolución constante.
Mesa de ayuda y manual on line.
Rapidez y seguridad de procesos.
Quince años de experiencia.
Más de 600 instalaciones en todo el país.



SEXTANTE
CONCENTRADOR DE SUCURSALES



El **Sextante**® de Calden Oil es la herramienta de concentración de información proveniente de la red de estaciones de servicio remotas que permite operar en forma global desde la administración central.

AONIKEN

Avda. Colón 320 | Bahía Blanca | Buenos Aires | Argentina
Tel. (54) 291 450 0291 / 0290 | info@grupoaoniken.com.ar
www.grupoaoniken.com.ar

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 04

Sextante: El concentrador de sucursales para redes de estaciones que permite el control diferencial de cada punto de venta.

Pentagrow: Software para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, agroquímicos, semillas y fertilizantes con las operaciones de canje, Nota de líquido producto, cotizaciones en moneda extranjera, etc.

Calden Check: Sistema de vales pre-pagos de combustibles de alta seguridad contra fraudes.

Calden Owl Pump Monitor: Controlador de surtidores de combustibles líquidos o GNC.

Calden Owl Tank Monitor: Telemedición de tanques de alta precisión.

Bistró.Net: El sistema de restaurantes vinculados a estaciones de servicio.

Por las características de la industria, la diversidad impositiva, los avances tecnológicos y la deman-

Por las características de la industria, la diversidad impositiva, los avances tecnológicos y la demanda de un mercado cada vez más exigente, el software debe ser hoy un producto vivo en constante evolución.

da de un mercado cada vez más exigente, el software debe ser hoy un producto vivo en constante evolución.

Calden Oil procura estar siempre un paso delante de las necesidades de sus usuarios y es por eso que se publican, en promedio, 10 actualizaciones por año.

Las actualizaciones de versión autoinstalables son descargadas por

el operador desde nuestra página Web y son acompañadas de una minuta de reseña de novedades y el manual de uso.

Calden tiene una mesa de soporte que opera en horarios extendidos y una guardia de emergencias el resto del tiempo.

La mesa de ayuda atiende una media de 560 solicitudes al mes (0.8 incidentes por mes-operador) y, dentro de ese universo, el 73% son errores humanos o problemas de hardware, lo que indica la baja tasa de problemas propios del sistema. Nuestros clientes privilegian los pilares básicos que debe tener un software de gestión para negocios de operación continua: Estabilidad, confiabilidad, mínima o inexistente tasa de errores, que cubra todas las necesidades para no tener que recurrir a planillas de cálculo u otros programas, agilidad y moder-



Asesoramiento - Lay Out - Servicio Técnico - Post Venta de Alcance Nacional



Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133
Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

AIRWORLD®

DE GABRIEL Y GERMAN BOSCH

PRODUCTOS SEGUROS Y CONFIABLES—

CALIBRADOR ELECTRÓNICO DE NEUMÁTICOS CON VALIDADOR DE MONEDAS TEMPORIZADO

Contamos con un
sistema avanzado
en monitoreo satelital

Display digitales.
Pintura de polietileno.
Gabinete en fundición de aluminio.
Manguera flexible de acero forrado.
Pico inflador sellado.
Filtro purgador automático.
Caja de recaudación con
cerradura independiente.



NUEVO
MODELO



Llegamos a todo el país, con servicio técnico inmediato. Personalizamos el producto de acuerdo a sus necesidades.

Para atender mejor a nuestros clientes, o futuros clientes de Capital y Conurbano Bonaerense inauguramos una nueva dirección de Servicio Técnico en Muñiz, Partido de San Miguel.

COMODATOS

Bombal - Santa Fe - Argentina
Visitanos en www.aireairworld.com

☎ 03465 15663537 Gabriel Bosch

☎ 03465 15662749 German Bosch

f Aire Airworld

✉ airworld76@hotmail.com

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 06

nidad, sencillez de operación y fácil aprendizaje, mesa de ayuda dinámica y con respuestas eficientes, innovación y vanguardia.

En Calden Oil existen equipos de trabajo especializados en diversos focos de negocios. Minoristas, mayoristas y petroleras, con una fuerte interacción entre ellos para que los productos sean flexibles y satisfactorios para todos los usuarios, particulares o corporativos.

En este año, nos cuenta Zalazar, tenemos previsto el lanzamiento de dos productos de alta tecnología que vienen a cubrir imperiosas necesidades de las estaciones de servicio. Por otra parte la inminente incorporación de la factura electrónica obligatoria nos abrirá un nuevo horizonte de negocios ya que el nuevo escenario quedará reservado a los jugadores que dispongan de la tecnología adecuada para enfrentar este desafío.

FOCA SOFTWARE

El Software como Servicio

Somos una empresa Argentina de software y servicios con una trayectoria de más de 25 años en el mercado Argentino. El foco histórico de la empresa ha sido el negocio Transversal de Retail y diferentes modelos verticales en donde la correcta administración de la dispersión geográfica, la falta de conectividad permanente o de calidad de conexión, la baja profesionalización del recurso humano, y la variedad de criterio de los directivos y contadores de esas empresas han sido factores clave a enfrentar.

Pero como de los grandes desafíos derivan los grandes éxitos, estas condiciones adversas han contribuido a crear un software de punto de venta "a toda prueba" y un ERP muy sólido y flexible, explica Jorge Díaz, directivo de Foca Software. Por su éxito en este sector, FOCA ha sido llamada a crear soluciones para otros sectores, y lo ha hecho

también con el 100% de éxito. Por lo tanto existen hoy soluciones de base disponibles para las siguientes actividades:

- Administración integral de Retail
- Administración integral de Estaciones de Servicio
- Administración integral de Countries
- Administración de Fideicomisos
- Administración contable-financiera de Colegios
- Administración de reclamos

Algunas otras soluciones verticales. Software prediseñado y a medida FOCA se auto-define como una empresa de servicios, en la que el software constituye la herramienta para aportar la solución que el cliente precisa, o mejor dicho la solución 'precisa' para cada cliente. A diferencia de otros Software Factory o comercializadores de sistemas nacionales o extranjeros, FOCA ha concentrado y coordina todos los recursos para lograr la plena satisfacción del cliente. El



- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS ●
- CONTROLADOR DE SURTIDORES ●
- CONTROL DE FLOTAS ●
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES ●
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS ●

Nuestros equipos están aprobados por INTI-CITEI



Argerich 2723 – (CP 1417) - Cap.Fed. – Buenos Aires – Argentina
Tel/Fax: 54 11 45034484 / 45050623 E-mail: info@ledamt.com

Sistemas DEBO® es un software pensado y realizado exclusivamente para Estaciones de Servicio.



Suite DEBO®

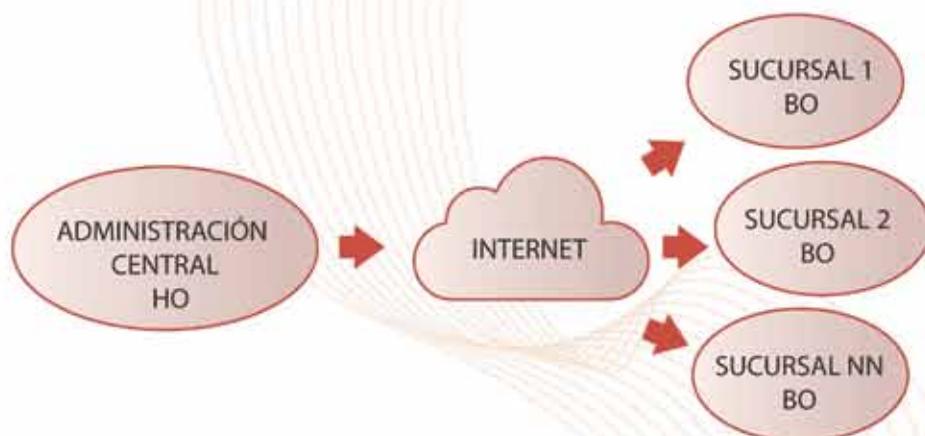
BACK OFFICE INTEGRAL

Módulos que lo componen:

- Gestión de Playa (Integrador al controlador de Surtidores)
- Tienda (Full YPF Express)
- Lubricentro, Repuestos, Restaurantes, otros
- Gestión Administrativa Integral
- Gestión de Clientes (Contado, Cuentas Corrientes)
- Gestión de Proveedores
- Control de tarjetas Crédito/Débito
- Bancos
- Contabilidad

HEAD OFFICE INTEGRAL

Este aplicativo es complementario e integrador de los Back Office DEBO® Full, que permite centralizar todas las EESS de una organización, gestionando la información de índole operativa, administrativa y contable, logrando tener una administración centralizada para el tratamiento de todo el negocio



SERVICIOS

- **ASESORAMIENTO INTEGRAL:** Evaluación y diagnóstico de necesidades tanto de Hardware como de Software, para decidir en forma conjunta la mejor relación costo/beneficio
- **SISTEMAS DESARROLLADOS CON ANÁLISIS DE ESTRUCTURA EXISTENTE:** Instalación de software, puesta en marcha, puesta a punto y seguimiento, capacitación funcional avanzada, capacidad de expansión, niveles de seguridad, soporte permanente.
- MESA DE AYUDA LAS 24 HS.

