



AES

N° 349

2017

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
www.notiaes.com

Editorial:

Otro año que termina, otro año que comienza

Ingresos Brutos

La Corte declara la inconstitucionalidad de
la alícuota diferencial

YPF y Edesur tras el negocio de la carga
de vehículos eléctricos

MESA DE AYUDA 7X24
TECNOLOGÍA DE VANGUARDÍA

Comercialización SAS
Software como Servicio

SISTEMA DESARROLLADO A MEDIDA PARA SU NEGOCIO
HOMOLOGADO POR LAS PRINCIPALES PETROLERAS

MEJOR COMBINACIÓN PRODUCTO, PRECIO Y CALIDAD
ACTUALIZACIONES Y RENOVACIONES PERMANENTES

MÍNIMA INFRAESTRUCTURA DE HARDWARE REQUERIDA
FACTURACIÓN ELÉCTRÓNICA

EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

ADMINISTRACIÓN
CENTRALIZADA
(Head Office)



ADMINISTRACIÓN
INTEGRAL (BACK OFFICE)



DEBO[®]
Estaciones de Servicio

f FocaSoftware t FocaSoftware in FocaSoftware

www.focasoftware.com
ventas@focasoftware.com

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza
0261-4236208 / 011-59176060

Otro año que termina, otro año que comienza



2017 está finalizando con todos los típicos preparativos familiares y empresariales y con expectativas sobre un mejor momento para nuestro sector.

Queremos aprovechar esta última edición del año para saludar calurosamente a todos nuestros lectores que son la parte sustancial de nuestro emprendimiento. Durante 10 años ininterrumpidos nos han acompañado mes a mes desde todo nuestro país. Nuestro lector, en forma mayoritaria, es un empresario PYME que en los últimos años ha tenido que redoblar esfuerzos en la administración de sus negocios por motivos que todos conocemos. También la Revista, ahora Digital, llega a su familia y a sus dependientes. En definitiva, el expendedor y su grupo más próximo quedan informados mensualmente de los temas más relevantes y orientado en el desarrollo de su actividad.

También ha sido sustantivo el continuo apoyo publicitario brindado por todas las empresas que creen en nuestra Revista. Sin ellos sería imposible poder hacerla llegar a todo el país. Los anunciantes nos comentan con satisfacción las respuestas que tienen a sus variadas ofertas desde las localidades más remotas de nuestra geografía.

Sin duda alguna también el éxito de la Revista ha quedado plasmado en el permanente apoyo que recibe del Consejo Directivo de AES.

Vemos un año que seguirá muy competitivo entre las compañías petroleras con relación a las ventas minoristas encabezadas por las distintas redes abanderadas. El manejo inteligente de los negocios por parte de los expendedores contribuirá sin dudas a mejorar la rentabilidad aunque teniendo presente que hay muchas variables que no puede controlar.

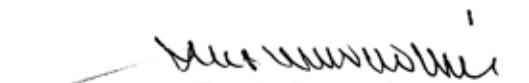
Queremos llevar el mejor de los mensajes de un Próspero Año Nuevo a todos los actores y protagonistas de nuestro sector expendedor.



*El Dr. Navas es Magister en Derecho
Administrativo por la Universidad
Austral y Abogado por la Pontificia
Universidad Católica Argentina.*



lnavas@aesargentina.com


Dr. Luis María Navas
Editor

AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: Sr. Carlos Vázquez

Secretario: Sr. Juan Carlos Madrazo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Barbarulo

Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. José Alberto Martínez y Rubén Maximino Juiz

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com



Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada
• Dra. Laura Iris Rosatto
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral
• Dr. Jorge Macri
Tel: 4371-6691
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona
Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria
• Lic. Horacio Colimodio – Tel: 4545-8646
• Roberto Decarli

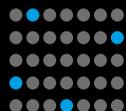
Departamento Técnico de seguros
• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)
Tel: 4952-6167
Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral
• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.



Microsoft Partner

Silver Application Integration
Silver Application Development

CALDEN OIL

SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Calden Oil® es la evolución constante para gestionar y controlar estaciones de servicio, que incorpora la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

- Homologado por las principales petroleras
- Diseño de interface moderna y sencilla de operar
- Configurable para cualquier forma de trabajo
- Sistema de comunicaciones inteligente
- Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
- Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones
- Actualizaciones y renovación permanente
- Mesa de ayuda y manual online
- Rapidez y seguridad de procesos
- 25 años de experiencia
- Más de 700 instalaciones en todo el país



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Gestión de distribuidores mayoristas como YPF Directo y otros.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Ficha de visitas a clientes.
- > Gestión de móviles y agenda de vencimientos.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-  Control de surtidores.
-  Identificación de playeros/despachos.
-  Telemedición de tanques.
-  Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
-  Control automático de flotas.
-  Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ.NET

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS.NET

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



SUMARIO

1

EDITORIAL

Otro año que termina, otro año que comienza

2

INSTITUCIONAL

Consejo Directivo

Servicios Profesionales para Socios

Información General

Shell venderá sus activos en Argentina a la brasileña Raízen

6

Editor
Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial
Jorge Cravero
11 3980-0031
11 15 2534-3103
jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad Intelectual N° 1.321.592

Dirección y Redacción
Av. Belgrano 3700
4957-2711 / 4931-2765
Fax: 4957-2925
aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Director
Alberto Héctor Vázquez
Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegias, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Ingresos Brutos. La Corte declara la inconstitucionalidad de la alícuota diferencial

10



Puma compra las estaciones de Petrobras a Pampa Energía

16



El alivio se multiplica entre los empresarios del GNC

22

YPF y Edesur tras el negocio de la carga de
vehículos eléctricos

24

Los expendedores preparan medidas ante las
elevadas comisiones de las tarjetas

28

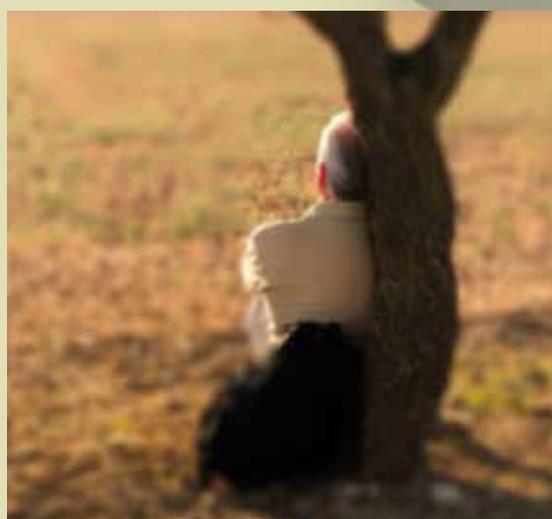


32

Axion ante el mayor proyecto de
refinación de los últimos 30 años

Estadísticas

34



El Cuento del mes

40

Los días perdidos

En medio de un plan de desinversión

Shell venderá sus activos en Argentina a la brasileña Raízen

Royal Dutch Shell eligió su joint venture con el gigante brasileño del azúcar y los combustibles Cosan como oferente vencedor por sus activos de refino y distribución de productos en Argentina.

Raízen Combustibles, dividida en partes iguales por Cosan y Shell, actualmente negocia los últimos detalles de la transacción evaluada entre 1.000 y 1.100 millones.

En el caso de Raízen, la mayor productora de azúcar y etanol del mundo y la segunda mayor distribuidora de combustibles de Brasil, la adquisición de una refinería en Buenos Aires y de cerca de 600 estaciones de gasolina es un paso estratégico de la expansión planificada por América Latina. Shell, que trabaja con Credit Suisse en la desinversión en Argentina, dio preferencia a la oferta de Raízen en relación a la propuesta del grupo chileno Luksic.



“No se llegó a ninguna conclusión” en la revisión de Shell a los negocios downstream en Argentina, lo que incluye la recepción de ofertas de terceros, dijo Kimberly Windon, portavoz de Shell.

Shell colocó los activos a la venta a principios de año en medio de un plan de desinversión de 30.000 millones de dólares para reducir las deudas tras la adquisición de BG, la mayor de la historia de la empresa, el año pasado.

El acuerdo, cuya conclusión demorará al menos hasta enero, exigirá aprobación regulatoria.

Creada en 2011, Raízen controla más de 6.000 puestos de combustible con bandera Shell y distribuye cerca de 25 mil millones de litros de combustible en Brasil, lo que representa cerca de una cuarta parte del mercado, según el sitio web de la empresa.

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio





VENDINGBOX

Máquinas para Estaciones de Servicios

AIRWORLD

Cambiamos nuestra marca para ser mejores.
Ahora Somos **Vending Box Sistemas**
Automatizados para Estaciones de Servicio.



Disponibilidad de Colores

CON MONITOREO
SATELITAL



Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de aluminio, manguera flexible de acero forrado, caja de recaudación con cerradura independiente. En versión de pared o con pie atornillado.

Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua continuo y a baja presión (+-50 seg.), caja de recaudación con cerradura independiente...

