

# AES

N° 346

2017

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

**Editorial:**

**La Revista AES evoluciona hacia la tecnología digital.**

**PAEG, la primera petrolera  
privada integrada de la Argentina**

Actualidad de los  
Biocombustibles

El Buzón recaudador,  
una alternativa frente  
a la inseguridad





## Microsoft Partner

Silver Application Integration  
Silver Application Development

# CALDEN OIL

SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Calden Oil® es la evolución constante para gestionar y controlar estaciones de servicio, que incorpora la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

- Homologado por las principales petroleras
- Diseño de interface moderna y sencilla de operar
- Configurable para cualquier forma de trabajo
- Sistema de comunicaciones inteligente
- Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
- Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones
- Actualizaciones y renovación permanente
- Mesa de ayuda y manual online
- Rapidez y seguridad de procesos
- 25 años de experiencia
- Más de 700 instalaciones en todo el país



## SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



## PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Gestión de distribuidores mayoristas como YPF Directo y otros.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Ficha de visitas a clientes.
- > Gestión de móviles y agenda de vencimientos.



## CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-  Control de surtidores.
-  Identificación de playeros/despachos.
-  Telemedición de tanques.
-  Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
-  Control automático de flotas.
-  Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



## BISTRÓ.NET

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



## PREMIOS.NET

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



## CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



## PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



# Nueva Revista AES Digital

## La evolución de la tecnología desde el papel



A poco tiempo de terminar 2017, después de 10 años ininterrumpidos, nuestra Revista AES no se publicará más en formato papel.

El Consejo Directivo de AES aprobó el nuevo formato y desde este mes nuestra Revista solo podrá verse en formato digital que permitirá multiplicar la forma de leerla: desde el celular; desde el iPod; desde el iPad; desde el televisor; desde la note book; desde la PC; desde la laptop. En definitiva, nuestra Revista AES digital estará presente en todo soporte digital conocido hasta ahora y en los que vendrán.

Una revista digital es una secuencia de contenidos que tratan sobre un mismo tema y que son publicados digitalmente en una interfaz lógica y en un flujo UX (Experiencia de Usuario), capaz de permitir que el usuario interactúe y se interconecte con redes sociales. Carece del concepto de "página" en el sentido estricto de la palabra. Se trata de una secuencia de contenidos dispuestos en relación a un flujo de navegación y no tiene por qué parecerse al concepto de revista impresa en el sentido de las páginas.

La Revista AES será distribuida digitalmente utilizando multimedia y elementos interactivos. Todos nuestros lectores podrán también suscribirse a la nueva Revista AES Digital y se encontrarán con un nuevo mundo de estadísticas, videos, series fotográficas y grabaciones. De esta manera podremos brindar mucha más información y acrecentar los hábitos de lectura.



Este cambio ha sido meditado y pensado a favor de nuestros lectores que son la parte sustancial de nuestro emprendimiento. Nuestro lector, en forma mayoritaria, es un empresario PYME que en los últimos años ha tenido que redoblar esfuerzos en la administración de sus negocios por motivos que todos conocemos. También la Revista llegará a su familia y a sus dependientes. En definitiva, el expendedor y su grupo más próximo quedarán informados mensualmente de los temas más relevantes y orientado en el desarrollo de su actividad. Por eso los convocamos nuevamente a que nos actualicen sus correos electrónicos y números de móvil para poder hacerles llegar la Revista AES Digital.

También, y es de destacar especialmente, el continuo y sustantivo apoyo publicitario brindado por todas las Empresas que creyeron en nuestra Revista tradicional y la nueva AES Digital. Sin ellos sería imposible poder producirla. Los anunciantes nos comentan con satisfacción las respuestas que tienen a sus variadas ofertas desde las localidades más remotas de nuestra geografía. Con el formato digital se multiplicarán los lectores y por supuesto los anunciantes estarán presentes con sus ofertas a las estaciones de servicio que expenden solo GNC, solo combustibles líquidos y las que expenden ambos tipos de combustibles.

Vemos un futuro que seguirá muy competitivo entre las compañías petroleras con relación a las ventas minoristas encabezadas por las distintas redes abanderadas y con la reciente medida dada a conocer por el Ministerio de Energía y Minería que se liberará a partir del 1-OCT-2017 el precio en surtidor de los combustibles líquidos.

*El Dr. Navas es Magister en Derecho  
Administrativo por la Universidad  
Austral y Abogado por la Pontificia  
Universidad Católica Argentina.*



lnavas@aesargentina.com

**Dr. Luis María Navas**  
Editor

# **AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina**

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).  
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

## **Consejo Directivo**



**Presidente:** Sr. Alberto Héctor Vázquez

**Vicepresidente:** Sr. Carlos Vázquez

**Secretario:** Sr. Juan Carlos Madrazo

**Tesorero:** Sr. José Ciaramella

**Pro Tesorero:** Sr. Néstor Barbarulo

**Secretario de Actas:** Sr. Carlos Daniel Madrazo

**Vocales Titulares:** Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

**Vocales Suplentes:** Sres. José Alberto Martínez y Rubén Maximino Juiz

**Revisores de cuentas:** Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio

**Secretaría Administrativa:** Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com

## **Servicios profesionales para socios**

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

- Dr. Luis María Navas  
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada

- Dra. Laura Iris Rosatto  
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral

- Dr. Jorge Macri  
Tel: 4371-6691  
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas  
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona  
Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

- Lic. Horacio Colimodio – Tel: 4545-8646  
• Roberto Decarli

Departamento Técnico de seguros

- Carlos Braña – Tel: 4952-6167  
• Julio Alarcón – Tel: 15 3384-2670

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

- Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas  
Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

### **SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:**

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.

# ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamientos rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carretes



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Lámparas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853  
 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857  
 kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com  
 ventas@kefrenargentina.com.ar  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)

# SUMARIO

# 1

## EDITORIAL

Nueva Revista AES Digital

La evolución de la tecnología desde el papel

# 2

## INSTITUCIONAL

Consejo Directivo

Servicios Profesionales para Socios

## Información General

**PAEG, la primera petrolera privada integrada de la Argentina**

# 6

**Editor**  
Dr. Luis María Navas

**Responsable Comercial**  
Jorge Cravero  
11 3980-0031  
11 15 2534-3103  
[jcravero@aesargentina.com](mailto:jcravero@aesargentina.com)

**Registro de la Propiedad Intelectual** N° 1.321.592

**Dirección y Redacción**  
Av. Belgrano 3700  
4957-2711 / 4931-2765  
Fax: 4957-2925  
[aes@aesargentina.com](mailto:aes@aesargentina.com)  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

**Director**  
Alberto Héctor Vázquez  
Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegadas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

**Nissan estrena casa en Argentina**



# 10

**Planean invertir USD 9.000 millones en la Argentina hasta 2019**

# 14



**Salta, cerca de una fábrica de autos eléctricos**



# 16

# 20 Actualidad de los biocombustibles



**Foca, para ayudar al cliente hay que estar junto a él.**

# 26

# 30 Pampa Energía absorbe la red propia de estaciones de servicio



# 32 El Buzón recaudador, una alternativa frente a la inseguridad

## Estadísticas

# 34



# El Cuento del mes

# 40



**No te puede esperar**

El acuerdo se cerró en Madrid

# PAEG, la primera petrolera privada integrada de la Argentina

El sábado 9 de septiembre se concretó la fusión de Pan American Energy (PAE) -perteneciente al Grupo Bidas- con Axion Energy del grupo BP (Ex British Petroleum), dando origen a un nuevo gigante: Pan American Energy Group (PAEG). El acuerdo se cerró en Madrid, en el que se acordó una reestructuración de los paquetes accionarios.

Inicialmente, BP era dueña del 60% de PAE y el 40% restante pertenecía a Bidas Corporation, mientras que la segunda era dueña al 100% de Axion. Se acordó que cada uno será dueño del 50% de la nueva empresa. BP cedió un 10% de PAE a cambio del 50% de Axion, y a su vez admite que el CEO y el presidente de la nueva empresa sean dos Bulgheroni, Marcos y su tío Alejandro respectivamente.

Por otro lado, Bidas Corporation pertenece en un 50% a la familia Bulgheroni y la otra mitad a la china CNOOC. Por lo que el corte final de la torta accionaria sería un 50% para BP, un 25% de los Burgheroni y el 25% final de la petrolera china.

La flamante petrolera pisará fuerte en el podio nacional, ubicándose entre las tres mayores comercializadoras de combustibles junto a YPF y Shell, y segunda como productora de crudo y gas, detrás de la petrolera estatal.

PAE en este momento produce el 19% del petróleo a nivel nacional y el 17% del gas. Extrae crudo en el yacimiento de Cerro Dragón en el Golfo de San Jorge el cual tiene la mayor producción de crudo diario en el país (13.000 metros cúbicos de barriles) y opera también en la cuenca gasífera de Vaca Muerta (8 millones de metros cúbicos diarios). A su vez opera en Bolivia, Uruguay, Paraguay y México.



Axion por su parte es dueña de 750 estaciones de servicio, concentrando el 15% del comercio de combustibles a nivel nacional, detrás de Shell e YPF. Sin embargo, Axion cuenta con refinería de Campana, con capacidad para unos 90.000 barriles diarios (el 16% del refinamiento de combustibles nacional). Incluso se está llevando a cabo un plan de modernización de tres años por u\$s 1.500 millones para elevar ese número a 140.000 barriles diarios.

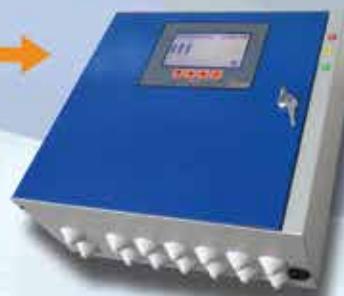
Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio



# Soluciones para Estaciones de Servicio

## Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



## Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o más estaciones de servicio.

**Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!**

## Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



## Un problema para la competencia

La fusión con PAE permitiría el refinamiento de petróleo propio, una ventaja que hasta el momento era de YPF (y en cierta medida también por Pampa Energía, aunque sólo produce un tercio del petróleo que es capaz de procesar su refinería en Bahía Blanca). Por su parte, Shell y Oil Combustibles no tienen petróleo propio. Con lo cual estas últimas se encontrarían en la posición más desventajosa con la integración del negocio vertical que presentaría PAEG.