ESCABILIDAD

NO NECESITA DE NINGÚN OTRO SISTEMA PARA CONTROLAR LA TOTALIDAD DE SU NEGOCIO.

Nuestro sistema integral esta compuesto por módulos, cada uno de ellos tiene la capacidad para resolver todas las tareas específicas a un área o departamento, estos están integrados entre si y generan y obtienen la información necesaria de los módulos que la componen.

Software de Gestión

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 08

proceso comienza con un Análisis funcional realizado por especialistas y enfocado a determinar las necesidades reales del cliente. Ese es el input del círculo de producción y servicio.

Foca Software puede enumerar gran cantidad de beneficios:

1. Sistema desarrollado específicamente para el mercado de las EESS.
2. Mejor combinación producto, servicio y precio.
3. Soporte técnico local y de excelencia.
4. Solución integral de Back Office y Head Office líder en el mercado.
5. Módulos de Back Office interco-

nectados conformando un sistema integral.

6. Contabilidad integrada a cada uno de los módulos que componen el software.
7. Rápido direccionamiento de impresora fiscal en Puntos de Venta.
8. Parametrización operativa a medida de la operación de cada EESS.
9. Posibilidad de:
 - Contar con información confiable de su negocio en tiempo real.
 - Delegar sin riesgo el control de su negocio.
10. Proveedores directos de empresas petroleras que nos garantiza una actualización constante de nuevos negocios.

11. Auto-facturación de despachos.
12. Tecnología de vanguardia.
13. Mínima infraestructura de hardware requerida.
14. Motor de Base de Datos SQL Server.
15. Sistema homologado por YPF, PETROBRAS (firmas líderes en el País)

Círculo de Servicio

1. Los requerimientos son discutidos en un equipo interdisciplinario y plasmados en pautas de diseño.
2. El equipo de programadores con amplísima experiencia transforman



Huella Verde
Efecto Invernadero
"Contribuye a la calidad ambiental"



70% MENOR
FACTURA DE LUZ

Iluminación LED

Estaciones de Servicio

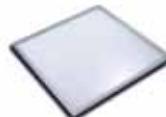


WWW.CIUDADLED.COM

- Hasta el 90% de Ahorro
 - Vida útil superior a 70.000 hrs.
 - Baja temperatura - Luz más brillante
 - Preserva el medioambiente / no corrosivo
 - Resistente a vibraciones e impactos
- No emiten rayos UV
 - No genera picos de tensión
 - Fácil reemplazo e instalación
 - Bajo mantenimiento
 - Garantía: 24 meses



AR111



Panel LED



Downlight

Iluminación para MiniSHOPS

Otros:
Menor distribución de luz



90°

CIUDADLED
Mayor distribución de luz



300 Lux

LA NUEVA GENERACION

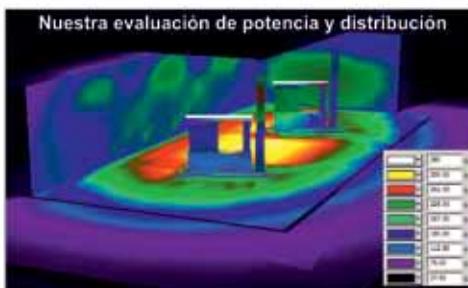
PetroLED110

Distribución homogénea de la luz, sin espacios negros

Cliente con luminarias obsoletas



Nuestra evaluación de potencia y distribución



Reemplazo por luminarias última generación
Shell boca N° 972



WWW.CIUDADLED.COM

Consulte por datos técnicos y curvas fotométricas • Buscamos distribuidores



C.A.B.A. - Tel: +54 (11) 4772-8770 / 1591 - 4771-0163 - E-mail: info@ciudadled.com - www.ciudadled.com

MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



CALIBRADOR
AUTOMÁTICO
TEMPORIZADO

Modelo de pared

GABINETE FABRICADO
TOTALMENTE EN
FUNDICIÓN DE
ALUMINIO



Equipos expendedores de
AGUA CALIENTE



Modelo con pie

Software de Gestión

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 10

esas pautas de diseño en un software de excelencia. El producto es testeado antes de ser liberado para su uso.

3. La instalación, soporte al Start-up, y capacitación de usuarios también la realiza personal de FOCA, garantizando así las condiciones óptimas para el aprovechamiento y correcto uso de la herramienta.

4. El soporte pos-venta 7x24 está conformado por una mesa de ayuda con expertos en el uso de las soluciones DEBO y en los circuitos administrativos/contables involucrados. Este equipo logra una transferencia de 'know-how', aportando al cliente pautas sobre las mejores prácticas en el uso del software y eventualmente, resolviendo los inconvenientes que pudieran presentarse. Pero el com-

promiso con el cliente no termina allí. Un comité integrado por los líderes de cada uno de estos sectores se reúne en forma semanal, evaluando la conveniencia de realizar ajustes al software y realimentando al análisis de requerimientos con un plan de mejora continua basado en las reales necesidades de cada cliente

El cliente no necesita actualizar el producto ya que cada salida de nueva versión es actualizada a través de nuestra mesa de ayuda.

Nuestros productos se comercializan como la prestación de un servicio ya que abonan una cuota mensual por la utilización de nuestros aplicativos, es decir la relación de nuestros clientes se inicia cuando se produce la venta y no finaliza en ella. La columna fundamental para

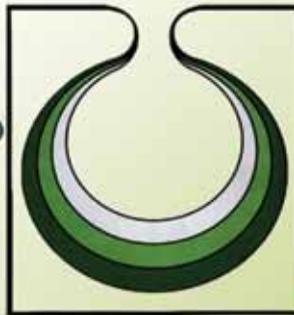
este servicio es la utilización de nuestra mesa de ayuda de 7x24, el operador utiliza naturalmente esta herramienta al sentirse acompañados por nuestro equipo de funcionales que no solo conocen la Suite DEBO® sino que además conocen los circuitos administrativos/contables involucrados y los impactos que cada operación produce.

El nivel de consulta de los expendedores es muy variado ya que el DEBO® Estaciones de Servicio es muy amplio, debido que está formado por la conjunción de módulos integrados y cubre todas las áreas de la empresa.

Por otro lado se da atención a las solicitudes de nuevos controles, estadísticas e informes. Que son tratados en forma individual para cada cliente.

El Hielo deber ser...

ROLITO®



¡¡Por que el Hielo debe ser Puro!!!

Hielo y Agua Desmineralizada

○ Bolsas de Hielo

Redonhielo S.A es el mayor productor de hielo de Sudamerica, líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones. De la mano de su marca estrella, "Rolito", Redonhielo S.A. es uno de los grandes jugadores mundiales en la producción de hielo y líder indiscutido en Sudamerica. Esto ha llevado a la empresa a desarrollar y adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo.

○ Botella de Agua Desmineralizada

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional esta hoy a su alcance.



REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Perón 9140 - Ituzaingo - Bs. As. - Tel: 0800 - 222 - 9300 / 9200 / 4489 - 9300
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. - Tel: 4741 - 8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. - Tel: 0220 - 4852226 al 29
MAIL: rolito@rolito.com.ar

Atención las 24 hs los 365 días



GASTAB

COMBUSTIBLES

Distribución de combustibles y lubricantes •
Soluciones en abastecimiento de combustible y lubricantes •
acorde a las necesidades de cada cliente

Capacidad de distribución •
desde 200 Lts hasta 35.000 Lts.

Abastecimiento en •
emergencias con
tiempo de respuesta
de 6 hs.



Para más información

www.gastab.com.ar

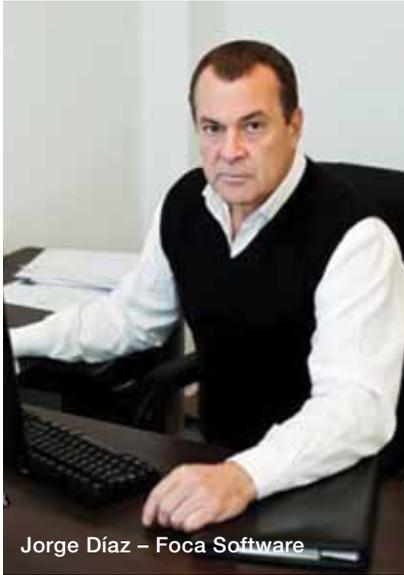
Centro de Atención al Cliente 11 4 652 1291/ 11 4 454 7773



info@gastab.com.ar

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 12



Jorge Díaz – Foca Software

También tenemos los requerimientos impositivos, fiscales, contables a nivel provincial o nacional que son informados y actualizados en forma genérica a la masa de clientes.

Nuestro producto es un ERP con un módulo de parametrización muy amplio en el cual nuestros especialistas logran dar el formato y la personalización que requiere cada caso en particular y así nuestros clientes son tratados en forma individual.

En el 2015 nuestra mayor preocupación es mantener el nivel de servicio que entregamos a nuestros clientes y lograr mantener esta prestación nos está resultando cada día más difícil.

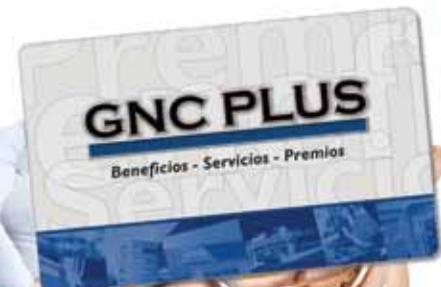
Somos una empresa dedicada a proveer soluciones informáticas a los negocios de Retail del rango medio, tenemos como objetivo de este año incrementar los negocios verticales a la Suite DEBO® para ampliar nuestro espectro de clientes, cierra Díaz.

Sistema de Fidelización de Clientes

- ✓ Fidelizá tus clientes
- ✓ Aumentá las ventas
- ✓ Sumá tu estación



- ▶ Catálogo de premios anual y estacional
- ▶ 50 estaciones adheridas (Buenos Aires, Santa Fe, Córdoba, Mendoza, Neuquén, Río Negro, La Pampa),
- ▶ MÁS DE 300.000 CLIENTES FIDELIZADOS
- ▶ Únete a los beneficios de nuestra red nacional
- ▶ 14 años en el mercado



Consultas al 0800-333-4167 o consultas@gncplus.com | Ingresá a nuestro sitio www.gncplus.com

INDUSTRIA ARGENTINA



REPUESTOS GARANTIZADOS

BAEL

ILUMINACIÓN PROFESIONAL

IP 20/65

EMBUTIDOS Y PLAFONES LED

PETROL ECO*

APERTURA 180°

PETROL ECO C12 / 36 W

PETROL ECO C16 / 48 W

opcional plafón

IP 20/65

EMBUTIDOS Y PLAFONES LED

PETROL ECO*

LUPAS: 20°-30°-45°-60°-90°

ASIMÉTRICA 60-135°

PETROL ECO F28 / 84 W

LED CREE (USA) 135 LUMEN / WAT

70.000 HORAS AL 90% FLUJO LUMÍNICO

opcional plafón

www.bael.com.ar

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 14

PUMP CONTROL

Es una compañía dedicada al diseño, desarrollo y producción de controladores electrónicos, software y sistemas de control especialmente diseñados para Estaciones de Servicio. En la actualidad, cuenta con una trayectoria de 20 años en el mercado y una sólida presencia en el escenario internacional con exportaciones que alcanzan a más de 20 países cubriendo el ancho de los 5 continentes, nos comenta Omar Sebastiani, gerente comercial de Pump Control.

La empresa posee la certificación del sistema de gestión de calidad ISO 9001:2008 lo que garantiza el diseño y producción de todos sus equipos bajo las normas de calidad nacional e internacional que le permiten competir en los mercados más exigentes a nivel internacional.

Entre sus beneficios:

- Contar con inventario preciso por combustible y por tanque minuto a minuto.
- Corroborar el volumen de descarga desde cisterna a tanque.
- Visualizar y registrar cada despacho que se realiza desde los surtidores.
- Realizar cierres de turnos automáticamente y realizar cambios de precios



Omar Sebastiani - Pump Control

programados.

- Mayor exactitud en los datos disponibles. Minimizar errores humanos y potenciales robos de producto.
- Contar con información necesaria para la toma de decisiones en tiempo y forma.
- Prevenir situaciones de sobrellenado de los tanques que ocasionan contaminación del terreno y la napa.
- Prevenir sobrellenado de la cámara separadora evitando así derrames por el desagüe pluvial o cloacal.
- Evitar multas y eventuales demandas por contaminación ambiental (fuero penal y civil), accidentes, etc.
- Ofrecemos una aplicación Head

Office para una mejor y más eficiente administración, sobre todo cuando se tiene más de una Estación de Servicio. Este aplicativo no requiere instalaciones en servidores del operador, ya que se trata de una solución en la nube.

- Puede ser accedido en forma remota, ya que posee una página Web embebida. Es decir que podría estar viendo la playa desde su hogar, o su lugar de vacaciones.
- Nuestros controladores (el de surtidores: PAM-PC y el de tanques: TANK-PC), tienen una interfaz gráfica, realmente amigable, que permite una sencilla utilización.



ELÍJANOS Y FACTURE SIN PARAR.
Nuestros rollos no traban ni perjudican su impresora fiscal.

ENTREGAS SIN CARGO/ENVÍOS AL INTERIOR

Solicite su muestra sin cargo llamándonos al 4501-8317 / 4503-0064 / 4504-8328

Griveo 3767 -(1419) Cap. Fed. - baipapers@baipaperssrl.com.ar - Suc. Córdoba: Rosario de Sta.Fe 1835 - Tel. (0351) 451-9144



www.baipaperssrl.com.ar

Novedad!

FARINA

Calibrador de neumáticos con monedas

CON PARLANTE PARA INDICACIÓN SONORA DE LA PRESIÓN DE LOS NEUMÁTICOS (ÚNICO EN EL MERCADO)

VERSIÓN DE PIE O PARA PARED



30, inflando

Familia de termos de agua caliente

Estaciones urbanas

- Instalación exterior/interior
- Bajo consumo



Modelo Atuel

Estaciones ruteras

- 60 litros p/hora
- Laterales luminosos



Modelo Lanin



Aqua Caliente

FARINA
Tel: 0223-470-4466/155-218985
www.farinavending.com

Garantía de 1 año y servicio técnico en todo el país. Consulte por comercialización en su zona.

David Ortega 1570 - Mar del Plata TE: 0223-470-4466/155-218985 E-mail: info@farinavending.com
www.farinavending.com

Software de Gestión

Dinamismo y evolución permanente

...continúa de pág. 16

- Se comunica mediante protocolo TCP/IP, lo que representa un avance tecnológico importantísimo, frente a otras soluciones existentes.
- Diferentes perfiles de entrada al sistema, garantizan la privacidad de acceso a la información, y permiten el control total de la operación de la estación.

Nuestros clientes tienen la ventaja de poder acceder a actualizaciones de versión, en forma gratuita y remota. Cuando se liberan nuevas versiones de firmware, las mismas se bajan a los clientes, con su anuencia y sin cargo. Si requieren algún requerimiento particular, podemos evaluar el mismo y cotizarle el change request; poseemos la flexibilidad para resolver customizaciones de manera satisfactoria.

Contamos con nuestra Mesa de Ayuda, cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y atención de consultas técnicas, dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes, proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa, ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos, asesorar sobre hardware de red y solucionar problemas informáticos. Otras responsabilidades pueden incluir

KEFREN
WATER FINDING PASTE
FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina - Pcia. de Buenos Aires
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632
Consultas cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

MIDEX
SOLUCIONES PRECISAS

Control de flotas

Controlador de surtidores

Telemedicación

Calibradores

TÉCNICA TELCON SRL
Montenegro 187 - Ciudad Autónoma de Buenos Aires - CP: C1427ALC
www.midex.com.ar / telcon@midex.com.ar
Tel: [54.11] 4854-0209 [54.11] 4856-7919

Nuestros clientes tienen la ventaja de poder acceder a actualizaciones de versión, en forma gratuita y remota. Cuando se liberan nuevas versiones de firmware, las mismas se bajan a los clientes, con su anuencia y sin cargo.

soporte a la estación mediante conectividad a Internet, y actualizaciones remotas.

Si queremos diferenciarnos de la competencia, tenemos que comenzar por descubrir cuáles son las necesidades reales de cada

cliente. En este caso solicitan, buena performance del producto; referencias de otros clientes usuarios del sistema; precio, financiación; y buenos tiempos de entrega. La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla, en forma completa.

La conformación de nuestro Software Factory, posee la flexibilidad necesaria para adecuar el core de nuestra solución a las necesidades del cliente, en virtud de las diferentes estructuras que hay detrás de ellos.