Productos Seguros y
Confiables

Comodatos Sistemas Vending
Tel. 3465 663537/ 662749
De Germán y Gabriel Bosch

Bombal (Santa Fe) Argentina
vendingboxarg@gmail.com
Facebook - VendingBox

Grupo Luksic fuera de la competencia

Fuera de la competencia por adquirir los activos de Shell habría quedado el grupo Luksic, luego que la petrolera holandesa se decidiera por la brasileña Cosan, informó Bloomberg.

El interés del grupo Luksic por los activos de Shell en la región no es nuevo. En abril de 2011 anunció que adquiriría, a través de Quiñenco, los activos de la petrolera en Chile, ingresando de esa forma al negocio de la venta de combustibles, para lo cual creó la Empresa Nacional de Energía (Enx).

Esa operación involucró US\$ 614 millones, por la adquisición de una red de 300 estaciones de servicio, que en ese momento equivalían al 17% del mercado. A septiembre de 2017, el holding Quiñenco tenía una caja disponible de US\$ 468,4 millones.



Dos años después, el 27 de junio de 2013, Enx concretó la adquisición de los activos de Terpel Chile, alrededor de 200 estaciones de servicio más 90 tiendas de conveniencia, en una operación que involucró el desembolso de alrededor de US\$ 240 millones. Posteriormente fusionaría ambas cadenas, ampliando el poder de mercado de Shell Chile.

En el mercado chileno, además, la firma del grupo Luksic es el distribuidor de lubricantes Shell.

El Hielo deber ser...

ROLITO®



¡¡Por que el Hielo debe ser Puro!!!

Hielo y Agua Desmineralizada

Bolsas de hielo

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo de Sudamérica, líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones. De la mano de su marca estrella "Rolito", Redonhielo S.A. es uno de los grandes jugadores mundiales en la producción de hielo y líder indiscutido en Sudamérica. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo.

Botella de agua desmineralizada

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Ruta Panamericana Km. 25.700 – Don Torcuato – Bs. As. - Tel: 4741-8000
Perón 26875 – Merlo – Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29
Email: ventas@redonhielo.com.ar

glixLEDs
ILLUMINATE

INFO@GLIXLEDS.COM
4744-8441



GNC COMBUSTIBLE
LÍQUIDO

PETROGLIX

PLANES DE FINANCIACIÓN

= INDUSTRIA ARGENTINA

POWERED BY:

CREE
LEDs

FUENTES

MW
MEAN WELL

GARANTÍA HASTA 10 AÑOS

AHORRO 80%

VARIANTES DE POTENCIAS
60W | 75W | 100W
120W Y 150W



Autorizado para Surtidores GNC
"Certificado INTI-CITEI 2014N538X - Microfx S.A."

Enargas Resolución MJ N2016_9128



INTI

glixLEDs
ILLUMINATE

OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA
Ex Combatiente Juan Sánchez 3048
(1646) San Fernando - Buenos Aires
info@glixleds.com
(+5411) 4744-8441

ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL
Avenida Ivo Mario Isaac Pires 2000
(CEP 06720-480) Cotia, São Paulo
contato@glixleds.com
(+5511) 4191-0179

WWW.GLIXLEDS.COM.AR

Luz verde para el recupero

Ingresos Brutos. La Corte declara la inconstitucionalidad de la alícuota diferencial

Este artículo tiene por objeto referirse a un tema que preocupa y entorpece el funcionamiento de los negocios de Estaciones de Servicio y por el que la Cámara ha venido trabajando en forma política sin éxito durante muchos años. Cabe aclarar que este flagelo de recaudación extorsiva y abusiva que vienen desarrollando los fiscos provinciales no es exclusivo de nuestro sector sino de todas las actividades comerciales del país.

Por tal motivo **ESTUDIO ZONA Contadores Públicos**, realizo una asociación estratégica con un especialista en el tema, el **Dr. Jose Alaniz**, a fin de tratar de revertir la situación.

Hemos tenido muchos casos de éxito tanto en ARBA como en AGIP atacando el problema de la forma correcta para que sea la justicia imparcial quien los obligue a alinearse en forma jurídicamente correcta.

Luego de 10 años de aplicación de alícuotas violatoria del principio de igualdad ^I consagrado en la Carta Magna, un día nos levantamos con la buena noticia periodística: las principales provincias van a reducir el impuesto sobre los ingresos brutos. Cuando en realidad se estuvo (todo este tiempo) violando preceptos constitucionales en los términos -ahora- declarados por la Corte Suprema de Justicia de la Nación: *Bayer SA c/Prov. de Santa Fe s/acción declarativa de certeza - CSJN - 31/10/2017; Harriet y Donnelly SA c/Prov. del Chaco s/acción declarativa de certeza - CSJN - 31/10/2017.*

Vale recordar que a partir del año 2008 (inclusive) las principales jurisdicciones del país impusieron un tratamiento desventajoso a los contribuyentes radicados en extraña jurisdicción. Tratamiento que perturbaron a las otras jurisdicción, y que quieran o no, tuvieron que hacer lo mismo para evitar la indefectible pérdida de recaudación. Evidenciado con ello -nítidamente- la violación de la prohibición de aduanas interiores ^{II} consagrado en la Constitución Nacional.

MIDEX
SOLUCIONES PRECISAS

Telemedición

**Controlador de surtidores
Control de flotas**

Calibradores

Técnica Telcon SRL
Montenegro 187 Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel: (54 11) 4854-0209 / 4856-7919
telcon@midex.com.ar

www.midex.com.ar



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confeción de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar



Fue así como en el presente todas las provincias y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires imponen en su ley impositiva un tratamiento gravoso hacia los contribuyentes extra provinciales, en materia del impuesto sobre los ingresos brutos.

Es en este escenario, y en el presente tiempo político, la CSJN decide dar el "tiro de gracia" al sistema perverso. Y declara la inconstitucionalidad de leyes provinciales que vulneran el principio de igualdad ^{III} ^{IV} consagrado en la Constitución Nacional.

Si bien nos constan que son cientos los casos que fueron por la vía (especial) originaria a la Corte en busca de que se declare la inconstitucionalidad de la ley provincial, el más Alto tribunal (como era de esperar) empezó por el principio. El pasado 31/10/2017 resolvió la primera acción, anticipando el presente desenlace: CASO "HARRIET Y DONNELLY SA" - CSJN - 24/2/2015. Donde oportunamente se admitió la acción declarativa de certeza, vía competencia originaria de la CSJN.

Es así como a fines del presente año, frente al lumbral de una importante reforma tributaria. La Corte apura el paso y resuelve la inconstitucionalidad de las leyes impositivas provinciales. Sentenciando que todo este tiempo se determinó un impuesto en base a una alícuota diferencial mayor que por violar preceptos constitucionales. Ahora bien, es momento de preguntarse sobre el recupero e idear la acción. Como el profesor de la facultad decía: En impuestos no hay que pagar un peso menos. Pero tampoco ni un peso más.

* Vale ir por el recupero del impuesto pagado de más desde su mismísima vigencia.

* Hay que accionar para el recupero del saldo a favor del impuesto sobre los ingresos brutos antes que se produzca la prescripción del crédito.

Por todo ello queremos poner a disposición del sector expendedor, de todo nuestro conocimiento y experiencia para dar batalla a estas desigualdades y recuperar los impuestos cobrados de más indebidamente por los fiscos provinciales.

WILNOR SA

Distribuidor Oficial

PETROBRAS LUBRAX

- > Combustibles líquidos
- > Lubricantes a granel y envasados
- > Servicio técnico
- > Amplio stock - Entrega inmediata
- > Envíos al interior

70 AÑOS DE TRAYECTORIA GARANTIZAN NUESTRA EXCELENCIA



Pueyrredón 237 - Av. Rivadavia 17458 (1708) - Morón - Buenos Aires - Argentina

Tel / Fax : 54-11 4628-4224 (Líneas Rotativas) - wilnoradministracion@datamarkets.com.ar

PGS

PASTORINO

GLOBAL SERVICES S.A.

65 AÑOS
DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD
Y SEGURIDAD

**SERVICIOS
Y PRODUCTOS
PARA ESTACIONES
Y PLANTAS DE
COMBUSTIBLES**



INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE
SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS
INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES
EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS
Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES
CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS
INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES
OBRAS CIVILES Y PINTURAS
MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS



SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS

CONTROLADOR
NANO™
OPW



— NUEVO —
LANZAMIENTO

SENSOR
FLOTANTE
CON ALARMA
DETECTA EN TIEMPO REAL
CONTAMINACION
(FASE DE SEPARACION
DE NAFTA / ALCOHOL)



CONTROLADOR
INTEGRA
500 OPW



REPRESENTANTES OFICIALES



FEDERAL PROCESS
CORPORATION



NUEVAS LUMINARIAS LED

DESARROLLO PARA
ESTACIONES DE SERVICIOS,
COMBUSTIBLES
LÍQUIDOS Y GNC.



Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina
• TE: 0054 - 351 - 468 0268 rot. / 468 0687
E-Mail: ingenieria@pgsargentina.com
ventas@pgsargentina.com

Sucursales:
• Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 /
E-Mail: tucuman@pgsargentina.com / San Miguel de Tucumán-Tucumán
• Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 /
E-Mail: mendoza@pgsargentina.com / Guaymallén - Mendoza

www.pgsargentina.com

I Entre las limitaciones establecidas en la Constitución Nacional a las facultades impositivas provinciales figura la consagrada en su art. 16, que en lo pertinente al caso, prescribe que la igualdad es la base del impuesto y de las cargas públicas. El recordado principio que, como garantía fundamental, ha establecido la Constitución, está claramente fijado en su significación y alcances en la jurisprudencia de esta Corte que, en materia de impuestos ha decidido que aquélla “no constituye una regla absoluta que obligue al legislador a cerrar los ojos ante las diversas circunstancias, condiciones o diferencias que puedan presentarse a su consideración; lo que estatuye aquella regla es la obligación de igualar a todas las personas o instituciones afectadas por un impuesto, dentro de la categoría, grupo o clasificación que le corresponda, evitando distinciones arbitrarias, inspiradas en propósitos manifiestos de hostilidad contra determinadas clases o personas” (Fallos: 115:111; 132: 402, y “Bolsa de Cereales” Fallos: 337:1464, considerando 14). Considerando 9°): Bayer S.A. c/ Santa Fe, Provincia de s/ acción declarativa de certeza”, 31/10/2017.

II ..., cabe señalar que los arts. 75, inc. 13, y 126 de la Constitución Nacional, previenen a las legislaturas provinciales de dictar leyes que discriminen el comercio interior en función de su origen o que beneficien a un Estado provincial respecto de otro, o que se grave su desenvolvimiento al extremo de dificultarlo o impedirlo (Fallos: 335:1794, causa “Pescargen S.A.”, considerando 12). Considerando 13°): Bayer S.A. c/ Santa Fe, Provincia de s/ acción declarativa de certeza”, 31/10/2017.

III La regla, desde luego, no prescribe una rígida igualdad, y entrega a la discreción y sabiduría de los gobiernos una amplia latitud para ordenar y agrupar distinguiendo y clasificando los objetos de la legislación; pero, a su vez, el mero hecho de la clasificación no es bastante por sí solo para declarar que una ley no ha violado la garantía del art. 16, es indispensable, además, demostrar que aquella se ha basado en alguna diferencia razonable y no en una selección puramente arbitraria (Fallos: 149:417). Considerando 10°): Bayer S.A. c/ Santa Fe, Provincia de s/ acción declarativa de certeza”, 31/10/2017.

IV Que en materia de igualdad, el control de razonabilidad exige determinar si a todas las personas o situaciones incluídas en la categoría se les reconocen iguales derechos o se les aplican similares cargas; se trata, en definitiva, de examinar los elementos de clasificación que la componen, y observar si se excluye a alguien que debería estar dentro y recibir igual atención jurídica (causa “Bolsa de Cereales” Fallos: 337:1464 ya citada, considerando 17). Considerando 11°): Bayer S.A. c/ Santa Fe, Provincia de s/ acción declarativa de certeza”, 31/10/2017



SISTEMAS **LEDA**

Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



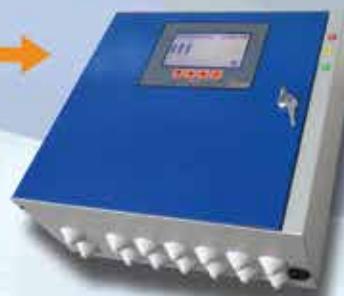
Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.
54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

www.desitec.com.ar

Soluciones para Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o más estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



Absorberá a la totalidad de empleados

Puma compra las estaciones de Petrobras a Pampa Energía

La empresa comunicó que la operación se hizo en USD 90 millones con Trafigura Argentina. El grupo liderado por Marcelo Mindlin decidió concentrar sus negocios en áreas energéticas que considera más sustentables que la de combustibles a baja escala.

La firma que conduce el empresario Marcelo Mindlin informó que la venta se debe al objetivo de la compañía de focalizarse en los negocios de la energía y la producción de gas y petróleo. Pampa Energía compró en 2016 los activos de Petrobras en el país y desde entonces nunca cambió la marca en los surtidores.

El cierre de la transacción está sujeto "a ciertas condiciones" que se definirán en los próximos tres meses, se aseguró que Trafigura absorberá el 100% de la nómina de empleados.

El cambio de empleador no representará ningún cambio en las condiciones laborales ni en los acuerdos colectivos, los cuales se mantendrán vigentes y conservarán sus respectivos plazos y condiciones".

La operación de venta de activos incluye toda la red de estaciones de servicio (unas 250), la refinería de Bahía Blanca, la planta de lubricantes en Avellaneda y la terminal de Caleta Paula.



Luego de haber evaluado diversas opciones, Pampa Energía anunció que tomó "esta decisión basada en la convicción de que el negocio de refinación y distribución de combustible requiere de una mayor escala para lograr sustentabilidad y que Trafigura, uno de los mayores comercializadores de commodities y operador de más de 3.000 estaciones de servicio en el mundo a través de su inversión industrial Puma Energy, cuenta con el foco y la escala adecuada para potenciar este negocio".



CO.SE.PE.S.A.

EMPRESA INSTALADORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIO

Inscripto en OPDS para extracción de Tanques y Sash (Res. N° 3328)

- * INSTALACION DE TANQUES
- * PROTECCIONES CATODICAS / MEDICIONES
- * INSTALACION DE PARARAYOS
- * LIMPIEZA DE TANQUES

- * PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- * CAÑERÍAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- * PUESTA A TIERRA / MEDICIONES
- * REJILLAS

Homologados por YPF y Petrobras para la instalación de tanques y cañerías

ALMAK S.R.L.

Atendemos a todo el país

Exendedororas para Estaciones de Servicio



AIRE

Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar

info@almak.com.ar

Puma Energy

La Compañía General de Combustibles (CGC) creó la marca Puma en Argentina en 1929. Esta empresa se fundó en 1920 con el objetivo de transportar y comercializar petróleo crudo y sus subproductos en todo el país. Hacia finales de la década, CGC operaba estaciones de servicio propias en Argentina bajo la marca Puma.



H.S. distribuidora

22 años junto a las estaciones de servicio



- Parrillas
- Juegos parrilleros
- Cunas p/brasas
- Diablitos braseros



Fabricación a medida

0341) 15 510-3033 / 2857 0341) 457-4529
hsdistribuidora@yahoo.com.ar

Durante este período, la red de establecimientos de venta minorista alcanzó las 180 estaciones de servicio.

En 1994, Puma, perteneciente a la familia Soldati, se fusionó con otras dos empresas locales (Isaura y Astra) para formar una nueva red de estaciones de servicio llamada Eg3. A raíz de esto, se construyeron otras veinte estaciones de servicio en Argentina y la imagen corporativa se actualizó.

La marca Eg3 tuvo una corta vida: en 1997 la compró la española Repsol. Dos años más tarde, Repsol se queda con YPF, vende Eg3 a Petrobras que termina disolviéndola y poniendo su marca a las estaciones en 2000.

Trafigura selló en 2016 un acuerdo de licencia para desarrollar nuevamente una red local con la marca Puma. Su primer punto de venta, un "agro service", fue abierto en la localidad bonaerense de Saladillo.

La compañía maneja directamente más de 7650 empleados, tiene sede central en Ginebra y posee centros regionales en Singapur, Johannesburgo (Sudáfrica), San Juan (Puerto Rico), Brisbane (Australia) y Tallin (Estonia). Las actividades centrales de Puma Energy en el sector midstream incluyen suministro, almacenamiento y transporte de productos petroleros.

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombretetes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina - Pcia. de Buenos Aires
 (011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632
 Consultas cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

¿CANSADO DEL VANDALISMO EN EL BAÑO DE SU ESTACIÓN?



Equipamiento Antivandálico para baño Público en Estaciones de Servicio

Antivandálico | Fácil Instalación | Bajo mantenimiento | Alto tránsito

50 AÑOS CON EL ACERO

- > Lavamanos
- > Inodoros
- > Mingitorios
- > Espejos
- > Marcos
- > Cornisas

100% ACERO INOXIDABLE



Algunas Obras | **Esso** Directorio 802, Caballito
Petrobras 202 y Panamericana, Don Torcuato
Petrobras Almirante Brown 2704, Temperley

tel | (+5411) 4246-5236 | (+5411) 4220-5246
 mail | caaguazu@caaguazu.com.ar
 web | www.caaguazu.com.ar

INDUSTRIA ARGENTINA

Gracias a la permanente suba de las naftas

El alivio se multiplica entre los empresarios del GNC

Tras el derrumbe que sufrió el sector durante un largo lapso, la instalación de sistemas de gas vehicular comenzó a despegar en los últimos meses. En la Ciudad, el valor del m³ cotiza a menos de la mitad de lo que vale el litro de súper. Además, el precio de los equipos casi no aumentó en dos años

De acuerdo a un informe de Patricio Eleisegui para iProfesional, tras más de un año y medio de reveses comerciales e, incluso, cuestionamientos oficiales por parte del ministro Juan José Aranguren, -en un encuentro con actores del segmento llegó a decir que el gas vehicular "ya fue"-, las conversiones volvieron a encenderse y en el sector ya hablan de un final de año a tono con las mejores épocas de la actividad.

Al momento de analizar las causas que permiten explicar el "revival" del gas natural comprimido, distintos referentes consultados hicieron foco en una misma variable: la permanente suba que experimentaron las naftas, sobre todo en el último año.

En ese sentido, y tras el retoque de hace escasos días, los surtidores acumulan en lo que va de 2017 una suba del 32,7%. Dicho incremento se suma al de todo 2016, cuando los combustibles líquidos subieron un 31,3%.

Por estos días, YPF comercializa en la Ciudad su nafta súper a \$22,66 el litro, mientras que la opción premium cuesta \$26,15. Las variedades de diésel -estándar y premium- cotizan a razón de \$19,99 y \$23,18, respectivamente.

Por poner otro caso, Shell ofrece su opción de súper a \$22,94, el litro de V-Power a \$26,81, mientras que sus alternativas en diésel van de \$20,25 a \$23,79.

En contraposición a estos números, en la actualidad el metro cúbico (m³) de GNC cotiza a menos de \$9,70, siempre dentro de los límites de Capital.

"La situación en los surtidores repercutió, devolviéndole competitividad al sector tras las subas del año pasado. La realidad es que el GNC volvió a acomodar su precio y eso le aseguró un gran atractivo para generar más conversiones. Las estadísticas de los últimos meses muestran un crecimiento sostenido", afirmó Hugo Lamy, presidente de la Cámara Argentina de Productores de Equipos de Gas (CAPEC).

El directivo expuso que, tras tocar un piso de 5.600 conversiones en el transcurso del mes de junio, la industria inició una senda de crecimiento que le permitió cerrar noviembre con un nivel de conversiones cercano a los 9.500 vehículos.

Esto implica un salto del 70% respecto de los meses más flojos.

"El hecho de que el precio de los equipos no cambió en estos últimos dos años también sumó para la recuperación. Hoy la inversión se recupera más rápido", destacó Lamy.

Amortización acelerada

Según **CAPEC**, la instalación de un equipo de quinta generación -considerada la máxima evolución tecnológica en GNC- tiene un precio promedio de **\$18.000**.

En base a ese costo, el ejecutivo consultado aseguró que "la amortización es la más conveniente de las últimas dos décadas, con un lapso que no supera los 6 meses".

El ritmo de conversiones, según un informe de la **Cámara de Empresarios de Combustibles (CEC)**:

Precisamente desde CEC, su titular, Raúl Castellano, expresó que la recuperación que evidencia el segmento



World Service
Soluciones Integrales
Informáticas

Homologado por YPF
Conexión al CEM44

- *-Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- *-Tarjeta de fidelización de clientes.
- *-Conexión a surtidores de líquido y GNC.
- *-Control de flotas. / *-Control de sistema vía web.
- *-Circuito cerrado de TV digital.
- *-Controladores Fiscales

Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA
Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: www.wservice.com.ar

CALIBRADOR DE NEUMATICOS CON MONEDAS

ÚNICO EN EL MERCADO
CON PARLANTE PARA
INDICACIÓN SONORA DE LA
PRESIÓN DE LOS NEUMÁTICOS



30,
inflando



VERSIÓN DE PIE O PARA PARED



MODELO ATUEL
Rinde 60 litros por hora



MODELO LANIN
Rinde 60 litros por hora

FAMILIA DE TERMOS DE AGUA CALIENTE



ESTACIONES
URBANAS/RUTERAS
INSTALACIÓN EXTERIOR/INTERIOR
BAJO CONSUMO
LATERALES LUMINOSOS

GARANTÍA DE 1 AÑO Y SERVICIO TÉCNICO
EN TODO EL PAÍS. CONSULTE POR
COMERCIALIZACIÓN EN SU ZONA.

representa la oportunidad de "supervivencia" para una industria que a mediados de 2016 sufrió una caída en las conversiones superior al 50%.

El ejecutivo comentó que el incremento de hasta un 250% en el precio del gas natural comprimido para las estaciones de servicio, estipulado en la primera mitad del año pasado, derivó en una suba en el valor del metro cúbico final que anuló la brecha de precios que siempre había beneficiado al GNC.

Castellano explicó que aunque los puntos de venta absorbieron la mayor parte de ese costo aumentado, la fracción que llegó a los surtidores derivó en una suba del m3 que rondó el 95%.

"En cuanto aumentó el precio del metro cúbico, automáticamente la gente dejó de hacer conversiones. En un punto, eso le dio pie al Gobierno para que,

a través del Ministerio de Energía, se empiece a decir que no iba a entregarse más GNC para el consumo vehicular. Las declaraciones en ese sentido también jugaron en contra de la actividad", reconoció el empresario.

El siguiente cuadro permite ver cómo las conversiones se desplomaron a partir del año pasado:

Previo al cambio en el valor del gas, el precio de un metro cúbico de GNC equivalía al 38% del valor del litro de nafta súper más demandado en el mercado argentino. Pero una vez aplicado el tarifazo, la unidad de gas pasó a representar el 54% del precio del litro.

Ahora, con las subas a lo largo del año que afectaron principalmente a las naftas el precio del metro cúbico volvió a lograr una ventaja", argumentó Castellano.

Así, destacó que "en cuanto mejoró la posición del gas frente a la nafta, enseguida empezó a verse un cambio positivo en las conversiones.

El GNC es un combustible de crisis: su consumo despega en cuanto a la gente empieza a complicársele la situación económica".

"Mientras no haya grandes cambios en el precio del

m3, la situación de los instaladores debería continuar mejorando", opinó.

Sin embargo, preocupa el hecho de que el Gobierno tiene pautados algunos retoques cada seis meses.

"De acá a 2019, el escenario seguramente seguirá siendo muy movido para quienes llevan a cabo conversiones o venden GNC", reconoció el empresario.



La cotización del metro cúbico según la zona del país:



Ofertas de ocasión

Más allá de la incidencia de las subas que vienen exhibiendo las naftas, lo cierto es que el sector del GNC mantiene vigentes distintas estrategias de marketing con el fin de apuntalar la recuperación.

Un ejemplo de esto puede ubicarse en las distintas promociones que los instaladores comenzaron a activar, sobre todo a partir del segundo semestre del año.

En Córdoba, por ejemplo, la cámara del gas vehicular local mantiene vigente un plan que contempla la entrega de cuponeras con 10 cargas de 10 metros cúbicos a quienes realicen conversiones antes de que concluya el año.



Al respecto, Marcelo Zanoni, titular de la Cámara del GNC cordobesa, aclaró que las cuponeras se entregan en los 70 talleres de instalación que adhieren a la entidad que encabeza.

El empresario señaló que mediante promociones de ese calibre, la conversión en esa provincia marcó un récord con 1.403 instalaciones sólo durante noviembre pasado.

Zanoni especificó que "desde el año 2015 venimos cambiando rentabilidad por confianza y fidelización de clientes. Nosotros no subimos el precio de los equipos desde hace dos años".

Con la expectativa de extender la mejoría obtenida en el segundo semestre, el segmento del gas natural vehicular aguarda por un inicio de 2018 más calmo en término de subas en los surtidores.

Y, también, por un cambio de postura a nivel Gobierno que deje de mostrar a este sector como la "oveja negra" de los combustibles.



Iluminacion LED
Estaciones Servicio
Distribución homogénea de la luz, sin espacios negros.



Homologado por
Instituto
Nacional
de Tecnología
Industrial





Huella Verde
Efecto Invernadero
"Contribuye a la
calidad ambiental"



AHORRE ENERGÍA
70%
MENOR
FACTURA DE LUZ



PetroLED 120W

Led Flux Inicial: 13.000lm
Eficiencia LED: 147 lm/w



120W
CONSUMO POR MODULO
50.000HS
DE VIDA ÚTIL



**NUEVO
s/TRAFO**

PetroLED AC 100w / 150w



PetroGNC 120W

- Homologado por el INTI, MAXIMO NIVEL GNC
- Aptos para Zona 1 y 2
- Gases Certificados Ex d IIB T5 Gb
- Aptos para Zonas 21 y 22. Polvos. Conforme IEC 60079-0 (2007) y 60079-31 (2008)

Lleve Zona 1 al precio de Zona 2

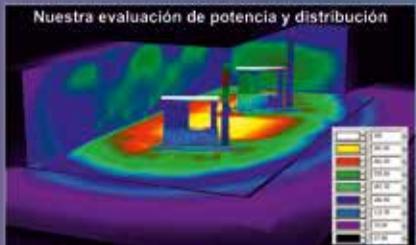



**Zona 1
Zona 2**
Gases Ex d IIB T5 Gb

Axion Tristán Suarez



Nuestra evaluación de potencia y distribución



Reemplazo por luminarias última generación
Shell boca Nº 972



Remoción para MULTIPRO



AB11
Panel LED
Downlight

Un negocio que será el futuro

YPF y Edesur tras el negocio de la carga de vehículos eléctricos

El ENRE (Ente Nacional Regulador de la Electricidad) rechazó un pedido de Edesur para excluir a YPF de la venta de electricidad para los futuros puestos de carga para autos eléctricos.

Edesur (perteneciente a la gigante italiana ENEL) justificaba su pedido basándose en que si la petrolera estatal tomaba electricidad suministrada por la empresa para luego revenderla en puestos de carga se estaría violando su contrato de concesión, que le otorgaba exclusividad en la distribución de electricidad en su zona.

No obstante, la entidad rechazó el pedido a favor de YPF, argumentando que la venta de electricidad a vehículos será catalogada como negocio no regulado, del que el ENRE no tendrá mucho que ver.

En conclusión, el negocio de la carga de autos eléctricos (un negocio que promete mover fortunas) no tendrá mayor regulación por parte del Estado. "Ahora las cosas están claras. Cualquiera puede instalar cargadores para autos en la zona de concesión de otra empresa", opinó irónico Maurizio Bezzeccheri, country manager de ENEL en el país.

Cabe mencionar también que además de significar un cambio clave en el cuidado del medio ambiente, los autos eléctricos requieren un menor costo de combustible para el mismo recorrido que un auto convencional. Teniendo en cuenta los precios en Estados Unidos, ya que en la Argentina aún no está regulado el valor de la venta de electricidad en una estación de servicio, el costo de hacer 100 kilómetros con electricidad es un tercio del de la nafta.



Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



**BUREAU
VERITAS**

Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT)
C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029
Email: bvarg.gas@ar.bureauveritas.com

MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



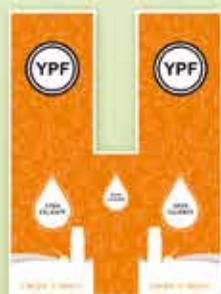
CALIBRADOR
AUTOMÁTICO
TEMPORIZADO



MODELO
CON PIE



Equipos expendedores de
AGUA CALIENTE



MARPA

www.termosmarpa.com.ar / info@termosmarpa.com.ar

(0341) 317-3355. Móvil: (0341) 15 696-8653

Dorrego 1635 - Rosario - Santa Fe.

El futuro llegó

Edesur logró adelantarse a YPF y quedar en los libros de historia inaugurando la primera estación de carga para vehículos 100% eléctricos en Argentina, ubicada en su casa matriz.

En un principio, podrá abastecer a la Renault Kangoo ZE (uno de los primeros vehículos eléctricos que desembarcaron en el país y que estará a la venta en los primeros meses del 2018) que opera en la compañía.

“Llenar el tanque con energía eléctrica cuesta un décimo de lo que implica hacerlo con combustibles fósiles. Además, el mantenimiento también es más bajo”, explicó Bezzeccheri.



YPF inició la primera etapa de su proyecto de generación de la infraestructura de reabastecimiento para la llegada de los autos eléctricos. Con una inversión de 13 millones de dólares se instalarán los primeros 220 cargadores ABB Terra 53 en 110 estaciones de servicio YPF.

La instalación tercerizada de los postes de recarga la llevara a cabo el holding de electromovilidad QEV Argentina en asociación con el líder tecnológico en productos de electrificación, el grupo ABB (ASEA Brown Broveri). QEV tiene experiencia en el sector de energía, finanzas y tecnología; el segundo se dedica al desarrollo de productos de electrificación, robótica y movimiento, automatización industrial y redes de potencia para empresas de generación de energía, industrias y transporte e infraestructura.

Según un informe realizado por la compañía de análisis de mercado de UBS Limited, para el 2025, uno de cada seis vehículos será eléctrico.

EL VIAJANTE
AGUA DESTILADA

- Agua Destilada
- Refrigerante
- Anticongelante
- Anticorrosivo

AGUA DESTILADA
PARA SOPORTE
CARGAS
PUNTO 1000 H

BIDON D
AUXILIO

AGUA DESTILADA
EL VIAJANTE

REFRIGERANTE

TEL/CEL: 4209-5505 / 15-5496-1337
E-MAIL: productoselvianjante@hotmail.com
<http://www.elviajantedestilada.com.ar>

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales

Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

**Mejoramos la cobertura de su auto
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria
en el mercado asegurador***

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA

011 4952-6167

infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar

Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056

Alrededor del 60% de las ventas de combustible se efectúan con plástico

Los expendedores preparan medidas ante las elevadas comisiones de las tarjetas

Las estaciones de servicio, principalmente las de bandera blanca, han decidido apostar fuerte este mes contra las comisiones que cobran los bancos por las ventas de las tarjetas de crédito.

Ratificaron que desde los primeros días del mes de Enero, dejarían de cobrar a los usuarios a través de dicho medio de pago. Buscan una alícuota diferencial en las comisiones.

Alrededor del 60% de las ventas de combustible se efectúan con tarjetas de crédito.

La rentabilidad de una estación de servicio promedio oscila entre el 10 y 12% por cada litro de combustible que venda, de acuerdo a la bandera a la que pertenezca.

A partir del cual se pierde entre un 1,25 y 1,5% con la comisión por las ventas con plásticos. Se le suman luego las retenciones impositivas que suman un 5% entre Ingresos Brutos, IVA y Ganancias, lo que representa entre 6,25 y 6,5%.

A su vez, los plazos de acreditación de los pagos toman 18 días hábiles (es decir, 28 días), perdiendo el expendedor, en algunos casos, otro margen de dinero al cobrar valores previos a la actualización de los precios. En el caso de las tarjetas de débito los plazos son de 48hs, pero también los bancos cobran una comisión de un 1%.

YPF

Sin embargo, los plazos de la acreditación de las ventas serían dispares entre las estaciones. Por ejemplo, en el caso de YPF, las estaciones tienen un convenio con las tarjetas Visa que las acredita en 48hs en lugar de los 18 días hábiles.

La medida no estará acompañada por las estaciones de servicio pertenecientes a las petroleras aunque respaldan el reclamo.

Los operadores de YPF, no acompañarán la medida

La Asociación de Operadores de YPF (Aoyfp) por medio de un comunicado aclaró que no acompañarán la medida de fuerza, aunque coinciden en que los aranceles que cobran los bancos son excesivos. El tesorero de la asociación, Pablo Fantini, no cree en que la medida sea la correcta ya que perjudicaría a los usuarios. Sin embargo, consideran que las comisiones que se deberían pagar no deberían superar el 0,5%.



Wolf₄

Control de playa integrado con acceso remoto

Control de surtidores Dual
Telemedición de Tanques Independiente o Integrada
Control de Reabastecimiento para Flota y Agro



Arquitectura modular y en estado sólido
Gran capacidad de almacenamiento
Sin licencias de software complementarias
Reportes de Ventas, Stock, Conciliación, Recepciones,
Alarmas, Envío de mails
Interface abierta a sistemas de gestión de ventas
Accesible desde SO Windows, Linux, Android, IOS

 **Tecno Idea**
www.tecnoidea.com.ar



Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

Desde la entidad solicitan "urgentemente ser incluidos en los sectores beneficiados por la reducción del arancel de las tarjetas".

Las tarjetas son medios de recaudación, no medios de pago", afirmó Fantini.

Puestos en riesgo

La amenaza de dejar de aceptar tarjetas de crédito como medio de pago en las estaciones de servicio encendió la alarma en el sindicato de playeros. Consideran que una gran cantidad de puestos de trabajo podrían perderse a partir de la eventual caída de las ventas.

Desde el Sindicato de Obreros de Estaciones de Servicio, advierten que la medida podría afectar negativamente a las estaciones porque representa el principal medio de pago de la venta de combustibles. Incluso es particularmente vital durante la noche, ya que muchas estaciones optaron por no aceptar efectivo por seguridad.

También señalaron que en muchas estaciones ya se resintió el trabajo por el cierre nocturno de los minimercados.

Evalúan que más de 700 puestos de trabajo podrían perderse por la iniciativa.



Prisma, la empresa operadora de las tarjetas de crédito

El Gobierno había llegado a un acuerdo con los bancos para que se desprendan antes de 2021 de la sociedad Prisma, emisora de Visa, justamente por la situación monopólica y control casi total del mercado de los plásticos.

Esta firma -la principal operadora de medios de pago con tarjeta y electrónicos- es propiedad de Visa Internacional y de 14 bancos, privados y públicos, con fuerte presencia en el mercado local.

En el futuro, sólo un banco podrá continuar en la compañía, según el pliego de exigencias que prevé el acuerdo.

La compañía que engloba a **Visa; Banelco; Pago mis cuentas; Todo pago; Lapos y Monedero** está valuada entre **u\$s 1000 y u\$s 1500 millones**. De acuerdo a lo acordado con la CNDC, deben vender el 51% antes de septiembre y desde esa fecha tienen tres años más para colocar el 49% restante.

**Accesorios para Estaciones de Servicio
Industria; Transporte y Agro**

- Conexiones giratorias
- Picos de despacho
- Equipos de lubricación
- Acoples
- Medidores de aire
- Tanques
- Electrobombas de 12 y 24 volt
- Caudalímetros
- Mangueras
- Productos para GNC
- Surtidores y Mini surtidores
- Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905
Celular: (0341) 15 540-4519
surtigom@surtigom.com.ar
www.surtigom.com.ar

EZ

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio
Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail:info@estudiozona.com.ar

Expansión de la refinería Campana

Axion ante el mayor proyecto de refinación de los últimos 30 años

El ministro de Energía y Minería, Juan José Aranguren, visitó las obras del proyecto de expansión de la refinería Campana de Axion Energy, la inversión total es de u\$s 1500 millones y es el mayor proyecto de refinación en la Argentina de los últimos 30 años.

El ministro fue recibido por Alejandro Bulgheroni, chairman de Bridas Corporation, una de las socias de Axion; Marcos Bulgheroni, de la empresa de refinación, y Adrián Suárez, CEO de Axion Energy. También participaron el director del Proyecto de Expansión, Diego Mouriño; el COO (jefe de Operaciones) de Axion, Federico García Verdier, y el director de Asuntos Corporativos, Agustín Agraz.

Luego de la presentación del estado del proyecto y el análisis de los objetivos alcanzados, todos realizaron una recorrida para ver el avance de las obras, que llevan acumulados más de 5,2 millones de horas sin incidentes con pérdida de tiempo. A su vez, el proyecto contará con más de 3000 empleados trabajando en el momento pico de la obra.

El proyecto de expansión tiene como objetivos incrementar la producción de naftas y gasoil en más de un 60% para refinar, a la vez, combustibles con ultra bajo contenido de azufre, cumpliendo los estándares europeos de calidad,



Estaciones de Servicio
Sólo líquidos, sólo GNC y Duales
Tasamos
Compramos
Vendemos

20 años de experiencia avalan nuestra gestión



optimizando el desempeño de los motores y cuidando el medio ambiente.

Por otro lado, en el proyecto se trabajarán 13 millones de horas hombre, se moverán 140.000 m³ de tierra, se colocarán 35.000 m³ de hormigón, se utilizarán 14.000 toneladas de estructura metálica, se instalarán 110.000 metros lineales de tuberías y se realizarán 500.000 pulgadas de soldadura.

"Felicitó a Axion Energy, a sus directivos y personal, por encarar el desafío que significa llevar adelante una obra de la magnitud observada y al mismo tiempo mantener la operatividad de su refinería", destacó Aranguren tras la visita.



GRUPOBRAN
equipamiento gastronómico

Asesoramiento - Lay Out - Servicio Técnico - Post Venta de Alcance Nacional



Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133
Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

ADEFA - Asociación de fabrica de automotores**Ventas a Concesionarios**

Período	2016	2017	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	49545	52841	3296	6,7%
Febrero	51900	65274	13374	25,8%
Marzo	60694	68947	8253	13,6%
Abril	60513	68117	7604	12,6%
Mayo	60360	79521	19161	31,7%
Junio	63192	80172	16980	26,9%
Julio	52678	72684	20006	38,0%
Agosto	63952	76700	12748	19,9%
Septiembre	67816	76192	8376	12,4%
Octubre	56357	74416	18059	32,0%
Noviembre	62401	78631	16230	26,0%
SUBTOTAL	649408	793495	144087	22,2%
Diciembre	72003			

AES

Revista de la
Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Para que la publicidad de su empresa pueda estar
presente en estas páginas

Contáctenos a:

Jorge Cravero

jcravero@aesargentina.com

*(011) 3980-0031 * 15 2534-3103*

VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS
(Años 2016 - 2017)
Metros cúbicos

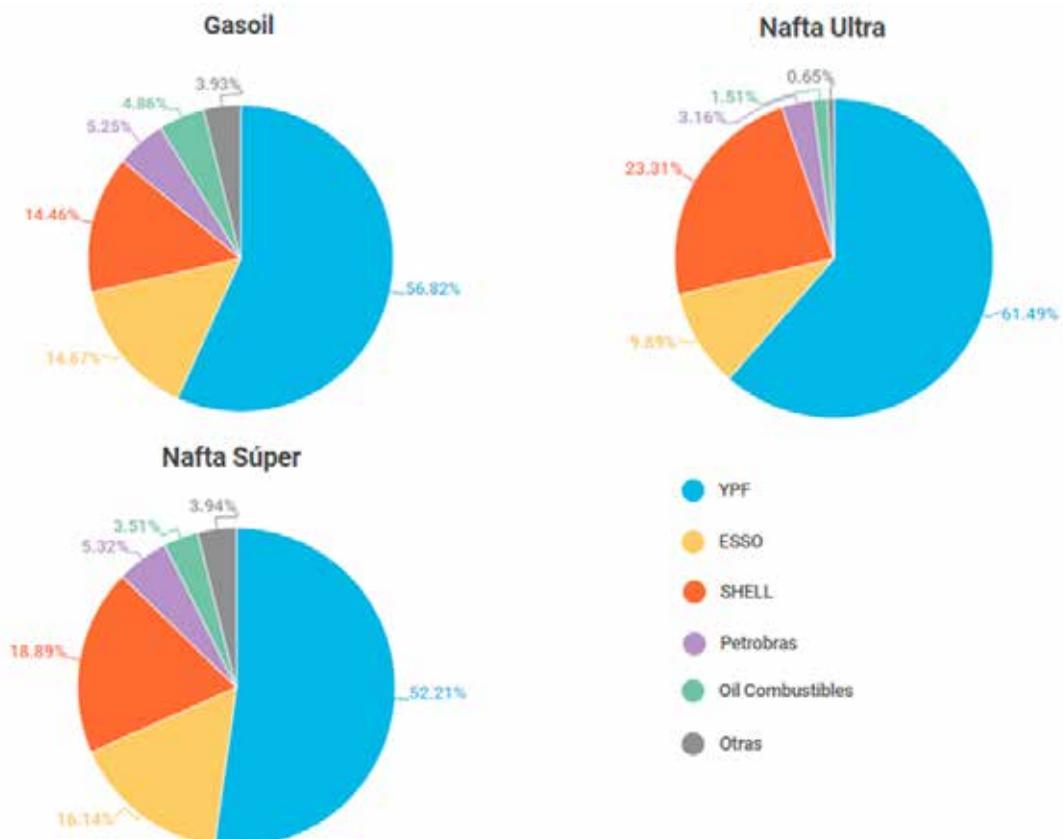
Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Agosto	1182312	528027	197487
Septiembre	1182312	528027	197487
Octubre	1084882	522125	209508
Noviembre	1132509	514107	212136
Diciembre	1163344	569727	250131
Enero	1055319	553811	246104
Febrero	952189	497857	218093
Marzo	1152341	541400	233626
Abril	1060929	502352	220734
Mayo	1192157	514362	225385
Junio	1172581	504502	223533
Julio	1153594	527227	245801
Agosto	1188843	538685	245984
Septiembre	1166419	523790	245371
Octubre	1186283	546155	260593

Fuente: Ministerio de Energía y Minería

Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Octubre 2017

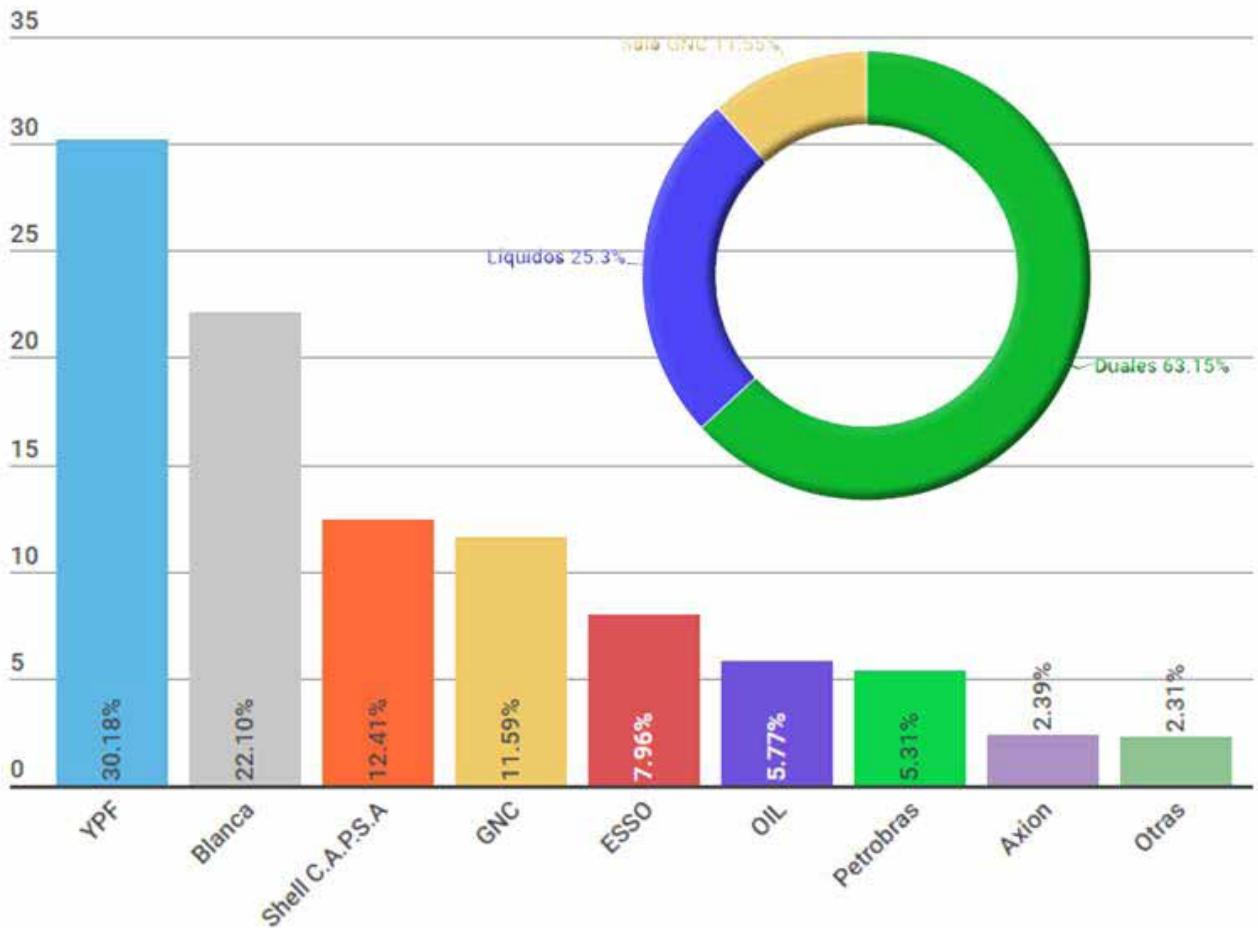
Fuente: Ministerio de Energía y Minería



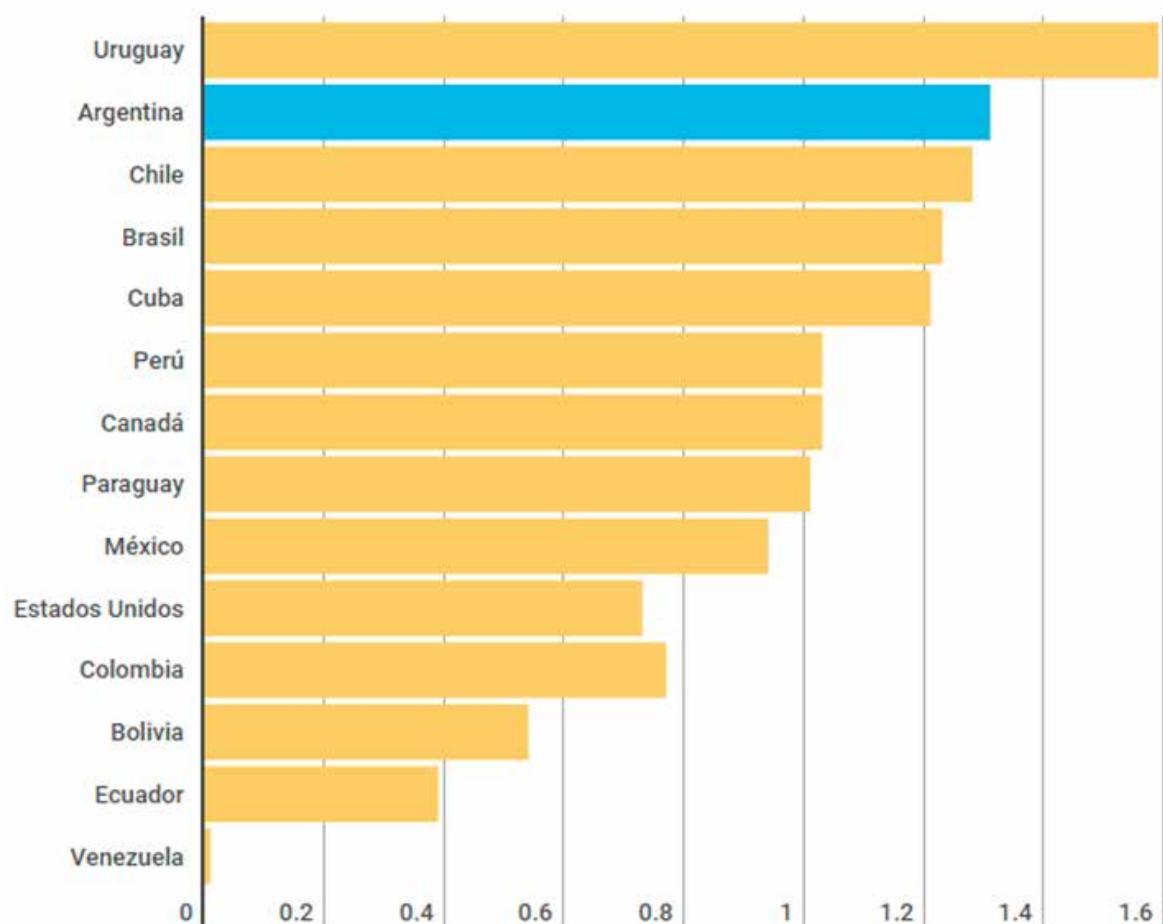
ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	PROVINCIA																			Totales:					
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis		Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán
AXION	66	4	1	1	3	13	3	7	1	1	0	0	2	2	1	1	1	0	1	1	6	2	0	0	117
BLANCA	274	11	11	33	17	161	24	80	14	9	60	9	57	22	12	15	13	13	13	6	179	27	1	22	1083
DAPSA S.A.	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
EG3 S.A.	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	149	31	5	5	4	59	6	18	4	1	1	3	7	8	4	10	0	6	9	0	51	5	1	3	390
OIL COMBUSTIBLES S.A.	107	10	4	8	0	34	12	17	0	2	0	1	10	4	0	0	1	8	5	0	48	5	0	7	283
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
PETROBRAS	130	12	0	0	25	15	1	6	1	0	7	0	0	0	10	21	0	1	2	13	16	0	0	0	260
PUMA	7	0	0	0	0	0	0	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	0	14
REFINOR	0	0	5	3	0	0	0	0	0	8	0	2	0	0	0	0	14	0	0	0	0	8	0	26	66
SHELL C.A.P.S.A.	269	48	1	17	0	66	14	27	6	2	6	6	18	15	4	5	4	2	1	0	77	9	0	11	608
SOL PETROLEO	15	1	0	0	0	2	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6	0	0	0	29
YPF	506	77	9	32	36	164	31	58	14	20	19	18	86	40	39	38	44	27	22	27	107	22	10	33	1479
GNC	205	51	2	0	1	71	0	19	0	16	3	2	56	0	9	8	15	11	7	0	38	12	1	29	566
GLPA	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	2
Totales:	1731	256	38	99	87	585	91	241	40	59	96	41	236	91	79	98	92	68	60	47	531	90	13	132	4901

Fuente: Ministerio de Energía y Minería - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2017



Litro de nafta a precio dólar



POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAIS

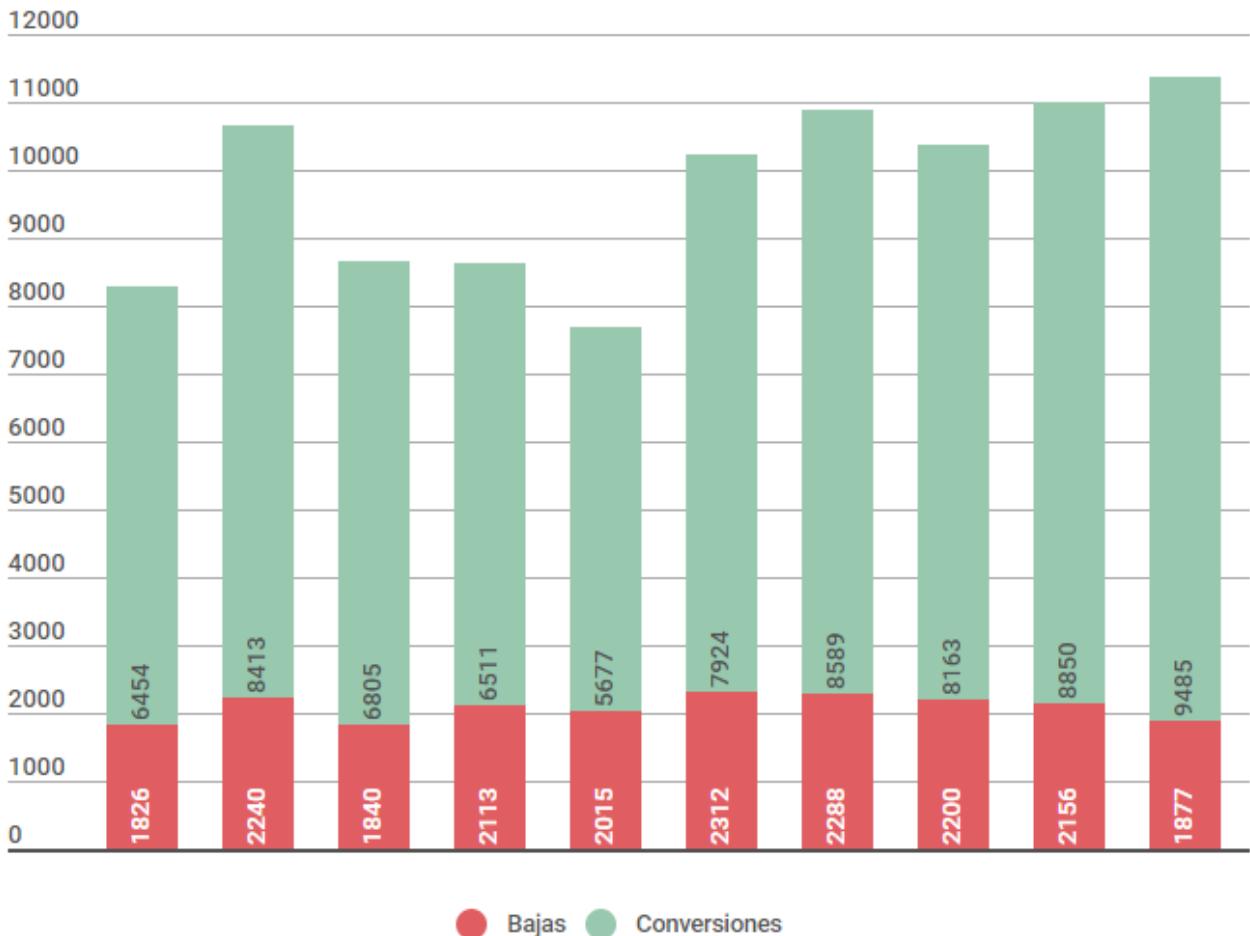
Gas entregado al sector GNC por Distribuidora

En miles de m³ de 9300 Kcal

Distribuidora	2017										
	Diciembre	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre
Metrogas S.A.	43586	37645	34662	40593	38486	1197	266	407	287	273	272
Gas Natural Ban S.A.	47156	40670	37381	44364	42303	18698	12901	8260	0	0	0
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	36451	34661	32024	34927	33597	33953	33473	33734	0	0	0
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	22440	20388	19004	21881	21032	21486	20970	21023	0	0	0
Litoral Gas S.A.	22801	20639	19445	22219	20898	21508	6887	11038	1803	1530	1291
Gasnea S.A.	4195	4498	4085	3955	3764	3244	897	963	943	854	648
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	27629	28828	26066	26902	24673	24541	1638	1898	996	959	893
Gasnor S.A.	24692	22043	20335	23226	22396	23148	23043	23838	627	607	596
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	4015	3861	3498	3454	3368	2880	418	451	407	327	257
Total de gas entregado al GNC	232965	213233	196500	221521	210517	150655	100493	101612	5063	4550	3957
Total de gas comercializado	2049985	2092990	1894604	2255677	2426622	2984379	3192531	3385003	3248538	2838986	2549715
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	11,36%	10,19%	10,37%	9,82%	8,68%	5,05%	3,15%	3,00%	0,16%	0,16%	0,16%

Fuente: ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.

Relación Bajas-Conversiones



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Noviembre 2017

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	768494	895	47	17	484
Capital Federal	67241	125	12	4	64
Catamarca	8101	14	0	0	3
Chaco	231	0	0	0	0
Chubut	1173	3	0	0	2
Córdoba	282715	274	22	9	175
Corrientes	488	1	0	0	0
Entre Ríos	40562	66	4	2	52
Formosa	174	0	0	0	0
Jujuy	24308	35	2	1	11
La Pampa	6155	14	1	1	8
La Rioja	2566	7	1	0	2
Mendoza	124913	154	9	5	116
Misiones	134	0	0	0	0
Neuquén	8648	16	1	1	9
Río Negro	11936	25	0	0	16
S. del Estero	18494	40	3	2	8
Salta	40146	53	3	2	17
San Juan	36338	40	2	2	19
San Luis	32403	28	3	2	9
Santa Cruz	209	0	0	0	0
Santa Fe	147506	140	18	6	114
T. del Fuego	518	1	0	2	1
Tucumán	66597	96	5	4	25
Total País	1690050	2027	133	60	1135

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2017

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Febrero	1826	6454	3795	8625	22644
Marzo	2240	8413	5379	12221	32124
Abril	1840	6805	4741	10368	26819
Mayo	2113	6511	5132	11913	30417
Junio	2015	5677	5268	11712	30870
Julio	2312	7924	5570	12202	32049
Agosto	2288	8589	5710	13410	34612
Septiembre	2200	8163	5252	12235	30151
Octubre	2156	8850	5155	12378	31245
Noviembre	1877	9485	5000	119877	30792

Fuente: ENARGAS

LOS DÍAS PERDIDOS

Pocos días después de haber adquirido una lujosa finca y cuando volvía a casa, Ernst Kazirra avistó a lo lejos a un hombre que, con una caja sobre los hombros, salía por una pequeña puerta de la cerca, y la cargaba en un camión. No le dio tiempo a alcanzarlo antes de que se marchara. Decidió seguirlo con el coche. El camión hizo un largo trayecto hasta lo más lejano de la periferia de la ciudad, deteniéndose al borde de un barranco. Kazirra salió del coche y se acercó a mirar. El desconocido descargó la caja del camión y, dando unos pocos pasos, la arrojó al barranco, que estaba lleno de miles y miles de otras cajas iguales. Se acercó al hombre y le preguntó:

-Te he visto sacar esa caja de mi finca. ¿Qué había dentro? ¿Y qué son todas esas otras cajas?

El hombre lo miró y sonrió:

-Todavía hay más en el camión, para tirar. ¿No lo sabes? Son los días.

- ¿Qué días?

-Tus días.

- ¿Mis días?

-Tus días perdidos. Los días que has perdido. Los esperabas, ¿verdad? Han venido. ¿Qué has hecho? Míralos, intactos, todavía enteros. ¿Y ahora...?

Kazirra miró. Formaban una pila inmensa. Bajó por la pendiente escarpada y abrió uno. Dentro había un paseo de otoño, y al fondo Graziella, su novia, que se alejaba de él para siempre. Y él ni siquiera la llamó.

Abrió un segundo. Había una habitación de hospital, y en la cama su hermano Giosuè, que estaba enfermo y le esperaba. Pero él estaba en viaje de negocios.

Abrió un tercero. En la verja de la antigua y mísera casa estaba Duk, el fiel mastín, que le esperó durante dos años, hasta quedar reducido a piel y huesos. Y él ni pensó en volver.

Sintió como si algo le oprimiera en la boca del estómago. El transportista se mantuvo erguido al borde del barranco, impassible, como un verdugo.

- ¡Señor! -gritó Kazirra-. Escúcheme. Deje que me lleve al menos estos tres días. Se lo ruego. Al menos estos tres. Soy rico. Le daré todo lo que quiera.

El transportista hizo un gesto con la mano derecha, como señalando un punto inalcanzable, como diciendo que era demasiado tarde y que ya no había ningún remedio posible. Entonces se desvaneció en el aire y al instante también desapareció el gigantesco cúmulo de cajas misteriosas. Y la sombra de la noche descendía.

Dino BUZZATI (Beluno, Italia, 1906-1973)
Las noches difíciles (Le notti difficili, 1971)



Rúbrico 200



Cristallo Evo 600



Atlante Evo 700



MegaCold

Línea Profesional y OCS



Línea Aroma



Steel



SE 50



Línea Aulika

SaGa Coffee Argentina S.A.

Vedia 3892 CABA (junto al DOT)

54 11 4516-7755



saecovending.com.ar

una máquina para cada necesidad

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamientos rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carretes



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853
 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857
 kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
 ventas@kefrenargentina.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar