



AES



Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
www.notiaes.com



MORENO: HABRÁ GNC EN EL INVIERNO

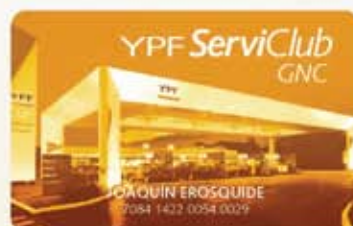
INFORME ESPECIAL

SE DEBE AJUSTAR EL CONSUMO RESIDENCIAL

AHORA CARGAR GNC TIENE PREMIO.



Con los consumos que realices en las estaciones YPF GNC adheridas, acumulás puntos que podés canjear por regalos del catálogo YPF ServiClub.



Adherite a YPF ServiClub GNC llamando al **0800-222-1221** o registrándote en serviclub.com.ar. Consultá el listado de estaciones adheridas.

YPF

AES

Sumario

Institucional

Consejo Directivo	2
Servicios Profesionales para los Socios	2
Acuerdo firmado entre AES y SOESGYPE, con adhesión de FOESGRA	4

Editorial

Los precios de los combustibles	3
---------------------------------	---

Información General

ESSO informó que continuará operando en la Argentina	6
Bolivia: gasolina, moneda corriente	6
Venezuela gana la partida a la estadounidense Exxon Mobil en los tribunales de Londres	10
Y el petróleo no deja de subir	12
Europa: el gasoil sube dos veces más que la nafta durante el último año	14
La UBA avanza con los desarrollos tecnológicos para almacenar hidrógeno en pilas de combustible	15
Entrevista con el presidente de la Cámara Argentina del GNC	18
Entrevista con Jorge Lapeña	20
ExpoAES 2008 - Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles – Biocombustibles – GNC e Hidrógeno	22
Sponsors ExpoAES 2008	24

Biocombustibles

Definiciones de Gabriel Sustaita, representante de la Cía. azucarera Los Balcanes	26
Unitec Bio, a punto de poner en marcha su primera planta de biodiesel	29

Secretaría de Energía

Ventas al mercado de combustibles líquidos	30
Índice Monitor de Precios Energéticos	32

Enargas

Sujetos del sistema de GNC	33
Operaciones de vehículos a GNC	33

Informe Especial

Por el Ing. Jorge Battista: Se debe ajustar el consumo residencial	34
---	----

Actualidad Empresarial

Camuzzi Gas Pampeana toma las operaciones de Distribuidora Gesell Gas	42
YPF presentó los proyectos de "Energía Productiva 2008"	42
Cada más estaciones de servicio suman a sus prestaciones el expendio de café	44
Petrobras suma más áreas para exploración en aguas profundas y ultra profundas	46

El cuento del mes

Parábola de un caballo	48
------------------------	----

Revista mensual de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Dirección y Redacción
Av. Belgrano 3700
Teléfonos: 4957-2711/4931-2765
Fax: 4957-2925
E-mail: aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Director:

Alberto Héctor Vázquez
Presidente de AES

Editor

Dr. Luis María Navas

Colaboración Periodística

Sabrina Pont

Publicidad

Jorge Cravero
Teléfono: 5032-9104
jcravero@aesargentina.com

Diseño

CONTEGAS S.R.L.
Paraná 754 10 A.
Capital Federal
Teléfono: 5032-9104

Impresión

Parada Obiol
Cochabamba 344
Teléfono: 4361-6090

Registro de la Propiedad Intelectual
N. 1.321.592

Revista AES se distribuye -desde 1962- gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas-nacionales y extranjeras- vinculadas, directa o indirectamente, al sector expendedor.

AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente- las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material contenido, está permitida si se indica su procedencia.

Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

AES – ASOCIACION ESTACIONES de SERVICIO de la REPUBLICA ARGENTINA

Personería Jurídica (Resolución Ministerial del 14-ABR-1961). Presidente Honorario: Alberto J.M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: José Ciaramella

Secretario: Juan Carlos Madrazo

Prosecretario: Daniel Madrazo

Tesorero: Néstor Martín Barbarulo

Secretario de Actas: Eduardo A. Ramírez

Prosecretario de Actas: Alfredo A. Pagano

Vocales: Alfredo Osorio, Rubén Juiz, Alberto M. Rocatagliata, Daniel Schettino, Alfredo Martínez (hijo).

Revisores de cuentas: Alfonso Noriega y Carlos Fernández

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 10:00 a 19:00

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) Capital Federal.

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2925. E-mail: aes@aesargentina.com. Web: www.notiaes.com

SERVICIOS PROFESIONALES para los SOCIOS

Asesoramiento Integral en GNC y Mercado Electrónico de GAS

• Dr. Luís María Navas.

Tel: 5032-9104 - 15-6043-5475

Asesoría Letrada

• Estudio Jurídico de los Dres. Germán Martín

• Irigoyen y Luis Menoyo Urquiza.

Tel. 4371-2194

• Dra. Laura Iris Rosatto.

Tel. 4957-2711-4931-2765

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona.

Tel: 4371-2488

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas.

Tel: 4775-7250

Asesoría en Trámites Municipales en Capital

• Sr. José Natalio Mártire. Tel: 4431-0613

Asesoría Societaria

• Lic. Horacio Colimodio. Tel: 4545-8646

• Roberto Decarli.

Departamento Técnico de Seguros

• Carlos Braña Tel : 4952-6167

• Julio Alarcon

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO de INFORMES de RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas y jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Decidir S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e.mail o telefónicamente.

Los precios de los combustibles



(*)

Los precios de los combustibles más arriba indicados son los que se pagan en las estaciones de servicio de Brasil, transcritos a nuestra moneda de curso legal. En los países limítrofes lo mismo ocurre en Uruguay, Paraguay y Chile, con la excepción de Bolivia, donde el valor de los carburantes guarda armonía con los precios vigentes en nuestro país. Como consecuencia de la marcada diferencias existentes, tanto Bolivia como Argentina subsidian a sus vecinos que acuden presurosos a comprar para beneficiarse con tan ventajosas condiciones. Venezuela es otro país sudamericano con precios aún más bajos.

En nuestra Revista AES publicamos mensualmente el Índice Monitor de Precios Energéticos que realiza Montamat & Asociados. En este número, en la página 32, se detallan la distorsión promedio y las distorsiones de cada energético en particular.

Estas distorsiones son indudablemente la causa directa del cierre de más de dos mil estaciones en todo el territorio nacional. Todas las que hoy operan en nuestro país soportan estos desajustes a expensas de su rentabilidad, que

en muchos casos es negativa.

Inevitablemente la economía, con sus propias reglas, más temprano que tarde se encargará de actualizar los precios vigentes hoy en Argentina. Pero, lamentablemente, el deterioro continúa día a día, inexorablemente.

Como no podía ser de otro modo la situación

afecta muy severamente a nuestro sector, deteriorando la rentabilidad de los que han logrado sobrevivir hasta un punto que se ha vuelto insostenible. Es bien conocido por todos los expendedores que los últimos impactos salariales, que llegaron al **36,85% durante 2007**, fueron totalmente absorbidos por cada una de las estaciones **sin haber recibido compensación o resarcimiento de ningún tipo**. Peor aún: en enero del presente año, en una negociación entre el Secretario de Comercio y las compañías petroleras, se acordó retrotraer el precio en surtidor al 31-OCT-2007. Esta medida, definitivamente, fue un golpe letal sobre la rentabilidad, si es que puede darse este nombre a ganancias inexistentes. **Las estaciones de servicio no tienen absolutamente ninguna capacidad para seguir en esta vorágine de permanentes aumentos de costos directos y reducción del precio de venta.**

Es por esta razón que, en las actuales circunstancias, no existe ninguna posibilidad seria de negociación salarial. Por el contrario, muchas estaciones comenzarán a revisar sus plantillas de personal y los horarios de atención al público.

En consecuencia, el expendedor seguirá perjudicándose, se destruirá mano de obra y los servicios al consumidor tenderán a reducirse.

Antes que sea demasiado tarde, desde estas páginas, llamamos la atención de las autoridades nacionales competentes para que definitivamente tomen las medidas que aseguren, como mínimo, un ingreso digno para el expendedor, respetándose la inversión realizada.

Los combustibles líquidos deben recuperar desde ahora un valor que guarde relación con los precios regionales. De esta forma, de manera automática, se recompondrá la rentabilidad en el expendio de combustibles líquidos. Sin olvidar que, por otra parte, el GNC atraerá a todo el parque automotor de uso particular, mayoritariamente naftero, aumentando sus volúmenes de venta.

El sector expendedor es clave en la economía nacional. No falta mucho tiempo para que en todas las estaciones de servicio del país se expendan una mezcla que incorporará a los biocombustibles y, en un plazo mayor, lo mismo sucederá con el hidrógeno vehicular, como ya ocurre en Europa y Estados Unidos.

*Dr. Luis María Navas
Editor*

(*) (Paridad: U\$S 1 = R\$ 1,682 = \$ 3,152)

La Resolución de la Subsecretaría de Relaciones Laborales, dependiente del Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, N° 220/07, homologó el Acuerdo firmado entre AES y SOESGYPE (al cual adhirió también FOESGRA) con fecha 31/08/07.-

Dicho acuerdo es complementario del CCT 317/99, que continúa vigente en su totalidad, tal como lo ratifican las partes, manteniendo su ámbito de aplicación en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hasta 60 km. de la misma, para estaciones de servicio y puestos de abastecimiento de todo tipo (líquido, gas y duales).

El acuerdo complementario en su art. 6°, ha incorporado el adicional por tolerancia horaria, por el cual al trabajador que realice planillas diarias de rendición de caja y dinero, al finalizar su respectivo turno, se le reconoce bajo el concepto de compensación por tolerancia horaria, el equivalente al valor de 9 horas mensuales, como compensación por el tiempo adicional.

En el art. 8°. se establece el aporte solidario a cargo de cada uno de los trabajadores beneficiarios del presente Convenio Colectivo a favor de las asociaciones sindicales firmantes, consistente en un aporte mensual del dos por ciento (2%) de la remuneración percibida por todo concepto.

Respecto de los trabajadores afiliados el aporte dispuesto en el presente artículo será compensado, hasta su concurrencia, con la cuota sindical de afiliación.-La parte empresaria se constituye en agente de retención de dichos fondos.

Por el art.10°, se ha fijado el reconocimiento a la capacitación por el cual se establece el pago de una bonificación de un 5% sobre la remuneración básica a los trabajadores que obtengan a partir de la firma del presente, título de Bachiller, Perito Mercantil o Técnico Industrial, y también a quienes obtengan títulos de nivel terciario y/o universitarios.

Con respecto a las remuneraciones correspondientes a la actividad, se agregan al presente las escalas salariales acordadas, de las cuales surge un aumento del 19 % para cada una de las categorías a partir del mes de Febrero de 2007, pagaderos en cuatro cuotas mensuales a partir de Septiembre de 2007. Aquellas empresas que ya hubieran pagado la mencionada retroactividad a Febrero de 2007, o parte de ella, sólo deberán abonar el saldo pendiente, si lo hubiere, en la forma indicada precedentemente.-

En otro orden se acordó un aumento no acumulativo del 5% a partir del 1ro. de Octubre , un 5% a partir del 1ro. de Noviembre y finalmente un 5% a partir del 1ro. de Diciembre de 2007.

El Acuerdo firmado y las escalas salariales a aplicar están disponibles para la consulta de los Socios en nuestra página web: **www.notiaes.com**

Asimismo, recordamos a los colegas expendedores que sigue vigente el art. 29 del CCT 317/99 que establece la contribución patronal del dos por ciento (2%) mensual por cada trabajador, la cual debe liquidarse sobre el salario bru-

to. Dicho aporte convencional es obligatorio. El Banco de la Provincia de Buenos Aires (en cualquiera de sus sucursales), es la única entidad ante la cual pueden realizarse los pagos.

Las boletas correspondientes pueden imprimirse desde nuestra página web: **www.notiaes.com**, o bien pueden solicitarse por teléfono o mail a nuestra sede, a fin de que se les remita el correspondiente CD.

Tomasetto Achille, Calidad y Tecnología en GNC.

Una empresa de avanzada que está constantemente pensando y diseñando su propia tecnología electrónica de GNC.

Hoy para Tomasetto Achille, el GNC es aplicable a motos, vehículos livianos de última generación, camiones de diversos usos, buses de pasajeros, grúas elevadoras y otros.



Un producto de calidad internacional.
Un equipo confiable, con servicio post venta.



EXPORTADOR
LIDER



Bienvenido al Futuro del GNC,
Bienvenido a Tomasetto Achille.



Administración y Planta Industrial
José Ingenieros 2250 Beccar, San Isidro / B1643FQT
Provincia de Buenos Aires, Argentina
Teléfono: (54 11) 4892-1200
Fax: (54 11) 4892-1250



**Tomasetto
Achille**

www.tachille.com

ESSO informó que continuará operando en la Argentina

La petrolera estadounidense Exxon Mobil anunció su decisión de conservar sus activos en la Argentina en el sector refino, comercialización y productos químicos.

A través de un comunicado oficial la compañía señaló que: “Hemos informado a nuestros empleados, al gobierno y a otras partes que EXXON/MOBIL ha tomado la decisión de conservar su afiliada dedicada a la refinación y comercialización de productos en la Argentina. La corporación no tomó esta decisión en forma apresurada, sino que lo hizo solamente después de una cuidadosa evaluación acorde a los estándares internos y respetando los intereses de sus accionistas”.

Exxon había iniciado en octubre pasado un proceso de recepción de ofertas por sus activos en la Argentina, Brasil, Chile y Uruguay. La empresa dijo que “originalmente el proceso se inició en respuesta a ofertas no solicitadas sobre los activos de la empresa”. Hasta el momento, la operadora había recibido ofertas concretas de la brasileña Petrobras y el grupo argentino Eunerlian.

“Hemos sido receptivos como compañía respondiendo a las demandas del mercado y manteniendo una visión positiva”, indicó la empresa, que inició sus actividades en Argentina hace 97 años.

“El ambiente de negocios es desafiante principalmente en cuanto al abastecimiento de productos

y el precio del petróleo crudo y los productos terminados, para lo cual necesitamos una evolución favorable en el corto plazo que ayude a sostener la creciente demanda de energía del país en términos de calidad y cantidad y así poder financiar las inversiones necesarias”, dijo la empresa.

En la Argentina, donde controla el 12% del mercado de combustibles, que lidera el grupo hispano argentino Repsol YPF, la subsidiaria de Exxon Mobil tiene unas 90 gasolineras propias y 500 bajo franquicia, además de una gran refinería a las afueras de Buenos Aires.

Fuente: ADN Mundo

Bolivia: gasolina, moneda corriente

En la orilla boliviana del lago Titicaca hay un intenso contrabando de combustible. Si bien no es un fenómeno nuevo, las autoridades bolivianas se han dado cuenta de su desastroso efecto debido a la escasez de combustible que afecta al país andino.

En Bolivia, el precio de venta es muy bajo, unos U\$S 0,50 el litro, (muy cerca de Argentina a U\$S 0,625), casi entre tres y cuatro veces menos que en Perú y Brasil. En mayo de 2006, el presidente de Bolivia, Evo Morales, nacionalizó sus recursos hidrocarburíferos como forma de “devolvérselos al pueblo” otorgándole así al Estado el “control absoluto”.