Nuestras soluciones nacen y se desarrollan en nuestra planta de la zona de Mataderos, Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Esto nos independiza de consultas corporativas y nos da autonomía para adecuar rápidamente la solución

a la necesidad del cliente, y a su envergadura.

Proyectamos seguir creciendo en el mercado local, incrementando nuestro market share; solidificar nuestra relación con YPF; PETROBRAS; y grupos empresariales que se desarrollan en el mercado local; trabajamos además, cierra Sebastiani, para consolidar alianzas con empresas multinacionales; y sostener nuestro crecimiento vertical ampliando nuestra red de distribuidores internacionales.



Completo control de su estación de servicio

- Controlador de surtidores.
- Monitoreo de stock en tanques de combustible.
- Detección de fugas de combustible.
- Gestión de estaciones de servicio.
- Calibrador de neumáticos.



ID	Nombre	Estado	Stock	Alerta
01	Surf	Activo	1000	0
02	Surf	Activo	1000	0
03	Surf	Activo	1000	0
04	Surf	Activo	1000	0
05	Surf	Activo	1000	0
06	Surf	Activo	1000	0
07	Surf	Activo	1000	0
08	Surf	Activo	1000	0
09	Surf	Activo	1000	0
10	Surf	Activo	1000	0



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel / Fax: +54 11 4687.3538/6699 - Guaminí 2062/64 [C1440ESN] - Buenos Aires - Argentina

Riesgos para la salud

Cuáles son los riesgos a los que se somete a la piel, ante el contacto continuo con combustibles, lubricantes e incluso por la manipulación de alimentos y otros agentes agresivos.

Identificación de riesgos:

En las estaciones de servicio existen distintos puestos de trabajo, ellos son:

- *Vendedor/Expendedor comúnmente conocido como playero.*
- *Responsable o Encargado de la Estación*
- *Especialistas mecánicos que trabajan en los lubricentros.*
- *Personal que trabaja en la cocina con la preparación de comidas o expendiendo de la misma en el mercado que posee la estación.*
- *Personal que se encuentra trabajando en el lavadero de autos.*
- *Todos estos puestos se encuentran expuestos, como en otras industrias a riesgos para la salud del trabajador, dependiendo de las tareas y secciones de las estaciones de servicio, es por ello, que siempre debe realizarse una correcta evaluación de riesgos, asesorados por especialistas en la materia.*

Dentro de los riesgos se encuentran los siguientes, entre otros:

- 1) Dermatitis por contacto con los combustibles, lubricantes (sobre todo los usados) y otros agresivos.
- 2) Exposición a temperaturas y condiciones ambientales cambiantes y extremas, como ruido, viento, lluvia, frío y calor.
- 3) Exposición a inhalación de gases de la combustión como el monóxido de carbono, óxidos de azufre y otros componentes de los hidrocarburos como el benceno.
- 4) Incendios y Explosiones.
- 5) Caídas al mismo nivel (por bordes, obstáculos, baches, derrames de líquidos en el suelo)
- 6) Atropellos o golpes con vehículos.
- 7) Contactos eléctricos.

Efectos en la salud

La piel tiene un grosor variable y proporciona protección natural contra agentes químicos y biológicos. La piel también protege al cuerpo contra agentes físicos (por ejemplo el calor y el frío) y regula la pérdida de agua. Cualquier circunstancia o contaminante que afecte a la resistencia física o química de la piel puede dañar a la piel, al cuerpo tras la absorción a través de la piel o a ambos. La piel está formada por distintas capas, la exterior conocida como epidermis, las células que conforman esta capa pierden agua tras el contacto con solventes (combustibles) y álcalis, el resultado es el agrietamiento de la piel, que reduce su capacidad de actuar como barrera.

CONTEGAS
 Consultores en Energía
 Gas - Combustibles - Biocombustibles

**Estaciones de Servicio
 Sólo líquidos, sólo GNC y Duales
 Tasamos
 Compramos
 Vendemos**

20 años de experiencia avalan nuestra gestión

Paraná 754 Piso 10º "A" - Telefax 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
 contegas.com / info@contegas.com



IBA modelo 672

Luminaria para embutir con tecnología led.
Posee lentes de radiación simétrica, para
una iluminación uniforme en todos los
sentidos

Opcional:

- IBA 672 de 32 a 65w.



IBA modelo 592

Luminaria de embutir para lámparas de mercurio
halogenado. El difusor en cristal prismático al
borosilicato permite una iluminación radial uniforme
aumentando los niveles horizontales y verticales
sobre surtidores y ambiente.

Opcional:

- IBA 592 para lámparas de bajo consumo.
- IBA 592 con tecnología led de alto rendimiento
- Modulo adaptable a led para IBA 592 existentes.

Informe de Seguridad

Riesgos para la salud

...continúa de pág. 20

Luego le sigue hacia adentro, la dermis, esta capa mide 1mm de espesor aproximadamente y contiene a las glándulas sudoríparas, folículos pilosos, células sensoriales (responden al calor, frío, presión, etc.) y terminaciones nerviosas, esta capa es capaz de transformar una sustancia en otra. La sangre que nutre a esta capa transporta sustancias químicas al cuerpo, es decir que si el solvente o agente con el que estamos en contacto (combustible, lubricante, agente anticongelante, etc.) llega hasta esta capa, puede ingresar por sangre a todo nuestro cuerpo.

Por último, la hipodermis es la capa más profunda de la piel, se halla debajo de la dermis contiene tejido adiposo y conjuntivo y por supuesto se encuentra irrigada por flujo sanguíneo.

Tras la absorción del combustible a través de la piel pueden producirse efectos sistémicos, tanto si la absorción fue a través de las glándulas sudoríparas y folículos piloso o tras el contacto con la piel dañada (agrietada), es así cómo las sustancias químicas llegan a la corriente sanguínea y actúan en los órganos o los sistemas del cuerpo (incluyendo el sistema inmunitario). No hay que olvidarse que hay otras vías de penetración además de la piel, por ejemplo la vía oral, el combustible, lubricante se puede absorber por ingestión, la vía mas frecuente es el contacto mano-boca: por comer, beber, fumar o aplicarse cosméticos con manos contaminadas, de allí la

importancia de proteger y mantener bien limpias nuestras manos. Otra vía de ingreso es la respiratoria, las partículas, vapores y gases transmitidos por el aire se absorben una parte por inhalación, de allí la importancia que el ambiente de trabajo se encuentre bien ventilado, ya que, de esta manera disminuirá la concentración del contaminante en el aire.

Efectos de la exposición dérmica: la diversidad de lesiones que se pueden producir como consecuencia de la exposición de la piel es muy amplia, abarca desde un ligero enrojecimiento (eritema) o cambio de color (decoloración) hasta cambios más complejos, incluso cáncer. Hay dos grupos importantes de sustancias

químicas que provocan reacciones cutáneas:

- a) Agentes irritantes causan dermatitis irritante de contacto, cuando la piel se expone durante el tiempo y la concentración suficiente.
- b) Los sensibilizantes o alérgenos, causan dermatitis alérgica de contacto.

Caso a) puede ser desde una inflamación cutánea reversible a una necrosis (muerte celular) irreversible del tejido que ocasionara una cicatriz. Las sustancias químicas corrosivas (por ej. ácidos, pH<4 como se encuentran en las baterías, álcalis pH>9 como la soda caustica), los combustible y lubricantes a los que



CO.SE.PE.S.A.

EMPRESA CONSTRUCTORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIOS

- INSTALACION DE TANQUES
- PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- PROTECCIONES CATODICAS/MEDICIONES
- CAÑERIAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- INSTALACION DE PARARRAYOS S
- PUESTA A TIERRA
- REJILLA PERIMETRAL
- REJILLA INDUSTRIAL

HOMOLOGADOS POR YPF Y PETROBRAS PARA LA INSTALACION DE TANQUES Y CAÑERIAS

www.cosepesa.com.ar / cosepesa@cosepesa.com.ar / Manuelita Rosas 2068 - Banfield. Tel: 4264-7725 / 4288-3827

se encuentran expuestos los trabajadores que expenden combustible o los trabajadores que lubrican el automóvil, causan irritación o quemaduras químicas. Con una sola exposición a este tipo de agentes corrosivos se puede producir un daño irreversible. Aparece en aquella parte del cuerpo que estuvo en contacto con el químico.

Caso b) son agentes irritantes débiles (ácidos $\text{pH} > 4$, álcalis $\text{pH} < 9$), jabones, detergentes, pueden causar lesiones en la piel tras varias exposiciones más o menos seguidas y a menudo por la exposición durante largos períodos de tiempo, este es el caso de los trabajadores que procesan los alimentos en el mercado. Estas sustancias sensibilizan la piel, una vez que ha tenido lugar la sensibilización, cualquier otra exposición de la piel a esa sustancias química

Tecno Idea
Tecnología aplicada a la automatización del despacho de combustible

Control de surtidores (dual)
Telemedición de tanques
Control de Flota

Producción Nacional

011 4682-5430
www.tecnoidea.com.ar
info@tecnoidea.com.ar

Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



BUREAU VERITAS

Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT) C.A.B.A.
Tel: (54) (11) 4000-8009 Fax: 4000-8103
Email: bvarg-gas@ar.bureauveritas.com

Informe de Seguridad

Riesgos para la salud

...continúa de pág. 23

activará un brote de dermatitis.

Las sustancias que además de afectar la piel se absorben y pasan al torrente sanguíneo son normalmente líquidos de bajo peso molecular y sólidos bastantes solubles en agua. Los efectos resultantes para la salud pueden ser a largo plazo (crónicos) o a corto plazo (agudos). Algunas de las sustancias que pasan al torrente sanguíneo al estar en contacto con la piel, son parte de los combustibles, como lo son los hidrocarburos aromáticos poli-cíclicos (PAH) y el benceno.

¿Cómo protegemos las manos del contacto diario con el combustible?

Medidas de prevención y protección

Es necesario como empresario concientizarse de los riesgos en la salud que causan las sustancias en los trabajadores que forman parte de la empresa y que enfrentan día a día en sus puestos de trabajo y ofrecerle a los mismos los elementos adecuados de protección personal. Es necesario también ofrecerle la capacitación a los trabajadores para que ellos sean conscientes que tienen que utilizar los elementos de protección personal que la empresa les provee.

No se deben tocar los alimentos, lubricantes, hidrocarburos (combus-



PUESTO / TAREAS	LUGAR	GUANTE DE PROTECCION DESCARTABLE RECOMENDADO
Cocineros y Manipuladores de Alimentos	Mercado	Vinilo Stretch* o Látex
Encargado de Estación en tareas propias del expendedor/vendedor	Islas de Expendio	Nitrilo Lavanda** o Nitrilo reforzado Negro**
Expendedor/ Vendedor Dispensa combustible/ Varilla tanques/ Atiende descarga de camiones cisterna/ Maneja extintores/ Limpia derrames de combustible/ Cobra	Islas de Expendio	Nitrilo Lavanda** o Nitrilo reforzado Negro**
Encargado de Estación en tareas propias del expendedor/vendedor	Lubri-centro	Nitrilo reforzado Negro**
Operarios Lavado de automóviles	Lavadero	Nitrilo reforzado Negro**

* Vinilo, evita reacciones alérgicas para aquellas personas sensibles al látex

** Son libres de Látex, no producen dermatitis en la piel por transpiración de la mano

INDUSTRIA ARGENTINA



PETROGLIX

TECNOLOGIA
LED
 50.000 hs
 de vida útil

120W
13.800 LM

REDUCCION
 DE CONSUMO
70%




INTI

**DESARROLLO EXCLUSIVO
 PARA ESTACIONES DE SERVICIO
 GNC**

glixLEDs
 I L U M I N A T E

OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA
 Ex Combatiente Juan Sanchez 3048
 (1646) San Fernando - Buenos Aires, Argentina.
 mail: info@glixleds.com
 (+5411) 4744-8441

ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL
 Estrada do Lutero 1300
 Cotia - São Paulo
 mail: contato@glixleds.com
 (+5511) 4191-0179 Brasil



www.glixleds.com

Informe de Seguridad

Riesgos para la salud

...continúa de pág. 24

tible), anticongelantes, líquido de frenos y baterías SIN GUANTES (no sirven todos los guantes para todos los trabajos que se presentan en la estación de servicio).

Los guantes además de ofrecerle la protección que necesita el trabajador para su piel y cuerpo ayudarán a los mismos a mantener la temperatura de su cuerpo, como complemento al resto de la indumentaria que utiliza.

Es fundamental además de seleccionar el guante adecuado para cada tarea, que el mismo sea cómodo y sea utilizado, para ello se debe seleccionar con un medidor de talles, los talles correctos para sus operarios.

¿Todas las marcas son iguales?

No, también es importante que seleccione una marca que cumpla con los espesores mínimos requeridos por norma, que garanticen una vida útil mayor del guante.

SINTESIS

Si bien los guantes son descartables, no significa que deban tirarse todos los días, para un buen cuidado de los mismos primero debe seleccionarse el tamaño adecuado, (ver guía de selección de ésta manera evitaremos que se rompan de manera prematura) y el tipo adecua-



Excelencia en Distribución de Productos de Seguridad Industrial, equipos y Desarrollos especiales

**VALOR AGREGADO PARA SU ESTACION DE SERVICIO
LLEGAMOS A TODO EL PAIS: Productos y asesoramiento para la SEGURIDAD de su personal**

- QUANTES DESCARTABLES DE LATEX - VINILO STRETCH - NITRILO LAVANDA y NITRILO REFORZADO NEGRO.
- ABSORBENTE MINERAL PARA HIDROCARBUROS/ PAÑOS DE LIMPIEZA INDUSTRIAL.
- MANTA IGNIFUGA DE BOROSILICATO PARA APAGAR LLAMAS.
- AFIRMARIOS IGNIFUGOS, BIDONES ANTIEXPLOSIVOS.
- LOMOS DE BURRO, TACHAS REFLECTIVAS, CINTAS PARA DEMARCIÓN DE PISOS, CONOS, CADENAS, SEÑALIZACION GRAFICA.
- MATAFUEGOS, FUNDAS, MANGUERAS PARA INCENDIO, LANZAS, MONITORES, VALVULAS, HIDRANTES.



CONTACTENOS:
kyc-ventas@kyc-argentina.com.ar
Cel: (011)1537658621 / (011)1524198706
 Visite nuestra Página para ver todo nuestro portfollio
www.kyc-argentina.com.ar

do a la tarea a realizar. El mismo se descartará cuando se encuentre suficientemente sucio o roto.

Será ideal brindarles una pequeña capacitación a los trabajadores sobre cómo usar y cuándo recambiar los guantes.

Ing. Karina E. Giménez

*Directora Dpto. de Ingeniería y Servicio Técnico.
K&C Argentina*

**PARA ESTAR PRESENTE EN ESTAS PAGINAS,
CONSULTE NUESTRO DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD**



5032-9104
JORGE CRAVERO
jcravero@aesargentina.com

Desde 1966, industria nacional de calidad técnica internacional para el comercio y la industria



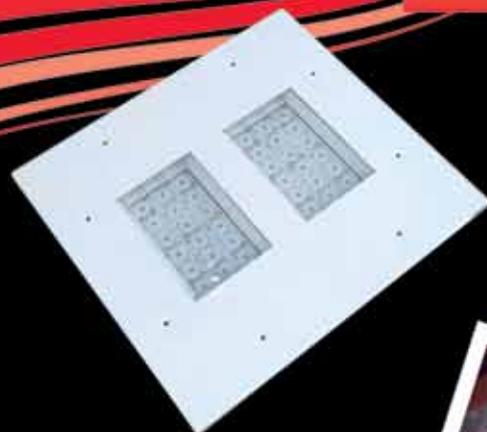
LED

Sustituyen las tradicionales de mercurio halogenado de 400 w.

Led CREE (origen EEUU).

Encendido y reencendido instantáneo.
Protección contra entrada de insectos.

Alto índice de reproducción del color



**ANTI
EXPLOSIVO**
ZONA 1
CERTIFICADO
INTI - CITEI
2007DIP355/1



DISTRIBUIDOR

Contegas SRL.

Paraná 754 - 10° "A"

Tel/Fax: 54 11 5032-9104

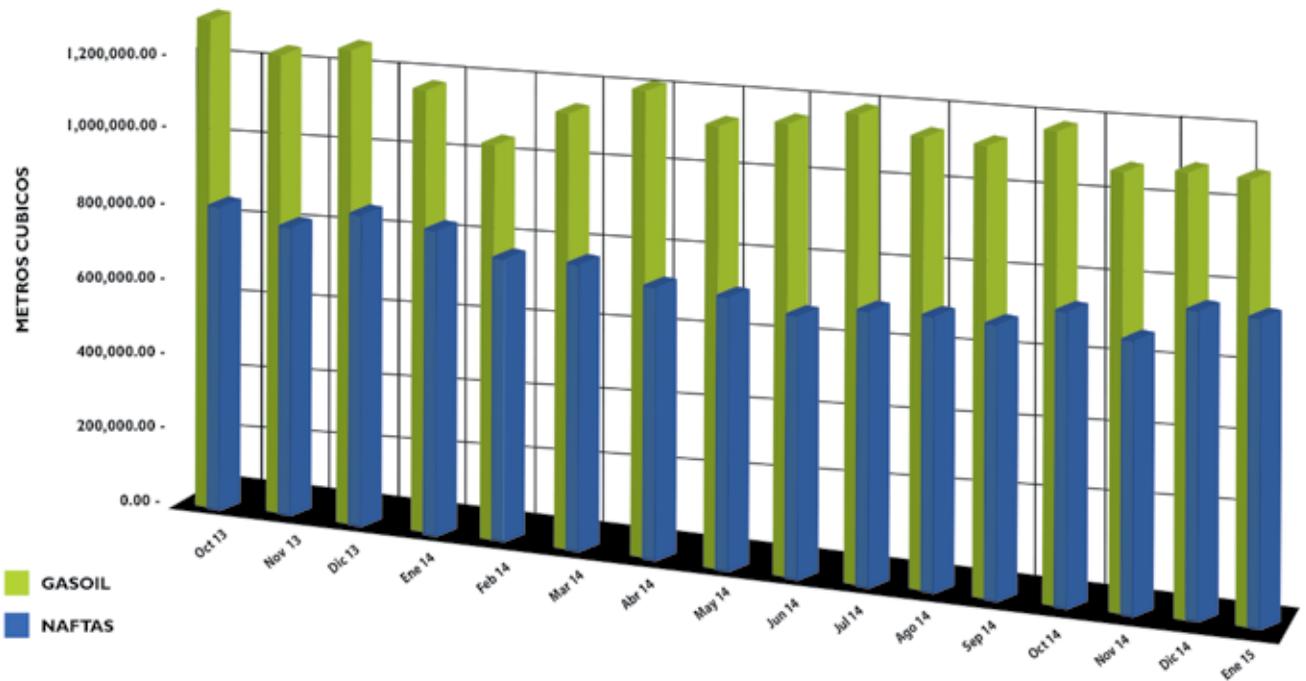
(1017) CABA

República Argentina

Estadísticas

VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Período: Octubre 2013 a Enero 2015)				
Fecha	Metros cúbicos			
	Gas Oil	Nafta Común >83Ron	Nafta Súper >93Ron	Nafta Súper >97Ron
Oct-13	1183243	10126	532444	169278
Nov-13	1143855	5251	522161	166890
Dic-13	1183601	4177	575161	198753
Ene-14	1098703	2230	570100	186298
Feb-14	966130	2805	492559	161321
Mar-14	1087491	2562	525746	161114
Abr-14	1129175	2035	504869	149792
May-14	1097646	1418	496986	140237
Jun-14	1116155	1646	475473	134684
Jul-14	1156746	1909	509807	147830
Ago-14	1116696	2273	508040	149985
Sep-14	1113866	2569	507231	145747
Oct-14	1159913	2701	535474	156555
Nov-14	1112967	2329	493155	159822
Dic-14	1112967	2329	493155	159822
Ene-15	1112967	2329	493155	159822

Fuente: Secretaría de Energía



Exendedoras para Estaciones de Servicio



AIRE

Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.
Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

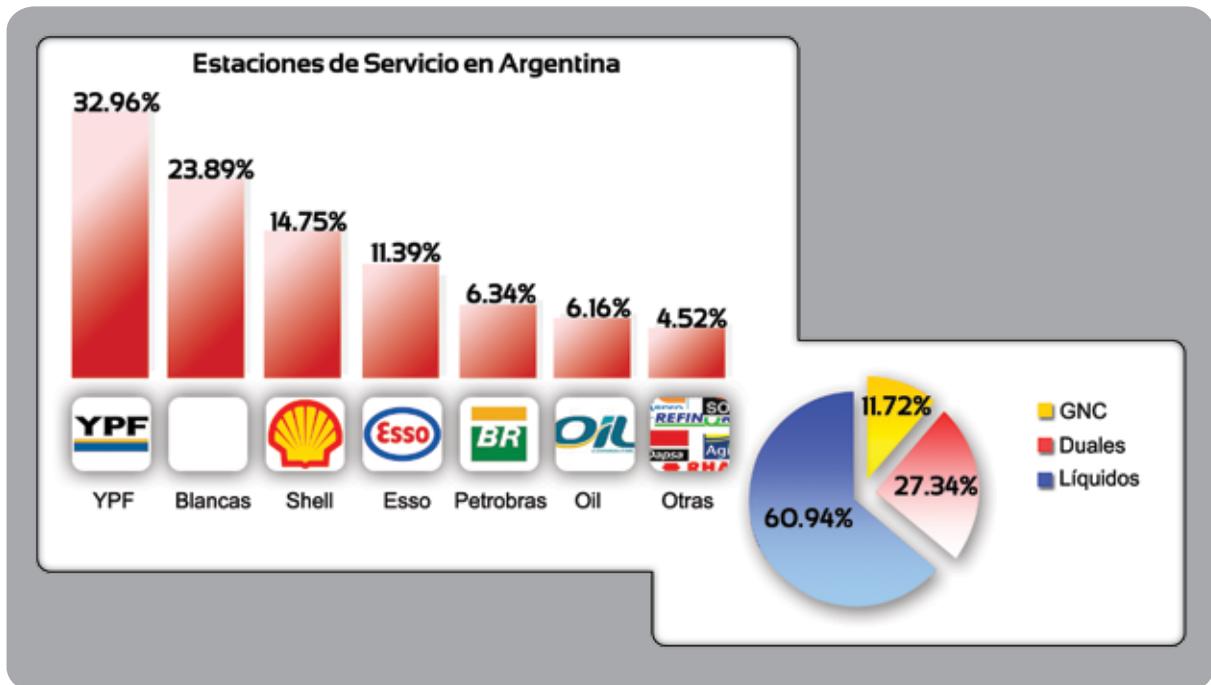
Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar

info@almak.com.ar

Estadísticas

Ventas de Vehículos Nacionales a Concesionarios	Comercializados por las terminales		Importados por distribuidores y particulares		Total	
	2014	2015	2014	2015	2014	2015
Período						
Enero	45626	32938	1140	1190	46766	34128
Febrero	53813	42554	980	1520	54793	44074
2 meses	99439	75492	2120	2710	101559	78202
Marzo	48787		960		49747	
Abril	50306		1040		51346	
Mayo	49478		1170		50648	
Junio	51881		1250		53131	
Julio	52864		1320		54184	
Agosto	49912		1200		51112	
Septiembre	58557		1760		60317	
Octubre	46108		1520		47628	
Noviembre	40180		1200		41380	
Diciembre	51066		1730		52796	
TOTALES	598578	75492	15270	2710	613848	78202



Colaboración: Fernando Parente



Estudio Colimodio
asesoramiento societario

Constituciones de sociedades
Reformas
Inscripción de directorios
Disoluciones

Entidades comerciales
y civiles

Capital y Provincia de
Buenos Aires

MÁS DE
30
AÑOS
EN EL MERCADO

Tronador 2746 oficina 13
Cap.Fed.C1430DLD
4545 8646
horacio@colimodio.com.ar
www.colimodio.com.ar

Estadísticas

Estaciones de Carga de GNC:	Cantidad
Exendedoras de sólo GNC	527
Exendedoras de Líquidos y GNC	1229
Total	(*) 1756