La producción actual de PAE cubre con creces la capacidad de la refinería de Campana. A su vez, es capaz de procesar crudo pesado, el cual PAE extrae de Cerro Dragón.

Ahora bien, recordando que Shell continúa con su plan de desinversión y se había planteado un marco en el que era posible la venta de los activos upstream de la anglosajona, en el que se encuentra la refinería de Dock Sud en Avellaneda con una capacidad de 110.000 barriles diarios, no puede descartarse que la futura PAEG no esté interesada, con la cuál pasaría a refinar cerca del 30% de la producción nacional.

Aunque PAEG recién verá la luz a principios del año que viene cuando se concrete el intercambio de acciones en los socios, el nuevo gigante comenzará fortalecido ante la alineación de los precios del combustible y crudo locales al precio internacional, anunciada por el Gobierno.



El Hielo deber ser...

**ROLITO®**



¡¡Por que el Hielo debe ser Puro!!!

**Hielo y Agua Desmineralizada**

### Bolsas de hielo

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo de Sudamérica, líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones. De la mano de su marca estrella "Rolito", Redonhielo S.A. es uno de los grandes jugadores mundiales en la producción de hielo y líder indiscutido en Sudamérica. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo.

### Botella de agua desmineralizada

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



**REDONHIELO S.A.**  
Una empresa Argentina

Ruta Panamericana Km. 25.700 – Don Torcuato – Bs. As. - Tel: 4741-8000  
Perón 26875 – Merlo – Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29  
Email: [ventas@redonhielo.com.ar](mailto:ventas@redonhielo.com.ar)

**glixLEDs**  
ILLUMINATE

INFO@GLIXLEDS.COM  
4744-8441



**GNC** COMBUSTIBLE  
LÍQUIDO

# PETROGLIX

PLANES DE FINANCIACIÓN

**=** INDUSTRIA ARGENTINA

POWERED BY:

**CREE**  
LEDs

FUENTES

**MW**  
MEAN WELL

**GARANTÍA HASTA 10 AÑOS**

**AHORRO 80%**

VARIANTES DE POTENCIAS  
60W | 75W | 100W  
120W Y 150W



Autorizado para Surtidores GNC  
"Certificado INTI-CITEI 2014N538X - Microfx S.A."

Enargas Resolución MJ N2016\_9128



**INTI**

**glixLEDs**  
ILLUMINATE

OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA  
Ex Combatiente Juan Sánchez 3048  
(1646) San Fernando - Buenos Aires  
info@glixleds.com  
(+5411) 4744-8441

ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL  
Avenida Ivo Mario Isaac Pires 2000  
(CEP 06720-480) Cotia, São Paulo  
contato@glixleds.com  
(+5511) 4191-0179

[WWW.GLIXLEDS.COM.AR](http://WWW.GLIXLEDS.COM.AR)

La automotriz inauguró su sede administrativa en Córdoba

# Nissan estrena casa en Argentina

Mediante una tradicional ceremonia japonesa, Nissan Argentina inauguró su nueva sede administrativa en la Provincia de Córdoba, en la planta de Santa Isabel, donde comenzará a fabricar la pick-up Frontier inminentemente.



Las nuevas oficinas albergarán al equipo que ya trabaja desde provincia mediterránea sentando las bases del proyecto de fabricación nacional de pick-ups a partir del 2018.

Dicho proyecto se encuentra en pleno desarrollo a partir de una inversión de 600 millones de dólares que generará 1.000 nuevos puestos de trabajo y transformará a Nissan en terminal automotriz por primera vez en su historia en Argentina.

Durante la ceremonia de inauguración, las autoridades provinciales junto a los directivos de la marca oriental realizaron un recorrido por las flamantes oficinas desde donde se coordinarán todas las actividades de la nueva línea de producción de Nissan.

También participaron del evento los proveedores locales con los que Nissan viene desarrollando, de manera conjunta, todo este gran proyecto industrial.

## WILNOR SA

Distribuidor Oficial

### PETROBRAS LUBRAX

- > Combustibles líquidos
- > Lubricantes a granel y envasados
- > Servicio técnico
- > Amplio stock - Entrega inmediata
- > Envíos al interior



Pueyrredón 237 - Av. Rivadavia 17458 (1708) - Morón - Buenos Aires - Argentina

Tel / Fax : 54-11 4628-4224 (Líneas Rotativas) - [wilnoradministracion@datamarkets.com.ar](mailto:wilnoradministracion@datamarkets.com.ar)

## CALIBRADOR DE NEUMATICOS CON MONEDAS

ÚNICO EN EL MERCADO  
CON PARLANTE PARA  
INDICACIÓN SONORA DE LA  
PRESIÓN DE LOS NEUMÁTICOS

30,  
inflando



VERSIÓN DE PIE O PARA PARED



MODELO ATUEL  
Rinde 60 litros por hora



MODELO LANIN  
Rinde 60 litros por hora

## FAMILIA DE TERMOS DE AGUA CALIENTE

ESTACIONES  
URBANAS/RUTERAS  
INSTALACIÓN EXTERIOR/INTERIOR  
BAJO CONSUMO  
LATERALES LUMINOSOS

GARANTÍA DE 1 AÑO Y SERVICIO TÉCNICO  
EN TODO EL PAÍS. CONSULTE POR  
COMERCIALIZACIÓN EN SU ZONA.

De esta manera, pudieron conocer los avances de cara al inicio de producción en 2018. Allí se fabricarán 3 versiones de pick-ups: Nissan Frontier en 2018, seguida por Renault Alaskan y Mercedes-Benz Clase X para el final de la década.

“Nuestro proyecto para la fabricación de la Nissan Frontier avanza a toda velocidad. Con la inauguración de nuestras nuevas oficinas, la bandera de Nissan ya flamea en Córdoba y reafirma su compromiso con el país demostrando, una vez más, que es una compañía que cumple con sus promesas”, destacó Diego Vignati, director general de Nissan Argentina.

“En la actualidad hay un equipo de expertos de Nissan de diversos países que están comprometidos con entregar un proyecto que garantice la más alta calidad de fabricación, desde Córdoba para toda América Latina”, agregó el ejecutivo a la revista “Parabrisas”.



### Origen japonés

En honor al origen japonés de la compañía, durante el evento se realizó la ceremonia japonesa del Daruma, el “muñeco de los propósitos” que representa el esfuerzo, la perseverancia y la tenacidad por cumplir los objetivos.

El Daruma está realizado artesanalmente y sus ojos son totalmente blancos. Al proponerse un objetivo, se pinta un solo ojo como símbolo de comienzo y recordatorio para cumplirlo con éxito, y una vez alcanzado el objetivo, se pinta el otro ojo del amuleto en señal de agradecimiento y satisfacción por haber llegado a la meta.

Diego Vignati, director general de Nissan, junto con Juan Schiaretti, gobernador de Córdoba, pintaron el primer ojo del Daruma en señal y como símbolo del comienzo oficial del proyecto que Nissan Argentina se encuentra desarrollando en la provincia.

# H.S. distribuidora

Fabricación a medida. HS, 22 años junto a las estaciones de servicio

0341) 15 510-3033 / 2857    0341) 457-4529    [hsdistribuidora@yahoo.com.ar](mailto:hsdistribuidora@yahoo.com.ar)

Parrillas  
Juegos parrilleros  
Cunas p/brasas  
Diablitos braseros

# ALMAK S.R.L.

Atendemos a todo el país

## Exendedoras para Estaciones de Servicio



# AIRE

Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

[www.almak.com.ar](http://www.almak.com.ar)

[info@almak.com.ar](mailto:info@almak.com.ar)

En el sector petroquímico

# Planean invertir USD 9.000 millones en la Argentina hasta 2019

Es un número que sorprende por las comparaciones históricas: hace años no se ven cifras así. Y también sorprende porque se vería concretada la tan anunciada promesa oficial de la "lluvia de dólares".

Empresas norteamericanas de 16 sectores distintos planean invertir en la Argentina más de USD 13.700 millones en tres años, de acuerdo con datos actualizados de la Cámara de Comercio de los Estados Unidos (USCC por sus siglas en inglés). El sector estrella es el petroquímico: destinarían más de USD 9.000 millones, que equivalen a siete de cada 10 dólares de este plan.

"Son inversiones no comprometidas a realizarse entre 2017 y 2019", aseguró Alejandro Díaz, titular al frente de la AMCHAM, a Infobae y otros medios de prensa en un encuentro en la Cámara, un imponente edificio construido en los años 20 ubicado a pocos metros de la Casa Blanca.



Las inversiones no están comprometidas porque fueron analizadas, se conocen los montos de cada empresa, pero no tienen el sello final de aprobación del directorio. Ese paso es clave para que se empiece a activar la llegada de inversiones reales con más fuerza.

Entre 2016 y 2017, las empresas de origen norteamericano invirtieron USD 2.435 millones, y un 85% se efectivizó a junio de este año. Los tiempos prometidos se cumplieron. Pero el gran salto delante se daría si esta cifra se concreta, por el impacto en la economía argentina también en sectores como la energía, el retail y en infraestructura.

Las comparaciones a veces son odiosas, aunque en este caso demuestra el potencial de un número que equivale a USD 5.000 millones anuales.

La inversión extranjera directa fue de USD 7.700 millones anuales desde 2011 a 2016, y de ese total unos 1.400 millones de dólares eran dividendos que no se giraban por las restricciones del cepo cambiario.

Y desde ya, los ojos de las empresas están puestos sobre las próximas reformas tributaria y laboral que el Gobierno tiene en carpeta para después de las elecciones legislativas.



- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS
- CONTROLADOR DE SURTIDORES
- CONTROL DE FLOTAS
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS

Nuestros equipos están aprobados por INTI-CITEI



Terrada 1501 - Cap. Fed. - Buenos Aires - Argentina  
Tel: 4503-4484 / 4505-0623 E-mail: info@ledamt.com

# PGS

## PASTORINO

### GLOBAL SERVICES S.A.

— 65 AÑOS —  
DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD  
Y SEGURIDAD

SERVICIOS  
Y PRODUCTOS  
PARA ESTACIONES  
Y PLANTAS DE  
COMBUSTIBLES



INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE  
SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS  
INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES  
EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS  
Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES  
CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS  
INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES  
OBRAS CIVILES Y PINTURAS  
MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS



## SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS

CONTROLADOR  
NANO™  
OPW



— NUEVO —  
LANZAMIENTO

SENSOR  
FLOTANTE  
CON ALARMA  
DETECTA EN TIEMPO REAL  
CONTAMINACION  
(FASE DE SEPARACION  
DE NAFTA / ALCOHOL)



CONTROLADOR  
INTEGRA  
500 OPW



REPRESENTANTES OFICIALES



FEDERAL PROCESS  
CORPORATION



## NUEVAS LUMINARIAS LED

DESARROLLO PARA  
ESTACIONES DE SERVICIOS,  
COMBUSTIBLES  
LÍQUIDOS Y GNC.



Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina  
• TE: 0054 - 351 - 468 0268 rot. / 468 0687  
E-Mail: [ingenieria@pgsargentina.com](mailto:ingenieria@pgsargentina.com)  
[ventas@pgsargentina.com](mailto:ventas@pgsargentina.com)

Sucursales:  
• Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 /  
E-Mail: [tucuman@pgsargentina.com](mailto:tucuman@pgsargentina.com) / San Miguel de Tucumán-Tucumán  
• Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 /  
E-Mail: [mendoza@pgsargentina.com](mailto:mendoza@pgsargentina.com) / Guaymallén - Mendoza

[www.pgsargentina.com](http://www.pgsargentina.com)

Interés de la china BYD Industries

# Salta, cerca de una fábrica de autos eléctricos

Directivos de la multinacional china BYD Industries recorrieron el Parque Industrial de Güemes. Erigir la fábrica implicaría una inversión inicial de más de 100 millones de dólares.

Ayer directivos de la empresa líder en fabricación de vehículos eléctricos y baterías de litio se reunieron y visitaron el Parque Industrial de General Güemes.

La empresa china BYD Industries y su subsidiaria local CTS Auto S.A., están interesados en instalar en Salta una planta de fabricación de vehículos 100% eléctricos, lo que implicaría una inversión inicial de más de 100 millones de dólares.

Tyler Li, presidente de BYD de Brasil; Audrey Li, directora de Ventas para América Latina de BYD Energy y Rogério Riese, gerente de Manufacturas de BYD mantuvieron una reunión con el ministro de Ambiente y Producción Sustentable, Javier Montero. El encuentro, de acuerdo a la Gaceta, fue para avanzar en detalles en torno a las condiciones en las que la compañía desembarcaría en el Parque Industrial de General Güemes. "Los inversores querían saber sobre los términos legales, tanto beneficios como condiciones, que rigen en la Provincia", dijo Montero.



## CO.SE.PE.S.A.

EMPRESA INSTALADORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIO

Inscripto en OPDS para extracción de Tanques y Sash (Res. N° 3328)

- \* INSTALACION DE TANQUES
- \* PROTECCIONES CATODICAS / MEDICIONES
- \* INSTALACION DE PARARAYOS
- \* LIMPIEZA DE TANQUES

- \* PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- \* CAÑERÍAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- \* PUESTA A TIERRA / MEDICIONES
- \* REJILLAS

Homologados por YPF y Petrobras para la instalación de tanques y cañerías



# VENDINGBOX

Máquinas para Estaciones de Servicios



Cambiamos nuestra marca para ser mejores.  
Ahora Somos **Vending Box** Sistemas  
Automatizados para Estaciones de Servicio.



CON MONITOREO  
SATELITAL



## Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de aluminio, manguera flexible de acero forrado, caja de recaudación con cerradura independiente..

## Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua continuo, caja de recaudación con cerradura independiente...

**Productos Seguros y  
Confiables**

Comodatos Sistemas Vending  
Tel. 3465 663537 / 662749  
De Germán y Gabriel Bosch

Bombal (Santa Fe) Argentina  
vendingboxarg@gmail.com  
Facebook - Aire Airworld



Tras la reunión, en la que los inversores se interiorizaron sobre la política de la Provincia en torno a los proyectos productivo-industriales, se realizó una recorrida por el Parque Industrial de General Güemes, particularmente en el área que la compañía adquirirá para el desarrollo de la fábrica.

En junio, el gobernador Juan Manuel Urtubey ya había recibido a la vicepresidente senior de la empresa china, Stella K. Li, con quien firmaron un acta intención para iniciar un procedimiento de cooperación entre la Provincia y la empresa BYD.

“Para nosotros esta es una visita muy importante que ha despertado interés en toda la región por el tamaño de las inversiones que representa un proyecto de estas características”, indicó Montero y agregó que “producen el 25% del total de baterías de celulares y el 60% de las baterías de vehículos de todo el mundo”.

El ministro también destacó que esta empresa tiene un proyecto importante vinculado a la energía solar. “Tienen una gran planta donde fabrican un panel solar cada 27 segundos en Brasil”, señaló.

# MIDEX

SOLUCIONES PRECISAS

**Telemedición**

**Controlador de surtidores  
Control de flotas**

**Calibradores**

**Técnica Telcon SRL**  
Montenegro 187 Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
Tel: (54 11) 4854-0209 / 4856-7919  
telcon@midex.com.ar

[www.midex.com.ar](http://www.midex.com.ar)

# MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



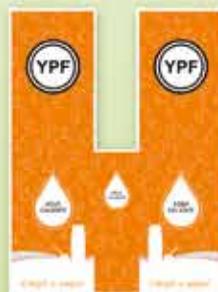
CALIBRADOR  
AUTOMÁTICO  
TEMPORIZADO



MODELO  
CON PIE



Equipos expendedores de  
**AGUA CALIENTE**



MARPA

[www.termosmarpa.com.ar](http://www.termosmarpa.com.ar) / [info@termosmarpa.com.ar](mailto:info@termosmarpa.com.ar)  
(0341) 317-3355. Móvil: (0341) 15 696-8653  
Dorrego 1635 - Rosario - Santa Fe.

Esperando por la sanción de una ley

# Actualidad de los biocombustibles

Aumento de cortes de combustibles minerales con biocombustibles.

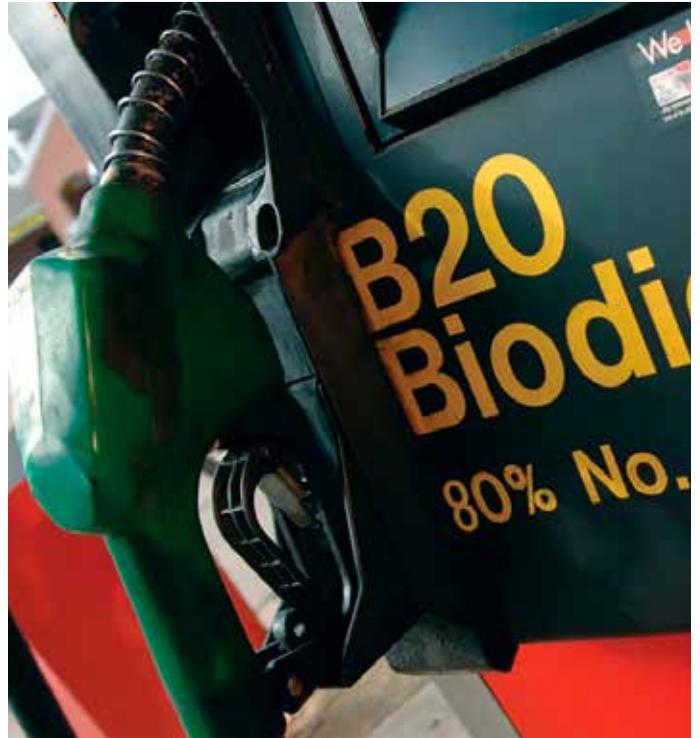
En el mercado interno, por imperio de los artículos 7 y 8 de la Ley 26.093, el gasoil mineral y las naftas comercializadas, se cortan obligatoriamente con biodiesel y bioetanol.

Actualmente, se utilizan más de 1 millón de toneladas de biodiesel y de 1 millón de m<sup>3</sup> de bioetanol por año, para abastecer la demanda de las compañías petroleras que efectúan dicho corte.

La industria argentina de biodiesel con sus 4,4 millones de capacidad anual de producción y la posibilidad de transformar en biodiesel alrededor de un tercio del aceite de soja que se produce, y la industria argentina de bioetanol, con su capacidad de producción cercana a 1,2 millones de m<sup>3</sup> anuales, han sumado el equivalente a prácticamente un tercio de la capacidad argentina conjunta de producción de gasoil y nafta.

El parque refinador de petróleo en Argentina, ha crecido muy poco en los últimos años. Una limitación está dada por el nivel de inversiones requerido para instalar una refinería nueva, de categoría internacional, otra, por la falta de fluidez en el abastecimiento de petróleo, fundamentalmente de tipo liviano, y otra, por el tamaño de nuestro mercado, que es pequeño en términos relativos.

Para hacer una nueva refinería eficiente, se requiere



## CONTROL Y MEDICION DE:



Ruidos y vibraciones



Protección catódica



una escala mínima de 200.000 barriles por día -unos 11,6 millones de m3-, y aún, hasta 350.000 barriles por día -en este caso, según sostiene un muy importante referente de la industria petrolera, solo se podría hacer con una empresa binacional con Brasil, hipótesis muy difícil de concretar-.

Para instalar una refinería de 200.000 barriles por día de petróleo, se requiere realizar una inversión del orden de US\$ 7.000 millones mientras no hay petróleo en Argentina, al menos en el corto y mediano plazo, para abastecerla, y es muy difícil colocar localmente la producción derivada de una escala de producción así.

Aún con el aporte al mercado interno que surge por imperio de la ley antes referida y de sus normativas complementarias, de más de 1 millón de toneladas de biodiesel y más de 1 millón de m3 de bioetanol, Argentina importa gasoil y nafta. Los biocombustibles además de hacer un buen aporte a la sostenibilidad ambiental, en el marco de diversificación de nuestra matriz energética, realizan una importante reducción en la dependencia del combustible importado, transformando localmente materias primas, con el consiguiente impacto positivo en el empleo y muchas veces, en el balance de divisas.

Desde hace bastante tiempo, en atención al potencial que presenta la industria argentina de biocombustibles, y la necesidad de contar en Argentina con combustibles más limpios, en el marco del nuevo paradigma energético vigente en el mundo, existen varias iniciativas público - privadas para aumentar el contenido actual de biocombustibles en los combustibles minerales.

En el caso del bioetanol, se plantea la implementación de un programa que introduzca al parque automotor, vehículos que cuenten con motores flex fuel, hecho que habilitaría un aumento del corte del actual 12 % -E12- hasta 27,5 % -E27,5- y la instalación de surtidores que despachen bioetanol hidratado puro, como ocurre en Brasil. Sin embargo, los problemas a

**Sería muy bueno que en el segmento de generación eléctrica se cumpla con la obligación emanada de la Resolución 1125/13 de la ex Secretaría de Energía, cuyo cumplimiento abriría paso al uso de biodiesel en su alternativa B10.**

**Es llamativo que se pase por alto esta obligación.**



**Iluminacion LED Estaciones Servicio**  
Distribución homogénea de la luz, sin espacios negros.



**PetroLED 120W**

Led Flux Inicial: 13.000lm  
Eficiencia LED: 147 lm/w



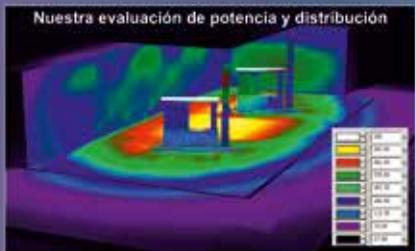
**PetroLED AC 100w / 150w**



**PetroGNC 120W**

Lleve Zona 1 al precio de Zona 2

- Homologado por el INTI, MAXIMO NIVEL GNC
- Aptos para Zona 1 y 2
- Gases Certificados Ex d IIB T5 Gb
- Aptos para Zonas 21 y 22. Polvos. Conforme IEC 60079-0 (2007) y 60079-31 (2008)



resolver son variados, entre los que se plantean los netamente técnicos, los logísticos, los estratégicos – vinculados a la relación de nuestra industria automotriz con su par brasileña-, los vinculados a conflictos de intereses entre los distintos actores involucrados, etc. Sin dudas se requiere de la sanción de una ley que promocióne un programa de este tipo, a lo largo de toda la cadena de valor –incluyendo productores de bioetanol, petroleras, automotrices, transportistas, estaciones de servicio y consumidores, en este caso, con la puesta en marcha de un nuevo plan canje, por ejemplo-.

La cuestión está siendo debatida en el marco de reuniones interministeriales y por el momento, no existe una propuesta definitiva al respecto, no está claro que tal implementación se concrete y menos aún, si el modelo elegido sea similar al vigente en Brasil.



En el caso del biodiesel, rápidamente se podría aumentar en Argentina el corte con gasoil desde el actual 10 % -B10- a un 12 % -B12- y establecer al mismo tiempo, cortes más altos –B20- en algunos segmentos de consumo, como en el transporte automotor de pasajeros, en el agro y en la generación eléctrica, por ejemplo.

Sin embargo, existen resistencias de muchos fabricantes de automotores para homologar en lo relativo a uso general, contenidos de biodiesel en el gasoil superiores al 10 % -incluso, algunas proponen reducir dicho contenido-.

Al mismo tiempo, a las compañías petroleras integradas que operan en el país, les sigue resultando muy conveniente en términos económicos procesar la mayor cantidad de petróleo crudo producido localmente, y transferirlo a las refinерías, o bien, importar combustibles minerales, antes de agregar a su oferta local, más

**vault**  
BY RÜEDI

**ASEGURÁ  
TU RECAUDACIÓN  
DIARIA**



**Y PAGALO  
CON  
6 CHEQUES  
SIN INTERÉS**

**SOLICITÁ ASESORAMIENTO HOY**

**llamanos al 0810 555 8285**

Tel.: 0353-156565977 / 0353-4914785

E-mail: [ruedi@ruediseg.com.ar](mailto:ruedi@ruediseg.com.ar) - web: [www.ruediseg.com.ar](http://www.ruediseg.com.ar)

Alarcón - Braña  
Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales.

**Mejoramos la cobertura de su auto  
y bajamos su costo**

*Más de 35 años de trayectoria  
en el mercado asegurador*

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" - (1045) Capital Federal. Telefax: 011-4952-6167.

E-mail: [infopas@speedy.com.ar](mailto:infopas@speedy.com.ar) / [alarcon.brana@yahoo.com.ar](mailto:alarcon.brana@yahoo.com.ar)

Mensajes durante las 24 horas 15-6979-4056

biocombustibles.

La suma de estas posiciones, representa un condicionante muy importante. La gran excepción a la regla está constituida por la posición de la firma Scania, en cuyos vehículos es posible usar biodiesel puro, o con algunas restricciones, en algunos vehículos de la firma Mercedes Benz, que admiten B20.

En el caso de maquinaria agrícola, buena cantidad de modelos, admiten el uso de B20. Al mismo tiempo, sería muy bueno que en el segmento de generación eléctrica se cumpla con la obligación emanada de la Resolución 1125/13 de la ex Secretaría de Energía, cuyo cumplimiento abriría paso al uso de biodiesel en su alternativa B10. Es llamativo que se pase por alto esta obligación.

Entre las novedades importantes, hay que destacar que en el Estado de Minesotta, EE.UU. –que está en una posición geográfica similar a la de nuestra provincia de Río Negro-, a partir del año próximo y durante el período abril – octubre de cada año, se estableció un mandato de B20. Más allá que el uso de gasoil no es tan intensivo allí como en nuestro territorio, en términos relativos, representa ello un buen antecedente respecto que se puede avanzar en tal sentido.

## Nuestro biodiesel tiene una buena calidad promedio, en muchos casos, cumple rigurosos estándares internacionales.



No se puede soslayar el hecho que al gasoil mineral en más de un país de los importantes en el plano mundial, por su negativo impacto ambiental y en la salud, le están poniendo fecha de defunción. En Argentina tiene que ocurrir un fuerte cambio en la línea de pensamiento y acción, y aquellos agentes económicos que se resisten al cambio, deben abrirse a participar activamente en negocios más sustentables.

Nuestro biodiesel tiene una buena calidad promedio, en muchos casos, cumple rigurosos estándares internacionales. Para uso en cortes con altos porcentajes del mismo, en los días más fríos y en algunos motores o turbinas muy exigentes, es importante



**World Service**  
Soluciones Integrales  
Informáticas

Homologado por YPF  
Conexión al CEM44

- Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- Tarjeta de fidelización de clientes.
- Conexión a surtidores de líquido y GNC.
- Control de flotas. / \*-Control de sistema vía web.
- Circuito cerrado de TV digital.
- Controladores Fiscales

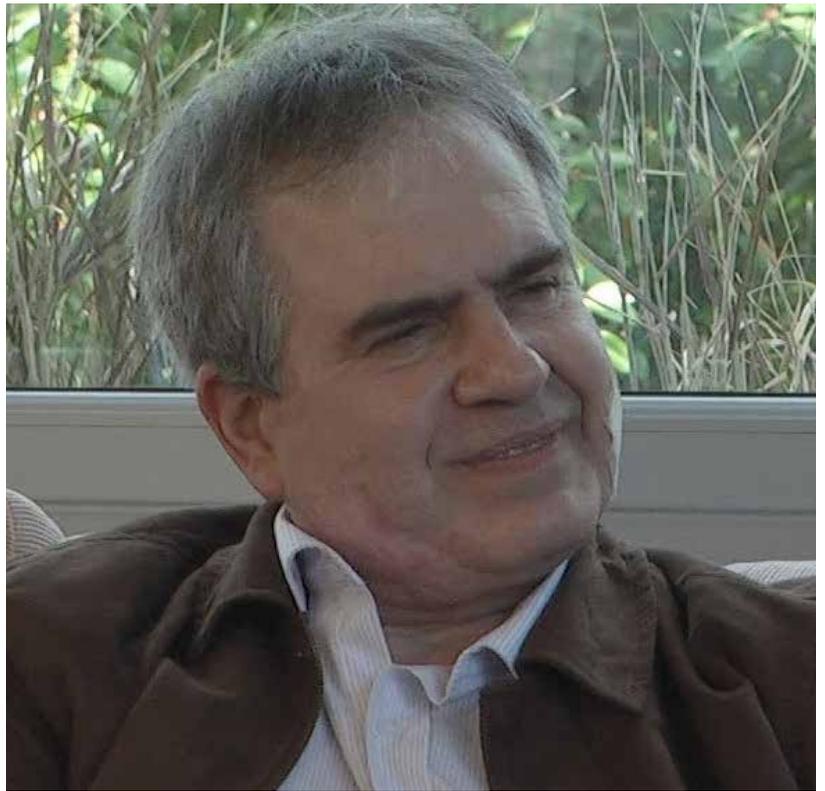
Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA  
Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: [www.wservice.com.ar](http://www.wservice.com.ar)

que se lo destile o someta a un proceso alternativo para disminuir el exceso en partículas que son problemáticas, como los monoglicéridos o los estéril glucósidos.

El problema que principalmente tenemos en Argentina está dado por la logística, principalmente por los riesgos a que se ve sometido un combustible con elevados contenidos de biocombustibles, toda vez que no tengan asegurado muy buenas condiciones de transporte y almacenamiento.

Por el momento, el uso de biodiesel puro sería únicamente posible para el uso en flotas cautivas, como por ejemplo en aquéllas que hayan adoptado vehículos de la marca Scania.

No obstante, en todos los casos se requiere la pronta sanción de una ley que establezca un encuadre tributario del biodiesel, eliminando las limitaciones y contingencias que generó la Ley 26.942.



*Claudio Molina  
Director Ejecutivo de la Asociación Argentina de  
Biocombustibles e Hidrógeno.*

## ¿CANSADO DEL VANDALISMO EN EL BAÑO DE SU ESTACIÓN?



### Equipamiento Antivandálico para baño Público en Estaciones de Servicio

Antivandálico | Fácil Instalación | Bajo mantenimiento | Alto tránsito

**50** AÑOS  
CON EL  
ACERO

- > Lavamanos
- > Inodoros
- > Mingitorios
- > Espejos
- > Marcos
- > Cornisas

**100% ACERO  
INOXIDABLE**



Algunas Obras | Esso Directorio 802, Caballito  
Petrobras 202 y Panamericana, Don Torcuato  
Petrobras Almirante Brown 2704, Temperley

tel | (+5411) 4246-5236 | (+5411) 4220-5246  
mail | [caaguazu@caaguazu.com.ar](mailto:caaguazu@caaguazu.com.ar)  
web | [www.caaguazu.com.ar](http://www.caaguazu.com.ar)

**INDUSTRIA  
ARGENTINA**

Soluciones exclusivas para estaciones de servicio

# Foca, para ayudar al cliente hay que estar junto a él

**Foca Software** con sus 25 de trayectoria, es una empresa argentina dedicada a desarrollar soluciones informáticas exclusivamente para Estaciones de Servicio.

Hablamos con **Jorge Díaz**, titular de la firma, quién en todo momento destacó la frase que ya es un norte para todo el personal: **"FOCA, una empresa que siempre está al lado de sus clientes"**.

Foca se dedica especialmente a la comercialización y desarrollo de soluciones informáticas integrales para Estaciones de Servicio, brindando un conjunto de prestaciones pensadas para hacer posible, confiable, rápida y segura la gestión y administración de los negocios que se ven hoy en día enfrentados a una problemática cuya complejidad creciente demanda urgente respuesta.

## Software prediseñado y a medida

FOCA se auto-define como una empresa de servicios, en la que el software constituye la herramienta para aportar la solución "precisa" para cada cliente. A diferencia de otros Software Factory o comercializadores de sistemas nacionales o extranjeros, FOCA ha concentrado y coordina todos los recursos para lograr la plena satisfacción del cliente. El proceso comienza con un Análisis funcional realizado por especialistas y enfocado a determinar las necesidades reales del cliente. Ese es el input del círculo de producción y servicio.

## Círculo de Servicio

1. Los requerimientos son discutidos en un equipo interdisciplinario y plasmados en pautas de diseño.
2. El equipo de analistas, con amplísima experiencia, transforman esas pautas de diseño en un software de excelencia. El producto es testado antes de ser liberado para su uso.
3. La instalación, soporte al Start-up, y capacitación de usuarios también la realiza personal de FOCA, garantizando así las condiciones óptimas para el aprovechamiento y correcto uso de la herramienta.
4. El soporte pos-venta 7x24 está conformado por una mesa de ayuda con expertos en el uso de las soluciones DEBO y en los circuitos administrativos/contables involucrados. Este equipo logra una transferencia de 'know-how', aportando al cliente pautas sobre las mejores prácticas en el uso del software y eventualmente, resolviendo los inconvenientes que pudieran presentarse. Pero el compromiso con el cliente no termina allí. Un comité integrado por los líderes de cada uno de estos sectores se reúne en forma semanal, evaluando



**EL VIAJANTE**  
AGUA DESTILADA

- Agua Destilada
- Refrigerante
- Anticongelante
- Anticorrosivo

TEL/CEL: 4209-5505 / 15-5496-1337  
E-MAIL: productoselviajante@hotmail.com  
<http://www.elviajantedestilada.com.ar>



iconview

- ✓ EQUIPAMIENTO INFORMÁTICO (GARANTÍA 3 AÑOS).-
- ✓ VENTA, INSTALACIÓN Y SERVICIO POST-VENTA.-
- ✓ ASESORAMIENTO A EMPRESAS Y CONSULTORÍA.-
- ✓ REDES ESTRUCTURADO E INALÁMBRICA WIFI.-
- ✓ VPNs (Conexiones entre sucursales vía Internet).-
- ✓ CÁMARAS DE VIGILANCIA IP y CCTV.-
- ✓ CIRCUITOS CERRADOS Y/O A TRAVÉS DE INTERNET.-
- ✓ IMPRESORAS FISCALES Y CÓDIGO DE BARRAS.-
- ✓ INSUMOS Y ACCESORIOS.-
- ✓ SERVICIO DE REPOSICIÓN.-
- ✓ INSTALACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DE SERVIDORES.-
- ✓ PCS BAJO PLATAFORMA WINDOWS Y LINUX.-
- ✓ PROTECCIÓN DE DATOS Y BACKUP.-
- ✓ SISTEMAS DE AUDIO Y PROYECCIÓN.-
- ✓ PRESUPUESTOS SIN CARGO.-

SOLUCIONES INFORMATICAS

la conveniencia de realizar ajustes al software y realimentando al análisis de requerimientos con un plan de mejora continua basado en las reales necesidades de cada cliente.

## Beneficios del Software de Gestión

1. Sistema desarrollado específicamente para el mercado de Estaciones de Servicio
2. Mejor combinación producto, servicio y precio.
3. Soporte técnico local y de excelencia.
4. Solución integral de Back Office y Head Office líder en el mercado.
5. Módulos de Back Office interconectados conformando un sistema integral.
6. Contabilidad integrada a cada uno de los módulos que componen el software.
7. Head office central que administra sucursales a distancia.
8. Sucursales autónomas ya que la comunicación se realiza por internet de Banda ancha, actualizándose en forma programada.
9. Rápido direccionamiento de impresora fiscal en Puntos de Venta.
10. Parametrización operativa a medida de la operación de cada EESS.
11. Posibilidad de:
  - Contar con información confiable de su negocio en tiempo real.
  - Delegar sin riesgo el control de su negocio.
12. Tecnología de vanguardia.
13. Mínima infraestructura de hardware requerida.
14. Motor de Base de Datos SQL Server.
15. Proveedores directos de empresas petroleras que nos garantizan una actualización constante de nuevos negocios.
16. Auto-facturación de despachos.
17. Sistema homologado por YPF, PETROBRAS (firmas líderes en el país)



### ¿De qué forma el cliente puede actualizar el producto adquirido?

El cliente no necesita actualizar el producto ya que cada salida de nueva versión es actualizada a través de nuestra mesa de ayuda.

### ¿Poseen mesa de ayuda? El cliente, ¿la utiliza con frecuencia?

Nuestros productos se comercializan como la prestación de un servicio ya que abonan una cuota mensual por la utilización de nuestros aplicativos, es decir la relación de nuestros clientes se inicia cuando se produce la venta y no finaliza en ella. La columna fundamental para este servicio es la utilización de nuestra mesa de ayuda de 7x24, el operador utiliza naturalmente esta herramienta al sentirse acompañados por nuestro equipo de funcionales que no solo conocen el sistema DEBO® sino que además

**La columna fundamental para este servicio es la utilización de nuestra mesa de ayuda de 7x24**

**Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)**

**Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible**

**Sombreretes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío**

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina - Pcia. de Buenos Aires  
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632  
Consultas cpasacqua@hotmail.com  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)



conocen los circuitos administrativos/contables involucrados y los impactos que cada operación produce. El nivel de consulta de los expendedores es muy variado, ya que el DEBO® Estaciones de Servicio es muy amplio, debido que esta formulado por la conjunción de módulos integrados y cubre todas las áreas de la empresa.

Por otro lado, se da atención a las solicitudes de nuevos controles, estadísticas e informes, estos son tratados de forma individual para cada cliente.

También tenemos los requerimientos impositivos, fiscales, contables a nivel provincial o nacional que son informados y actualizados en forma genérica a la masa de clientes.

DEBO ® es un sistema ERP y punto de venta con toda la potencia y funcionalidad necesaria. El mismo cuenta con un módulo de parametrización muy amplio en el cual nuestros especialistas logran dar el formato y la personalización que requiere cada caso en particular y así nuestros clientes son tratados en forma individual.

## Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



**BUREAU  
VERITAS**

Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT)  
C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029  
Email: [bvarg.gas@ar.bureauveritas.com](mailto:bvarg.gas@ar.bureauveritas.com)

Dentro de su organización societaria

# Pampa Energía absorbe la red propia de estaciones de servicio

La petrolera perteneciente al Grupo Mindlin informó a la Comisión Nacional de Valores la fusión por absorción de diversas empresas entre ellas EG3 Red S.A.

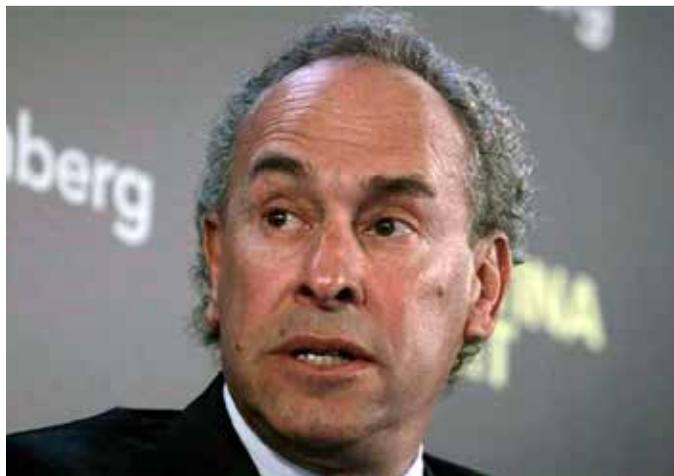
Pampa Energía S.A. informó que resolvieron incluir en el proceso de reorganización societaria a Petrolera Pampa S.A.

La fecha efectiva de dicha reorganización será a partir del 1° de octubre de 2017, especificó la empresa del Grupo Mindlin en un comunicado enviado a la Bolsas y Mercados Argentinos S.A. y a la Comisión Nacional de Valores.

De esta manera, el grupo económico cerraría un proceso de consolidación de sociedades que se inició con la fusión por absorción de Petrobras Argentina S.A. y continuó con otras reorganizaciones intra grupo.

En consecuencia, la compañía estará incorporando la fusión por absorción, en los términos de la Ley de Sociedades y el artículo 77 y siguientes de la Ley de Impuesto a las Ganancias, a EG3 Red S.A., la cadena de estaciones de servicio propiedad de la empresa.

Asimismo se destacó que mediante la modificación



propuesta, que se encuentra en análisis, se lograría obtener significativas ventajas operativas y económicas relacionadas con una mayor eficiencia, utilización optimizada de recursos disponibles y aprovechamiento de las estructuras técnicas, administrativas y financieras, entre otras.

Finalmente, el documento señala que además de la red de expendedoras, también se incluyen en esta transformación societaria a Central Térmica Güemes S.A., Central Térmica Loma de la Lata S.A., Bodega Loma la Lata S.A., Inversora Diamante S.A., Inversora Nihuales S.A., Inversora Piedra Buena S.A., Pampa Participaciones II S.A., y Transelec Argentina S.A. iProfesional

The advertisement for Surtigom features a green background with a grid pattern. At the top left is a logo with the letters 'S' and 'G' inside a square. To the right is the brand name 'SURTIGOM' in a large, stylized font. Below the name is the text 'Accesorios para Estaciones de Servicio' and 'Industria; Transporte y Agro'. A list of products is provided: Conexiones giratorias, Picos de despacho, Equipos de lubricación, Acoples, Medidores de aire, Tanques, Electrobombas de 12 y 24 volt, Caudalímetros, Mangueras, Productos para GNC, Surtidores y Mini surtidores, and Bombas con motor antiexplosivos. The background of the ad shows various mechanical parts and a green fuel nozzle. At the bottom, contact information is listed: Tel.: (0341) 451-6905, Celular: (0341) 15 540-4519, surtigom@surtigom.com.ar, and www.surtigom.com.ar.

**SURTIGOM**  
Accesorios para Estaciones de Servicio  
Industria; Transporte y Agro

Conexiones giratorias  
Picos de despacho  
Equipos de lubricación  
Acoples  
Medidores de aire  
Tanques  
Electrobombas de 12 y 24 volt  
Caudalímetros  
Mangueras  
Productos para GNC  
Surtidores y Mini surtidores  
Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905  
Celular: (0341) 15 540-4519  
surtigom@surtigom.com.ar  
www.surtigom.com.ar

# EZ

## Estudio Zona

**Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio**  
**Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector**

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina  
Tel.: 4371-2488 - Rotativas  
E-mail:[info@estudiozona.com.ar](mailto:info@estudiozona.com.ar)

La primera fábrica de cajas fuertes del interior del país

# El Buzón recaudador, una alternativa frente a la inseguridad

La inseguridad es una de las principales preocupaciones que los expendedores deben afrontar a cada momento.

La empresa Vault By Rüedi presenta su buzón recaudador, una alternativa fundamental frente al flagelo de la delincuencia. **Revista AES** habló con Jerónimo Rüedi, titular de Rüedi Ingeniería en Sistemas.

**Vault By Rüedi** nace en 2004 como unidad de negocio de Rüedi Ingeniería en Sistemas de Seguridad, la primera fábrica de cajas fuertes del interior del país con más de 50 años de trayectoria en el diseño y fabricación de cajas de alta seguridad, armarios contra incendios y buzones recaudadores de caudales que se instalan en estaciones de servicios, supermercados, compañías financieras y toda organización que maneja flujo de valores y que necesita atesorarlos durante períodos de corto y mediano plazo, como fines de semanas y feriados y en otras situaciones que sea necesario el resguardo de importantes sumas de dinero.

Es para el expendedor una compra sumamente objetiva, es decir que a priori busca precio, plazo y calidad pero además las expectativas son limitadas porque realmente desconoce las prestaciones reales del producto.

La defensa que nuestros buzones proponen está basada en la inteligencia y hasta en el ataque.

El buzón recaudador posee dos puertas, la superior se llama boca buzón y es a través de la cual el playero hará los ingresos de fajos puestos en sobres que generalmente son marcados o firmados para



## Wolf<sub>4</sub>

Control de playa integrado con acceso remoto

Control de surtidores Dual

Telemedición de Tanques Independiente o Integrada

Control de Reabastecimiento para Flota y Agro



Arquitectura modular y en estado sólido

Gran capacidad de almacenamiento

Sin licencias de software complementarias

Reportes de Ventas, Stock, Conciliación, Recepciones, Alarmas, Envío de mails

Interface abierta a sistemas de gestión de ventas

Accesible desde SO Windows, Linux, Android, IOS

identificar al depositante.

La puerta de abajo es la que maneja la administración de la empresa individualmente o en conjunto con la compañía recaudadora de caudales, esto depende exclusivamente de la administración. Esta se llama puerta de recaudación.

El buzón recaudador varía en función de necesidades y limitaciones, debe ser lo suficientemente amplia la boca buzón y garganta, para el ingreso y correcto deslizamiento de las recaudaciones pero sin resignar seguridad, estas combinaciones se lograron tras años de experiencia y en gran medida gracias al aporte de los usuarios. De acuerdo a las necesidades de cada estación la boca buzón estará del mismo lado que la puerta de recaudación o en cualquiera de sus otras caras. Hay, de acuerdo al modelo o tipo de buzón que se fabrique, diversos sistemas anti pesca y anti vandálicos como sistemas de cierre. Hoy tenemos buzones que llaman a la policía en caso de asalto exprés.



La experiencia en aquellos lugares donde se ha instalado un buzón recaudador es sumamente positiva, porque si bien en varias estaciones hay buzones, son más pequeños y frágiles, y, en consecuencia no permiten el atesoramiento transitorio como los que nosotros estamos fabricando. Cuando una estación instala este equipo, gana tranquilidad y se quita una preocupación de encima.

Somos una organización versátil, con una estrategia basada en la visión, el realismo y la valentía. Creemos en lo que hacemos y eso es, desde las bases, porque hay un entorno que lo hace posible. Argentina, así como toda América Latina, tiene un futuro muy promisorio y nosotros estamos ahí, acompañando el crecimiento.



**GRUPOBRAN**  
equipamiento gastronómico

Asesoramiento - Lay Out - Servicio Técnico - Post Venta de Alcance Nacional



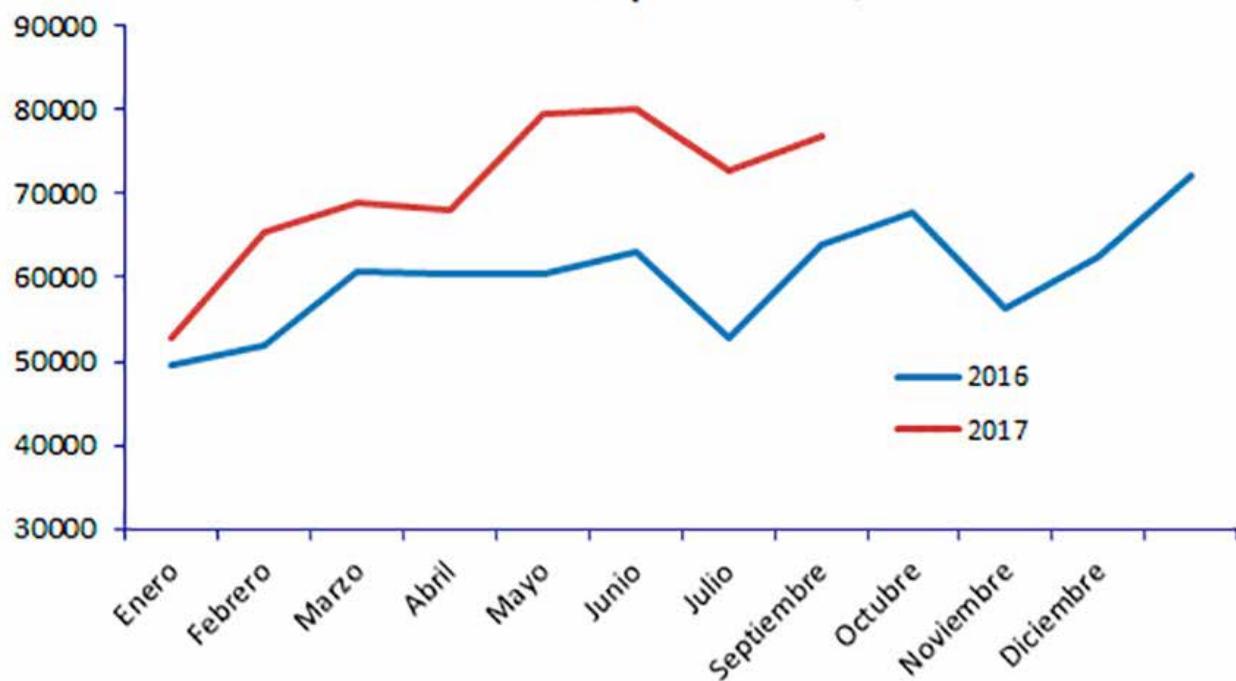
Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133  
Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

**ADEFA**  
**Asociación de fabrica de automotores**  
**Ventas a Concesionarios**

Período	2016	2017	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	49545	52841	3296	6,7%
Febrero	51900	65274	13374	25,8%
Marzo	60694	68947	8253	13,6%
Abril	60513	68117	7604	12,6%
Mayo	60360	79521	19161	31,7%
Junio	63192	80172	16980	26,9%
Julio	52678	72684	20006	38,0%
Agosto	63952	76700	12748	19,9%
<b>SUBTOTAL</b>	<b>462834</b>	<b>564256</b>	<b>101422</b>	<b>21,9%</b>
Septiembre	67816			
Octubre	56357			
Noviembre	62401			
Diciembre	72003			
<b>SUBTOTAL</b>	<b>721411</b>			

**Gráfico Comparativo 2016/2017**



## VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS

(Años 2016 - 2017)

Metros cúbicos

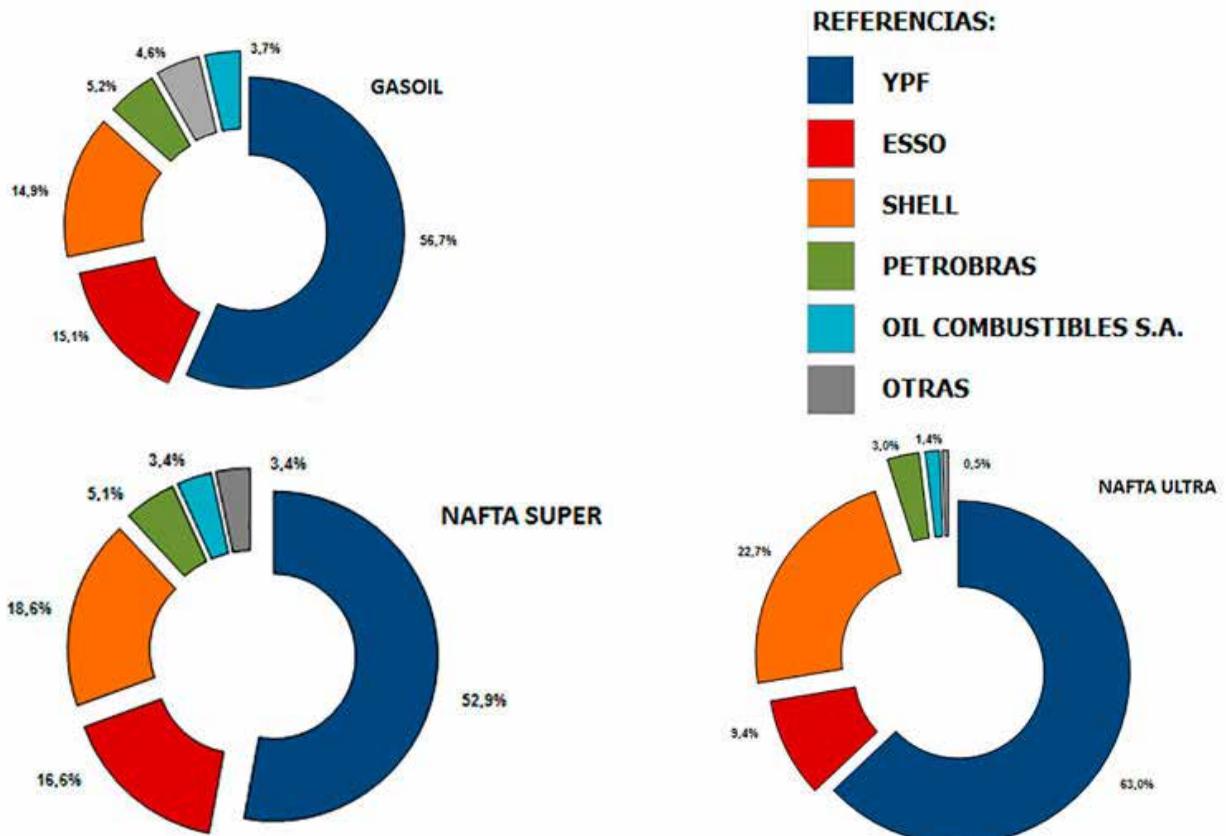
Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Mayo	1257541	496869	170674
Junio	1261265	489469	180251
Julio	1142566	506287	200288
Agosto	1182312	528027	197487
Septiembre	1182312	528027	197487
Octubre	1084882	522125	209508
Noviembre	1132509	514107	212136
Diciembre	1163344	569727	250131
Enero	1050952	552923	246104
Febrero	951767	497857	218093
Marzo	1147252	541400	233626
Abril	1060929	502352	220734
Mayo	1192157	514362	225385
Junio	1192157	514362	225385
Julio	1153594	527227	245801

Fuente: Ministerio de Energía y Minería

## Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Julio 2017

Fuente: Ministerio de Energía y Minería



Gas entregado al sector GNC por Distribuidora

En miles de m<sup>3</sup> de 9300 Kcal

Distribuidora	2016					2017						
	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio
Metrogas S.A.	44155	43223	43385	42389	43586	38695	34565	40218	38738	39935	38619	39689
Gas Natural Ban S.A.	48254	47260	47460	46078	47156	44508	37649	44318	42177	43171	42824	43314
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	36405	35187	36432	34706	36451	34661	32025	34940	33426	34318	33843	34626
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	23425	22416	22811	21693	22440	20388	19003	21925	21055	21505	20998	21681
Litoral Gas S.A.	23876	22918	23025	21989	22801	20639	19445	22219	20898	21508	21059	21792
Gasnea S.A.	4127	3909	3827	3825	4195	4498	4085	3955	3764	3600	3560	3882
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	28151	27116	28011	26852	27629	28828	26066	26902	24673	25109	23915	25167
Gasnor S.A.	24799	23772	24310	23328	24692	22043	20335	23226	22396	23148	23043	24166
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	4152	4133	4045	3764	4015	3861	3498	3454	3368	3260	3100	3211
<b>Total de gas entregado al GNC</b>	<b>237344</b>	<b>229934</b>	<b>233306</b>	<b>224624</b>	<b>232965</b>	<b>218121</b>	<b>196671</b>	<b>221157</b>	<b>210495</b>	<b>215554</b>	<b>210961</b>	<b>217528</b>
<b>Total de gas comercializado</b>	<b>3107679</b>	<b>2784984</b>	<b>2492889</b>	<b>2085103</b>	<b>2049985</b>	<b>2095435</b>	<b>1903605</b>	<b>2250732</b>	<b>2412645</b>	<b>2988110</b>	<b>3192311</b>	<b>3379580</b>
<b>Porcentaje del GNC sobre el total comercializado</b>	<b>7,64%</b>	<b>8,26%</b>	<b>9,36%</b>	<b>10,77%</b>	<b>11,36%</b>	<b>10,41%</b>	<b>10,33%</b>	<b>9,83%</b>	<b>8,72%</b>	<b>7,21%</b>	<b>6,61%</b>	<b>6,44%</b>

Fuente: ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.



**Estaciones de Servicio**  
**Sólo líquidos, sólo GNC y Duales**  
**Tasamos**  
**Compramos**  
**Vendemos**

**20 años de experiencia avalan nuestra gestión**

ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	PROVINCIA																			Totales:					
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis		Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán
YPF	510	13	11	31	34	168	23	34	10	10	36	15	83	43	37	37	46	26	19	24	118	24	3	28	1491
BLANCA	300	11	6	20	6	102	13	24	7	16	21	7	86	16	13	6	10	21	14	0	151	0	0	38	1023
SHELL C.A.P.S.A.	286	10	1	18	0	78	16	24	5	2	7	6	18	16	4	1	4	0	2	0	79	6	0	0	636
ESSO	158	11	0	8	3	87	9	21	5	3	4	2	7	13	3	7	1	0	11	1	57	8	1	4	422
PETROBRAS	129	13	1	8	24	15	0	4	0	8	7	0	1	0	11	25	0	0	0	12	16	0	0	1	259
OIL COMBUSTIBLES S.A.	103	11	3	7	0	34	14	17	0	2	1	3	8	9	8	0	0	7	5	0	49	9	0	0	200
SOL PETROLIO	38	1	0	0	1	11	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8	0	0	0	63
REFINOR	0	0	3	4	0	2	0	0	0	7	0	2	0	0	0	4	10	0	0	0	0	5	0	28	61
ASPRO	23	2	0	0	0	3	0	0	0	0	0	3	0	1	2	0	0	0	0	0	6	0	0	1	41
CAMUZO GAS DEL SUR	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	8
AGRA	4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5
RHASA	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
DMP SA	1	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
PDV sur	2	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4
AXION	43	11	0	1	8	8	2	2	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9	1	3	0	93
Totales:	1602	244	30	90	67	509	83	139	28	15	78	33	205	93	69	89	86	62	51	26	493	68	10	111	4390

Fuente: Ministerio de Energía y Minería - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - Año 2017

Colaboración Ing. Fernando Parente

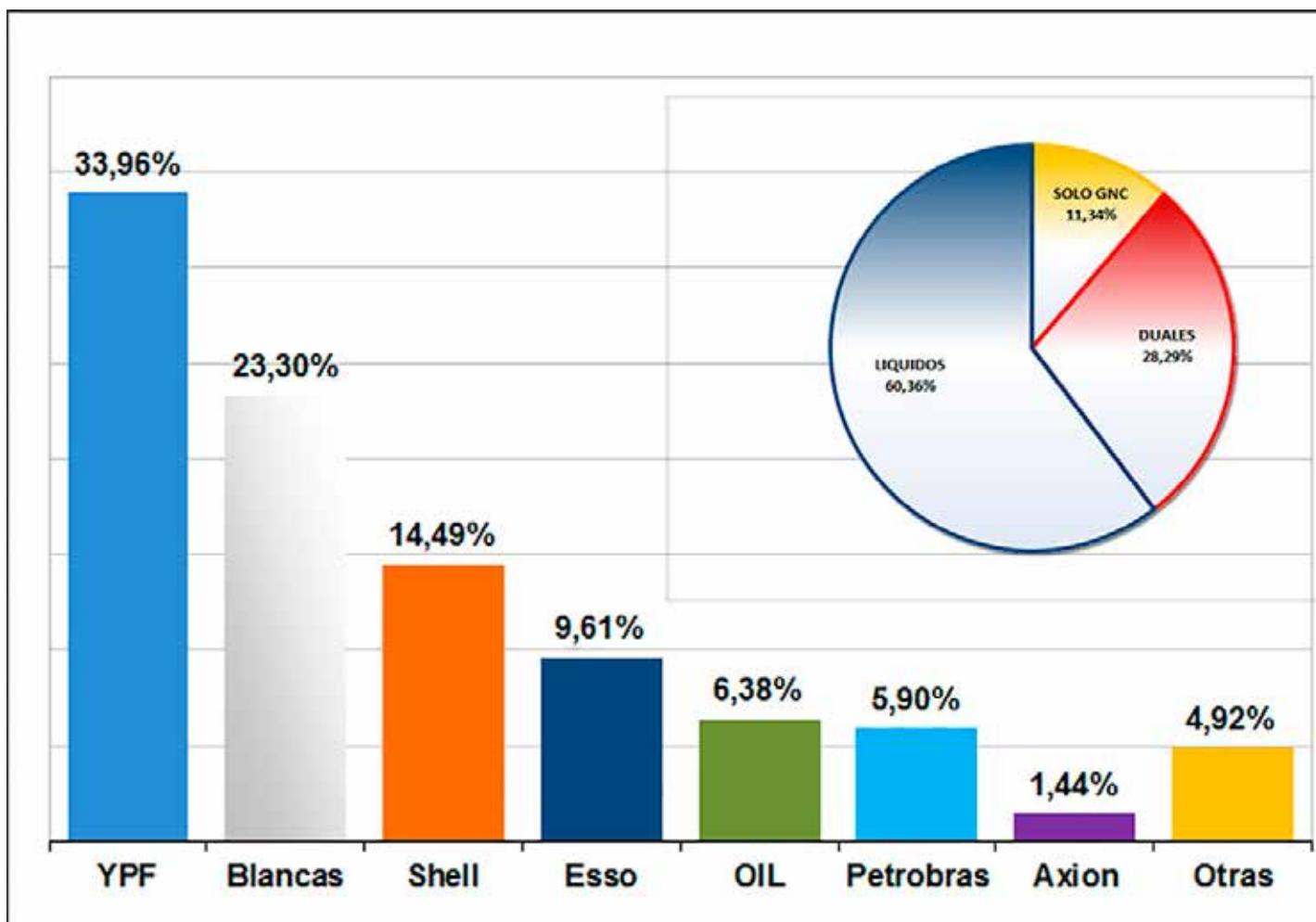


POTIGIAN es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una trayectoria que desde 1934 brinda al cliente organización, cumplimiento y honestidad.

- Distribuidor Exclusivo ENERGIZER
- Las mejores marcas en un solo lugar
- Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas
- Más de 7.000 clientes avalan nuestro servicio
- Golosinas, Comestibles, Artículos varios
- Perfumería, Almacén
- CARGA VIRTUAL



4016-7684 | www.potigian.com.ar



# AES

Revista de la  
Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Para que la publicidad de su empresa pueda estar  
presente en estas páginas

Contáctenos a:

**Jorge Cravero**

[jcravero@aesargentina.com](mailto:jcravero@aesargentina.com)

(011) 3980-0031 \* 15 2534-3103

## SUJETOS del SISTEMA de GNC

SEPTIEMBRE 2017

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	767484	894	45	16	490
Capital Federal	71394	127	14	4	64
Catamarca	8109	14	0	0	2
Chaco	246	0	0	0	0
Chubut	1228	3	0	0	2
Córdoba	282140	272	24	10	179
Corrientes	490	0	0	0	0
Entre Ríos	40848	66	4	3	52
Formosa	167	0	0	0	0
Jujuy	23910	34	2	1	12
La Pampa	6399	14	1	1	8
La Rioja	2550	7	0	0	2
Mendoza	125910	154	9	5	113
Misiones	142	0	0	0	0
Neuquén	9615	16	1	1	9
Río Negro	12220	24	0	0	15
S. del Estero	18418	40	2	2	8
Salta	39424	54	4	3	16
San Juan	36625	40	2	2	19
San Luis	31831	28	3	2	9
Santa Cruz	218	0	0	0	0
Santa Fe	147558	139	19	7	110
T. del Fuego	509	1	0	0	1
Tucumán	65673	97	5	4	24
<b>Total País</b>	<b>1693108</b>	<b>2024</b>	<b>135</b>	<b>61</b>	<b>1135</b>

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

## OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2017

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
ene-17	2115	7700	4467	115766	10948
feb-17	1819	6454	3795	88874	8625
mar-17	2235	8413	5379	133178	12221
abr-17	1831	6805	4741	109275	10368
may-17	2099	6509	5129	121509	11913
jun-17	2001	5676	5268	122034	11711
jul-17	2282	7924	5567	124439	12202
ago-17	2086	8588	5708	134282	13410

Fuente: ENARGAS

# No te puede esperar

Una vez un hombre muy afortunado había conseguido la mejor entrevista de su vida: Iba a entrevistar ni más ni menos que a Dios.

Esa tarde el hombre llegó a su casa dos horas antes, se arregló con sus mejores ropas, lavó su automóvil e inmediatamente salió de su hogar. Manejó por la avenida principal rumbo a su cita, pero en el trayecto cayó una tormenta repentina que produjo un embotellamiento de tránsito y quedó parado. El tiempo transcurría, eran las 7:30 y la cita era a las 8:00 p.m.

Repentinamente le tocaron el cristal de la ventanilla y al voltear vio a un chiquillo de unos nueve años ofreciéndole su cajita llena de chicles (goma de mascar). El hombre sacó algún dinero de su bolsillo y cuando lo iba a entregar al niño ya no lo encontró. Miró hacia el suelo y ahí estaba, en medio de un ataque de epilepsia.

El hombre abrió la portezuela e introdujo al niño como pudo al automóvil.

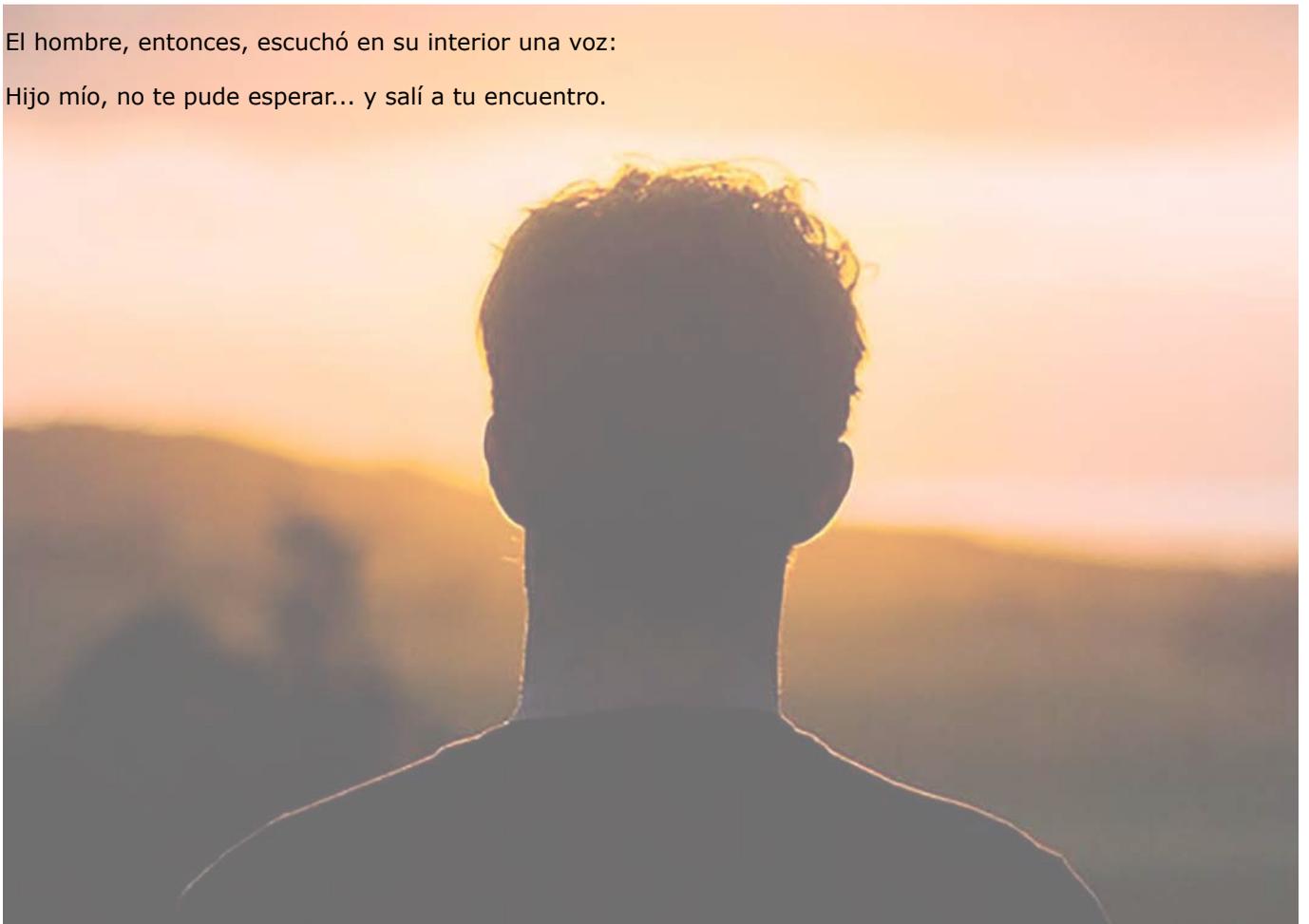
Inmediatamente buscó como salir del embotellamiento y lo logró, dirigiéndose al hospital más cercano de la Cruz Roja. Ahí entregó al niño, y después de pedir que lo atendiesen de la mejor forma posible, se disculpó con el doctor y salió corriendo para tratar de llegar a su cita con Dios.

Sin embargo, el hombre llegó 10 minutos tarde y Dios ya no estaba. El hombre se ofendió y le reclamó al cielo: "Dios mío, pero tú te diste cuenta, no llegué a tiempo por el niño, no me pudiste esperar. ¿Qué significan 10 minutos para un ser eterno como tú?"

Desconsolado se quedó sentado en su automóvil; de pronto lo deslumbró una luz y vio en ella la carita del niño a quien auxilió. Vestía el mismo suetercito deshilachado, pero ahora tenía el rostro iluminado de bondad.

El hombre, entonces, escuchó en su interior una voz:

Hijo mío, no te pude esperar... y salí a tu encuentro.



# Saeco,

una máquina para cada necesidad



Stell-SE 200



Aroma-SE 200



Aroma-Compact



Idea-Cappuccino



Smeraldo



Cristallo



Phedra



Rubino

## COMERCIALIZACIÓN SAS (Software como Servicio)

- SISTEMA DESARROLLADO A MEDIDA PARA SU NEGOCIO
- MEJOR COMBINACIÓN PRODUCTO, PRECIO Y CALIDAD
- TECNOLOGÍA DE VANGUARDÍA
- MESA DE AYUDA 7X24 DE EXCELENCIA
- MÍNIMA INFRAESTRUCTURA DE HARDWARE REQUERIDA
- FACTURACIÓN ELECTRÓNICA



**Estaciones de Servicio**

DESARROLLADO EXCLUSIVAMENTE  
PARA ESTACIONES  
DE SERVICIO

- ADMINISTRACIÓN INTEGRAL

Playa, Tienda  
Lubricentro,  
Restaurant, Etc.

PARÁMETROS 

UNIDAD DE  
NEGOCIOS 

GESTIÓN  
ADMINISTRATIVA  
CONTABLE

CLIENTES  
Fidelización 

VALORES EN  
CARTERA 

PROVEEDORES 

TARJETAS 

BANCOS 

- ADMINISTRACIÓN CENTRALIZADA



ACCEDA A NUESTRA PRESENTACIÓN INTERACTIVA

[debo.focasoftware.com](http://debo.focasoftware.com)

 Foca-Software

 FocaSoftware

 Foca.Software

[www.focasoftware.com](http://www.focasoftware.com)

[info@focasoftware.com](mailto:info@focasoftware.com)

0261 - 4236208 / 011-52388116

Paso de Los Andes 1874  
Ciudad - Mendoza