Ahora, el gobierno de Morales lucha contra el contrabando de combustibles -incluidas una campaña televisiva y la constante guardia militar en estaciones de servicio-, ya que es un fenómeno que está golpeando a las finanzas nacionales.

“Estamos perdiendo casi 300 metros cúbicos de combustible por día”, explica el ministro de Hidrocarburos, Carlos Villegas.

Ese monto representa una pérdida de casi 55 millones de dólares anuales para el Estado boliviano, que cada año desembolsa entre 180 y 190 millones de la divisa norteamericana en subsidios para la industria.

Mientras el precio internacional del barril de petróleo roza los 109 dólares, el gobierno boliviano mantiene el precio del crudo a 27.

Para satisfacer la demanda interna, deber importar el 30% de lo que necesita -sobre todo de Venezuela-, a precios internacionales.

Y esa parece ser la raíz del problema. “El Estado boliviano se está volviendo proteccionista, fijando unos precios que no reflejan los precios internacionales de mercado”, explica Carlos Toranzo, economista del Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales.

Súmese al mundo GNC
con muy poco espacio
(y poco dinero)

Nanobox®



- Alto Retorno de Inversión.
- Instalación fácil, rápida, y económica.
- Mínimo espacio
- No requiere bunker
- Dos mangueras de carga
- Sistema de Carga Rápida.
- Mantenimiento sencillo y de bajo costo.
- Seguridad y confiabilidad operativa.
- Simple de Operar.
- Carga hasta 250 vehículos por día.
- Venta, Leasing o alquiler

Comuníquese al 4712-8000 (Ventas compresores)
O por email a info@galileoar.com
www.galileoar.com



GALILEO

En GNC, una solución para cada una de sus necesidades

... continúa de página 6

“El contrabando es costumbre nacional, pero vamos a sufrirlo mientras sigamos manteniendo precios que son artificiales”.

Subsidiando al vecino

Los subsidios no son novedad de la administración del Movimiento al Socialismo liderada por Morales, pero la nacionalización ha hecho que esto se convierta en un problema que ha tomado dimensiones transnacionales.

“Como la diferencia de precio es tan grande, vemos que estamos casi subsidiando a países vecinos con nuestro combustible barato que cruza las fronteras de forma ilegal”, dice Villegas.

Y la escasez de combustible hace que parezca más urgente la ne-

cesidad de abastecer al mercado interno que la necesidad de combatir el contrabando.

“Lo que vamos a hacer es expandir dos refinерías y construir una nueva. Esto nos va a permitir ser autosuficientes a pesar del contrabando, pero no vamos a llegar a eso hasta el año 2010 o 2011”, explica Villegas.

Pero para algunos, como Toranzo, éste no es un asunto que se deba solucionar con distribuir más combustible. “El asunto pasa, simplemente, por tener precios que son demasiado seductores para los contrabandistas”.

Fuente: BBC Mundo



GRUPO BRAN S.A.

**LIDERES EN EQUIPAMIENTO
GASTRONOMICO
PARA ESTACIONES DE SERVICIOS**



**DISEÑO - ASESORAMIENTO - PROVISION
CALIDAD - GARANTIA - COMPROMISO**

**Dirección: Moldes 4870 - Villa Martelli
(CP: 1603) - Buenos Aires -
Tel: 011-4709-9133 / 9136 / 5421
grupobran@grupobran.com.ar
www.grupobran.com.ar**





**Cosmética
del automotor**

**PRODUCTO
ARGENTINO**
REGISTRADOS EN VARIOS PAISES



Fragancias exclusivas y duraderas!
DISEÑOS Y MARCA REGISTRADOS

PRESENTACION
X 36 UNIDADES



Tel: (54 11) 4736.1414 / 2687 - Fax: (54 11) 4740.8481
info@walkerargentina.com.ar - www.walkerargentina.com.ar

Venezuela gana la partida a la estadounidense Exxon Mobil en los tribunales de Londres

La petrolera estadounidense ha perdido su particular batalla con Venezuela. Un tribunal de Londres ha dado la razón al gobierno de Hugo Chávez y ha anulado los 12.000 millones de dólares (unos 7.610 millones de euros) de activos mundiales que Exxon Mobil había congelado en la compañía estatal Petróleos de Venezuela (PDVSA).

La decisión adoptada por el juez londinense Paul Walker anula la orden inicial que había emitido el Tribunal Superior de Inglaterra y Gales a petición de la petrolera estadounidense.

Rafael Ramírez, ministro de Energía y Petróleo de Venezuela, ha celebrado la decisión de la justicia británica. "Hemos derrotado a la Exxon Mobil en el tribunal de Londres. La decisión es cien por cien a favor de los alegatos de la nación", ha señalado el político venezolano a un canal de televisión estatal de su país.

Ramírez, que también preside PDVSA, ha explicado que el juez Walker publicará el sumario de la medida adoptada y dará a conocer el texto completo. El ministro de Petróleo de Venezuela no

ha aclarado si la petrolera estatal emprenderá acciones legales contra Exxon, ya que esta decisión se tomará después de analizar el contenido completo de la decisión adoptada por el tribunal londinense.

"Hay que esperar que salga la decisión del juez", para saber si PDVSA llevará a Exxon ante los tribunales, ha señalado Ramírez.

En 1997 la petrolera estadounidense Mobil, que posteriormente fue comprada por Exxon, alcanzó un acuerdo con PDVSA para una asociación estratégica de ambas compañías que permitiría a ambas operar un área de la Faja del Orinoco en Venezuela, la mayor reserva mundial de crudo.

Los problemas entre las dos petroleras comenzaron en 2007, cuando el Gobierno de Caracas decidió recuperar la soberanía sobre los recursos petroleros mediante la creación de empresas mixtas en las que PDVSA tuviera por lo menos el 60% de las acciones. Exxon Mobile se opuso a esta medida desde un principio y acudió a una instancia de arbitraje en Nueva York para defender sus intereses en Venezuela. Dicho tribu-

nal aún debe decidir si la empresa estadounidense tiene derecho a indemnizaciones por su salida de la Faja.

La primera petrolera de EE.UU. decidió a finales del año pasado emprender acciones legales contra la compañía estatal venezolana y acudió a tribunales de Inglaterra, Holanda y EE.UU. Estas acciones han sido tachadas de "terrorismo judicial" por el Gobierno de Hugo Chávez. Con ellas, Exxon Mobil pretende asegurarse el cobro de la eventual indemnización que podría decidir la instancia de arbitraje.

A pesar de la decisión del tribunal de Londres, las acciones de Exxon avanzan en positivo en Wall Street, donde repuntan un 1,9%, hasta 87,4 dólares.

Fuente: *Expansion.com / Portal de España.*



Protección Catódica

Contratos para gestión de Prorroga ante la Secretaria de Energía

www.selec-ee.com.ar info@selec-ee.com.ar

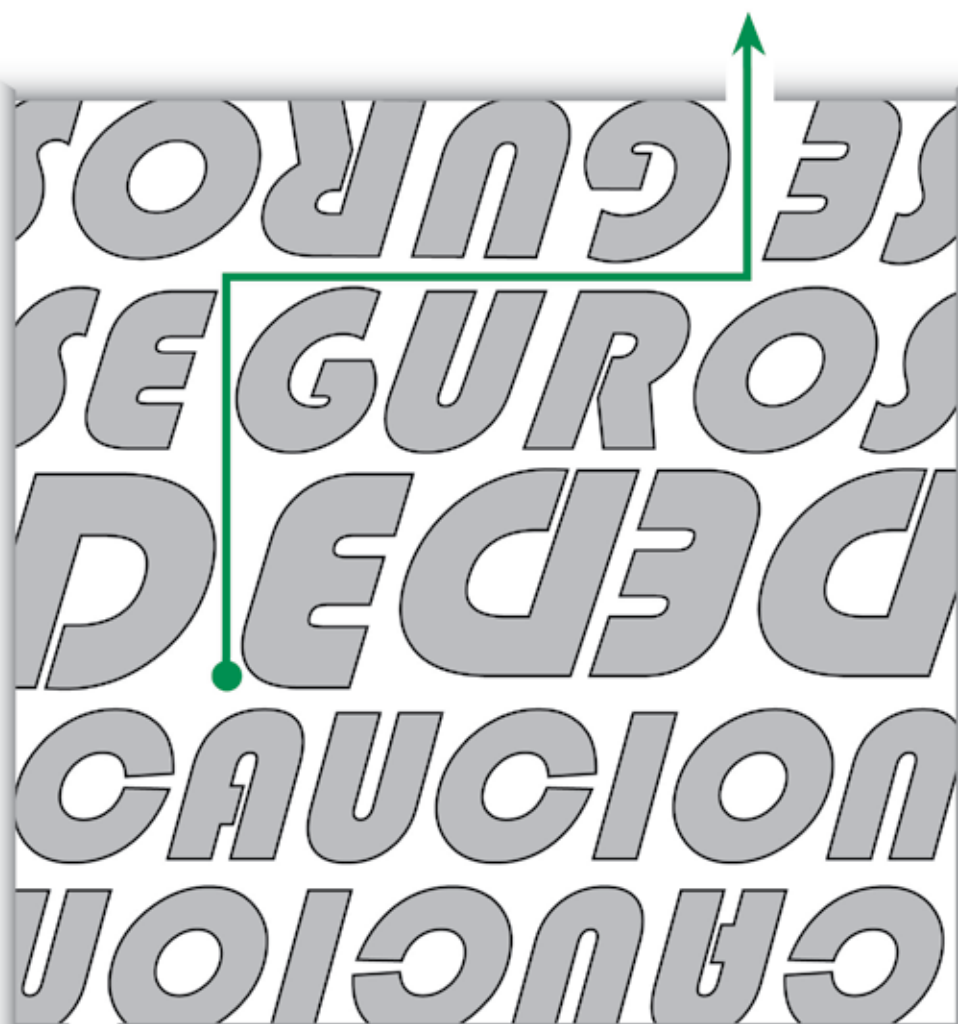
Tel 0223 4759934 / 155356857

Uruguay 3086

Mar del Plata



Existen muchos caminos
pero sólo uno es rápido, confiable y seguro



Seguros de caución **El Surco** el respaldo de más de 80 años de trayectoria

Seguros acordes a resoluciones vigentes dictadas por organismos públicos.

Para más información comuníquese con El Surco al (011) 5252 -1674
o contacte a su productor de seguros.



EL SURCO
Compañía de seguros S. A.
Fundada en 1925

Y el petróleo no deja de subir

Las recientes subidas se atribuyen a la caída del valor del dólar estadounidense.

El precio del petróleo volvió a marcar un nuevo record al llegar a los U\$S 109,20 por barril en su quinto día consecutivo de marcas históricas.

Mientras que en Nueva York el crudo liviano cayó después de tocar los U\$S 108,75, el Brent de Londres impuso un nuevo record de U\$S 105,40 antes de bajar hasta los 105,06.

Las recientes subidas se atribuyen a la caída del valor del dólar estadounidense en comparación con el yen japonés y el euro. Algunos inversionistas están comprando petróleo, que pareciera mantener su valor, para protegerse del dólar débil. Varios analistas predicen

que la moneda estadounidense se devaluará aun más si se produce un nuevo recorte en las tasas de interés.

Otro factor que podría estar influyendo en la subida del petróleo es la decisión de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) de no aumentar su producción, a pesar de la creciente demanda del crudo en China. Al mismo tiempo el dólar, que ha caído respecto al euro y otras monedas claves, fue golpeado cuando se publicó un informe sobre empleo en EE.UU. mostrando un mercado laboral débil. El peor en cinco años.

Esto hizo que los inversionistas buscaran refugio en el petróleo y el oro, que parecen ser más estables que la divisa de EE.UU.

Son los especuladores

Por su parte, la OPEP responsabiliza a los especuladores de la subida de precios, aun cuando la Agencia Internacional de Energía (AIE) advirtió en su último informe que la especulación no es la única causa y que los altos precios del crudo llegaron para quedarse.

La AIE también dijo que mientras la desaceleración en EE.UU. puede moderar la demanda de petróleo en Occidente, podría producirse un aumento de la demanda en el resto del mundo.

“Sólo una prolongada y severa recesión justificaría un descenso sostenido en el crudo” hasta llegar a los U\$S 60 por barril, se explica en el informe.

Fuente: BBC Mundo



El Emporio del Tanque

Fabricación y Comercialización de Tanques y Equipos Industriales

Compra-Venta de tanques y Equipos Industriales usados reacondicionados - Servicios Ambientales

Cno. Gral. Belgrano y Tomás Flores - (1879) Quilmes Oeste, Bs. As.

Tel: (011) 4270-1012 - Fax: (011) 4270-1013

info@elemporiodeltanque.com.ar / www.elemporiodeltanque.com.ar



Parar
a cargar nafta,
pasará a ser
sólo
una excusa.



Cuando se enteren que pueden disfrutar del mejor café espresso en su estación de servicio, sus clientes van a parar aunque tengan el tanque lleno.

Más de 50 Services Oficiales en todo el país.

Comuníquese al Tel : (54-11) 4588-5000

www.saeco-argentina.com

Ideas with Passion

Saeco

Europa: el gasoil sube dos veces más que la nafta durante el último año

El gasoil ha marcado un nuevo precio máximo y se vende en España a una media de 1,135 euros el litro sin impuestos, por encima ya de la nafta sin plomo de 95 octanos, que se sitúa en 1,120 euros, según los datos del último Boletín Petrolero de la Unión Europea (UE), correspondientes al 10 de marzo.

Sólo en la primera semana de marzo el precio medio de ese carburante ha subido un 2,5%, pasando de 1,107 euros a 1,135 euros, mientras que el de la nafta ha bajado ligeramente desde los 1,127 euros.

En lo que va de año, el gasoil acumula una subida del 4,8%, mientras que en el caso de la nafta ese incremento ronda el 1%.

Con respecto a los precios de principios del año pasado, el gasoil ha subido un 26,1% frente al 19,7% de la nafta de 95 octanos.

En la subida de ambos carburantes ha influido la escalada del precio del barril de Brent para entregar en abril, que ha superado la barrera de los 100 dólares. No obstante, los precios con los impuestos agregados en España continúan por debajo de la media del resto de las naciones europeas.

Para el presidente de la Confederación Española de Estaciones de Servicio (CEES), Juan Prats, este mayor incremento del precio del gasoil, que se mantendrá al menos un mes más, se debe a la creciente dieselización del parque automovilístico, a la necesidad de importar gasoil porque el mercado nacional es deficitario, y a las bajas temperaturas.

Los transportistas no ven otra solución que subir sus tarifas

Por su parte, las empresas de transporte de mercancía por carretera han insistido en que su única solución ante la escalada del precio del gasoil es subir sus tarifas, pese a su posterior efecto en el precio de los bienes que transportan y en la inflación.

Según la Confederación Española de Transporte de Mercancías (CETM), cuyos representantes se han reunido con el Ministerio de Fomento, las tarifas del transporte de mercancía por carretera están subiendo "por debajo de los costos y con retraso desde que se produce el repunte de los precios".

Según el observatorio de costos y precios que tiene Fomento correspondientes al último trimestre de 2007, los precios del transporte de mercancías por carretera han subido un 2,5% en los tres últimos meses del año, cuando en dicho período sólo el precio del combustible se ha encarecido un 9% y ha supuesto un 34% del total de costo de explotación de estas empresas.

Fuente: Diario El País, España

**COMPRO ESTACION
SOLO GNC EN
CAPITAL FEDERAL
15 6586 7555**

 **Sorvicor** =GNC

**Centro de Revisión de Cilindros para GNC
y Gases Permanentes de Alta Presión**

Alejandro Carbó 1872 B° Gral. Paz
(X5004GRJ) Córdoba
Telefax 0351-4517102
sorvicor@sorvicor.com.ar

* Somos el Primer Centro de Revisión de Cilindros del Interior

* Trabajamos bajo Normas ISO 9000

* Certificaciones IRAM y DPS

* 200.000 cilindros procesados

* Modernas maquinarias

* Revisamos baterías de almacenaje en el día

Después de poner en marcha la primera planta piloto de hidrógeno La UBA avanza con los desarrollos tecnológicos para almacenar hidrógeno en pilas de combustible

A mediados de 2007 un grupo de investigación de la Facultad de Ingeniería de la Universidad de Buenos Aires (FIUBA) puso en marcha un reactor que produce hidrógeno no purificado a partir de bioetanol. Este año planean comenzar a hacer investigaciones para purificarlo, paso previo a almacenarlo en pilas de combustible.

Docentes y estudiantes de Ingeniería de la UBA concretaron

el año pasado la construcción de una planta piloto capaz de producir gas de síntesis e hidrógeno no purificado a partir de bioetanol. El emprendimiento fue articulado institucionalmente por la Dirección de Programas y Proyectos Especiales de la Secretaría de Ciencia y Tecnología (SECyT). Se trata de la primera etapa de un plan más amplio y ambicioso que es el despliegue tecnológico y la construcción de una planta piloto experimental que produzca hidrógeno puro para celdas de combus-

tibles a partir de ese biocombustible.

Cuando el plan de elaboración de celdas de combustibles culmine, esa forma de energía limpia podrá ser aplicada a diversos usos domésticos en viviendas y también en vehículos, ya que ese dispositivo transforma el hidrógeno directamente en electricidad para accionar los motores de los transportes que estén debidamente adaptados. Se trata de una tecnología pionera en el mundo, y se estima que en un futuro reemplazará

AJB *Protección Catódica*

A. Javier Bustos



- PROTECCION CATODICA
- PUESTAS A TIERRA
- PROYECTOS Y SERVICIOS

**Nos dedicamos a brindar
un servicio de calidad**

Tel/Fax: (0351) 4284908 - Cel. (0351) 155182911. E-mail: ajbustos@argentina.com
Paraná 537 Piso 12, D "A" - (5000) - Córdoba - Argentina

... continúa de página 15

a los combustibles usados por los actuales medios de movilidad.

“Para que el hidrógeno pueda alimentar una pila de combustible, que es el próximo objetivo que perseguimos, hace falta purificarlo. Libre de monóxido de carbono sirve tanto para fuentes estacionarias como móviles”, asegura Miguel Laborde, miembro del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET) y director técnico del emprendimiento. “Luego de la puesta en funcionamiento del prototipo, aguardamos recibir el subsidio correspondiente a la convocatoria Proyectos de Investigación y Desarrollo (PID), realizada en 2005 por la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica (ANPCYT), a través de su Fondo para la Investigación Científica y Tecnológica (FONCyT). Ese aporte nos permitirá comenzar este año las tareas de montaje de los reactores de purificación de hidrógeno”, explica el investigador.

Financiamiento

Para la puesta en funcionamiento del prototipo, que se concretó el año pasado, la SECyT le otorgó

Características del hidrógeno:

- **Máximo poder calórico por unidad de masa:** 28.656 Kcal/Otros combustibles: Nafta 11200 Kcal./Kg. - Gas Natural: 12656 Kcal./Kg.
- **Combustión absolutamente limpia:** el único subproducto de la combustión del hidrógeno es el agua.
- **Disponibilidad:** es superabundante en la naturaleza. Su producción dependerá de la fuente desde la que se lo obtenga. Es razonable pensar a este vector energético a partir de fuentes renovables y limpias.

el primer subsidio en 2006 por 224.000 pesos para llevar adelante el proyecto al grupo de investigación liderado por Laborde y secundado por Norma Amadeo, representante del Laboratorio de Procesos Catalíticos (LPC), y Pío Aguirre, del Instituto de Desarrollo y Diseño (INGAR).

Por su parte, ENARSA, la empresa estatal de energía, usuario principal de la tecnología desarrollada, puso 127.000 pesos. Esos montos comprometidos se sumaron a los aportes realizados por el equipo de ejecutores del proyecto, que está conformado por el LPC, el INGAR, la Facultad de Ingeniería

de la Universidad de Buenos Aires (FIUBA), el CONICET, la Universidad Tecnológica Nacional (UTN) y las Facultades Regionales Santa Fe (FRSF) y Rosario (FRR).

Según los datos brindados por la SECyT, la entidad beneficiaria del subsidio asignado es el CONICET, mientras que la Unidad de Vinculación Tecnológica de la Fundación INNOVA-T será la encargada de administrar los fondos.

Más adelante

En 2007, se construyó un edificio para montar la planta piloto productora de hidrógeno a partir de

AUSTRAL GAS S.R.L

NUESTROS SERVICIOS EN ESTACIONES DE SERVICIO DE GNC

- INSTALACION DE PARARRAYOS
- MONTAJES ELECTROMECAÑICOS.
- PRUEBAS HIDRAULICAS.
- REPRUEBA DE CILINDROS DE GNC.
- MANTENIMIENTO ELÉCTRICO Y MECÁNICO.
- FABRICACIÓN DE FILTROS.

etanol en el Departamento de Ingeniería Química de la FIUBA. La tecnología más difundida actualmente para producir hidrógeno, utilizada desde hace más de un siglo en la industria como vector energético, parte del gas natural, un recurso fósil que genera dióxido de carbono (CO₂). El uso de etanol en lugar de ese fluido no incrementa la emisión de CO₂ a la atmósfera, ya que es reabsorbido por el cultivo durante la etapa de crecimiento (proceso de fotosíntesis). Este año se continúan las investigaciones para purificar el hidrógeno a fin de almacenarlo en celdas de combustibles.

“Nosotros apuntamos a tener tecnología propia en un campo como el energético, que la Argentina se caracterizó históricamente por importar la tecnología. Todas las plantas de producción de hidrógeno con gas natural fueron emplazadas con tecnologías extranjeras”, señaló Laborde. “Queremos prepararnos para el futuro y avanzamos unos pasos más.

Estamos elaborando hidrógeno con etanol. Se estima que lo que se ha desarrollado con la planta piloto, tanto en infraestructura

como en conocimiento, se puede valorar en 20 millones de dólares”. A decir del científico, los pasos a seguir luego de finalizar con los estudios de los procesos de purificación del hidrógeno incluyen la planificación, diseño, montaje y puesta en marcha de una planta piloto productora de 5 kilowatts (Kw).

“Este año vamos a terminar de construir la planta piloto que puede alimentar una pila de combustible de 1 Kw. Mientras tanto, estamos pidiendo fondos en la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica para trabajar con ENARSA,

y probablemente también se sume Techint, para hacer un prototipo de 5 Kw, concluyó Laborde.



S.A.
MAGROVE
MONTAJES INDUSTRIALES

MONTAJE DE ESTACIONES DE SERVICIO E INDUSTRIALES

Lavalle 560 (2000) Rosario
Tel/Fax: 0341-4391821 y rotativas

Manuel Pedraza 5645
(1431) Capital Federal
Tel/Fax: 011-4543-4433



PROTECCION CATODICA PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Control, medición y certificados según normas de Secretaría de Energía

Monseñor de Andrea 3360 (1876) Bernal Oeste Bs. As
Te. : 4270-7026/6894 e-mail: correo@protfund.com.ar

Entrevista con el presidente de la Cámara Argentina del Gas Natural Comprimido Carlo Evi: "No va a faltar GNC en las estaciones de servicio este invierno"

El titular de la entidad que representa a los empresarios del sector comentó a Revista AES que el secretario de Comercio Interior, Guillermo Moreno, le confirmó durante una conversación telefónica que este año no se esperan problemas de desabastecimientos en las estaciones de expendio de gas natural comprimido (GNC) del país.

En invierno de 2007, que presentó temperaturas extremas muy bajas, disparó el alza de la demanda residencial de gas natural. Ese hecho desencadenó una serie de problemas de desabastecimiento del fluido en industrias, que lo utilizan como insumo en sus procesos productivos, y en estaciones de servicio, que lo expenden como combustible. Las secuelas de la falta del hidrocar-

buro todavía están presentes. A principios de marzo, algunos medios de comunicación vaticinaron que iban a haber serios inconvenientes en la provisión del gas natural para el segmento que lo utiliza como combustible durante la próxima estación invernal.

Las publicaciones preocuparon a los empresarios vinculados con el GNC. "Nos comunicamos telefónicamente con el secretario de Comercio Interior, Guillermo Moreno, para ver si nos confirmaba o no las versiones periodísticas que anunciaban que se iban a cerrar algunas estaciones de servicio expendedoras de GNC por 60 días. Al respecto, el funcionario afirmó que las previsiones no eran ciertas, que desde la cartera que representa no se hicieron declaraciones de ese tipo. La posibilidad de ese escenario fue desmentida. Bajo ningún punto de vista, afirmó el titular de la cartera, se prevén interrupciones en el expendio del combustible

gaseoso", explicó Evi. "Asimismo, Moreno aseguró que este año vamos a poder contar con la misma cantidad de gas natural que tuvimos en 2007. Ratificó el aprovisionamiento del insumo para las estaciones de servicio, en tanto no tengamos temperaturas sumamente bajas como las del invierno pasado (que debimos mantener durante cuatro días estaciones cerradas porque el gas era redireccionado a otros sectores de consumo)".

¿Qué posibilidades de desarrollo tiene el segmento del GNC en la Argentina?, preguntamos a Evi.

Sin lugar a dudas, el sector tiene muchas posibilidades de crecimiento. Se prevé que se van a incrementar la cantidad de vehículos convertidos o adaptados para usar GNC como combustible. Por lo tanto, esto quiere decir que va a haber un aumento



TERMOS DE AGUA PARA MATE

■ **No se conforme con menos, instale el mejor termo del mercado y participe en un negocio altamente rentable**

- Termos con mejor diseño, alta durabilidad y libre de mantenimiento
- Atraiga clientes y brinde servicio
- Acepta todas las monedas
- Chasis con tratamiento anticorrosivo
- Equipado con disyuntor para mayor seguridad
- Filtro triple
- Un año de garantía



Para venta/alquiler / comodato

FARINA

Av. Martínez de Hoz 2549 - Mar del Plata TE: 0223-484-0076/155-218985
e-mail: info@farinavending.com - Web: www.farinavending.com



sostenido de la demanda, hecho que abre muchas posibilidades de desarrollo.

Todavía los usuarios de automóviles sienten temor por la escasez del combustible que hubo el año pasado. Pero falta muy poco para que sea evidente la total firmeza con la que se está trabajando para darle sustentabilidad al sector. La Argentina va a posicionarse como uno de los más importantes referentes de esta industria.

En este último tiempo se estancaron las conversiones de vehículos por temor ante la posibilidad de faltante de gas. Sin embargo, a mediados de este año, ese temor va a ser totalmente disuelto. Podemos confirmar que en 2009 la Argentina va a poder contar con 170 millones de metros cúbicos diarios (m³/d) de gas natural.

Hoy por hoy, en el país se transportan diariamente 120 m³ y se consume casi la totalidad. De esa cantidad, unos 8 millones de m³ son utilizados diariamente por el segmento del GNC. Significa un 6% de todo el consumo a nivel país. Estamos hablando de aproximadamente 1,5 millones de vehículos, es decir 4 o 5 millones de personas que han apostado por este combustible.

¿Cómo marcha la creación de la ley para el sector del GNC?

Hubo unos pequeños cambios, eso quiere decir que se está trabajando. Estimamos que si todo sale bien, a mediados del mes entrante tendremos novedades acerca de su aprobación en el Congreso nacional. La reglamentación empezará a dar los primeros pasos y atravesará los primeros filtros hasta llegar a entrar en vigencia.

Está previsto que la norma mantenga fijas por un período determinado las tasas impositivas para los combustibles.

Se trata de la primera ley que va a regular el segmento. Es un cambio sustancial. Lo que estamos discutiendo es el tema de los impuestos que

pueda llegar a tener el GNC en un futuro. Es decir, el proyecto de ley propone que por diez años no se aumenten las cargas tributarias. Si suben los precios del combustible, nosotros oponemos. Pero pedimos que no se incrementen los gravámenes. La medida le dará una gran seguridad al segmento transportista y lo va a motivar a transformar vehículos a GNC. La persona que invierta en la conversión de un camión o de un colectivo se sentirá tranquila. Esto ayudaría a alentar un crecimiento muy importante con vistas al futuro.

¿Qué novedades tiene sobre el proyecto de incorporación de colectivos a GNC destinados al transporte público urbano?

Éste será un año clave para la concreción del emprendimiento que prevé incorporar 1.000 colectivos destinados al transporte público urbano, que en vez de utilizar gasoil funcionarán con GNC.

El Gobierno nacional ha apoyado esa propuesta. Asimismo, si se tiene en cuenta el problema de abastecimiento de gasoil que desde hace tiempo viene padeciendo el país, seguramente la incorporación de vehículos para el transporte público de pasajeros a GNC va a estar en la agenda de las acciones a emprender durante 2008.

Ya hay más de seis empresas habilitadas para fabricar unidades con esas características. De hecho, la mayoría de esas firmas las producen desde hace un par de años para exportar a otros países de Latinoamérica.

¿Cuáles son las perspectivas que vislumbra con respecto al desa-

rollo del GNC a nivel mundial?

Se trata del combustible que va a ayudar a sobrellevar la crisis que se vivirá a nivel mundial por la creciente disminución de las reservas de petróleo.

Para las próximas dos décadas, no hay ningún combustible que pueda suplantar de forma inmediata y sin costo superior, a los derivados del petróleo. Solamente el gas natural está en condiciones de tomar ese rol protagónico. Esta tendencia fue confirmada por los principales referentes de la industria hidrocarbúrfica internacional.

Se estima que durante los próximos 20 años, el GNC pondrá en marcha a más del 50% de los vehículos del mundo. Por otra parte, nos va a preparar para que dentro de dos décadas incorporemos como combustible al hidrógeno.

Además, está comprobado a nivel global —y esto ya nadie lo discute— que el GNC es un combustible prácticamente no contaminante si se lo compara con los líquidos.

Sin embargo, las previsiones de que el GNC ganará espacio en el mercado de los combustibles no se basa en ese dato sino en las cantidades disponibles del fluido a nivel global. En el mundo hay más reservas de gas que de petróleo. Y el petróleo se tiene que acaparar para cubrir otras necesidades que todavía no se pueden suplantar con otro combustible, como por ejemplo para usos medicinales o aplicaciones en la industria petroquímica.

Entrevista con Jorge Lapeña

“Sin políticas claras de largo plazo no hay buenas perspectivas para el sector energético”

Para el ex secretario de Energía de la Nación, no se vislumbra la posibilidad de que se solucionen los problemas energéticos en los próximos tres años. “El panorama no es para nada alentador y es difícil que se modifique si no se debate públicamente el tema”, estimó.

A decir de Jorge Lapeña, titular de Instituto Argentino de Energía “General Mosconi”, no es posible entender cuáles son las políticas de largo plazo que planifica llevar adelante el Gobierno nacional porque no se debaten públicamente. Asimismo, según el especialista, los antecedentes históricos demuestran que cuando las políticas gubernamentales no son difundidas claramente, las inversiones no se concretizan. Y justamente eso es lo que hace falta para ampliar el horizonte de reservas hidrocarburíferas y alcanzar a cubrir las crecientes necesidades energéticas del país.

“La Argentina no cuenta con una buena política en materia petrolera y gasífera. A mi entender, hay mucha improvisación. Los funcionarios de la administración nacional no hablan del tema energético, que es tan importante y definitivo para el país”, declaró Lapeña en diálogo con Revista AES. “La situación es aún más grave si tenemos en cuenta que no estamos atravesando un momento óptimo. El sector empresario espera que se clarifique el panorama, pero mientras tanto se pierde mucho tiempo”.

¿Qué escenario pueden esperar los empresarios expende



dores en cuanto a la pérdida de rentabilidad que vienen sobrellevando por los precios controlados de los combustibles?, preguntamos a Lapeña.

Las perspectivas no son para nada alentadoras. La política virtual de congelamiento de precios perjudica al sector duramente.

Los estacioneros son la parte más débil de la cadena productiva y, generalmente, son los que tienen más pérdidas. Por ejemplo, si aumenta un 20% el salario y no se incrementan los precios de los combustibles que se venden en la estación, obviamente el resultado de eso es la pérdida de rentabilidad. Me temo que la crítica situación se va acentuar.

¿Cómo se podría modificar el panorama?

Es difícil que cambie porque no se debaten públicamente estos temas. Pero más allá de lo que quiera el Gobierno nacional, los precios de los combustibles líquidos para el mercado interno se van a tener

que ir ajustando hacia arriba.

¿Hasta cuándo pueden mantenerse los valores actuales de los combustibles líquidos?

Creo que el precio actual de los combustibles no puede ser sostenible en el tiempo porque la Argentina se está quedando sin reservas de hidrocarburos. Mientras se pueda seguir exportando cierta cantidad, es posible mantener una especie de congelamiento interno de los valores.

Pero si la demanda crece y las reservas siguen manteniendo una tendencia negativa, llegará el momento en el que no quedará ningún resto para vender al mercado internacional. Ya estamos en condiciones de afirmar que ha caído en forma constante la exportación de petróleo.

Entonces, se pueden tener los precios bajos para el mercado interno en la medida que no se tenga que importar petróleo. No se puede comprar caro y vender

barato, para eso se tendría que subsidiar y no creo que eso sea la mejor respuesta que puede darnos el Gobierno nacional.

¿Qué perspectivas tienen los expendedores de GNC teniendo en cuenta la poca disponibilidad de insumos?

Creo que las características de los próximos tres años van a ser similares a las del último año. La demanda de gas crece y la producción de los yacimientos argentinos esta estancada.

Se han cortado prácticamente todos los suministros a Chile, la industria está siendo restringida

y también las centrales eléctricas. Nos estamos quedando sin alternativas.

Si no aparece una nueva oferta de gas natural, y en este sentido las noticias no son buenas ya que Bolivia informó que no va a poder cubrir con el contrato de suministro establecido, todo se conjuga y nos deja vislumbrar que vamos a tener un invierno, o varios inviernos, de características aún más acentuadas que las del año 2007.



- > Estaciones de Servicio.
- > Sólo líquidos, sólo GNC y Duales.
- > Tasamos
- > Compramos
- > Vendemos
- > 20 años de experiencia avalan nuestra gestión.



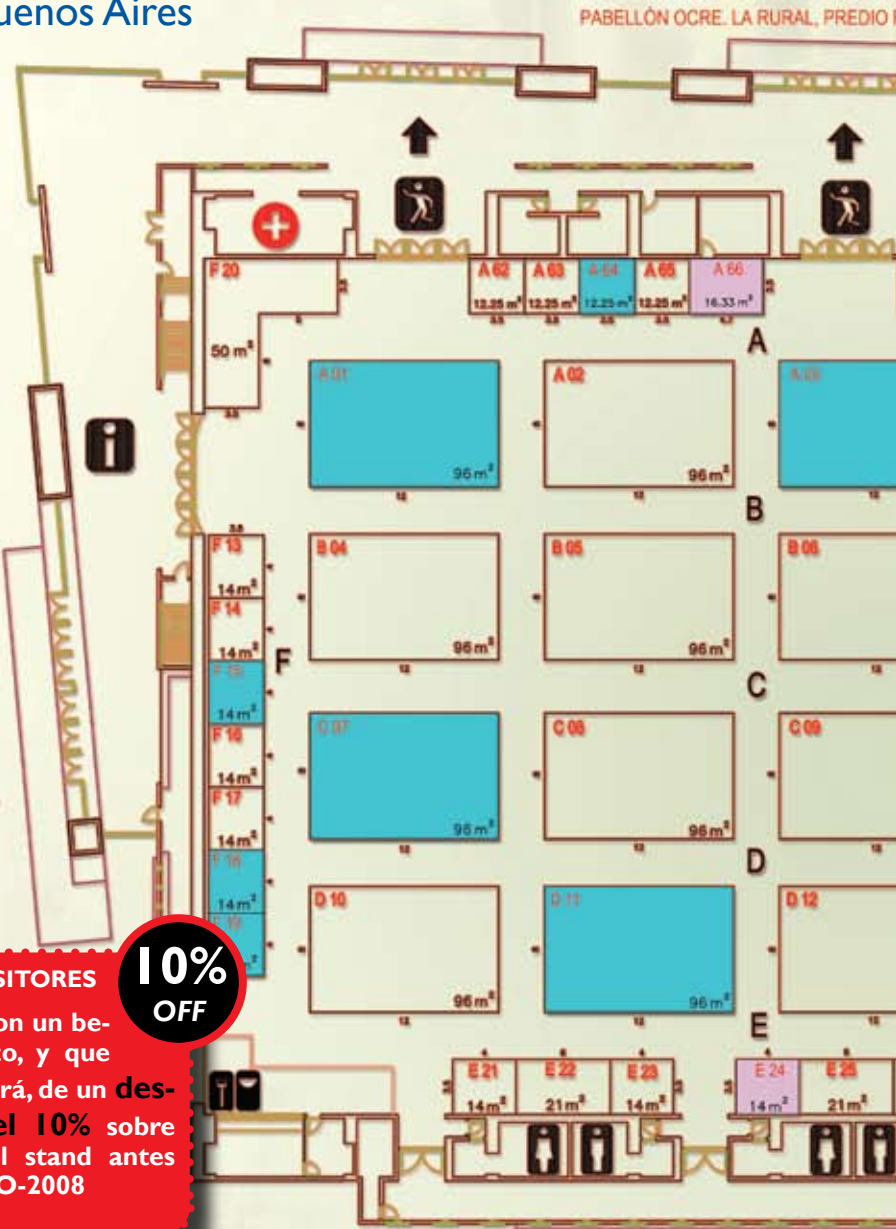
ExpoAES 2008 - Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles – Biocombustibles – GNC e Hidrógeno
Octubre 22-23 y 24
La Rural – Predio Ferial de Buenos Aires



REFERENCIAS

	Confitería
	Estacionamiento
	Salida de Emergencia
	Sanitarios
	Entrada de Comedores
	Sala de Primeros Auxilios

ACCESO AVDA. SANTA FE 4201



WORKSHOP

Se realizarán entrevistas preacordadas a través de la página web de ExpoAES 2008. El expositor y el interesado lograrán mejores beneficios en la comunicación.

EXPOSITORES

Contarán con un beneficio único, y que no se repetirá, de un descuento del 10% sobre el valor del stand antes del 15-MAYO-2008

10% OFF

ESTANCIA EN BUENOS AIRES

Para incentivar el viaje hasta la Ciudad de Buenos Aires, estarán a disposición hoteles céntricos y ubicados próximos a La Rural con importantes descuentos con respecto a las tarifas oficiales y publicadas. También habrá paquetes pre y pos congreso; circuitos de miniturismo y reservas a espectáculos de tango.

CONFERENCIA

Abordará los asuntos más relevantes de interés para el expendedor y para todo el sector de combustibles. Los panelistas serán los profesionales más destacados de la actividad.

LA RURAL

Con la elección de este Centro de Exposiciones se facilita la llegada de miles de expendedores de todo el país quienes participarán activamente en la Expo.



NUEVAS OPORTUNIDADES PARA EL EXPOSITOR

Obtener nuevos contactos calificados; potenciar la marca y la imagen; penetrar en los mercados de las distintas provincias de nuestro país; hacer contactos directos con medios de comunicación, periodísticos a nivel local e internacional; hacer contactos con referentes internacionales. Cada uno de los expositores contará con un detalle de todos los participantes de la Expo.

VISITANTES A EXPOAES 2008

Miles de expendedores de todo el país junto a sus familias y colaboradores; profesionales con poder de decisión; titulares de talleres de montaje de equipos de GNC; fabricantes; proveedores; periodistas; estudiantes universitarios y sus profesores; funcionarios del Gobierno de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires; funcionarios del Gobierno Nacional; funcionarios de gobiernos provinciales.

INSTRUMENTO DE MARKETING

Presenta a las pequeñas, medianas y grandes empresas la posibilidad de comercializar o simplemente dar a conocer productos y servicios al mercado de combustibles.

REVISTA AES

Desde la presente edición y hasta la de Octubre inclusive se divulgará ExpoAES 2008 a todo el país, informando sobre todas las novedades y el desarrollo de la organización.



PLATINO

Patrocinio PLATINO

- 40 m2. de espacio para stand bonificado
- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner principal en la página web desde FEB-2008 a OCT-2008
- 2 páginas en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 2 páginas en la Revista AES en ediciones a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 40.000,00



ORO

Patrocinio ORO

- 15 m2. de espacio para stand bonificado
- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner (50% del principal) en la página web desde FEB-2008-OCT-2008
- 1 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 25.000,00



PLATA

Patrocinio PLATA

- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner (25% del principal) en la página web desde FEB-2008-OCT-2008
- 1/2 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1/2 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 10.000,00



BRONCE

Patrocinio BRONCE

- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- 1/4 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1/4 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 5.000,00



Juntos podemos hacer más simple y seguro la instalación y mantenimiento de su sistema de conexionado y conducción de gas natural comprimido



Parker es líder mundial en tecnologías para el control de procesos y movimientos, ofreciendo el rango más amplio de conectores para tuberías simple y doble virola, válvulas, reguladores, O-Ring, actuadores neumáticos y mangueras que exceden normas internacionales ANSI/AS NGV4.2 y CSA12.52-M99. Parker responde a la constante demanda en el incremento del rendimiento y capacidad de estaciones de carga de GNC con nuevos productos y la más avanzada tecnología cumpliendo y excediendo las normas y requerimientos internacionales de los fabricantes de equipos de compresión y carga de GNC en vehículos.

aerospace
climate control
electromechanical
filtration
fluid & gas handling
hydraulics
pneumatics
process control
sealing & shielding



ENGINEERING YOUR SUCCESS.

Stephenson 2711 – Tortuguitas – Buenos Aires
03327-44-4129

afernandez@parker.com www.parker.com.ar

Definiciones de Gabriel Sustaita, representante de la Cía. azucarera Los Balcanes “La industria azucarera puede aportar el bioetanol necesario para cubrir el mercado interno”

La firma Los Balcanes no sólo planea continuar elaborando alcohol con caña de azúcar, sino que también proyecta incorporar en sus procesos productivos la preparación de alcohol a partir de maíz. De ese modo, en 2010 planea alcanzar una producción de unos 100 millones de litros, que serán parte de los 380 millones que espera lograr elaborar el total de la industria nacional. De esa cantidad, 210 millones se destinarán a abastecer el corte obligatorio del 5% de etanol en las naftas previsto en la ley de biocombustibles.

La Ley 26.334 de Promoción de la Producción de Bioetanol, publicada en el Boletín Oficial el pasado 3 de enero, permitió incluir al sector azucarero en los beneficios del régimen que fomenta el desarrollo del mercado de los biocombustibles (que rige desde abril de 2006).

A decir de Gabriel Sustaita, responsable del área de bioetanol de la compañía azucarera Los Balcanes, la norma que le abrió las puertas al segmento del azúcar para actuar en el mercado de los biocombustibles le permitió posicionarse como la única industria que le puede garantizar al Estado nacional la provisión de los 210 millones de litros de alcohol que se van a precisar a partir de 2010 para cumplir con el corte del 5% en las naftas.

“El proyecto estratégico de la firma para 2010 se basa en tres pilares fundamentales. A partir de la caña de azúcar podemos obtener bagazo, azúcar y alcohol. Con la

quemado del bagazo, vamos a co-generar energía eléctrica a partir de biomasa. Ese emprendimiento nos demandará una inversión de 33 millones de dólares. Finalmente, la producción de alcohol completa las dos patas que faltan: por un lado, se lo elaborará para usos tradicionales y, por otra parte, como combustible para cubrir las mezclas con las naftas que serán obligatorias dentro de dos años según la ley de biocombustibles”, detalló Sustaita en diálogo con Revista AES.

Para 2008, Los Balcanes prevé elaborar de unas 280.000 a 300.000 toneladas de azúcar y unos 35 millones de litros de alcohol.

Dentro de dos años, la firma no sólo va a continuar elaborando alcohol con caña, sino que también proyecta incorporar en sus procesos productivos la preparación de alcohol a partir de maíz. De ese modo, en 2010 planea alcanzar una producción de unos 100 millones de litros, que serán parte de los 380 millones que espera lograr elaborar el total de la industria azucarera nacional. De esa cantidad, 210 millones se destinarán a abastecer el corte obligatorio del 5% en las naftas y el resto se comercializará para usos tradicionales del sector alimenticio, como bebidas y vinagres, y del segmento medicinal e industrial (120 millones irán a parar al mercado interno y los 50 millones restantes se exportarán).

Azúcar más maíz

“Vamos a optimizar los procesos de producción de alcohol para llegar a aportar dentro de menos de dos años la cantidad necesaria de

etanol a fin de abastecer al corte obligatorio previsto en la ley de biocombustibles. Para lograr esa meta, pensamos abocarnos a que la destilería de alcohol funcione todo el año, es decir que todo el año podamos producir y no sólo en la época de zafra azucarera. Recordemos que el azúcar es un cultivo estacional”, explicó Sustaita. “¿Cómo vamos a lograr tener producción continua de etanol?”

En la época de zafra, no hay problema porque lo vamos a seguir haciendo a partir de la caña de azúcar como lo venimos haciendo. Y el resto del año, vamos a empezar a producir etanol a partir de maíz. Para incorporar ese cultivo y ampliar la elaboración de etanol invertiremos unos 2 millones de dólares aproximadamente”.

Con respecto a la generación de alcohol, la compañía azucarera Los Balcanes inauguró en 2006 una ampliación en su destilería.

Por otra parte, para realizar el proceso de deshidratación del alcohol, que es necesario para poder utilizarlo como combustible (el alcohol no puede tener agua si es usado como combustible) y mezclarlo con los de origen fósil, la empresa puso en marcha la construcción de una planta deshidratadora de alcoholes en la ciudad de Frías, en la provincia de Santiago del Estero, que le demandará un desembolso de 15 millones de dólares.


“Son proyectos de muy largo plazo y que requieren grandes inversiones. Y estamos dispuestos a llevarlos adelante porque confiamos en que van a dinamizar y van a otorgarle sustentabilidad a la región”, señaló Sustaita.



DEVELCO

Soluciones Integrales para expendedores de GNC

- Sistemas Completos de Medición para 1 y 2 mangueras
- Cabezales Electrónicos para 1, 2 y 3 vías de alimentación
- Medidores de caudal por efecto coriolis
- Barrera de Seguridad Zener
- Transformadores de Ultra Aislación
- Protocolo de comunicación abierto, Standard del mercado



Calle 141 N° 2046 - (1884) Berazategui - Buenos Aires - Argentina
Tel.: (5411) 4216-8330 / 4226-2446 - e-mail: info@develcognc.com
www.develcognc.com.ar



BUREAU
VERITAS



NUEVO ¡MODELO!

ENTREGA
100 LITROS
DE AGUA
CALIENTE

DAC Y MINI DAC

- Monedero programable
- Elementos de última generación.
- Recuperación rápida, muy bajo consumo de corriente eléctrica.
- 60 o 30 litros por hora dependiendo del modelo.



SD 12: DUCHAS

- Caja monedero, display digital para visión minutos y segundos. Prácticamente inviolable.
- Totalmente programable en tiempo de uso, produciendo un gran ahorro en consumo de agua, gas y desagote.
- Cada caja comanda una ducha.
- Opción: Calefón con sistema de calentamiento directo.

SENESE

SISTEMAS PREPAGOS

SENESE SNS sistemas Prepagos
SAN MARTÍN 1333
(2630) FIRMAT- STA. FE. ARGENTINA
www.senesesns.com.ar

... continúa de página 26

“Asimismo, estamos convencidos que el país debe aprovechar todo lo que le puede dar la industria azucarera, que hoy por hoy se posiciona como productora de energía: por un lado, puede generar energía calórica con el azúcar, eléctrica con el bagazo y también puede elaborar combustible a partir del alcohol de caña”.

Si bien la firma cuenta con una planta deshidratadora, no se la utiliza actualmente para elaborar combustible sino que está abocada a la elaboración del alcohol para exportar a Chile, que lo usa como un insumo que reemplaza

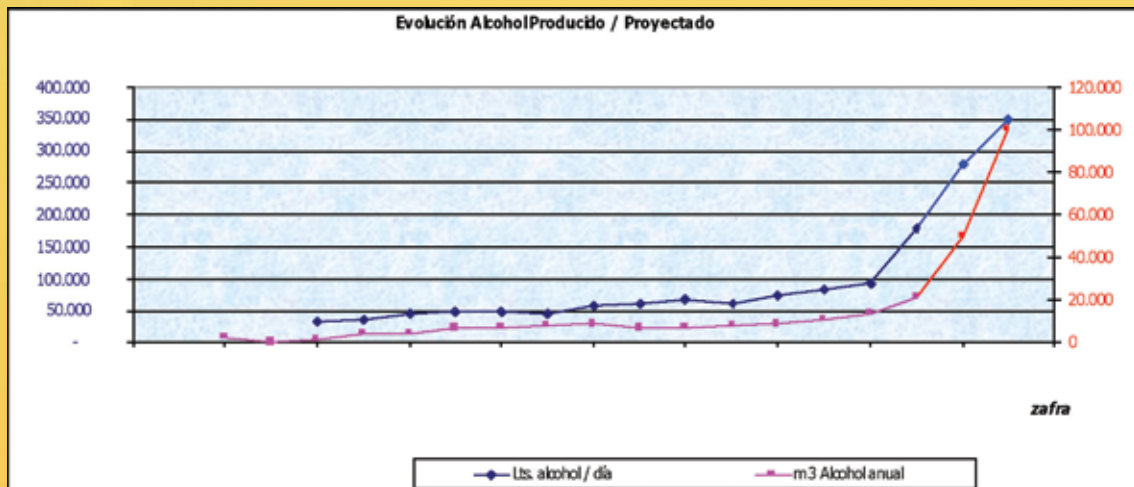
a una sustancia petroquímica y le sirve para la extracción de cobre. “Hasta hoy la producción nacional de alcohol fue destinada para usos tradicionales salvo cuando estuvo vigente el plan alcohonafta en la década del 80, que llegó a extenderse a 12 provincias y que fomentó que se hiciese alcohol anhidro, que es el que se usa como combustible”, recordó el empresario.

La empresa, en detalle

La compañía azucarera Los Balcanes posee tres ingenios azucareros: el Ingenio y Destilería La Florida; el Ingenio Cruz Alta (comprado por

la empresa en diciembre de 2007); y el Ingenio Aguijares (Operado por el Grupo desde 2006).

Además, la empresa cuenta con una planta habilitada por la Secretaría de Energía de la Nación como planta de Almacenamiento y Despacho de Combustibles, y tiene también diferentes unidades de negocios vinculados entre sí: es dueña de la firma Northwest, una red de 8 estaciones de servicio en la provincia de Tucumán, de una flota de más de 12 camiones y de una destilería – Las Palmas – para rectificación de alcoholes.



- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS
- CONTROLADOR DE SURTIDORES
- CONTROL DE FLOTAS
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS

Nuestros equipos están aprobados por INTI-CITEI

Argerich 2723 – (CP 1417) - Cap.Fed. – Buenos Aires – Argentina
Tel/Fax: 54 11 45034484 / 45050623 E-mail: ledamt@arnet.com.ar

La instalación demandó una inversión de 60 millones de dólares

Unitec Bio, a punto de poner en marcha su primera planta de biodiesel

Se trata de una de las cuatro plantas con capacidad para elaborar 220.000 toneladas anuales de biodiesel que la firma del grupo Eurnekián planea construir en los próximos años. Por estos días, la empresa se encuentra finalizando la primera construcción en la zona de Puerto General San Martín, en la provincia de Santa Fe.

Con el objetivo de participar en el mercado de los biocombustibles, los accionistas de dos empresas líderes del rubro agropecuario con operaciones en el noreste del país, dedicadas tanto a la agricultura (soja, maíz y algodón) como a la ganadería (cría de Brangus), formaron Unitec Bio S.A. en el año 2006.

Por estos días, la firma se encuentra finalizando la construcción de una de las cuatro plantas que proyecta instalar en la zona de Puerto General San Martín, en la provincia de Santa Fe. Se prevé que cada uno de los emplazamientos tendrá una capacidad de producción de 220.000 toneladas.

Para la primera planta se desembolsaron más de 60 millones de dólares. La inversión se concretó con capital propio de la empresa y con financiación bancaria. En diálogo con Revista AES, Fernando Peláez, CEO de Unitec Bio, comentó que de las 220.000 toneladas se prevén exportar el 100% por lo menos hasta 2010. "Ese año comienza a regir la obligatoriedad de mezcla de biodiesel con gasoil para el mercado interno, que se dispone en la Ley 26.093. En ese momento, evaluaremos la conveniencia de destinar nuestra producción para consumo local", completó el directivo.

La compañía de la Corporación América, presidida por el empresario Eduardo Eurnekián, actualmente analiza emprendimientos para construir otras plantas similares a las que ya tiene en carpeta. "De acuerdo a nuestras previsiones, estimamos alcanzar un producción de 500.000 toneladas de biodiesel en el año 2010 y otra serie de productos que estamos desarrollando", adelantó Peláez. "La tecnología irá avanzando progresivamente con procesos más eficientes y especialmente con cambios de escala en el corto plazo. Nuestra empresa está siempre en la vanguardia tecnológica por lo que sin dudas iremos adoptando innovaciones a medida que los precios se hagan competitivos, buscando siempre la optimización del proceso".

Enfoque

A casi dos años de la sanción de la Ley 26.093 del Régimen de Regulación y Promoción para la Producción y Uso Sustentable de Biocombustibles, todavía no se conocen iniciativas que proyecten la instalación de plantas productivas destinadas a cubrir el corte obligatorio del 5% de biodiesel en el gasoil y de bioetanol para las naftas a partir de enero de 2010 para el mercado interno.

No obstante, tal como sostuvo Peláez, si bien Unitec Bio en principio planea destinar el 100% de su producción a la exportación, no descarta volcarse a abastecer la demanda local dentro de dos años.

De acuerdo a lo que instaura la ley y a los cálculos de consumo actual de gasoil en el país, se precizarán alrededor de 650.000 toneladas

anuales de biodiesel cuando empiece a regir la mezcla obligatoria. Al respecto, el CEO de la compañía estimó que las ventajas que otorga el régimen de regulación y promoción al empresario que decide entrar en este negocio no son demasiado atractivas, especialmente por el hecho de que la medida establece que una planta no puede exportar y vender en la Argentina simultáneamente. "Ese tipo de disposiciones, que eliminan flexibilidad a los proyectos más aún cuando no está definido cual será el precio en el mercado interno, no ofrecen el marco más seductor que uno pueda imaginar", aseveró.

Sin embargo, a pesar de no contar por el momento con una norma que realmente fomente el desarrollo del mercado interno, para Peláez el país es un enclave estratégico para la producción de biocombustibles. "Además, si se logra establecer un volumen crítico, se podría generar en la Argentina un polo oleoquímico de gran importancia que en el mediano plazo transformará la agroindustria local", concluyó el directivo.

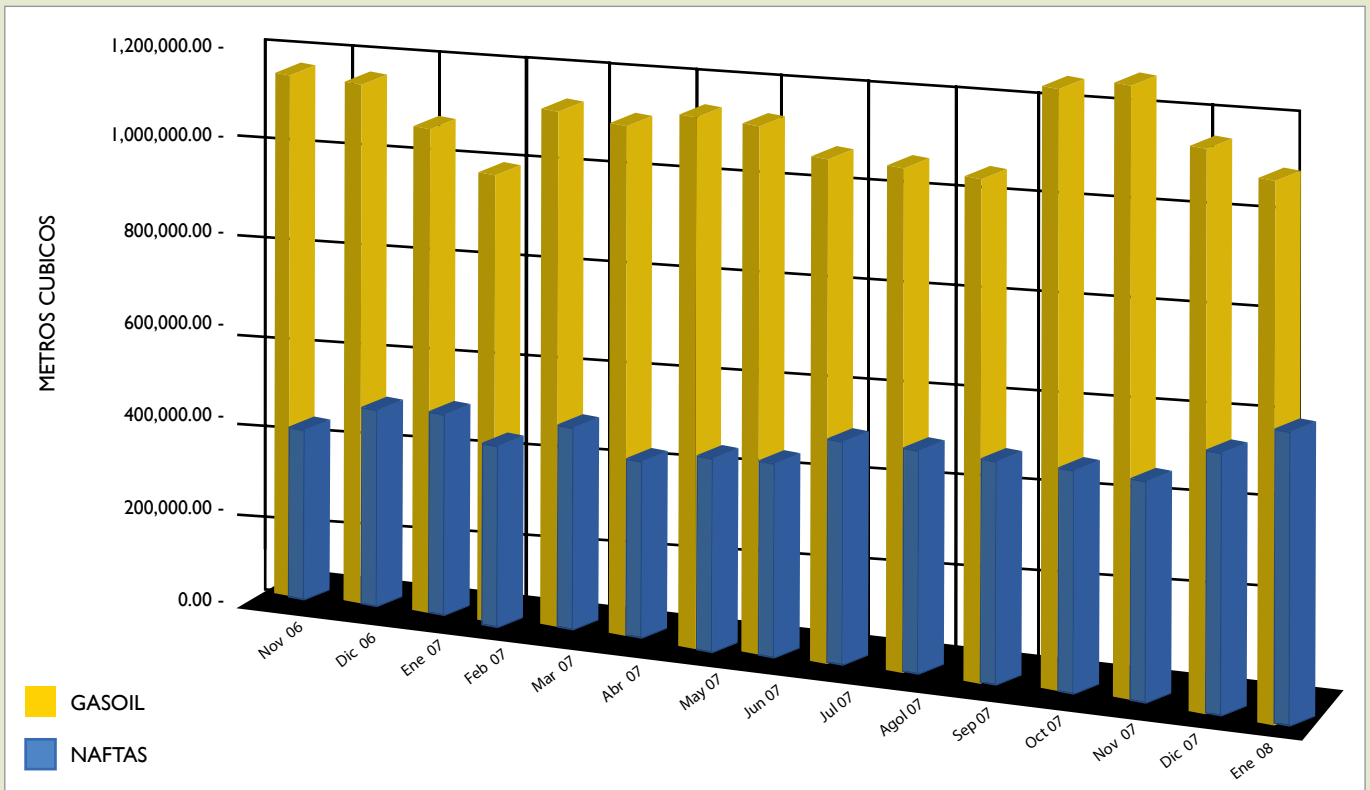
La visión de Unitec Bio es liderar el mercado de biocombustibles en la región, siendo estos una alternativa sustentable para complementar la matriz energética en el corto y mediano plazo. Los biocombustibles ayudan a proteger el medio ambiente, tienen un impacto favorable en nuestra economía, y reducen la dependencia del petróleo.

Estadísticas

VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS
(Período: Nov - 2006 a Ene - 2008)

Metros cúbicos				
Fecha	Gas Oil	Nafta Común >83Ron	Nafta Super>93Ron	Nafta Super>97Ron
novi-06	1143575,74	33769,96	212348,72	120039,62
dici-06	1144162,84	34943,55	240812,22	141109,57
ener-07	1061835,73	32750,20	246331,31	146523,65
febr-07	1006160,95	28300,25	215498,28	132728,99
marz-07	1150256,08	30276,10	233685,09	143625,50
abri-07	1116539,31	26549,89	217429,33	128597,68
mayo-07	1181993,81	28911,99	236594,94	129267,19
juni-07	1183849,23	29158,34	242813,56	125860,93
juli-07	1158104,11	31832,00	268325,50	135409,40
agos-07	1206506,00	30104,00	267423,00	128062,00
sept-07	1170746,81	28197,15	254187,31	113103,86
octu-07	1214195,11	30537,60	280051,19	127907,05
novi-07	1222304,80	29897,90	278142,00	120054,20
dici-07	1186747,04	32792,90	308238,40	127142,80
ener-08	1125486,03	33742,39	322862,20	133643,45

Fuente: Secretaría de Energía



Control y medición de:

- > Ruidos y Vibraciones
- > Niveles de Iluminación
- > Puesta a Tierra
- > Potencial de Protección Catódica



Paraná 754 Piso 10° "A" - Telefax 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
www.contegas.com - info@contegas.com

La referencia
mundial en
calidad.



BUREAU
VERITAS

Av Leandro N. Alem 1134 7° (C1001AAT) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Teléfono: (5411) **4000-8008** Web page: www.bureauveritas.com.ar

Estadísticas

0,65

El Índice Monitor de Precios Energéticos mide la distorsión promedio de los precios de la canasta energética argentina, respecto de los precios promedio de una canasta comparativa que sigue las referencias internacionales y los precios de países de la región. El valor 0,65 indica la distorsión promedio de los precios de la canasta energética argentina correspondiente al mes de diciembre de 2007. Significa, de manera simple, que si la canasta energética comparativa de precios promedios que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en noviembre pasado un valor simbólico de 1 peso, esa misma canasta en la Argentina costaba 0,35 centavos de peso.

0,51

Petróleo y Derivados

El valor 0.51 indica la distorsión de los precios del petróleo y derivados argentinos correspondiente al mes de diciembre de 2007. Significa de manera simple, que si los precios del petróleo y derivados comparativos que siguen las referencias internacionales y regionales tuvo en diciembre pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 49 centavos de peso (\$ 0,49).

0,86

Gas Natural

El valor 0.86 indica la distorsión del precio del gas natural argentino correspondiente al mes de diciembre de 2007. Significa de manera simple, que si el precio del gas natural comparativo que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en diciembre pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 14 centavos de peso (\$ 0,14).

0,70

Energía Eléctrica

El valor 0.70 indica la distorsión del precio de la energía eléctrica argentina correspondiente al mes de diciembre de 2007. Significa de manera simple, que si el precio de la energía eléctrica comparativa que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en diciembre pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 30 centavos de peso (\$ 0,30).

Fuente: Montamat & Asociados

SUJETOS del SISTEMA de GNC									
Listado actualizado al 25 - MARZO - 2008									
Provincia	Estación de GNC	PECs	CRPC	TdM	Provincia	Estación de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	728	31	23	489	Misiones	0	0	0	0
Capital Federal	153	18	4	82	Neuquén	12	0	1	11
Catamarca	7	0	0	2	Rio Negro	21	0	0	17
Chaco	0	0	0	0	S.del Estero	25	0	1	4
Chubut	2	0	0	1	Salta	32	0	1	19
Córdoba	199	13	7	123	San Juan	31	2	1	16
Corrientes	0	0	0	0	San Luis	19	2	1	7
Entre Ríos	48	1	0	40	Santa Cruz	0	0	0	0
Formosa	0	0	0	0	Santa Fé	107	7	6	98
Jujuy	20	0	1	9	T.del Fuego	1	0	0	1
La Pampa	11	1	1	7	Tucumán	64	3	3	23
La Rioja	3	0	0	1	Total País	1591	81	55	1054
Mendoza	108	3	5	104					

PECs: Productores de Equipos Completos
 CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros
 TdM: Talleres de Montaje
 Fuente: ENARGAS

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC					
Mes	Baja	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Marzo-07	586	6.818	3.016	96.636	4.979
Abril-07	464	5.797	2.606	92.633	5.106
Mayo-07	1.260	9.358	3.083	106.119	3.519
Junio-07	1.122	8.171	2.923	93.253	3.566
Julio-07	1.201	5.733	4.797	91.761	6.932
Agosto-07	1.287	5.799	8.007	89.296	7.798
Septiembre-07	1.330	6.461	9.038	100.658	9.699
Octubre-07	1460	6184	9699	100536	10563
Noviembre-07	1243	7525	10252	98658	10405
Diciembre-07	1416	8076	9907	104979	10331
Enero-08	993	4304	9647	102138	12005
Febrero-08	875	4016	7870	76472	10957
Total año	13.237	78.242	80.845	1.153.139	95.860
CANTIDAD de VEHICULOS a GNC (Enero 2008)				1.218.144	

Fuente: ENARGAS

Informe Especial: Por el Ing. Jorge Battista Se debe ajustar el consumo residencial”

Cuando llega el invierno debemos preguntarnos: ¿habrá suficiente gas para calefaccionarnos? A esta pregunta debemos agregar: ¿habrá suficiente gas para abastecer nuestro automóvil con GNC?

Similar situación se plantea cuando se aproxima el verano: cuando se enciendan los acondicionadores de aire ¿nos quedaremos a oscuras?

Lo concreto es que el país en estos últimos años viene creciendo en forma sostenida y esta buena noticia viene acompañada de “problemas del crecimiento” que en materia energética se traducen en que la energía es cada vez un recurso más escaso y como tal, debe ser cuidado y administrado.

El Dr. Salvador Gil, investigador de la UBA, ha desarrollado modelos de predicción de consumo de energía en los que sostiene que:

“Nuestro estudio indica que el consumo de gas y electricidad se duplicaría aproximadamente en

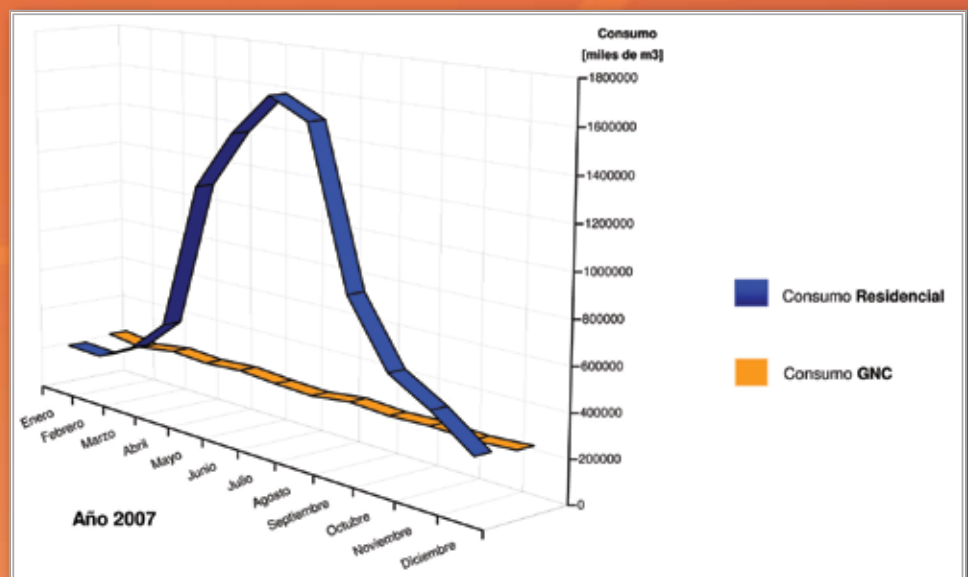
veintidós años y una década respectivamente, dependiendo del crecimiento económico futuro. Nuestro análisis sugiere que a mediano plazo, el consumo de electricidad aumentaría un 40% más rápido que el aumento porcentual del PBI y el consumo de gas crecería aproximadamente un 10% más rápido que el incremento porcentual del PBI, si las tendencias actuales y pautas de consumo no se modifican significativamente”.

Los diversos tipos de usuarios de gas se comportan, en materia de consumo, de manera diferente a lo

largo del año.

Los consumos residenciales evidencian una altísima estacionalidad vinculada al factor climático. Los consumos de verano de gas natural se amplifican entre 5 a 7 veces cuando llega el invierno.

Las industrias que consumen durante todo el año en forma pareja, varían su consumo muy fuertemente ligado a las variaciones de PBI y durante el período invernal consumen todo lo que se les suministra ya que son objeto de restricciones.



Abi

INGENIERIA

Instalación, reparación, readecuación y mantenimiento de plantas de GNC

servicios@abicomp.com.ar

Pepiri 636 (1437) CABA. Tel: 54-11-49-11-82-30



Cabe señalar que los consumos industriales y de GNC están vinculados a la producción mientras que los incrementos invernales de los residenciales están vinculados al confort.

Para hacer frente a un aumento de la demanda de energía, es obvio que se necesita inversión en: exploración de gas y petróleo, infraestructura de refinación; transporte y distribución para construir centrales de generación eléctrica no dependientes de los combustibles fósiles como ser hidráulicas, nucleares y eólicas. Esta es la única opción pensando a futuro. Ahora bien, debemos atender el presente y para ello hay únicamente dos opciones:

Primero: recurrir a la importación de energéticos a precio de commodity y por ende muy alejado de los valores locales.

Segundo: propender a un uso mucho más racional de los recursos.

La clave entonces, en el corto plazo, indudablemente, es el ahorro. En los Estados Unidos, a la luz de la crisis del petróleo de los años 70, se redujo el tamaño de los automotores y con ello el consumo.

Cuando bajó el precio de los combustibles, el pueblo se olvidó de la crisis y de la necesidad del ahorro volviendo al empleo de motores de gran potencia.

En nuestro país el precio de los combustibles está estancado, casi no influyen en la matriz del gasto familiar y entonces el consumo se torna irracional.

No es admisible por ninguna escuela económica que un bien escaso posea precios ultra bajos. Para corroborar esto que sostengo invito a cada lector a tomar su factura del servicio de gas por redes de su casa y comparar ese importe, que es bimestral, con cualquier otro insumo de su vivienda.

Es más, invito a que sumen lo que se abona por los servicios de gas, energía eléctrica y agua corriente a lo largo de un año y lo comparen con lo que se abona en el mismo período por el servicio de señal de TV por cable.

Resulta ocioso comparar las prestaciones bajo análisis, mucho más aún, la infraestructura necesaria para prestar cada servicio.

Cuando hablamos de "gas barato"

estamos cometiendo un error, ya que los sectores con menor poder adquisitivo, en general no disponen del servicio de gas natural por redes y por ende deben recurrir al GLP en garrafas, al kerosene y a la leña. En todos los casos abonando precios varias veces superiores al equivalente en gas natural.

La baja tarifa de gas natural para uso residencial constituye un subsidio al confort de las clases medias y altas de la población.

Resulta inadmisibles que un operario sea suspendido en su función porque la industria en la que trabaja no posee el energético para desarrollar su trabajo y cuando llegue a su domicilio encuentre ambientes con las ventanas abiertas y las estufas encendidas, la pava con la que ceba su mate al costado de la llama a pleno de su cocina y el agua caliente corriendo vaya a saberse para qué.

A la hora de acostarse lo hará tapado una simple sábana. ¿Dónde habrán quedado las frazadas que otrora utilizábamos?

Similar situación podría darse, de hecho ocurrió durante tres días del pasado invierno, con la perso-

SE-TEK

Servicios Integrales S.A.

MANTENIMIENTO TECNICO DE ESTACIONES DE GNC

NUESTROS CLIENTES Y EXPERIENCIAS SON NUESTROS MAYORES AVALES

ESPECIALISTAS EN COMPRESORES KNOX WESTERN -

MAYOR CANTIDAD DE TÉCNICOS CON LA MEJOR EXPERIENCIA DEL MERCADO -

CONTRASTE DE SURTIDORES, ANALISIS DE VIBRACIONES Y RUIDOS -

INSUMOS PARA SURTIDORES DE TODAS LAS MARCAS -

AMPLIO STOCK DE REPUESTOS DE EQUIPOS KNOX WESTERN Y COMPAC -

LAMADRID 3595. CASEROS. (B). TE: 4759-4768
TE. DE GUARDIA 15-4998-0499

na privada de cargar GNC para su vehículo.

En nuestro país lavamos las veredas y los autos con agua potable. El consumo per cápita de agua es de los más altos del mundo, resultando un insulto para muchas otras poblaciones que no disponen de ese recurso indispensable para la vida.

En modo alguno este informe pretende ser un alegato a favor del incremento de las tarifas. Sólo nos preocupa el uso eficiente de los energéticos y con ello propender a una redistribución equitativa y eficiente del recurso.

Inevitablemente, los consumos residenciales son y seguirán siendo estacionales y cada invierno será preocupación del Estado y de las empresas atender esos incrementos de la demanda.

Es loable que el Gobierno sostenga tarifas con contenido social. Lo que no debería permitirse es que eso redunde en el despilfarro

de los recursos ni el subsidio por ejemplo de piscinas particulares climatizadas.

A la hora de analizar posibles soluciones surge lo siguiente:

Establecer durante los meses de invierno (mayo a setiembre) un consumo básico en metros cúbicos de gas natural para cada cliente residencial a tarifa reducida (hoy se paga en el orden de 15 centavos de peso por metro cúbico). Con ese consumo básico debería poderse abastecer normalmente una cocina, un calefón o termotanque y uno o dos calefactores.

Los consumos que superen ese básico y hasta una cantidad a determinar, deberían tener un incremento sustancial, por ejemplo el doble o triple del valor del básico.

Los consumos que superen ese segundo escalón deberían abonar facturas significativamente abultadas.

Los fondos que esto genere apor-

tarlos a las obras de infraestructura necesarias.

Con este concepto, suficientemente explicado a la población, deberíamos obtener una reducción del consumo residencial, sin que se tengan en lo general incrementos de las facturas que se abonen, de modo que no se vea afectada la economía familiar.

En fin, cambiaríamos un poco de confort exagerado por racionalidad en el uso de los recursos.

Las estadísticas demuestran que con un ahorro de 1 metro cúbico diario por cada usuario residencial, se podría abastecer toda la demanda de GNC del país.

Qué significa 1 metro cúbico de gas natural en términos de uso:

Dos horas de uso a pleno de una estufa de tamaño mediano o tres horas de una pequeña.

Audiconser S.R.L

ACS

Auditoria-Control -Servicios

MIEMBRO ACTIVO
CAoA
CÁMARA ARGENTINA de AUDITORES

HERMETICIDAD DE TANQUES - AUDITORIAS DE SEGURIDAD

CERTIFICACION DE CEGADO DE TANQUES - AUDITORIAS DE TANQUES AEROS

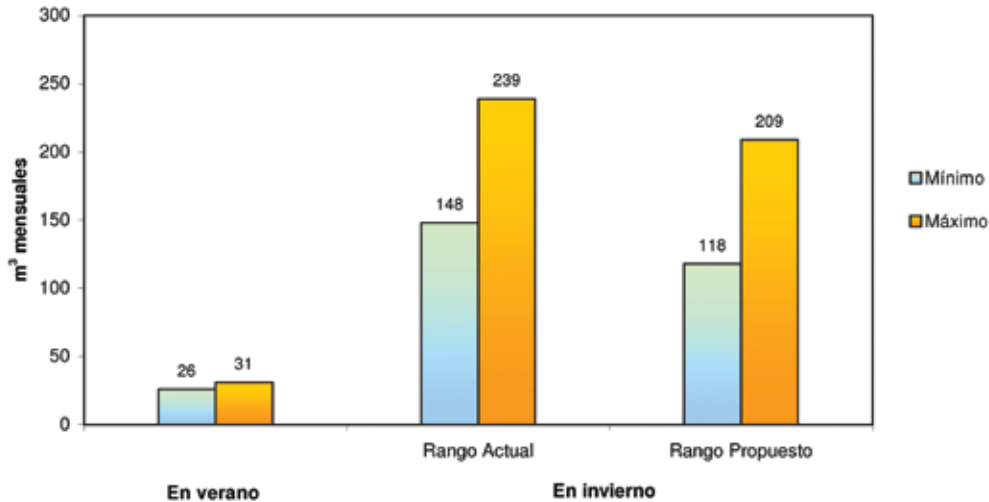
AUDITORIAS DE CAMIONES CISTERNA - AUDITORIA DE INSTALACIONES DE G.L.P.

Rivadavia 755. 4to. 17. C1002AAF Buenos Aires. Tel/Fax: 4331-5094 (rot)

Cel: 15-6390-8672/02 / 15-5181-8208 / 15-6395-2766/8446

Nextel: 583*4085/4084/4523/250. E-mail: comercial@audiconser.com.ar

Usuarios Residenciales Promedio de consumos mensuales



Una reducción en el consumo residencial de 1 m³ por día, permitirá una redistribución más equitativa sin afectar sensiblemente el confort de los consumidores.

Equipo Expendedor de Agua Caliente.

- Gabinete de chapa.
- Pintura epoxi texturada.
- Frente de acero inoxidable.
- Laterales de acrílico de 3mm. iluminados.
- Tanques de agua de 53 lt. y 80 lt. bajo normas IRAM e ISO.
- Caja recaudadora independiente.
- Fichero regulable a monedas o fichas.
- Medidor de temperatura visible al cliente.
- Luz indicadora de tiempo de carga.



Equipo Expendedor de Agua Caliente



- Equipo central totalmente en chapa.
- Tanque de acero inoxidable de 25 lt. con resistencia de alta recuperación.
- Caja recaudadora independiente.
- Dispenser realizado en fibra de vidrio.
- Fichero regulable a monedas o fichas.
- Alto: 0,65 mts.
- Ancho: 0,45 mts.
- Ideal para interiores.
- Puede ubicarse sobre mesadas o colgarse de la pared.

- Colocación a CONCESION.
- Mantenimiento a cargo de Marpa.
- Atención más rápida y servicio 100% garantizado sin costo alguno.



Equipo para Control de Aire

- Gabinete construido en fundición de aluminio.
- Anclaje de hierro ángulo.
- Display con contador de minutos.
- Caja recaudadora independiente.
- Fichero regulable a monedas o fichas.



Equipo para Control de Duchas

- Gabinete construido en fundición de aluminio.
- Display con contador de minutos.
- Válvula de corte de 12 volt.
- Fichero a monedas o fichas.
- Tiempo de ducha regulable.
- Caja recaudadora independiente.
- Alto: 0,38 mts.
- Ancho: 0,18 mts.



MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE



Equipos de última generación que aseguran máxima calidad y confiabilidad para cubrir las distintas necesidades de nuestros clientes. Marpa es líder en la distribución de productos en el mercado argentino.

Donago 1635. Rosario (Santa Fe) Argentina.
Teléfono (0341) 411-6655
Móvil: (0341) 156-968633 Nextel: 390*3162
E-mail: info@termosmarpa.com.ar
www.termosmarpa.com.ar



Aspiradora

- Aspira sólidos y líquidos
- Tiempos y valores totalmente programables.
- Auto poder de vacío con o sin sistema de monedas.

- La utilización de los servicios de nuestras expendedoras automáticas se realiza mediante diferentes sistemas de pago:
- Sistema de expendio libre.
- Con fichas y/o cospeles.
- Monedas de curso legal.

... continúa de página 37

El consumo residencial registrado durante julio de 2007 (mes de máximo consumo de ese año) superó en 436 millones de metros cúbicos al mes de agosto de 2006 (que fue el de máximo consumo de ese año).

Este incremento, obviamente influenciado por las extremas temperaturas del pasado invierno, con nevadas inéditas incluidas, representa el doble del consumo total de GNC de un mes.

Si bien es cierto que algunos diarios preanunciaron cortes generales de GNC durante el invierno próximo, el Secretario de Comercio se encargó de desmentirlo (ver recuadro aparte).

Moreno asegura que no habrá cortes para el GNC

El abastecimiento de gas natural para la temporada invernal, tiene en cuenta la prioridad de no corte de gas a las estaciones de carga de GNC, según el Secretario de Comercio Interior.

Guillermo Moreno, el 12 de marzo, en conversación con el presidente de la CAGNC, dijo que el Gobierno está planificando evitar los cortes de energía y que no están previstas para este año las temperaturas extremas del año último. El funcionario aclaró que si se llegaran a producir muy bajas temperaturas se tomarán medidas similares a las de 2007, siendo que el GNC en el 2007 sólo sufrió algunos cortes parciales que duraron tan sólo un par de días.

“El compromiso de Moreno desmiente versiones que hablaban de cortes totales para nuestro sector. Entendemos que el GNC es de una categoría especial que lo ubica en la pirámide de las prioridades de no corte, por su trascendencia social y laboral para 1,5 millones de familias vinculadas con su uso diario”, dijo Carlo Evi, presidente de la CAGNC.



POTIGIAN es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una trayectoria de 73 años de organización, cumpliendo y honestidad.

La excelencia en distribución

- ◆ Distribuidor N° 1 de Masssalin Particulares, zona autorizada MP
- ◆ Todas las tarjetas telefónicas
- ◆ Golosinas - Comestibles - Artículos varios
- ◆ Almacén - Insumos de EESS - Perfumería



Responsabilidad y garantía absoluta en las entregas

Contáctenos 011-4016-7695

www.potigian.com.ar

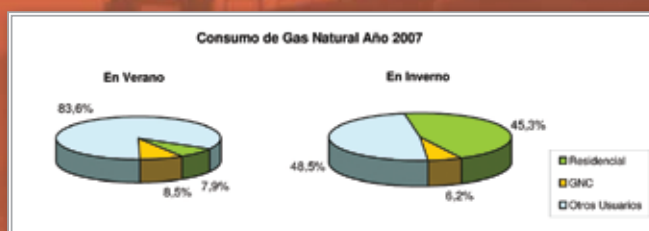


El siguiente cuadro muestra los consumos históricos de gas natural a nivel país para los usuarios residenciales, GNC y totales.

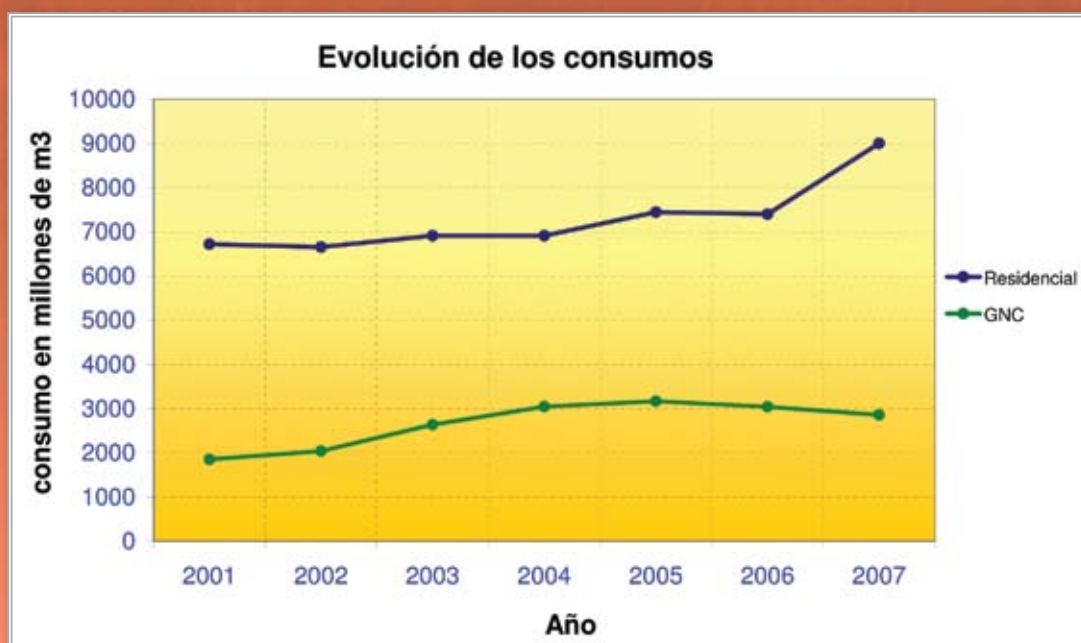
En él puede apreciarse que la participación en el total del consumo residencial a lo largo del año ocupa entre el 20 y el 23 %, mientras

que durante el mes de máximo consumo esa participación torna a 35 a 45% del total del consumo. El GNC, en cambio muestra un comportamiento no estacional.

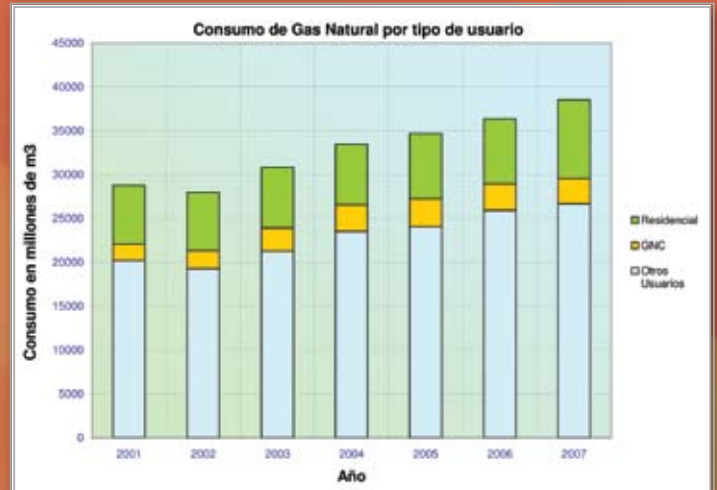
año	Total país (millones de m3)		Residencial (millones de m3)			GNC (millones de m3)				
	total año	julio	año	julio		año	julio			
2001	28786	2980	6717	23,3%	1168	39,2%	1850	6,4%	163	5,5%
2002	27989	3177	6655	23,8%	1141	35,9%	2040	7,3%	179	5,6%
2003	30829	3150	6910	22,4%	1148	36,4%	2639	8,6%	228	7,2%
2004	33472	3162	6910	20,6%	1154	36,5%	3044	9,1%	263	8,3%
2005	34685	3275	7443	21,5%	1203	36,7%	3167	9,1%	272	8,3%
(*)2006	36361	3410	7398	20,3%	1196	35,1%	3042	8,4%	264	7,7%
2007	38531	3604	9000	23,4%	1632	45,3%	2857	7,4%	225	6,2%



(*) En 2006 el mes de máximo consumo fue agosto.



... continúa de página 39



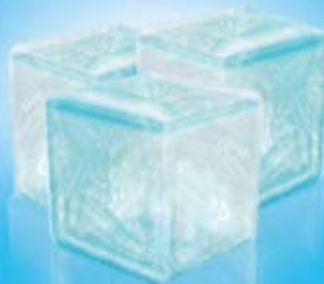
HIELO EN CILINDROS



AGUA DESMINERALIZADA

FABRICA - VENTA Y DISTRIBUCION DE:
HIELO Y AGUA DESMINERALIZADA

PROVEEMOS
HELADERAS
EN COMODATO
BOLSAS POR 5 KG.



GRITO DE ASENIO 3632 - CAPITAL
4912-1781 / 3924 - hieloli@speedy.com.ar
www.hieloli.com.ar

construcciones
MUR S.A.

Calle 2 Bis N°220 e/529 y 530
Tel/fax (0221) 421 6950
B1906DPF La Plata / Bs. As.
E-mail: mur@mur.com.ar

- Construcción de estaciones de servicio.
- Construcción de plantas de combustible líquido y GNC.
- Adecuación de instalaciones e inscripción Secretaría de Energía de la Nación.
- Instalación de tanques de combustible con sistemas de succión e impulsión, cañerías rígidas y flexibles.
- Tratamiento de efluentes y desagües industriales.
- Instalaciones eléctricas antiexplosivas.
- Instalaciones de telemedición y control a distancia de surtidores.
- Consolas centrales de manejo de datos de expendio y control de stock.
- Sistemas de detección de fugas y pérdidas de combustible.
- Desarrollo de Ingeniería específica de proyecto.



Nuestra estructura de organización nos permite ofrecer un servicio integral de Proyecto, Dirección Técnica, y construcción en cualquier punto del país.

El consumo diario promedio por vivienda para las áreas de distribución de Metrogas y Gas Natural BAN indican un promedio de 1m³ en el verano, mientras que en el invierno ascienden a entre 5 y 8 m³.

Consumo promedio por usuario residencial							
Distribuidora: MetroGas S.A.							
Año	Cantidad de usuarios [millones]	Mes de Minimo Consumo	Consumo total [millones de m ³]	Consumo por usuario [m ³]	Mes de Maximo Consumo	Consumo total [millones de m ³]	Consumo por usuario [m ³]
2005	1,945	Enero	51,4	26	Julio	304	156
2006	1,982	Diciembre	53,4	27	Agosto	293,5	148
2007	2,021	Febrero	50,3	25	Julio	373	185
Distribuidora: GasBAN S.A.							
Año	Cantidad de usuarios [millones]	Mes de Minimo Consumo	Consumo total [millones de m ³]	Consumo por usuario [m ³]	Mes de Maximo Consumo	Consumo total [millones de m ³]	Consumo por usuario [m ³]
2005	1,242	Febrero	37,9	31	Julio	208,7	168
2006	1,273	Febrero	34,5	27	Agosto	216	170
2007	1,306	Febrero	30,1	23	Julio	312,7	239

Mapas ARGENGUIDE

mapas de rutas y planos de ciudades



stocks en consignación
pida la visita de nuestro representante
sin compromiso

Latinbaires Editores S.R.L.
Mapas Argenguide
011 - 4567 - 4098
contacto@mapasargenguide.com.ar

www.mapasargenguide.com.ar

equipos y accesorios para el movimiento
y almacenaje de combustible



- :: conexiones giratorias
- :: picos de despacho
- :: equipos de lubricacion
- :: acoples
- :: medidores de aire
- :: tanques
- :: electrobombas de 12 volt
- :: caudalímetros
- :: mangueras
- :: productos para GNC
- :: surtidores
- :: bombas con motor antiexplosivos



Dirección · Martínez Estrada 7847
Teléfono · [0341] 4515674
Celular · [0341] 155404519
S2006BLG · Rosario

www.surtigom.com.ar

Actualidad empresarial

Para este año la firma planea invertir más de \$ 35 millones en Buenos Aires

Camuzzi Gas Pampeana toma las operaciones de Distribuidora Gesell Gas

Camuzzi Gas Pampeana anunció que a partir del 1 de abril toma a su cargo todas las operaciones realizadas por la empresa Distribuidora Gesell Gas.

De esa manera, el partido de Villa Gesell y sus 7.333 usuarios se incorporan a Camuzzi Gas Pampeana, teniendo como cabecera regional la Unidad de Negocio de Mar del Plata.

“Desde Camuzzi Gas Pampeana hemos invertido en la provincia de Buenos Aires en los últimos tres años más de 60 millones de pesos

acompañando el crecimiento del país y como parte del compromiso que tenemos de garantizar la creciente demanda de consumo, con inversiones constantes en gasoductos, sistemas de distribución y de control de calidad. En este contexto, durante 2008 invertiremos en la provincia más de 35 millones de pesos”, comentaron fuentes de la compañía.

Camuzzi Argentina es una empresa holding de servicios públicos, subsidiaria de Camuzzi International, una empresa constituida por

capitales privados extranjeros. En materia de distribución de gas, es la controlante de Camuzzi Gas Pampeana y Camuzzi Gas del Sur. Ambas compañías constituyen en conjunto la mayor distribuidora de gas natural de la Argentina al atender al 30% de la demanda, con aproximadamente 1,3 millones de clientes distribuidos en las provincias de Buenos Aires, La Pampa, Río Negro, Neuquén, Chubut, Santa Cruz y Tierra del Fuego.

Con subsidios por más de 600.000 pesos

YPF presentó los proyectos de “Energía Productiva 2008”

La Fundación YPF presentó a principios de marzo los ocho proyectos ganadores del concurso 2007 del programa de voluntariado corporativo de YPF “Energía Productiva”.

Inicialmente se presentaron 438 proyectos de los cuales surgieron los ganadores, que contarán con la participación de 140 voluntarios,

17 instituciones, y con un subsidio promedio superior a los 75.000 pesos cada uno.

En la presentación estuvieron el director ejecutivo de la Fundación YPF, Silvio Schlosser, y el fundador de Red Solidaria, Juan Carr, entre otros.

El nuevo programa de voluntariado corporativo de YPF convoca a organizaciones sin fines de lucro y

a pequeñas y medianas empresas a presentar proyectos productivos que deberán ser sustentables, replicables y generar impacto social en la generación de empleo y la mejora de las condiciones de vida de sus respectivas comunidades.

De acuerdo a un comunicado institucional difundido por la firma, el programa apunta a consolidar



- > Mantenimiento preventivo y correctivo
- > Ensayos semestrales, anuales y quinquenales
- > Calibración de válvulas de alivio por sobrepresión
- > Calibración de surtidores
- > Overhaul
- > Reparación hardware
- > Software
- > Sistemas de control de gestión y fidelización
- > Instalaciones antiexplosivas y de seguridad intrínseca
- > Periféricos: Picos de carga, mangueras, silenciadores, etc.



la relación entre YPF, las Organizaciones de la Sociedad Civil, las PyMES y la comunidad, "superando la etapa de asistencialismo para potenciar los resultados mediante un camino de sustentabilidad y de inversión social a través de la transferencia de conocimientos". Los empleados de YPF participarán en esta oportunidad como tutores y consultores voluntarios aportando su conocimiento y experiencia, adquiridos por su desempeño cotidiano en las tareas que realizan, en la resolución de problemáticas vinculadas al proyecto. "Energía Productiva" abarca toda la Argentina y está dividida en 8 regiones: 1) Capital Federal y Gran Buenos Aires; 2) La Plata y

alrededores; 3) Resto de Buenos Aires; 4) Córdoba, Santiago del Estero, Salta, Jujuy, Tucumán, Catamarca y La Rioja; 5) Mendoza, San Juan y San Luis; 6) Neuquén, Río Negro y La Pampa; 7) Chubut, Santa Cruz y Tierra del Fuego; 8) Santa Fe, Chaco, Formosa, Misiones, Entre Ríos y Corrientes.

La Fundación YPF, que en 2007 cumplió 10 años de vida, es una organización donante sin fines de



Juan Carr, Fundador de Red Solidaria, y Silvio Schlosser, Director Ejecutivo de la Fundación YPF.

lucro cuya misión es promover, estimular e intervenir en iniciativas educativas, culturales, de investigación científica, y en la preparación profesional y técnica de las jóvenes generaciones.



AYCITEC

La solución integral en el diseño, instalación y mantenimiento de los sistemas de climatización de espacios públicos y equipos de frío alimentario

**Instalación
Servicios
Mantenimiento**

Aire Acondicionado
Climatización
WIC Walk in Cooler
Heladeras
Calefacción
Freezers

Trabajamos en todo el país

Diógenes Taborda 911 (1437) CABA. 011-4912-4271
servicios@aycitec.com / www.aycitec.com

INSMETAN SRL

Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

S
E
R
V
I
C
I
O
S



WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Se estima que influye positivamente en la rentabilidad del negocio

Cada vez más estaciones de servicio suman a sus prestaciones el expendio de café

De acuerdo a los datos ofrecidos por la firma Saeco, son muchos los empresarios expendedores que han advertido el impulso que le da a su negocio el hecho de poder brindar a sus clientes un buen café. Para el representante de la empresa consultada, contar con un espacio para tomar un café contribuye de modo positivo en la rentabilidad de una estación de servicio.

Las compañías petroleras y los expendedores en general están

sumando cafeterías y máquinas expendedoras de café a las prestaciones tradicionales de sus tiendas o mini mercados con el fin de ampliar el mix de productos que ofrecen a sus clientes.

Gustavo Pintelos, gerente general de Saeco, sostiene que tener una expendedora de café en la estación de servicio o una máquina de café gastronómica en el mercado influye muy positivamente en la rentabilidad final del negocio.

“El café tiene un excelente margen de contribución, complementan la oferta de una estación y atrae a potenciales clientes”, ratificó el di-

rectivo de Saeco en una entrevista con este medio. “Vivimos en una época en la que buscamos ahorrar tiempo y disfrutar de pequeños momentos. Por ende, muchas de las veces que necesitamos cargar combustible buscamos alguna estación de servicio con expendedora de café o con mercado para energizarnos mientras se llena el tanque. Incluso, muchas veces se da el caso inverso y utilizamos el tiempo de compra para cargar combustible”.

EL SISTEMA TOTAL PARA ESTACIONES

DATA Oil!

FUEL MANAGEMENT SOLUTIONS



ESTACIONES REMOTAS



TECNOLOGIA



MINIMARKETS

Distribuidor de:



ADMINISTRACION



TELEMEDICION DE TANQUES

FLOTA



CEM 44

HEAD OFFICE



Requerimientos de los usuarios

Para Pintelos existen dos clases de usuarios: el consumidor final y el operador o expendedor. Por un lado, el consumidor final requiere un café de buena calidad, consistencia y frescura. En cambio, el operador requiere una asistencia técnica, operativa y, en algunos casos, que le provean los insumos.

“Todas las máquinas de café Saeco están dotadas del exclusivo y patentado grupo de café Saeco, que controla a la perfección todos los elementos para la obtención de un espresso perfecto ya que permite realizar el molido de café, la dosificación, la erogación y expulsión de los residuos. Todas esas tareas las realiza de un modo completamente automático, obteniendo el máximo rendimiento al café”, detalló el directivo de la firma. “Asimismo, Saeco Argentina posee 55 servicios oficiales en todo el país, inventario local de repuestos y presencia desde 1993”.

Acerca de la empresa

Saeco es una firma multinacional italiana que se ocupa del diseño, la producción y la comercialización de máquinas de café para uso doméstico y profesional y también de máquinas de Vending y expendedoras de bebidas calientes, frías y snacks. Posee 15 filiales en Europa, EE.UU., América Latina, Australia, Asia, una amplia red comercial en más de 60 países y tres plantas de producción.

Actualmente, las máquinas de café espresso Saeco tienen presencia en más de 300 estaciones de servicio en todo el país, ya sea con máquinas expendedoras, snackeras o máquinas profesionales en los mini mercados.

El último desarrollo de la firma es



la primera máquina del mercado realmente multiproducto: la Saeco Combi Snack, que ofrece café espresso, bebidas calientes, bebidas frías y productos sólidos en una sola máquina. Es la solución ideal para todos los emplazamientos ya que brinda todos los servicios en el mínimo espacio.



Actualidad empresarial

Se adjudicó bloques en una subasta del sector estadounidense del Golfo de México
Petrobras suma más áreas para exploración en aguas profundas y ultra profundas

Petrobras se adjudicó 22 bloques en la subasta que promovió el Minerals Management Service (MMS), organismo estadounidense regulador de actividades marítimas. La compañía se mantuvo entre los más importantes ganadores, con una inversión total de u\$s 178,9 millones.

La subasta contó con la participación de 78 compañías de crudo y gas y tuvo como objetivo la zona central y este del Golfo de México. Petrobras se aseguró el 100% de participación y la condición de operadora en 11 de los 22 bloques adjudicados.

Al igual que sucedió en la subasta promovida en octubre de 2007, cuando la firma se adjudicó 26 bloques, Petrobras adoptó la estrategia de concentrar sus ofertas en los bloques ubicados en las aguas profundas y ultra profundas. La compañía amplió su posición en esas áreas, que se constituyen en el foco de sus actividades en el Golfo de México.

Una vez confirmadas las nuevas concesiones por el MMS, la cartera de proyectos de la empresa para exploración en aguas profundas y ultra profundas alcanzará el total de 221 bloques, 157 de ellos

operados por Petrobras. La participación de la compañía en el Lease Sale 206 está en línea con lo convenido en su Plan Estratégico, que prevé su crecimiento internacional mediante la realización de inversiones en áreas prioritarias, entre ellas el sector estadounidense del Golfo de México. Con ello, la compañía hace más fuerte su posición de una de las líderes en el segmento de exploración en aguas profundas y ultra profundas en aquella región.

El plan de inversiones de Petrobras en EE.UU., para el período 2008-2012, prevé la aplicación de

U\$S 4,9 mil millones en total, en las actividades de exploración y producción y de refinación.

**PARA ESTAR PRESENTE
EN ESTAS PAGINAS,
CONSULTE NUESTRO
DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD**

AES

**JORGE CRAVERO
5032-9104**

jcravero@aesargentina.com

SERVICIO INTEGRAL DE HIGIENE, SEGURIDAD Y MEDIO AMBIENTE PARA ESTACIONES DE SERVICIOS



**Servicios Empresarios
Profesionales de Argentina**

Av. Gral Roca 1173 1º Piso - Hurlingham - Bs. As.
Tel.: (011) 4452-0161
E-mail: info@consultorasepa.com.ar
www.consultorasepa.com.ar
Esperamos contarlo entre nuestros clientes

SERVICIO DE HIGIENE Y SEGURIDAD LABORAL

SEGURIDAD EN LA CONSTRUCCION
DE FABRICAS / COMERCIOS / SERVICIOS.

MEDICIONES DE CONTAMINANTES
FISICOS Y QUIMICOS.

CAPACITACION EN RIESGOS
DEL TRABAJO - GESTION
ANTES LAS ART.

PRUEBA DE CALDERAS
Y COMPRESORES.
EVALUACION DE RIESGOS.

MEDICION DE JABALINAS Y
DESCARGA A TIERRA ELECTRICAS.



HABILITACIONES INDUSTRIALES INGENIERIA AMBIENTAL

CATEGORIZACION INDUSTRIAL
EVALUACIONES DE IMPACTO AMBIENTAL

AUDITORIA AMBIENTALES
RUIDOS MOLESTOS Y
VIBRACIONES

EFLUENTES GASEOSOS
LIQUIDOS / RESIDUOS
PELIGROSOS Y ESPECIALES

GESTIONES ANTE AYSA, ADA
INA, SPA, SEC. DE ENERGIA
HIDRAULICA

PLANOS ELECTROMECANICOS
Y DE OBRA



PREVENCIÓN DE INCENDIOS

DIRIGIDO A COLEGIOS
CLUBES, EDIFICIOS
LOCALES BAILABLES, BARES

PLANES DE EVACUACIONES
EN INSTALACIONES CONTRA
INCENDIO, CARGA DE FUEGO
FORMACION DE BRIGADAS
DE EMERGENCIAS

SEÑALIZACION

PRESENTACION EN
DEFENSA CIVIL, BOMBEROS
Y OTRAS



WWW.EXPOAES2008.COM

**Expositores
Empresarios
Inversores
Panelistas
Tecnología
Información
...y mucho más.**



Organiza
CONTEGAS SRL
5032-9104

WWW.EXPOAES2008.COM
Octubre 22, 23 y 24
La Rural - Buenos Aires

Parábola de un caballo

Un campesino poseía algunos caballos que utilizaba en los trabajos de su pequeña hacienda. Un día, su capataz le trajo la noticia de que uno de los animales había caído en un viejo pozo abandonado. El campesino fue rápidamente hasta el lugar del accidente y evaluó la situación, asegurándose de que el caballo no se hubiera lastimado. El pozo era profundo, y sería extremadamente difícil, por no decir imposible, sacar de allí al animal. Las dificultades, el tiempo y el precio en salarios necesarios para rescatarlo del pozo le hicieron pensar que no valía la pena intentarlo, por lo que decidió sacrificar al caballo, y ordenó a sus peones que lanzaran tierra dentro del pozo hasta cubrir al animal. Pero cuando comenzaron la tarea, los peones se dieron cuenta de que, a medida que la tierra caía sobre el lomo del caballo, este se sacudía y la tierra se iba acumulando en el fondo del pozo. De esta manera, el animal iba ascendiendo lentamente. Los peones siguieron paleando tierra hasta que el caballo consiguió salir por sus propios medios.

Adaptación - Autor desconocido

Reflexión:

Esta historia nos muestra cómo siempre hay gente, aún bien intencionada, que no cree en nuestras capacidades o no llega a vislumbrar nuestras posibilidades reales de cambio. De modo que si estamos "allá abajo", sintiéndonos poco valorados y vemos cómo los demás lanzan sobre nosotros paladas de incompreensión y falta de apoyo, ¡no aceptemos esa tierra! Sacudámosla y subamos sobre ella. Cuando más nos tiren, más iremos subiendo, hasta ocupar el lugar que nos merecemos. Cuando uno cambia, los demás cambian. Hay momentos en la vida en los que debemos confiar más en nuestras intuiciones y en nuestras propias fuerzas para salir adelante, sin desesperarnos si no encontramos la salida. A veces, el camino hacia la salida se encuentra más cerca de lo que imaginamos y la ayuda nos viene de donde menos la pensamos. Así, esfuerzos mancomunados, solidarios y eficaces pueden cambiar la historia de más de un personaje. Lo esencial es procurar una actitud de confianza en nuestras posibilidades. Muchas veces las cosas son más difíciles de pensar que de

pasar. A cada día le basta su aflicción. Por ello, es importante preocuparse por lo que está hoy a nuestro alcance. El pasado ya no nos pertenece, el futuro es incierto e inmanejable. Lo único que está a nuestro alcance es el presente: sobre él tenemos que poner nuestra dedicación y empeño de mejorar.

Adaptación del Libro "Cuentos para Ser Humano" de Luis M. Benavides.

**PARA ESTAR PRESENTE EN ESTAS PAGINAS,
CONSULTE NUESTRO DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD**

AES

5032-9104

JORGE CRAVERO

jcravero@aesargentina.com

Nuevo compresor Aspro

Máximo rendimiento para estaciones de servicio con baja presión de gas.



Surtidor AS 120 G









Almacenaje



Tablero de control

El nuevo compresor Aspro IODM 70-5-4R es la solución para la baja presión de entrada de gas. Hace de su estación un negocio rentable y seguro. De desarrollo y fabricación propia, este nuevo producto garantiza óptimos resultados aún con 0,1 bar de presión de entrada de gas.

-  Caudal constante para cargar las 24 hs.
-  Menor tamaño.
-  Doble compresor en línea.
-  Fácil instalación.
-  Único motor con mínimo consumo eléctrico.
-  Excelente relación costo beneficio.

Descubra el poder de compresión de este nuevo producto Aspro en www.asprogncc.com

Certificaciones internacionales que respaldan nuestra calidad:



Casa Central

Tel / Fax: :: + + 54 (11) 5917-2777 (ASPRO)

+ + 54 (3488) 66-2100



www.asprogncc.com

E&S y el GNC

- Comercializador de Gas y Agente Libre del MEG
- Intercambio, reventas y cesiones de gas y reserva de capacidad de transporte de EESS GNC vía MEGSA según Res. SE 606/04 y SE 739/05
- Subastas GNC anuales y estacionales del MEGSA
- Administración de contratos de EESS GNC
- Desarrollo de negocios energéticos



...E&S comprometidos con el GNC

Florida 375 Piso 5° Of. "C" (C1005AAG) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel/Fax: (54-11)5238-1650. Email: gnc@energiaysoluciones.com.ar

www.energiaysoluciones.com.ar