(*) El ENARGAS tiene registradas 1974 estaciones de carga

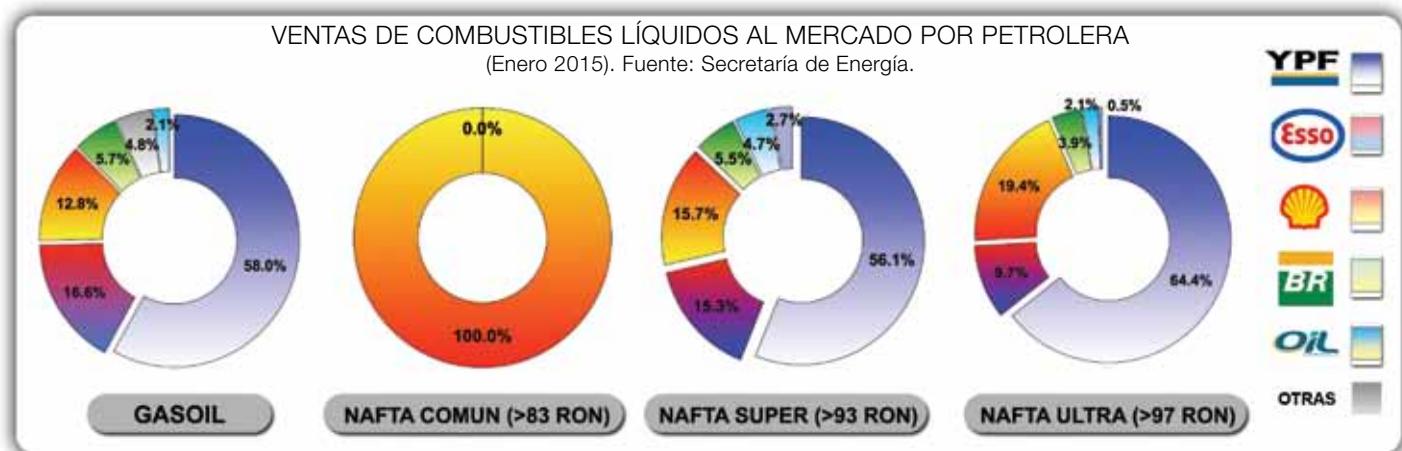
ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Est.	Tierra del Fuego	Tucumán	Totales
YPF	514	84	10	30	34	165	25	55	11	19	33	16	86	42	32	38	45	25	17	26	116	24	9	26	1482
BLANCA	321	55	5	27	6	118	16	65	3	21	17	6	90	23	13	5	18	20	13	0	165	28	0	39	1074
SHELL	291	53	1	19	3	72	18	29	5	2	9	4	17	17	3	6	5	2	1	0	85	7	0	14	663
ESSO	200	38	6	7	3	73	9	27	6	2	4	2	8	13	2	12	2	7	11	1	67	8	1	3	512
PETROBRAS	144	17	1	0	22	18	0	4	0	0	6	0	3	0	11	25	0	0	0	13	20	0	0	1	285
OIL	105	12	3	6	0	33	15	16	0	1	1	1	9	4	0	0	1	6	4	0	48	5	0	7	277
SOL	44	1	0	0	1	19	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9	0	0	0	79
REFINOR	0	0	3	4	0	2	0	0	0	6	0	2	0	0	0	0	17	0	0	0	0	5	0	23	62
ASPRO	24	2	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	3	0	1	2	0	0	0	0	6	0	0	1	42
CAMUZZI	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0	0	8
AGIRA	4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5
RHASA	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4
DAPSA	2	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3
Cantidad de Estaciones	1657	264	29	93	69	503	83	201	25	51	70	31	217	99	62	91	88	60	46	40	516	77	10	114	4496

Fuente: Secretaría de Energía. Tipo de negocio: Estación de Servicio - Canal de Comercialización: Al Público.

VENTAS DE COMBUSTIBLES LÍQUIDOS AL MERCADO POR PETROLERA

(Enero 2015). Fuente: Secretaría de Energía.



EZ

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio
Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorías de Gestión
- Auditorías de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial



Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail: info@estudiozona.com.ar

Estadísticas

SUJETOS del SISTEMA de GNC

Listado actualizado a Abril 2015

Provincia	Cantidad de Vehículos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	770031	883	40	20	492
Cap. Fed.	83220	138	15	4	76
Catamarca	8266	11	0	0	4
Chaco	297	0	0	0	0
Chubut	1551	3	0	0	3
Córdoba	274614	250	18	11	179
Corrientes	667	0	0	0	0
Entre Ríos	43102	62	3	3	46
Formosa	1143	0	0	0	0
Jujuy	23764	32	2	1	13
La Pampa	8305	15	1	1	8
La Rioja	3687	4	0	0	2
Mendoza	137548	149	10	6	131
Misiones	189	0	0	0	0
Neuquén	15103	18	2	1	12
Río Negro	17321	26	0	0	21
S. del Estero	18432	38	2	2	8
Salta	35546	49	4	3	19
San Juan	36955	40	3	3	20
San Luis	31444	26	4	2	11
Santa Cruz	277	0	0	0	0
Santa Fe	143950	136	14	8	120
T. del Fuego	601	1	0	0	1
Tucumán	63484	93	5	3	29
Total País	1719497	1974	123	68	1195

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

Octubre 2013 - Junio 2014

Mes	Baja	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Oct-13	2528	14731	3740	119721	11827
Nov-13	2171	13252	3213	108549	8814
Dic-13	2040	14611	3227	129150	9148
Ene-14	2653	15843	3132	114434	10729
Feb-14	2210	14310	2444	98801	8613
Mar-14	2731	15636	2513	98530	8399
Abr-14	2912	20093	2930	114706	9450
May-14	3105	21488	3040	112923	8502
Jun-14	2467	18450	2992	106651	7456

Fuente: ENARGAS

Total de gas natural consumido y su relación con el GNC

GAS ENTREGADO AL SECTOR GNC POR DISTRIBUIDORA (En miles de m3 de 9300 Kcal)

Distribuidora	2014											2015
	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero
Metrogas S.A.	37282	42539	43252	44985	44580	46325	46853	46986	48663	47255	48115	43199
Gas Natural Ban S.A.	31434	34786	34774	46916	41488	43984	45731	34368	44619	44874	49555	36948
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	31614	35733	35073	36634	35336	36039	37885	36787	38268	38046	38545	38351
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	21582	24457	24358	25437	24599	25271	25976	25026	25686	24639	25668	23852
Litoral Gas S.A.	19621	22184	22123	23284	23039	23640	24430	24320	24916	23614	25313	23674
Gasnea S.A.	3828	4110	3983	4056	3944	4153	4379	4117	4464	4248	4636	4746
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	25957	27301	26339	27441	26844	27602	28791	28277	29981	29112	31281	32613
Gasnor S.A.	21558	23963	23728	24601	24442	25666	25808	24927	25942	25124	26622	24060
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	5221	5663	5106	5596	5391	5635	5711	5638	5764	5533	5569	6215
Total de gas entregado al GNC	198097	220736	218736	238950	229663	238315	245564	230446	248303	242445	255304	233658
Total de gas comercializado	2005278	2309519	2519911	2912789	3131177	3304343	3093125	2626763	2458115	2175953	2070470	2120638
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	9,88%	9,56%	8,68%	8,20%	7,33%	7,21%	7,94%	8,77%	10,10%	11,14%	12,33%	11,02%

ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.



POTIGIAN es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una trayectoria que desde 1934 brinda al cliente organización, cumplimiento y honestidad.

- Distribuidor Exclusivo ENERGIZER
- Las mejores marcas en un solo lugar
- Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas
- Más de 7.000 clientes avalan nuestro servicio
- Golosinas, Comestibles, Artículos varios
- Perfumería, Almacén
- CARGA VIRTUAL



4016-7684 | www.potigian.com.ar

Pionera en Fidelización

GNC Plus una herramienta de Marketing

La empresa nació en el año 2000, luego de buscar alguna herramienta que genere valor en un Producto poco desarrollado. Hoy en día, esa experiencia es utilizada para diferenciarse en un Mercado Competitivo, logrando todos nuestros objetivos por encima del resto de los Sistemas de Fidelización y Promoción existentes.

Los resultados año a año superaron muchos pronósticos. Dependiendo de la zona donde se implementa el sistema, el crecimiento de la estación lógicamente varía pero lo que es constante es que todas las estaciones con nuestro sistema crecen.

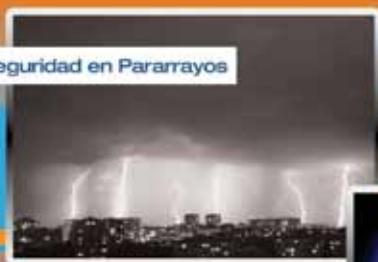
A su vez el Precio Promedio de las Estaciones Gnc Plus siempre intenta ser el que encabece en la zona. Tener un cliente fidelizado permite que la apertura de una nueva boca no impacte directamente en el volumen/Precio de Venta. Invertimos en desarrollo de software y hardware los 15 años consecutivos para seguir renovándonos y superándonos constantemente. Actual-



Norberto Grossi, GNC Plus



CONTROL Y MEDICION DE:



Paraná 754 Piso 10° "A" - Telefax 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
contegas.com / info@contegas.com

Alarcón - Braña

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales.

**Mejoramos la cobertura de su auto
y bajamos su costo**

*Más de 35 años de trayectoria
en el mercado asegurador*

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" - (1045) Capital Federal. Telefax: 011-4952-6167.
E-mail: infopas@speedy.com.ar / alarcon.brana@yahoo.com.ar

Mensajes durante las 24 horas 15-6979-4056

GNC Plus una herramienta de Marketing

...continúa de pág. 36

mente más de 300.000 clientes se encuentran fidelizados activamente. La venta promedio fidelizada ronda el 65% Promedio

Actualmente más de 300.000 clientes se encuentran fidelizados activamente. La venta promedio fidelizada ronda el 65% Promedio

La empresa prefiere un crecimiento constante y equilibrado para seguir de cerca cada una de las Estaciones adheridas y tomar acciones puntuales en cada zona. Mar del Plata tiene otra realidad que Lomas de Zamora, y Gral. Roca muy distinta a Córdoba. Puntualmente estamos analizando distintas alternativas de asociación en varias provincias donde el sistema aún no a ingresado. (lo llamamos "asociación" porque entendemos que la Estación adherida pasa a ser un socio nuestro y de ahí el compromiso en cada boca)

GNC Plus además de ser un Sistema de Fidelización, es una herramienta de Marketing. Esto nos permite tomar distintas acciones según el requerimiento de cada zona.

A su vez el operador de la estación puede seguir la venta de su esta-

ción de manera remota minuto a minuto, ya sea viendo las ventas o inclusive vía cámaras colocadas en las estaciones.

Reconocer al cliente de GNC mediante el servicio, premiarlo, permitirle que pueda ver sus propias estadísticas de consumo hace que el sector crezca. La persona que se convierte a GNC tiene que sentirse valorada y reconocida, no solo cargando naftas Premium uno puede obtener beneficios.

Nosotros analizamos cada negocio puntualmente y a partir de ese análisis vemos si la Estación es apta o no para asociarse al sistema. Se evalúa Ubicación, Bandera, Infraestructura y estado de la misma, cercanía con otra boca asociada.

Una vez que Gnc Plus considera apta la estación para formar parte de su red asociada, se comienza con la instalación del hardware (terminales de captura de datos) en los surtidores. También analizamos cual es el mejor modelo de exhibidor para cada una de las estaciones ya que contamos modelos para colocar en la pared o bien en las islas.

En algunos casos de estaciones Blancas evaluamos alternativas de identificación con la marca GNC Plus. Hoy en día existen diez estaciones con nuestra bandera.

Al día de hoy contamos con 50 es-

taciones adheridas. Tenemos presencia en las provincias de Buenos Aires (incluyendo el conurbano, la costa atlántica y CABA), La Pampa, Río Negro, Neuquén, Santa Fe, Córdoba y Mendoza. El catálogo de más de 100 premios se puede ver en www.gncplus.com, destacamos que a diferencia de otros sistemas el 70 De los premios son instantáneos, esto es un factor fundamental para el cliente, quien no tiene que esperar semanas un premio que nunca pudo observar antes de retirarlo.

Desde el 2013 estamos abocados en dar un servicio cada vez más profesional para que nuestros clientes no solo nos elijan por nuestros premios del catálogo sino también por la excelencia en la atención. Para esto logramos llevar adelante una idea que traíamos hace años pero que no llegábamos a materializarla. Hoy Gnc Plus Cuanta con su Aula Movil. Esta es una camioneta totalmente equipada para ir por nuestras estaciones adheridas realizando capacitaciones con el personal de cada estación donde se enfoca tanto en el sistema de fidelización como en la atención al cliente. Empezamos hace pocos meses pero los resultados están a la vista. Tenemos un programa de integración de personal (PIP) donde podemos medir el esfuerzo de cada playero por llegar a los objetivos propuestos y de esta forma ellos van participando en una especie de sistema de fidelización de empleados.

REPAR Power

Reparación y venta de equipos hidráulicos

Criques |
 Elevadores |
 Zorras |
 Expansores

Quirno 622. Capital Federal. Tel. 4612-6412

Proyecciones para 2015

Durante Febrero el sistema arrancó en una nueva shell en la ciudad de Córdoba.

Para fines de Marzo / principios de abril estaremos arrancando el sistema en una EESS. blanca en Junín de Mendoza y una Axion en Pilar. Con la de Junín, en Mendoza alcanzamos las 7 estaciones.

Estamos actualmente en conversaciones con EESS. de Tucumán, San Juan, Córdoba y Mar del Plata.

Este 2015 arrancamos con el cambio de imagen de nuestras estaciones. Hemos logrado una identificación masiva con nuestra marca en los últimos años pero dentro de Gnc Plus estamos convencidos que en todos los aspectos hay que seguir avanzando y nuestra marca venía siendo la excepción. Creemos que esta nueva imagen tiene mucho que ver con nosotros que seguimos siendo una empresa joven pero fundamentalmente en movimiento. En el 2014 ya arrancamos con la estación de Villa Gobernador Gálvez (Cervantes 37 bis (circunvalación)) y la estación de Lanús Oeste situada Av. 25 de mayo 2692. La idea es ir migran-

Aperturas 2014:

Estación YPF - Banfield
Estación bandera Gnc Plus – Villa Gobernador Galvez
Estación bandera Gnc Plus – Lanus
Estación Esso – Munro
Estación Shell – Tigre
Estación Blanca - La Plata
Estación Petrobras – La Plata

do este año las existentes para que queden todas unificadas para finales de de 2015.

Este año aparte de comercializar nuestro sistema para estaciones (con o sin bandera), y de ofrecer

Tenemos un programa de integración de personal (PIP) donde podemos medir el esfuerzo de cada playero por llegar a los objetivos propuestos y de esta forma ellos van participando en una especie de sistema de fidelización de empleados.

nuestro embanderamiento a las estaciones que creemos se podrían potenciar con el mismo, estamos abiertos a evaluar alquileres de estaciones de terceros. Tenemos planificado un crecimiento de nuestra estructura porque esto lo demandará pero estamos convencidos que puede ser beneficioso tanto para nosotros como para operadores que por ahí prefieran abrirse un poco de este negocio. Sabemos que el potencial que podemos darle a una estación no es menor y pensamos que luego de un periodo razonable de alquiler, el propietario puede pensar en valorizar su estación en el tiempo.

Norberto F. Grossi
Gnc Plus S.A



World Service
Soluciones Integrales
Informáticas

Homologado por YPF
Conexión al CEM44

- *-Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- *-Tarjeta de fidelización de clientes.
- *-Conexión a surtidores de liquido y GNC.
- *-Control de flotas. / *-Control de sistema vía web.
- *-Circuito cerrado de TV digital.
- *-Controladores Fiscales

Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA
Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: www.wservice.com.ar



El experimento de los monos y los plátanos

En cierta ocasión se llevó a cabo el siguiente experimento de comportamiento. Se colocaron 6 monos en una jaula, en el centro de la cual se encontraba una escalera que permitía alcanzar un racimo de plátanos que colgaba del techo. En cuanto uno de los monos intentaba alcanzar los plátanos, se les rociaba a todos con agua helada lo cual hacía que desistiera de su intento. Este proceso se repitió tantas veces como intentos por alcanzar los plátanos realizaron los monos. Finalmente, cuando alguno de los monos intentaba alcanzar los plátanos, eran sus propios compañeros los que le impedían acercarse a la escalera a base de golpes hasta que el mono desistía de su intento.

Llegados a este punto, se saca uno de los monos de la jaula y se introduce otro que evidentemente no había participado previamente en el experimento. Al poco de entrar en la jaula, el mono intenta encaramarse a la escalera para tomar los plátanos, pero en cuanto se acerca a la escalera, sus compañeros le agreden a golpes ante la posibilidad de una ducha helada. El nuevo mono no entiende nada, pero tras varios intentos se da cuenta de que no se puede acercar a los plátanos a menos que desee ser vapuleado.

En este momento, se saca de la jaula otro de los monos que empezaron el experimento y se introduce uno que tampoco tiene ningún conocimiento del funcionamiento del mismo. Igual que en el caso anterior, el mono intenta agarrar los plátanos y cada vez que lo intenta, todos sus compañeros de jaula se abalanzan sobre él para impedirse. La nota curiosa es que el mono que introdujimos a mitad del experimento y que no tiene la experiencia de haber sido rociado con agua helada también participa en la agresión aunque sin saber por qué. Para él, simplemente, no está permitido acercarse a la escalera.

Poco a poco se van sustituyendo todos los monos que comenzaron el experimento por otros que no han experimentado en ningún momento el hecho de haber sido rociados con agua helada.

Cuando se sustituye el último mono de la jaula, el comportamiento de los simios continúa igual, a poco que el nuevo mono intenta acercarse a la escalera es vapuleado por sus compañeros, aunque llegados a este momento, nadie sabe por qué ya que ninguno de ellos ha sido rociado con agua helada. Se ha establecido una regla: "Está prohibido subir por la escalera y quien lo intente se expone

a una represión por parte del resto del grupo".

Quizás sea verdad que en ocasiones los monos reflejan un comportamiento casi humano, o quizás seamos los humanos los que en ocasiones nos comportamos como monos.

Saeco,

una máquina para cada necesidad



Stell-SE 200



Aroma-SE 200



Aroma-Compact



Idea-Cappuccino



Smeraldo



Cristallo



Phedra



Rubino

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamiento rápidos y Válvulas estéricas



● Surtidores



● Filtros



● Carretilos



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores an seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones sistemas



● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853
Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar