



AES



Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
www.notiaes.com

Expo AES 2008

SOLO FALTAN DOS MESES



Declarada de Interés Nacional
por la Presidencia de la Nación

ExpoAES 2008:

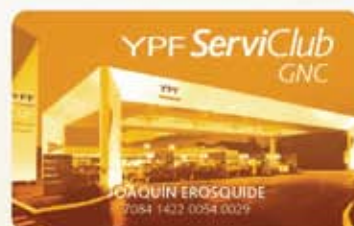
**PRIMERA EXPOSICIÓN Y CONFERENCIA
INTERNACIONAL DE COMBUSTIBLES -
BIOCOMBUSTIBLES - GNC E HIDRÓGENO**

OCTUBRE 22-23 Y 24. LA RURAL - PREDIO FERIAL DE BUENOS AIRES

AHORA CARGAR GNC TIENE PREMIO.



Con los consumos que realices en las estaciones YPF GNC adheridas, acumulás puntos que podés canjear por regalos del catálogo YPF ServiClub.



Adherite a YPF ServiClub GNC llamando al **0800-222-1221** o registrándote en serviclub.com.ar. Consultá el listado de estaciones adheridas.

YPF

AES

Sumario

Institucional

Consejo Directivo	2
Servicios Profesionales para los Socios	2

Editorial

Exposición y Conferencia sobre combustibles. ¿Para qué sirve?	3
---	---

Información General

Acuerdo firmado entre AES y SOESGYPE el 29/JUL/08	4
Suspenden expedición de uso del suelo para estaciones de servicio	6
La firma portuguesa Galp Energía suministrará en exclusiva a 14 estaciones de servicio en España	8
Televisores en las estaciones de servicio de EE.UU.	10
Más de 150 estaciones de servicio participan en una campaña de tráfico	12
ExpoAES 2008: una cita obligada para las firmas del sector	13
Avanza el desarrollo de una nueva mezcla de combustibles: gas natural con hidrógeno	18
Fast food, aliado estratégico en el éxito de la estación de servicio	21
Los incrementos en las conversiones no cumplen con las expectativas del sector	24
Investigación y Desarrollo del Hidrógeno: los tres proyectos en los que participa Enarsa	27
Sigue en aumento la venta de vehículos	31
ExpoAES 2008 - Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles – Biocombustibles – GNC e Hidrógeno	32
Sponsors ExpoAES 2008	34

Biocombustibles

Aumentan las oportunidades de exportación de los biocombustibles argentinos	35
---	----

Secretaría de Energía

Ventas al mercado de combustibles líquidos	38
Índice Monitor de Precios Energéticos	40
Estaciones de Servicio por bandera	41

Enargas

Sujetos del sistema de GNC	43
Operaciones de vehículos a GNC	43

Actualidad Empresarial

Minilaundry: un original servicio para influenciar positivamente sobre la rentabilidad del negocio	44
TGS inauguró una ampliación del sistema de transporte de gas	45
Subieron un 6,62 % las ganancias de RepsolYPF en la Argentina durante el primer semestre	46
Exxon Mobil facturó en el primer semestre de este año un 37% más que en 2007	46
Comienzan los cursos del Programa Educar para Trabajar de Petrobras	47

El cuento del mes

El vuelo de los gansos	48
------------------------	----

Revista mensual de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Dirección y Redacción
Av. Belgrano 3700
Teléfonos: 4957-2711/4931-2765
Fax: 4957-2925
E-mail: aes@aesargentina.com
www.notiaes.com

Director:
Alberto Héctor Vázquez
Presidente de AES

Editor
Dr. Luis María Navas

Colaboración Periodística
Sabrina Pont

Publicidad
Jorge Cravero
Teléfono: 5032-9104
jcravero@aesargentina.com

Diseño
CONTEGAS S.R.L.
Paraná 754 10 A.
Capital Federal
Teléfono: 5032-9104

Impresión
Parada Obiol
Cochabamba 344
Teléfono: 4361-6090

Registro de la Propiedad Intelectual
N. 1.321.592

Revista AES se distribuye -desde 1962- gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas-nacionales y extranjeras- vinculadas, directa o indirectamente, al sector expendedor.

AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente- las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material contenido, está permitida si se indica su procedencia.

Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

AES – ASOCIACION ESTACIONES de SERVICIO de la REPUBLICA ARGENTINA

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961). Presidente Honorario: Alberto J.M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: José Ciaramella

Secretario: Juan Carlos Madrazo

Prosecretario: Daniel Madrazo

Tesorero: Néstor Martín Barbarulo

Secretario de Actas: Eduardo A. Ramírez

Prosecretario de Actas: Alfredo A. Pagano

Vocales: Alfredo Osorio, Rubén Juiz, Alberto M. Rocatagliata, Daniel Schettino, Alfredo Martínez (hijo).

Revisores de cuentas: Alfonso Noriega y Carlos Fernández

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 10:00 a 19:00

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) Capital Federal.

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2925. E-mail: aes@aesargentina.com. Web: www.notiaes.com

SERVICIOS PROFESIONALES para los SOCIOS

Asesoramiento Integral en Estaciones de Servicio, GNC y Mercado Electrónico de GAS

• Dr. Luís María Navas.

Tel: 5032-9104 - 15-6043-5475

Asesoría Letrada

• Estudio Jurídico de los Dres. Germán Martín

• Irigoyen y Luis Menoyo Urquiza.

Tel. 4371-2194

• Dra. Laura Iris Rosatto.

Tel. 4957-2711-4931-2765

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona.

Tel: 4371-2488

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas.

Tel: 4775-7250

Asesoría en Trámites Municipales en Capital

• Sr. José Natalio Mártire. Tel: 4431-0613

Asesoría Societaria

• Lic. Horacio Colimodio. Tel: 4545-8646

• Roberto Decarli.

Departamento Técnico de Seguros

• Carlos Braña Tel : 4952-6167

• Julio Alarcon

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO de INFORMES de RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas y jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Decidir S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e.mail o telefónicamente.

Exposición y Conferencia sobre combustibles. ¿Para qué sirve?

Durante el año que transcurre hemos atravesado un dilatado y poco comprensible conflicto que, por algunas de sus derivaciones, nos condujo inevitablemente a memorar los aciagos tiempos vividos cuando el año 2001 se extinguía. Sin embargo, aún resonaban en nuestros oídos los anuncios, un tanto imprecisos, es cierto, que aludían a una nueva etapa institucional que el flamante gobierno pondría en marcha junto con la continuidad del crecimiento económico.

En marzo de este año se llevó a cabo en Armstrong, provincia de Santa Fe, una nueva muestra de Expo Agro. La recorrí personalmente y quedé impresionado por la fuerza, el entusiasmo y la tecnología exhibida en función de la actividad agrícola ganadera. Tuve la oportunidad de subirme a una fumigadora de fabricación nacional y sentí que estaba en la cabina de un avión. Los treinta y tantos grados que nos deparaba ese día se transformaron en 15, gracias al aire acondicionado del habitáculo de esa impresionante máquina.

Más llamativo aún resultaba observar a los chacareros que, mediante dinero en efectivo y chequeras, daban principio de ejecución a numerosos contratos de compra venta de herramientas, maquinarias y bienes en general para tecnificar aún más su actividad.

Pero a partir del 11 de marzo todo cambió. Confiamos, una vez cesada la tormenta, en haber recogido la suficiente experiencia como para no repetir nuevas frustraciones. Esto es aplicable a nuestros gobernantes, a toda la clase dirigente y a nosotros mismos, ciudadanos que aspiramos a vivir cada vez mejor.

Es en este marco donde nos hemos desenvuelto para llevar adelante ExpoAES 2008, Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles, Biocombustibles, GNC e Hidrógeno, que se desarrollará del 22 al 24 de Octubre en La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires.

El Consejo Directivo de AES agrade-

ció públicamente a través de nuestra página web, www.notiaes.com, a las distintas instituciones, públicas y privadas, que han otorgado el auspicio institucional a nuestro emprendimiento, entre las que se destacan: INTI – INTA – FUNDACIÓN EXPORTAR – SECRETARÍA DE ENERGÍA – ENARGAS - SECRETARÍA DE AGRICULTURA – ASOCIACIÓN ARGENTINA DE BIOCOMBUSTIBLES E HIDRÓGENO – COMISIÓN NACIONAL DE ENERGÍA ATÓMICA – CÁMARA ARGENTINA DE GNC y muchas otras que se encuentran en trámite.

Especial mención merece la Declaración de Interés Nacional por parte de la Presidencia de la Nación mediante la Resolución 788/2008 de la Secretaría de la Presidencia de la Nación.

Respondiendo ya a la pregunta con la que inicié esta nota me permito adelantar por qué será importante participar en ExpoAES 2008 para los diferentes sujetos.

Visitantes:

Si bien el ingreso a la Expo y a la Conferencia será libre y gratuito, debe decirse que, naturalmente, estará dirigido a todos los sectores relacionados con las estaciones de servicio y los distintos combustibles que ellas expenden. También se abrirán las puertas de ExpoAES 2008 a estudiantes universitarios y sus profesores.

Empresas relacionadas al GNC:

Serán convocados todos los fabricantes, productores de equipos completos (PECs), talleres de montaje (TdM), centros de reprobación de cilindros (CRPCs), profesionales y técnicos. La última exposición sobre GNC que tuvo lugar en nuestro país se realizó a fines de 2004. Sin embargo, numerosas muestras con empresas argentinas se desarrollaron en el exterior. Es una nueva oportunidad para mostrar la fuerza de esta industria en nuestro país.

Empresas relacionadas con los Biocombustibles:

Estas empresas podrán dar a conocer sus emprendimientos y las

ventajas de este combustible, que ya se está exportando al mundo y próximamente ocupará su lugar en los tanques de todos los vehículos livianos y pesados de nuestro país.

Empresas proveedoras de estaciones de servicio:

Estas empresas, que abarcan muchos y variados rubros, contarán con la oportunidad única de concentrar en tres días de trabajo contactos comerciales con sus clientes o futuros clientes, en un marco de atención personalizada y con entrevistas pre acordadas a través de la página web de ExpoAES 2008, www.expoaes2008.com

Compañías petroleras:

Tendrán la posibilidad de interactuar con todos sus expendedores de bandera difundiendo tanto sus productos tradicionales como las novedades más recientes.

Hidrógeno vehicular:

Por primera vez tendrán difusión en forma masiva los estudios y proyectos relacionados con este combustible, que necesita varios años por delante en nuestro país pero que ya es una realidad en Estados Unidos, Japón y numerosos países de Europa.

Organismos del Gobierno:

En pocas horas podrán tomar contacto con el mercado de combustibles nacional recibiendo propuestas y también reclamos del sector expendedor.

Y, principalmente, todos los expendedores de Argentina se llevarán información y conocimiento de una Exposición y Conferencia que se relaciona directamente con su negocio, con su presente y con el futuro de los combustibles. Muchos no saben aún que, a partir de enero de 2010, de las mangueras de sus surtidores saldrá una mezcla de combustibles fósiles y biocombustibles. ExpoAES 2008 les dará la oportunidad de comenzar a transitar el futuro.

*Dr. Luis María Navas
Editor*

Convenio Colectivo de Trabajo N° 317/99. Nueva grilla salarial. Acuerdo firmado entre AES y SOESGYPE el 29/JUL/08

Ponemos en conocimiento de los colegas expendedores, que el día 29/JUL/08 se firmó ante el Departamento de Relaciones Laborales N° I del Ministerio de Trabajo, Empleo y Seguridad Social de la Nación, un nuevo Acuerdo que puede consultarse e imprimirse desde nuestra página www.notiaes.com

Se pactaron aumentos de un 10% para junio y julio de 2008, como así también otro 10% para agosto de este año.

Dicho Acuerdo se firmó dentro del marco del **CCT 317/99**, que continúa ultra vigente en su totalidad, así como su complementario, firmado en agosto de 2007, y que vincula a ambas partes, con adhesión de FOESGRA, manteniendo su ámbito de aplicación en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hasta 60 kilómetros de la misma, para estaciones de servicio y puestos de abastecimiento de todo tipo (líquidos, GNC y duales).

Recordamos que el acuerdo complementario en su art. 6°, incorporó el **adicional por tolerancia horaria**, por el cual al trabajador que realice planillas diarias de rendición de caja y dinero, al finalizar su respectivo turno, se le reconoce bajo el concepto de compensación por tolerancia horaria, el equivalente al valor de 9 horas mensuales, como compensación por el tiempo adicional.

Por el art. 8 se establece el **aporte solidario** a cargo de cada uno de los trabajadores beneficiarios del presente Convenio Colectivo a favor de las asociaciones sindicales firmantes, consistente en un aporte mensual del dos por ciento (2%) de la remuneración percibida por todo concepto. Respecto de los trabajadores afiliados, el aporte

dispuesto en el presente artículo será compensado, hasta su concurrencia, con la cuota sindical de afiliación. **La parte empresarial se constituye en agente de retención de dichos fondos.**

Por el art. 10, se fijó el reconocimiento a la capacitación por el cual se establece el pago de una bonificación de un 5% sobre la remuneración básica a los trabajadores que obtengan a partir de la firma del presente, título de Bachiller, Perito Mercantil o Técnico Industrial, y también a quienes obtengan títulos de nivel terciario y/o universitarios.

Asimismo, recordamos a los colegas expendedores que sigue vigente el art. 29 del CCT 317/99 que establece la contribución patronal del dos por ciento (2%) mensual por cada trabajador, la cual debe liquidarse sobre el salario bruto. Dicho aporte convencional es obligatorio.

El aporte se realiza a través del sistema de boletas con código de barras. El Banco de la Provincia de Buenos Aires (en cualquiera de sus sucursales), es la única entidad ante la cual pueden realizarse los pagos.

Las boletas correspondientes pueden imprimirse desde nuestra página web: www.notiaes.com, o bien pueden solicitarse por teléfono o mail a nuestra sede, a fin de que se les remita el correspondiente CD.

Consejo Directivo AES

Súmese al mundo GNC
con muy poco espacio
(y poco dinero)

Nanobox®



- Alto Retorno de Inversión.
- Instalación fácil, rápida, y económica.
- Mínimo espacio
- No requiere bunker
- Dos mangueras de carga
- Sistema de Carga Rápida.
- Mantenimiento sencillo y de bajo costo.
- Seguridad y confiabilidad operativa.
- Simple de Operar.
- Carga hasta 250 vehículos por día.
- Venta, Leasing o alquiler

Comuníquese al 4712-8000 (Ventas compresores)
O por email a info@galileoar.com
www.galileoar.com



GALILEO

En GNC, una solución para cada una de sus necesidades

Suspenden expedición de uso del suelo para estaciones de servicio

A través del decreto 0380 de julio 17 de 2008, el alcalde de Cali, Jorge Iván Ospina, suspendió de manera transitoria la expedición de uso del suelo y licencias urbanísticas para la construcción de estaciones de servicio en Cali. “Hay una sobreoferta de estaciones de servicio en la ciudad, lo que está generando problemas de movilidad y espacio público. Por eso hemos tomado dicha decisión”, afirmó Ospina.

El decreto se mantendrá hasta que la Alcaldía concluya un estudio de oferta y demanda del comercio de combustibles para automotores con el fin de definir qué políticas desarrollar al respecto.

Según Johannio Marulanda Arbeláez, director del Departamento Administrativo de Planeación, “el Alcalde examinó experiencias de ciudades como Barranquilla, Ibagué y Medellín y ha decidido reglamentar el uso mediante decreto. De esta forma suspende la expedición de normas durante un año, tiempo en el cual realizará el estudio de mercadeo”.

El mandatario municipal aseguró también que se revisarán los usos del suelo ya aprobados y se

revocarán aquellos que pudieron haberse adelantado de forma irregular, han afectado el espacio público que ocupan o incumplen con la normatividad. Sin embargo, dijo Marulanda, aquellas personas que están realizando el trámite debido se les autorizará el uso de suelo, “para no vulnerarles el derecho adquirido”.

El Director de Planeación expresó que ha recibido quejas de muchos ciudadanos, que dicen estar cansados de la proliferación de las estaciones cercanas a sus residencias y a centros comerciales. Asimismo, dijo, empresarios que venden combustibles dicen sentirse vulnerados por la expedición de uso del suelo desahogada.

Recordó además que “la Ley 39 del 87, el decreto 1521 del 98, el artículo 209 de la Constitución Nacional y los decretos del Ministerio de Minas y Energía 4299 del 2005 y 1333 del 2007, conforman la base legal que sustenta la toma de decisiones del Alcalde a propósito del expendio de combustibles”.

El ambientalista Guillermo Banguero había asegurado en días an-

teriores a El País, que “el aumento incontrolable del número de estaciones indudablemente significa mayor riesgo ambiental para la ciudad”.

Jorge Navia, presidente de Fendipetróleos, saludó la decisión afirmando que “Cali está saturada de estos tipos de negocios”.

“Llevamos años pidiéndole a la Administración Municipal que haga este decreto. En Cali no se pueden seguir construyendo más estaciones, ya llegamos al punto de equilibrio; la ciudad cuenta con 146 estaciones y hay solicitudes por 262 estaciones más. Las ventas han disminuido el 20%”, precisó.

Fuente: Diario El País, Colombia.

SELEC

ELECTRICIDAD & ELECTRÓNICA

Protección Catódica

Mediciones

Certificados

Instalación de Pararrayos

www.selec-ee.com.ar selecsrl@gmail.com

Tel 0223 4759934 / 155356857 / 155369410

Uruguay 3086 Mar del Plata





Juntos podemos hacer más simple y seguro la instalación y mantenimiento de su sistema de conexionado y conducción de gas natural comprimido



Parker es líder mundial en tecnologías para el control de procesos y movimientos, ofreciendo el rango más amplio de conectores para tuberías simple y doble virola, válvulas, reguladores, O-Ring, actuadores neumáticos y mangueras que exceden normas internacionales ANSI/AS NGV4.2 y CSA12.52-M99. Parker responde a la constante demanda en el incremento del rendimiento y capacidad de estaciones de carga de GNC con nuevos productos y la más avanzada tecnología cumpliendo y excediendo las normas y requerimientos internacionales de los fabricantes de equipos de compresión y carga de GNC en vehículos.

aerospace
climate control
electromechanical
filtration
fluid & gas handling
hydraulics
pneumatics
process control
sealing & shielding



ENGINEERING YOUR SUCCESS.

Stephenson 2711 – Tortuguitas – Buenos Aires
03327-44-4129

afernandez@parker.com www.parker.com.ar

Información General

Estaciones en el mundo

La firma portuguesa Galp Energía suministrará en exclusiva a 14 estaciones de servicio en España

La compañía portuguesa Galp Energía ha firmado con Enx un contrato de abanderamiento y suministro exclusivo de 14 estaciones de servicio en Cataluña, han informado las dos empresas mediante un comunicado.

Diez de las estaciones se encuentran en la provincia de Barcelona y dos en Tarragona, mientras que otras dos están situadas en Navalcarnero (Madrid) y Jumilla (Murcia).

El acuerdo, firmado en Barcelona, tiene efectos inmediatos y una duración de cinco años, mientras que la implantación de la imagen de Galp Energía en las 14 estaciones de España se realizará en un

plazo de cuatro meses.

El volumen de ventas de las 14 estaciones de servicio supera los 56.000 metros cúbicos anuales, lo que representa aproximadamente un 7,5% del volumen total previsto para la red de Galp Energía en España durante 2008, según explica el comunicado.

La división de hidrocarburos de la constructora Copcisa, Enx, está relacionada con la obra pública y tiene como principal misión la gestión directa de estaciones de servicio.

“Este acuerdo supone para Galp Energía una oportunidad excepcional que se concreta en momentos difíciles del mercado español,

con una fuerte competencia entre operadores”, añade el comunicado.

Fuente: Agencia de Noticias EFE.



 **GRUPO BRAN S.A.**
LIDERES EN EQUIPAMIENTO GASTRONOMICO PARA ESTACIONES DE SERVICIOS



DISEÑO - ASESORAMIENTO - PROVISION CALIDAD - GARANTIA - COMPROMISO
Dirección: Moldes 4870 - Villa Martelli (CP: 1603) - Buenos Aires -
Tel: 011-4709-9133 / 9136 / 5421
grupobran@grupobran.com.ar
www.grupobran.com.ar



**Cuando todo parece igual
Lo esencial se destaca**

*SEGUROS
DE CAUCION
SEGUROS
DE CAUCION
SEGUROS*

Seguros de caución **El Surco
el respaldo de más de 80 años de trayectoria**

Seguros acordes a resoluciones vigentes dictadas por organismos públicos.

Para más información comuníquese con El Surco al (011) 5252 -1674
o contacte a su productor de seguros.



EL SURCO
Compañía de seguros S. A.
Fundada en 1925

Información General

Estaciones en el mundo

Televisores en las estaciones de servicio de EE.UU.

En medio de un verano inclenamente en Miami, a la hora de pagar por su gasolina los automovilistas en Estados Unidos tienen algo para entretenerse: televisión en las estaciones de servicio.

El número de televisores sobre las bombas de expendio se ha catapultado desde que se instalaron las primeras en el 2006. Ahora, tres empresas privadas han colocado más de 20.000 en miles de gasolineras entre Massachusetts y California.

“Tratamos de dar un poco de diversión”, dice Roy Reeves, vicepresidente de ventas y comercialización de PumpTop TV, una compañía de Irvine, California, que suministra pantallas y programas para unas 600 estaciones de servicio en la nación.

¿Acaso hay motivos para divertirse al ver cómo se va abultando el precio?

Pero los que se divierten son los dueños de las gasolineras, que habían visto disminuir sus márgenes de ganancia debido al aumento de precio de los combustibles y las tarifas de las tarjetas de crédito.

Cuando los propietarios anuncian sus productos en las pantallas, desde golosinas hasta servicios de lavacoches, dicen que sus ventas aumentan en comparación con las estaciones que no los anuncian.

Fuente: Agencia de Noticias AP.



El Emporio del Tanque

Fabricación y Comercialización de Tanques y Equipos Industriales

Compra-Venta de tanques y Equipos Industriales usados reacondicionados - Servicios Ambientales

Cno. Gral. Belgrano y Tomás Flores - (1879) Quilmes Oeste, Bs. As.

Tel: (011) 4270-1012 - Fax: (011) 4270-1013

info@elemporiodeltanque.com.ar / www.elemporiodeltanque.com.ar

Parar a cargar nafta, pasará a ser sólo una excusa.



Cuando se enteren que pueden disfrutar del mejor café espresso en su estación de servicio, sus clientes van a parar aunque tengan el tanque lleno.

Más de 50 Services Oficiales en todo el país.

Comuníquese al Tel : (54-11) 4588-5000

www.saeco-argentina.com

Ideas with Passion

 **Saeco**

En la localidad de Mérida, un total de 106 autoescuelas, 184 estaciones de servicio y 22 salas de cine de Extremadura participan en la campaña de verano "La Carretera te pide SIN", con el fin de transmitir a la opinión pública en general, y a los jóvenes en particular, que el consumo de alcohol y la conducción son incompatibles. En la provincia de Badajoz, según ha señalado Cerveceros de España en una nota de prensa remitida a EFE, participarán 66 autoescuelas, 109 estaciones de servicios y 10 salas de cine.

Por su parte, de la provincia de Cáceres colaborarán 40 autoescuelas, 75 estaciones de servicios y 12 salas de cine.

Esta iniciativa de carácter educativa y preventiva está promovida por Cerveceros de España, en colaboración con la Dirección General de Tráfico y nueve asociaciones estrechamente relacionadas con la seguridad vial.

Bajo los lemas "La Carretera te pide SIN" ó "Póngame una SIN

que voy a conducir", esta campaña pretende concienciar a la población de que el alcohol y la conducción son incompatibles, y por ello, propone a los consumidores de cerveza la alternativa de beberla sin alcohol.

Mensajes como "evita conducir el coche si tienes pensado beber alcohol, mejor utiliza el transporte público", "si tienes la obligación de conducir, mejor toma cerveza sin alcohol" y "no olvides que el límite legal de conducción es 0,3 gramos de alcohol por litro de sangre durante los dos primeros años de permiso de conducir", son algunos de los consejos de la campaña.

Estos consejos se difundirán a nivel nacional mediante la distribución de materiales promocionales en más de 5.000 autoescuelas y 6.000 estaciones de servicio de todo el país durante los meses estivales.

Cerveceros de España opinan que este tipo de campañas favorecen el

progresivo descenso de accidentes de tráfico y sanciones provocados por el consumo de alcohol. Además, indican que el alcohol es la tercera causa de detención de puntos, tras la velocidad y el teléfono móvil.

Por otra parte, según una investigación realizada por la Facultad de Psicología de la Universidad Complutense de Madrid, el 84 por ciento de los conductores nunca bebe alcohol si tiene previsto conducir trayectos largos.

Fuente: Agencia de Noticias EFE.



Agregue valor a sus clientes sumando rentabilidad

Anexe su MINILAUNDRY



LAVARROPAS - SECARROPAS

- ▶ Alto retorno de inversión
- ▶ Mínimo espacio
- ▶ Sin personal, totalmente autoservicio
- ▶ Instalación fácil, rápida y económica
- ▶ Mantenimiento sencillo y de bajo costo
- ▶ Seguridad y confiabilidad operativa
- ▶ Uso simple



Llámenos para conocer más de este nuevo servicio al: **011-4865-6060**
Visite nuestro Showroom en:
Av. Corrientes 4368 - Cap. Fed.
ventas@lavaya.com · www.lavaya.com



Declarada de interés general por la Presidencia de la Nación ExpoAES 2008: una cita obligada para las firmas del sector

Entre el 22 y el 24 de octubre, en la Rural, se llevará a cabo ExpoAES 2008: Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles, Biocombustibles, GNC e Hidrógeno. El evento será un punto de encuentro ideal para que las empresas del segmento se den a conocer, mejoren su comprensión del mercado, estrechen lazos o concreten importantes negocios.

Desde el miércoles 22 hasta el viernes 24 de octubre, el predio de la Rural de Buenos Aires será sede de la Primera Expo-

sición y Conferencia Internacional de Combustibles, Biocombustibles, GNC e Hidrógeno: ExpoAES 2008.

Organizada por la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina, durante su realización se darán cita los principales referentes de un sector en permanente evolución. En base a su relevancia a nivel académico y comercial, la feria fue declarada de Interés Nacional por la Presidencia de la Nación mediante la Resolución 788/2008 de la Secretaría de la Presidencia.

Asimismo, cuenta con el apoyo de distintos organismos del Gobierno, además de petroleras, firmas automotrices, productoras de biocarburantes, fabricantes de equipos de GNC, organizaciones vinculadas con el uso del hidrógeno, empresas relacionadas con estaciones de servicio y medios de prensa, entre otras entidades.

En un negocio tan dinámico y cambiante como el de los combustibles, gracias a la feria todos los actores involucrados en el mercado podrán disponer de un mismo tiempo y espacio para brindar y

AJB *Protección Catódica*

A. Javier Bustos



- PROTECCION CATODICA
- PUESTAS A TIERRA
- PROYECTOS Y SERVICIOS

Nos dedicamos a brindar
un servicio de calidad

Tel/Fax: (0351) 4284908 - Cel. (0351) 155182911. E-mail: ajbustos@argentina.com
Paraná 537 Piso 12, D "A" - (5000) - Córdoba - Argentina

Declarada de interés general por la Presidencia de la Nación ExpoAES 2008: una cita obligada para las firmas del sector

... continúa de página 13

recibir la más precisa y completa información que necesitan, además de evaluar en su totalidad las opciones existentes antes de sellar acuerdos o concretar operaciones.

Teniendo en cuenta su carácter internacional, la ocasión será particularmente propicia tanto para el posicionamiento de la imagen corporativa de las firmas en otras naciones como para la implementación de planes de penetración comercial más expansivos.

Por otro lado, como todo acontecimiento de índole promocional, revestirá especial importancia para las organizaciones de menor trayectoria que necesitan ganarse un nombre, para las entidades que aún no han podido publicitar adecuadamente su verdadero potencial y para las pequeñas y medianas empresas (PYMES) con intenciones de crecer.

Razones para participar

A esta altura, no cabe ninguna duda de la importancia del marketing ferial como herramienta para potenciar la comunicación integral y las ventas de las empresas. Por otro lado, en una época cada vez más orientada hacia lo digital, las exposiciones son el único medio donde el comprador, el vendedor y el producto están juntos.

En suma, puesto que constituyen una de las vías de promoción, comercialización y comunicación más rentables y eficaces a fin de optimizar el desarrollo de un sector, la industria de los combustibles merece celebrar en el país un evento como la ExpoAES 2008.

En ella, los distintos representantes de la oferta y la demanda del segmento podrán establecer un feedback inmediato que facilitará la interacción cara a cara, la concreción de negocios, la introducción de nuevos productos o servi-

cios, la incorporación de mejoras y la ampliación de las perspectivas generales.

Desde el punto de vista de los expositores, sin importar su tamaño o envergadura, la feria representará una plataforma de lujo para realizar nuevas ventas, promocionar sus artículos o prestaciones, generar oportunidades de exportación, observar de cerca los pasos de la competencia, incrementar las relaciones públicas con los medios de comunicación, anunciar lanzamientos, estudiar el mercado, recibir a clientes y usuarios y contactar representantes, importadores, subcontratistas y distribuidores, entre otras variables.

Además de favorecer el trato con un importante número de potenciales consumidores o compradores en un lapso muy corto, permitirá conocer a fondo la idiosincrasia de los usuarios, sus gustos, preferencias y opiniones con respecto a los productos o servi-

AUSTRAL GAS S.R.L.

NUESTROS SERVICIOS EN ESTACIONES DE SERVICIO DE GNC

- INSTALACION DE PARARRAYOS
- MONTAJES ELECTROMECAÑICOS.
- PRUEBAS HIDRAULICAS.
- REPRUEBA DE CILINDROS DE GNC.
- MANTENIMIENTO ELÉCTRICO Y MECÁNICO.
- FABRICACIÓN DE FILTROS.

Consejos prácticos para recorrer ferias comerciales

- Antes de la exposición:

Tómese el tiempo para recorrer su negocio o instalaciones y tome nota de algunas cosas antes de partir.

- Qué es lo que más se vende
- Qué “agujeros” hay en su salón de exposición
- Qué merchandising necesita. Muchos expositores ofrecen descuentos durante el evento y apoyo con merchandising, de modo que no deje de preguntar.
- Qué nuevos productos puede agregar para aumentar las ventas.
- Visite el sitio Web de la exposición y familiarícese con la cantidad de expositores, el plano del evento, las categorías de productos y el lugar donde se llevarán a cabo los eventos especiales.
- Escriba una lista de qué hacer, a quién visitar, etc.
- ¿Está buscando nuevos artículos de regalo? ¿Nuevos productos?
- ¿Quiere hacer compras, o simplemente conocer nuevos proveedores, o...?
- Sepa cuánto puede gastar.
- Haga citas con los expositores que desea ver.

- Organice sus actividades:

¿Prefiere tener reuniones por la mañana y recorrer la exposición buscando nuevos productos por la tarde?

¿Quiere dedicar el primer día a buscar nuevos productos y nuevas ideas? Cualquiera sea su objetivo para visitar la exposición, asegúrese de tener un plan para cumplirlo.

Haga lo que le resulte mejor a usted.

- Durante la exposición:

- ¡Use zapatos cómodos!
- Tome mucha agua.
- Deténgase y almuerce. No servirá de mucho si está cansado, hambriento y deshidratado.
- Cumpla con la agenda de reuniones que acordó antes de la exposición.
- Llévese material de ventas solamente de aquellas empresas que realmente le interesan.
- Retire un catálogo de la exposición. Ya sea que lo consulte durante la exposición o después de la misma, el catálogo es una herramienta muy útil.
- Pase por los mostradores de información, allí encontrará listas actualizadas de expositores, información de productos y mucho más.
- No se dedique a coleccionar tarjetas de negocios. Escribase notas en cada tarjeta para que pueda recordar detalles cuando esté de regreso en su oficina.
- Tómese un descanso y recapítule lo hecho y lo que le queda por hacer.

-Después de la exposición:

- Hágase un espacio para revisar los materiales que juntó.
- Confeccione una lista de compras realista.
- Comuníquese con los expositores que visitó para agradecerles el tiempo que le dedicaron y aclarar cualquier duda que tuviera al revisar sus notas.

Fuente: Servicio Comercial de la Embajada de Estados Unidos en la Argentina.



PROTECCION CATODICA PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Control, medición y certificados según normas de Secretaría de Energía

Monseñor de Andrea 3360 (1876) Bernal Oeste Bs. As
Te. : 4270-7026/6894 e-mail:correo@protfund.com.ar

Declarada de interés general por la Presidencia de la Nación ExpoAES 2008: una cita obligada para las firmas del sector

... continúa de página 14

cios ofrecidos. Cabe destacar, en ese sentido, que la inversión necesaria para acceder a tantos beneficios es ínfima en comparación con sus hipotéticos resultados.

Para los visitantes, en tanto, la exposición implicará tomar contacto con las últimas novedades del medio, conocer las tendencias del mercado, comprobar directamente las características específicas de cada producto y servicio antes de decidir su compra, seleccionar vendedores y proveedores y comparar precios y condiciones, entre otras posibilidades.

Consejos útiles

Como sucede con toda feria de calibre, al momento de decidir la

participación en ExpoAES 2008 el expositor debe tener en claro sus objetivos y planificar bien cuáles son sus metas: por citar un ejemplo, no es lo mismo aspirar a captar nuevos proveedores que intentar ganar participación en mercados extranjeros.

En ese sentido, resultará fundamental preparar adecuadamente el stand. En el mismo, suele ser primordial exhibir muy bien el producto o servicio ofrecido: indicar sus cualidades y ventajas, formas de uso, funcionamiento y toda la información técnica posible.

La decoración, el diseño, el aprovechamiento del espacio disponible y la iluminación son cuestiones clave. La ambientación y diagramación del stand debe prever la cir-

culación de muchos visitantes. Mientras que el personal calificado enriquece la oferta, su buena predisposición para evacuar todas las consultas favorece el interés de los potenciales compradores o usuarios.

También contribuyen a mejorar imagen institucional los folletos, catálogos, fotos y gigantografías. Asimismo, en algunos casos se recomienda presentar muestras chicas, cortes o materiales con los que está elaborado el producto final.

Finalmente, en cuanto a los visitantes, se aconseja conseguir la lista de los expositores con anterioridad, respetar la puntualidad, obtener un mapa del predio y planificar el recorrido deseado y prestar



TERMOS DE AGUA PARA MATE

■ **No se conforme con menos, instale el mejor termo del mercado y participe en un negocio altamente rentable**

- Termos con mejor diseño, alta durabilidad y libre de mantenimiento
- Atraiga clientes y brinde servicio
- Acepta todas las monedas
- Chasis con tratamiento anticorrosivo
- Equipado con disyuntor para mayor seguridad
- Filtro triple
- Un año de garantía



Para venta/alquiler / comodato

FARINA

Av. Martínez de Hoz 2549 - Mar del Plata TE: 0223-484-0076/155-218985

e-mail: info@farinavending.com - Web: www.farinavending.com

atención tanto a los productos y servicios como a su exposición. Como en la anterior edición de la Revista AES, N° 232, hemos reproducido en la página 15 una serie de consejos prácticos para recorrer ferias comerciales publicados por el Servicio Comercial de la Embajada de Estados Unidos en la Argentina.



- > Estaciones de Servicio.
- > Sólo líquidos, sólo GNC y Duales.
- > Tasamos
- > Compramos
- > Vendemos
- > 20 años de experiencia avalan nuestra gestión.



Paraná 754 Piso 10° "A" - Telefax 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal

www.contegas.com - info@contegas.com

La iniciativa es impulsada por el Instituto de Energía y Desarrollo Sustentable (IEDS) de la CNEA Avanza el desarrollo de una nueva mezcla de combustibles: gas natural con hidrógeno

Mientras se aguarda la reglamentación del Programa Nacional del Hidrógeno, investigadores pertenecientes a instituciones públicas trabajan en el desarrollo de un combustible híbrido gaseoso desde marzo de 2007. El proyecto está en su etapa inicial de experimentación que va a concluir en 2010. La investigación demandará 5 millones de pesos.

El proyecto de desarrollo de un combustible híbrido gaseoso para medios de transporte público de pasajeros y de cargas, que lleva adelante el Instituto de Energía y Desarrollo Sustentable (IEDS) dependiente de la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA) desde marzo de 2007, tiene por objeto sentar las bases científicas y tecnológicas del uso

del hidrógeno como combustible vehicular.

Actualmente, el Instituto desarrolla la fase inicial del emprendimiento, que es la que va a definir qué cantidad de hidrógeno (H2) puede ser mezclado con gas natural comprimido (GNC) y usado como combustible en un vehículo sin modificar el funcionamiento del motor.

Esa primera parte del proyecto demandará 5 millones de pesos de inversión y tres años de trabajo del IEDS en conjunto con la Facultad Regional Buenos Aires de la Universidad Tecnológica Nacional (UTN), la Facultad de Ingeniería de la Universidad de Buenos Aires (UBA) y la Universidad de La Plata.

“Se están realizando algunos ensayos y los montajes de bancos de prueba en las casas de estudio a fin de continuar con la parte experimental del proyecto. También, se empezó a trabajar en los programas de estudio en las emisiones gaseosas y de las normas de seguridad que se deberán aplicar para la correcta utilización del combustible GNC-H2”, detalló Daniel Pasquevich, director del IEDS, en diálogo con Revista AES. “Seguimos adelante con el proyecto a pesar de no contar con el impulso legislativo que esperábamos. El Programa Nacional del Hidrógeno fue promulgado a mediados de 2006 por el Congreso de la Nación pero todavía no está vigente porque no ha sido reglamentado. Esto limita la promoción que se le podría dar a nivel nacional al desa-



**NUEVO
¡MODELO!**

ENTREGA
100 LITROS
DE AGUA
CALIENTE

DAC Y MINI DAC

- Monedero programable
- Elementos de última generación.
- Recuperación rápida, muy bajo consumo de corriente eléctrica.
- 60 o 30 litros por hora dependiendo del modelo.



SD 12: DUCHAS

- Caja monedero, display digital para visión minutos y segundos. Prácticamente inviolable.
- Totalmente programable en tiempo de uso, produciendo un gran ahorro en consumo de agua, gas y desagote.
- Cada caja comanda una ducha.
- Opción: Calefón con sistema de calentamiento directo.

SENESE
SISTEMAS PREPAGOS

SENESE SNS sistemas Prepagos
SAN MARTÍN 1333
(2630) FIRMAT- STA. FE. ARGENTINA
www.senesesns.com.ar

rollo de tecnologías para aplicaciones con hidrógeno”.

Sobran los motivos

La Ley 26.123 del Programa Nacional del Hidrógeno fue ideada para fomentar la ciencia y tecnología del hidrógeno a través de la elaboración de un plan nacional. La norma promueve el desarrollo de las potenciales aplicaciones del hidrógeno y, de ese modo, el despliegue de un futuro mercado que oferte y demande ese combustible alternativo.

A entender de Pasquevich, el programa que se pretende implementar con la legislación va a servir para encauzar los esfuerzos aislados y permitir la retroalimentación de las distintas investigaciones que se llevan adelante en el país.

“Esperamos que en el corto plazo sea reglamentada la ley para poder comenzar a trabajar en conjunto con todos los emprendimientos científicos que se llevan a cabo a nivel nacional”, puntualizó el directivo. “Buscamos posicionarnos tanto como productores, consumidores y exportadores de hidrógeno y de tecnologías para su utili-

zación como combustible gaseoso, tal como se hace actualmente con GNC. Pero para lograr ese objetivo debemos contar con un plan nacional y que todas las universidades y que todos los centros de investigaciones trabajen en pos de ese objetivo común. Todavía no está definida esa instancia.

De todos modos, nosotros seguimos trabajando con este proyecto de desarrollo de un combustible híbrido gaseoso”.

Expectativas

La primera etapa del proyecto es costeadada en parte con 900.000 pesos otorgados por la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica (ANPCyT), a través del Fondo para la Investigación Científica y Tecnológica (FON-CyT), que depende del Ministerio de Ciencia, Tecnología e Innovación Productiva de la Nación. Asimismo, la empresa estatal Enarsa también contribuirá con un aporte económico y con la opción de compra del desarrollo tecnológico.

Por su parte, las universidades

nacionales que participan del emprendimiento proveerán los recursos humanos, equipamientos y bancos de prueba de motores. Finalmente, la CNEA cuenta con la tecnología del hidrógeno y también con instalaciones e insumos para encarar los ensayos en conjunto con las casas de estudio.

En total, se calcula que entre las contribuciones económicas, las infraestructuras, las materias primas y los científicos, especialistas y académicos involucrados, se desembolsarán 5 millones de pesos aproximadamente en la etapa inicial del emprendimiento, que se planea finalizar en 2010.

“Se trata de un proyecto de mediano y largo plazo. Entendemos que va a llevar mucho tiempo implementarlo. La idea es que en dos años podamos presentar los primeros resultados a fin de captar nuevos inversores y seguir adelante con los desarrollos”, explicó Pasquevich.

Desde el IEDS trabajan en la difusión del proyecto con la idea de captar más entidades, organismos, distintos sectores del campo científico y tecnológico y también empresas privadas que se interesan en colaborar facilitando maquinarias, experiencia en la fabricación



Instalación, reparación, readecuación y mantenimiento de plantas de GNC

servicios@abicomp.com.ar

Pepiri 636 (1437) CABA. Tel: 54-11-49-11-82-30

La iniciativa es impulsada por el Instituto de Energía y Desarrollo Sustentable (IEDS) de la CNEA **Avanza el desarrollo de una nueva mezcla de combustibles: gas natural con hidrógeno**

... continúa de página 19

de compresores de GNC o recursos humanos o económicos.

“Nuestra expectativa es que en este proyecto se vayan sumando empresas, tanto fabricantes de compresores, encargadas de distribución y también automotrices. Consideramos que en la medida en que se difunda este trabajo vamos a conseguir más interesados en apoyarlo”, completó el directivo.

Integración

El proyecto se complementa con otras iniciativas impulsadas en la CNEA sobre producción de hidrógeno, almacenamiento y transporte, entre las cuales se destaca el uso de energía nuclear para la producción masiva de hidrógeno a los efectos de desarrollar una opción energética limpia; con mínimas emisiones de gases de efecto invernadero.

Asimismo, en el país se llevan adelante otros emprendimientos para elaborar hidrógeno. En Misiones, el Centro de Desarrollo e Innovación Tecnológica (CEDITec) provincial proyecta extraerlo del agua con paneles solares.

**PARA ESTAR PRESENTE
EN ESTAS PAGINAS,
CONSULTE NUESTRO
DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD**

AES

**JORGE CRAVERO
5032-9104**

jcravero@aesargentina.com

cel. (11) 15 6381-3583
nextel 575*5118
e-mail: info@aristec.com.ar

arISTEC Servicio Técnico
INTELIGENTE

asistencia técnica
estaciones de carga GNC

■ mantenimiento

SERVICIO TÉCNICO ESPECIALIZADO
PROGRAMAS DE MANTENIMIENTO PREDICTIVO
MANTENIMIENTO CORRECTIVO LAS 24 HS.

■ servicios

CURSOS DE CAPACITACIÓN PARA OPERACIÓN DE EQUIPOS
RE CALIBRACIÓN DE VÁLVULAS DE SEGURIDAD
CALIBRACIÓN DE SURTIDORES CON BALANZA PATRÓN
PRUEBA HIDRÁULICA DE CILINDROS Y CAÑERÍAS
MEDICIÓN DE RUIDOS Y VIBRACIONES

■ repuestos e insumos

REPUESTOS ORIGINALES - STOCK PERMANENTE

www.aristec.com.ar

Un aporte para la rentabilidad del sector

Fast food, aliado estratégico en el éxito de la estación de servicio

Para Facundo Muiña, socio de la firma Grupo Bran, un fast food bien equipado puede ser un excelente aporte para la rentabilidad de una estación de servicio. A su entender, los clientes ya tienen incorporada la idea del fast food dentro de las estaciones y por esa razón son más exigentes con la oferta de producto ofrecido por las tiendas.

“Otro punto a destacar en cuanto a la importancia de esta área es que ya existen estaciones en donde los usuarios se detienen exclusivamente a consumir en el fast food y quizás no precisamente en la playa. Es por eso que la comida dentro de las tiendas genera una fuerte fidelización de los clientes a la estación en general”, sostuvo el directivo en diálogo con Revista AES. “También es cierto que una estación de servicio que incluye una fuerte oferta de fast food genera crecimiento en los volúmenes de venta de combustibles. La tienda, con una buena oferta de comidas, es sin dudas una aliada estratégica para el sector”.

Con respecto a las pretensiones que tienen los estacioneros al momento de instalar un fast food dentro de sus negocios, Muiña



destacó que la mayoría solicita que el equipamiento gastronómico sea eléctrico y que cumpla con los requerimientos de seguridad acordes a las exigencias de las petroleras.

En el caso de los equipos de cocción, el socio de la firma Grupo Bran indicó que deben poseer controles regulables y precisos para el manejo de temperaturas y tiempos de cocción y tienen que ser altamente rendidores.

Para la línea de mantenedores y exhibidores de comidas, el principal requerimiento es que mantengan las temperaturas adecuadas para los alimentos. Y para las heladeras y freezers, se exige que posean equipos de frío bien dimensionados para lograr las temperaturas de trabajo necesarias para la correcta conservación de los alimentos. Además, deben poseer controles digitales.



CO.SE.PE.S.A.

EMPRESA CONSTRUCTORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIOS

- INSTALACION DE TANQUES
- PROTECCIONES CATODICAS
- INSTALACION DE PARARRAYOS
- PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCIMENTADOS
- CAÑERIAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- PUESTA A TIERRA

HOMOLOGADOS POR YPF Y PETROBRAS PARA LA INSTALACION DE TANQUES Y CAÑERIAS

www.cosepesa.com.ar / Manuelita Rosas 2068 - Banfield. Tel: 4264-7725

Un aporte para la rentabilidad del sector

Fast food, aliado estratégico en el éxito de la estación de servicio

... continúa de página 21

“Grupo Bran ha desarrollado una línea de equipamiento integral para cubrir en forma total una instalación de fast food dentro de una estación de servicios, cumpliendo con las exigencias de calidad y de rendimientos que el mercado requiere”, aseveró Muiña.

Proyectos y perspectivas

Para lo que resta del año, Muiña avizó un panorama altamente positivo con respecto al desarrollo del segmento, pero advirtió: “siempre y cuando se terminen de resolver los problemas reinantes con el campo y con la falta de combustible, dado que esos factores directa o indirectamente afec-



Soluciones Integrales para expendedores de GNC

- Sistemas Completos de Medición para 1 y 2 mangueras
- Cabezales Electrónicos para 1, 2 y 3 vías de alimentación
- Medidores de caudal por efecto coriolis
- Barrera de Seguridad Zener
- Transformadores de Ultra Aislación
- Protocolo de comunicación abierto, Standard del mercado



Calle 141 N° 2046 - (1884) Berazategui - Buenos Aires - Argentina
Tel.: (5411) 4216-8330 / 4226-2446 - e-mail: info@develcognc.com

www.develcognc.com.ar



tan en la toma de decisiones sobre inversión y en muchos casos extienden los tiempos de obra en gran medida, en especial a las estaciones de servicio privadas”.

Asimismo, para el mediano y largo plazo, desde la firma se observa una tendencia a la remodelación de estaciones existentes y por ende a la actualización de equipamiento de las mismas, más que a la construcción de nuevos negocios.

“Entendemos que existirá una demanda por cambio de imagen, más que un crecimiento importante del sector”, completó.

Acerca de Grupo Bran

La firma provee equipamientos gastronómicos integrales para fast food de estaciones de servicios. “Todo lo necesario para el armado de un local de estas características, con equipos de probada calidad y confiabilidad”, detalló Muiña. “Además, nuestro personal está capacitado para aportar ideas desde el lay out de una tienda y el asesoramiento sobre la correcta dimensión del equipamiento a utilizar de acuerdo al potencial de venta de cada local”.

De acuerdo con la información ofrecida por el socio de la firma, otro punto importante dentro del mercado de fast food para estacio-

nes de servicio es que poseen un servicio técnico altamente capacitado, con móviles equipados completamente con las herramientas y repuestos necesarios para dar soluciones inmediatas en los locales.

equipos y accesorios para el movimiento
y almacenaje de combustible

SURTIGOM

- :: conexiones giratorias
- :: picos de despacho
- :: equipos de lubricacion
- :: acoples
- :: medidores de aire
- :: tanques
- :: electrobombas de 12 volt
- :: caudalímetros
- :: mangueras
- :: productos para GNC
- :: surtidores
- :: bombas con motor antiexplosivos



Dirección · Martínez Estrada 7847
Teléfono · [0341] 4515674
Celular · [0341] 155404519
S2006BLG · Rosario

www.surtigom.com.ar

construcciones MUR S.A.

Calle 2 Bis N°220 e/529 y 530
Tel/fax (0221) 421 6950
B1906DPF La Plata / Bs. As.
E-mail: mur@mur.com.ar

- Construcción de estaciones de servicio.
- Construcción de plantas de combustible líquido y GNC.
- Adecuación de instalaciones e inscripción Secretaría de Energía de la Nación.
- Instalación de tanques de combustible con sistemas de succión e impulsión, cañerías rígidas y flexibles.
- Tratamiento de efluentes y desagües industriales.
- Instalaciones eléctricas antiexplosivas.
- Instalaciones de telemedición y control a distancia de surtidores.
- Consolas centrales de manejo de datos de expendio y control de stock.
- Sistemas de detección de fugas y pérdidas de combustible.
- Desarrollo de Ingeniería específica de proyecto.



Nuestra estructura de organización nos permite ofrecer un servicio integral de Proyecto, Dirección Técnica, y construcción en cualquier punto del país.

Entrevista con Carlo Evi, presidente de la Cámara Argentina del GNC Los incrementos en las conversiones no cumplen con las expectativas del sector

De acuerdo con el directivo de la entidad, si bien existe una tendencia que marca un crecimiento de las conversiones de vehículos a GNC, los incrementos no son tan altos como los que esperaban desde el sector. “Hasta el momento, oscilan en 6.000 por mes y esperamos que en agosto se alcancen las 10.000. En ese mes se va a notar un poco más el aumento”, pronosticó.

Según los datos del Ente Regulador del Gas (ENARGAS), entre enero y junio se registraron un poco más de 25.000 conversiones de vehículos a gas natural compri-

mido (GNC). Mayo fue récord durante lo que va del año, con 5.978 automóviles.

Carlo Evi, presidente de la Cámara Argentina de GNC, confirmó la tendencia que marcan los registros del Ente. Sin embargo, estimó que los incrementos en las conversiones no son tan altos como los que esperaban desde el sector. En sus palabras: “el aumento no cumple con las expectativas que teníamos”.

Tenemos que tener en cuenta que también la situación política del país lleva a la incertidumbre de los

usuarios que piensan dos veces antes de hacer una inversión, que si bien no es muy grande, es una inversión al fin”, argumentó Evi en diálogo con Revista AES.

“Los automovilistas están a la espera de cómo se define la situación del país antes de tomar alguna determinación al respecto, esto es insólito pero es así. Se aguardan definiciones a nivel político antes de tomar cualquier tipo de decisiones”.

Ante ese escenario, para el titular de la Cámara, que además es el presidente de la firma Tomasetto Achille, la perspectiva de crecimiento en el número de vehículos convertidos a GNC esta en la gatera, próxima a salir.

“Hasta el momento, las conversiones oscilan en 6.000 por mes y esperamos que en agosto se alcancen las 10.000. En ese mes se va a notar un poco más el crecimiento y lo vamos a llegar a notar”, pronosticó Evi. En 2007, la cantidad mensual de autos adaptados para cargar GNC también fue de aproximadamente 6.000 mensuales. Es por eso que, según el directivo, este año todavía no se ha registrado un incremento acentuado.

El último aumento de conversiones importante que recordó Evi fue en 2005, cuando hubo picos de hasta 30.000 por mes.

Suministro

El invierno pasado las distribuidoras de gas natural, que abastecen a gran cantidad de bocas de expendio de GNC del país, debieron

INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

S
E
R
V
I
C
I
O
S

WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

cortar totalmente el suministro porque utilizaron el combustible para cubrir el aumento del consumo doméstico.

Aunque algunos analistas indicaron meses atrás que para el corto plazo se puede avizorar un abastecimiento limitado, que básicamente depende de las temperaturas medias invernales, el secretario de Comercio Interior, Guillermo Moreno, anticipó que no habría cortes en GNC este año.

Evi confirmó que no hubo ningún tipo de inconvenientes en el suministro del fluido gaseoso para las estaciones de expendio en lo que va del año. "No se han registrado



ANGEL REYNA & ASOCIADOS S.R.L.

Representante exclusivo en Argentina de DEHN + SÖHNE



Líder en protección contra Rayos y Sobretensiones



Rayos

Protección externa contra rayos



Sobretensiones

Protección interna contra rayos y sobretensiones



Trabajo

Protección para trabajos en tensión

¿Por qué elegirnos?

Proyectos y obras para las **estaciones de servicio de GNC**, protección de la industria de petróleo y gas, de instalaciones de telefonía móvil, fotovoltaica, de industria eólica, sistema de media tensión, hospitales, viviendas, equipos de limpieza.

ANGEL REYNA & ASOCIADOS S.R.L.

www.dehnargentina.com.ar - ingenieria@dehnargentina.com.ar

Tel.: (05411) 4431-9415 / 4433-5032 - Av. Directorío 1266 Piso 1º Oficina J - (1406) Ciudad Autónoma de Buenos Aires - Argentina

... continúa de página 25

desabastecimientos en las más de 1.700 estaciones abiertas que cuentan con sus sistemas de contratos firmes e interrumpibles”, remarcó el directivo. “Contamos con 5.000 metros cúbicos (m³) de gas firme diarios. Si pasamos ese consumo, las que no tienen sistema firme pasan al sistema interrumpible, pero bajo ese sistema tampoco tuvieron ningún tipo de problema hasta el día de hoy”.

A decir de Evi, lo que sin dudas ayudó a que no haya cortes en el suministro del combustible como el año pasado es que por el momento no se han registrado temperaturas extremadamente bajas que disparen el consumo doméstico de gas para calefacción. “Esa es la realidad, no hay ningún milagro”, opinó el referente del sector. “Lo

que tenemos que hacer ahora es pensar en lo que viene, es necesario hacer una inversión a fin de ampliar la capacidad de producción de gas natural del país, que obviamente va a llevar dinero y tiempo, pero lo debemos empezar ahora y no sólo por el GNC, también por las industrias, para la generación eléctrica y para particulares”.

Con respecto a lo que resta de 2008, Evi entiende que “técnicamente” no debería haber ningún tipo de inconveniente. “Hay varias aristas que se podrían atacar en caso de sufrir muy bajas temperaturas. Pero son medidas paliativas”.

Para el largo plazo, sostuvo que la planificación se está llevando adelante y que hay varios proyectos.

El problema, a su entender, es que la ejecución de los mismos es muy lenta, y lo que se lleva a cabo no se está haciendo con la velocidad necesaria.

“Hay que hacer mucho hincapié en que somos un país muy dependiente del gas: la Argentina es uno de los mayores consumidores de gas del mundo: 130 millones de m³/d y no hay muchas naciones que puedan darse ese lujo. Sabemos que lo tenemos y debemos invertir para poder contar con el recurso como energético y como combustible. Y las inversiones se tienen que hacer ya. No se trata de banderas políticas sino de un crecimiento que necesita que se de el país”, concluyó.

Audiconser S.R.L

ACS

Auditoria - Control - Servicios

MIEMBRO ACTIVO



Soluciones integrales en plantas de almacenamiento de hidrocarburos:
Cegado - Inertizado - Erradicación - Hermeticidad: De tanques subterráneos
Tanques aéreos - Auditorías de seguridad

Medición y Certificación de Protección Catódica y Puesta a tierra

Auditoría de proyectos de obras para ajustarse a la normativa vigente de la SEN

Auditoría de proveedores

**NUESTROS TRABAJOS SE REALIZAN DE ACUERDO A NORMAS Y
REGLAMENTACIONES MUNICIPALES, PROVINCIALES Y NACIONALES**

Rivadavia 755 4° 17 C1002AAF Buenos Aires Tel./Fax: 4331-5094 (Rot.)

Cel.: 15-6390-8672/02 15-5181-8208 15-6395-2766/8446

Nextel: 583*4085/4084/4523/250 e-mail: comercial@audiconser.com.ar

La empresa estatal evalúa otras iniciativas relacionadas con las energías renovables

Investigación y Desarrollo del Hidrógeno: los tres proyectos en los que participa Enarsa

La compañía estatal de energía participa actualmente de tres proyectos relacionados al hidrógeno como combustible limpio y renovable: "Pilas de combustible a hidrógeno"; Planta piloto para producción de hidrógeno y gas de síntesis a partir de bioetanol"; y "Combustible gaseoso híbrido GNC + Hidrógeno". Asimismo, evalúa por estos días formar parte en otros emprendimientos relacionados con las fuentes energéticas renovables en general.

De acuerdo con la información ofrecida por representantes de Enarsa (Energía Argentina S.A.), actualmente la firma estatal participa en proyectos de Investigación y Desarrollo (I+D) en calidad de adoptante de la tecnología resultante, través de subsidios específicos que se ejecutan en unidades de investigación reconocidas pertenecientes al Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (CONICET), al Ejército Argentino (EA), a la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA), entre otras.

Como no posee dentro de sí una estructura ejecutora de I+D, la injerencia de Enarsa se limita al

seguimiento de los avances de los proyectos puestos en marcha y a la evaluaciones de los emprendimientos por venir.

Las erogaciones con que Enarsa subsidia a tales iniciativas son en todos los casos parte minoritaria del financiamiento total, cuya contribución mayoritaria proviene de la Agencia Nacional de Promoción Científica (cuyos instrumentos de financiación se llaman FONCYT y FONTAR), que depende de la ex Secretaría (y ahora Ministerio) de Ciencia y Técnica de la Nación.

Los tres proyectos

El primer proyecto se llama "Pilas de combustible a hidrógeno". Enarsa lo lleva adelante en conjunto con el Ejército Argentino (EA) y Aeropuertos Argentina 2000 (AA2000).

Este emprendimiento concluyó a mediados de 2007. Según los voceros de la firma estatal, superó ampliamente sus objetivos originales: se construyeron, se montaron y se testearon satisfactoriamente pilas de combustible a hidrógeno de una potencia de hasta 25 watts,

cinco veces mayor al objetivo original de 5 watts.

Un prototipo de esta pila fue llevado a la Base Esperanza del EA en la Antártida y se lo testeó en condiciones climáticas adversas, llevando ya más de 1.500 horas de funcionamiento continuo. La pila superó las expectativas de confiabilidad y durabilidad, por lo que se puede considerar que esta iniciativa, en la que Enarsa no hizo ninguna erogación presupuestaria sino que sólo lo "apadrinó" con auspicios en su publicidad, concluyó más que exitosamente.

En adelante, tanto los investigadores responsables como la institución ejecutora (EA), se muestran interesadas en la continuación del proyecto hacia la escala de 1 kilowatt (KW) a varios KW.

En ese sentido, se están manteniendo reuniones con el EA y con la otra empresa adoptante de la tecnología, AA2000.

Para el emprendimiento de potencias mayores a 1 KW, Enarsa tiene interés en participar más activamente, para hacerse acreedor de un porcentaje de esta tecnología, cuyo desarrollo fue sustan-

SE-TEK

Servicios Integrales S.A.

MANTENIMIENTO TECNICO DE ESTACIONES DE GNC

NUESTROS CLIENTES Y EXPERIENCIAS SON NUESTROS MAYORES AVALES

ESPECIALISTAS EN COMPRESORES KNOX WESTERN -

MAYOR CANTIDAD DE TÉCNICOS CON LA MEJOR EXPERIENCIA DEL MERCADO -

CONTRASTE DE SURTIDORES, ANALISIS DE VIBRACIONES Y RUIDOS -

INSUMOS PARA SURTIDORES DE TODAS LAS MARCAS -

AMPLIO STOCK DE REPUESTOS DE EQUIPOS KNOX WESTERN Y COMPAC -

LAMADRID 3595. CASEROS. (B). TE: 4759-4768
TE. DE GUARDIA 15-4998-0499

La empresa estatal evalúa otras iniciativas relacionadas con las energías renovables

Investigación y Desarrollo del Hidrógeno: los tres proyectos en los que participa Enarsa

... continúa de página 27

cialmente financiado ya, y cuya demanda se anticipa con buenas perspectivas.

El segundo proyecto se dio a conocer como “Planta piloto para producción de hidrógeno y gas de síntesis a partir de bioetanol” (1era etapa: potencia = 1 KW)

En este caso, Enarsa realizó una inversión del orden de los \$ 200.000 anuales y se compromete a continuar con los subsidios del mismo tenor hasta 2011. La empresa Techint participaría con un monto similar para avanzar hacia la próxima etapa del proyecto que consiste en una planta piloto de 5 a 10 KW (la primera etapa alcanzó una potencia de KW).

El investigador responsable del emprendimiento, Miguel Laborde, fue presentando oportunamente sus informes operativos.

Finalmente, el tercer proyecto es el del “Combustible gaseoso híbrido GNC + Hidrógeno”. Cuenta con el auspicio de Enarsa y no recibió subsidios monetarios hasta ahora.

Se trata de un proyecto que concentra a un conjunto de subproyectos, cada uno financiado por su respectiva fuente (FONTAR, FONCYT, etc.). Su director es Daniel Pasquevich, de la CNEA, y en el participan además otras instituciones como la Universidad de Buenos Aires (UBA), la Universidad Tecnológica Nacional (UTN), el Centro Atómico Bariloche (CAB) y la Universidad Nacional de La Plata (UNLP).

La idea de la iniciativa es investigar la combustión mezcla del combustible gas natural comprimido (GNC) con proporciones crecientes de hidrógeno, el cual tiene por efecto mejorar ampliamente la combustión (aportando mayor densidad de energía y velocidad de llama) y disminuir simultáneamente las emisiones contaminantes de la misma.

Por venir

Actualmente, Enarsa evalúa formar parte en otros emprendimientos relacionados con las fuentes energéticas renovables en general.

Uno de esos proyectos en estudio es el de la “Planta generadora solar-térmica a gran escala (1 MW)”.

Se realizará en conjunto con el INENCO (Instituto de Energías No Convencionales), que depende del CONICET, con sede en la capital de Salta.

INENCO lleva más de 25 años investigando y construyendo con tecnología solar (cocinas, calefones, pasteurizadores y secadores solares, y hospitales y escuelas completamente autónomas, etc.) y es uno de los principales actores del Proyecto de Energías Renovables en Mercados Rurales (PERMER) de la Secretaría de Energía.



Su director, Luis Saravia, en conjunción con la ex SECyT (ahora Ministerio) y el personal técnico de Enarsa, proyectan, evalúan y diseñan una Planta Piloto para la generación eléctrica termo solar.

Esa tecnología evita el uso de los convencionales paneles fotovoltaicos, que son caros y hay que importarlos. Se trata, en cambio, de concentrar los rayos del sol por medio de espejos comunes, ubicados horizontalmente en la tierra, enfocándolos hacia un tubo “absorbedor” a unos 20 metros del suelo. El calor absorbido se usará para generar vapor de agua y con este mover una turbina a vapor que generará electricidad.

Entre las ventajas de las plantas termo solares, por encima de las fotovoltaicas, se encuentran la rápida escalabilidad del sistema (hacia varios MW), el aprovechamiento integral del espectro de radiación, y la posibilidad de almacenamiento de energía para cubrir



Florida 375 5° "C" - C1005AAG - Ciudad de Buenos Aires - Argentina
Tel: (54 11) 5238-1655

energía
E&S
& soluciones

www.energiaysoluciones.com.ar

Energía & Soluciones S.A.
confianza y resultados

E&S y el GNC



- Comercializador de Gas y Agente Libre del MEG
- Intercambio, reventas y cesiones de gas y reserva de capacidad de transporte de EESS GNC vía MEGSA según Res. SE 606/04 y SE 739/05
- Subastas GNC anuales y estacionales del MEGSA
- Administración de contratos de EESS GNC
- Desarrollo de negocios energéticos

Florida 375 Piso 5° Of."C" (C1005AAG) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Tel/Fax: (54-11)5238-1650. Email: gnc@energiaysoluciones.com.ar

...E&S comprometidos con el GNC
www.energiaysoluciones.com.ar

Información General

La empresa estatal evalúa otras iniciativas relacionadas con las energías renovables Investigación y Desarrollo del Hidrógeno: los tres proyectos en los que participa Enarsa

... continúa de página 28

algunas intermitencias propias de la radiación solar.

Entre las desventajas, figura la necesidad de contar con una relativamente costosa turbina a vapor, por eso lo que se estudia como modelo exitoso es la combinación de esta planta solar térmica con una central térmica de ciclo combinado a gas o gasoil, en la cual la etapa de vapor se puede dimensionar a mayor potencia gracias al vapor extra producido por el sol.

En cuanto se tengan datos de la factibilidad del proyecto se procederá a firmar los convenios necesarios con INENCO y en conjunción con la Agencia Nacional de Promoción Científica y Tecnológica (ANPCyT) que aportaría la mitad de los fondos para el mismo.

S.A.
MAGROVE
MONTAJES INDUSTRIALES

MONTAJE DE ESTACIONES DE SERVICIO E INDUSTRIALES

Lavalle 560 (2000) Rosario
Tel/Fax: 0341-4391821 y rotativas

Manuel Pedraza 5645
(1431) Capital Federal
Tel/Fax: 011-4543-4433



SERVICIO INTEGRAL DE HIGIENE, SEGURIDAD Y MEDIO AMBIENTE PARA ESTACIONES DE SERVICIOS



**Servicios Empresarios
Profesionales de Argentina**

Av. Gral Roca 1173 1º Piso - Hurlingham - Bs. As.
Tel.: (011) 4452-0161
E-mail: info@consultorasepa.com.ar
www.consultorasepa.com.ar
Esperamos contarlos entre nuestros clientes

SERVICIO DE HIGIENE Y SEGURIDAD LABORAL

SEGURIDAD EN LA CONSTRUCCION DE FABRICAS / COMERCIOS / SERVICIOS.

MEDICIONES DE CONTAMINANTES FISICOS Y QUIMICOS.

CAPACITACION EN RIESGOS DEL TRABAJO - GESTION ANTES LAS ART.

PRUEBA DE CALDERAS Y COMPRESORES. EVALUACION DE RIESGOS.

MEDICION DE JABALINAS Y DESCARGA A TIERRA ELECTRICAS.



HABILITACIONES INDUSTRIALES INGENIERIA AMBIENTAL

CATEGORIZACION INDUSTRIAL EVALUACIONES DE IMPACTO AMBIENTAL

AUDITORIA AMBIENTALES RUIDOS MOLESTOS Y VIBRACIONES

EFLUENTES GASEOSOS LIQUIDOS / RESIDUOS PELIGROSOS Y ESPECIALES

GESTIONES ANTE AYSA, ADA INA, SPA, SEC. DE ENERGIA HIDRAULICA

PLANOS ELECTROMECHANICOS Y DE OBRA



PREVENCION DE INCENDIOS

DIRIGIDO A COLEGIOS CLUBES, EDIFICIOS LOCALES BAILABLES, BARES

PLANES DE EVACUACIONES EN INSTALACIONES CONTRA INCENDIO. CARGA DE FUEGO FORMACION DE BRIGADAS DE EMERGENCIAS

SEÑALIZACION

PRESENTACION EN DEFENSA CIVIL, BOMBEROS Y OTRAS

A nivel nacional

Sigue en aumento la venta de vehículos

Ventas de Vehículos Nacionales a Concesionarios	Comercializados por las terminales		Importados por distribuidores y particulares		Total	
	2007	2008	2007	2008	2007	2008
Período						
Enero	44145	51551	1560	3620	45705	55171
Febrero	42219	44407	1240	3000	43459	47407
Marzo	44210	53991	1520	3300	45730	57291
Abril	43764	55621	1390	3530	45154	59151
Mayo	42390	55627	1400	3650	43790	59277
Junio	44215	48937	1590	3270	45805	52207
6 meses	260943	310134	8700	20370	269643	330504
Julio	48578	0	1990	0	50568	0
Agosto	46848	0	1800	0	48648	0
Septiembre	45760	0	1850	0	47610	0
Octubre	47842	0	2125	0	49967	0
Noviembre	46042	0	2150	0	48192	0
Diciembre	48048	0	2250	0	50298	0
TOTALES	544061	310134	20865	20370	564926	330504

Ventas de vehículos nacionales a concesionarios	Categoría A						Categoría B		Total	
	Automóviles		Utilitarios		Total		Total	Total		
Período	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008	2007	2008
Enero	14020	16962	3122	4520	17142	21482	382	446	17524	21928
Febrero	11712	10783	3321	3871	15033	14654	441	674	15474	15328
Marzo	14695	14799	4423	6409	19118	21208	402	798	19520	22006
Abril	14014	16608	4899	5691	18913	22299	551	780	19464	23079
Mayo	13826	17654	4817	5591	18643	23245	496	803	19139	24048
Junio	13059	14508	4717	4410	17776	18918	504	819	18280	19737
6 meses	81326	91314	25299	30492	106625	121806	2776	4320	109401	126126
Julio	14885	0	3961	0	18846	0	486	0	19332	0
Agosto	14328	0	5377	0	19705	0	537	0	20242	0
Septiembre	14037	0	5374	0	19411	0	471	0	19882	0
Octubre	14770	0	5951	0	20721	0	575	0	21296	0
Noviembre	15203	0	5505	0	20708	0	806	0	21514	0
Diciembre	16800	0	5142	0	21942	0	745	0	22687	0
TOTALES	171349	91314	56609	30492	227958	121806	6396	4320	234354	126126

Fuente: ADEFA

ExpoAES 2008 - Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles – Biocombustibles – GNC e Hidrógeno Octubre 22-23 y 24 La Rural – Predio Ferial de Buenos Aires



ACCESO AVDA.
SANTA FE 4201

WORKSHOP

Se realizarán entrevistas preacordadas a través de la página web de ExpoAES 2008. El expositor y el interesado lograrán mejores beneficios en la comunicación.

ESTANCIA EN BUENOS AIRES

Para incentivar el viaje hasta la Ciudad de Buenos Aires, estarán a disposición hoteles céntricos y ubicados próximos a La Rural con importantes descuentos con respecto a las tarifas oficiales y publicadas. También habrá paquetes pre y pos congreso; circuitos de miniturismo y reservas a espectáculos de tango.

CONFERENCIA

Abordará los asuntos más relevantes de interés para el expendedor y para todo el sector de combustibles. Los panelistas serán los profesionales más destacados de la actividad.

LA RURAL

Con la elección de este Centro de Exposiciones se facilita la llegada de miles de expendedores de todo el país quienes participarán activamente en la Expo.



PREDIO FERIAL DE BUENOS AIRES



INSTRUMENTO DE MARKETING

Presenta a las pequeñas, medianas y grandes empresas la posibilidad de comercializar o simplemente dar a conocer productos y servicios al mercado de combustibles.

REVISTA AES

Desde la presente edición y hasta la de Octubre inclusive se divulgará ExpoAES 2008 a todo el país, informando sobre todas las novedades y el desarrollo de la organización.

NUEVAS OPORTUNIDADES PARA EL EXPOSITOR

Obtener nuevos contactos calificados; potenciar la marca y la imagen; penetrar en los mercados de las distintas provincias de nuestro país; hacer contactos directos con medios de comunicación, periodísticos a nivel local e internacional; hacer contactos con referentes internacionales. Cada uno de los expositores contará con un detalle de todos los participantes de la Expo.

VISITANTES A EXPOAES 2008

Miles de expendedores de todo el país junto a sus familias y colaboradores; profesionales con poder de decisión; titulares de talleres de montaje de equipos de GNC; fabricantes; proveedores; periodistas; estudiantes universitarios y sus profesores; funcionarios del Gobierno de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires; funcionarios del Gobierno Nacional; funcionarios de gobiernos provinciales.



PLATINO

Patrocinio PLATINO

- 40 m2. de espacio para stand bonificado
- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner principal en la página web desde FEB-2008 a OCT-2008
- 2 páginas en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 2 páginas en la Revista AES en ediciones a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 40.000,00



ORO

Patrocinio ORO

- 15 m2. de espacio para stand bonificado
- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner (50% del principal) en la página web desde FEB-2008-OCT-2008
- 1 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 25.000,00



PLATA

Patrocinio PLATA

- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- Banner (25% del principal) en la página web desde FEB-2008-OCT-2008
- 1/2 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1/2 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 10.000,00



BRONCE

Patrocinio BRONCE

- Link del patrocinador desde la web de la ExpoAES 2008
- 1/4 página en el catálogo de la ExpoAES 2008
- 1/4 página en la Revista AES en edición a determinar
- Autorización para utilizar el Logo de ExpoAES 2008 en la papelería comercial del patrocinador
- Impresión del logo del patrocinador en toda la papelería y cartelería de la ExpoAES 2008.
- Costo: U\$S 5.000,00

Biocombustibles

La Unión Europea incrementaría su demanda potencial de combustibles renovables Aumentan las oportunidades de exportación de los biocombustibles argentinos

Mientras el impulso del mercado interno sigue postergado por la falta de definiciones legislativas, las metas que espera alcanzar la Unión Europea para 2010 y 2020 a fin de reemplazar combustibles de origen fósil por renovables ofrecen nuevas y significativas chances para la Argentina. Para Claudio Molina, director ejecutivo de la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno, hoy por hoy nuestro país está mucho mejor posicionado para abastecer la potencial demanda europea de biocombustibles que Brasil, Malasia e Indonesia.

Para 2010, la Unión Europea (UE) espera lograr que un 5,75% del consumo energético del sector del transporte esté compuesto por biocombustibles. Si se tiene en cuenta que en el vie-

jo continente los requerimientos de insumos de ese segmento son muy altos y que su producción de combustibles de origen vegetal es limitada, es posible afirmar hoy por hoy que la UE va a necesitar importar los carburantes renovables para poder alcanzar ese porcentaje anhelado.

Por otra parte, actualmente la Comisión Europea trabaja en una nueva directiva de energías renovables con la que busca conseguir que en 2020, un 20% de la energía que precisa provenga de fuentes alternativas a las convencionales.

Si se estima que para cumplir con el porcentaje previsto para dentro de dos años se necesitarán comprar recursos en el extranjero, no caben dudas de que para lograr cuadruplicar la apuesta en un poco

más de una década, se van a tener que incrementar gradualmente las importaciones.

Con este panorama, las oportunidades que se le presentan al mercado de biocombustibles nacional son muchas y muy importantes.

Los desafíos

A decir de Claudio Molina, director ejecutivo de la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno, la legislación europea, que actualmente está en debate, representa la consolidación del mercado europeo por un lado y el aumento de su demanda potencial por el otro. Pero al mismo tiempo, de acuerdo con el especialista, representa un gran desafío ya que se exigirá el cumplimiento de un

Equipo Expendedor de Agua Caliente.

- Gabinete de chapa.
- Pintura epoxi texturada.
- Frente de acero inoxidable.
- Laterales de acrílico de 3mm. iluminados.
- Tanques de agua de 53 lt. y 80 lt. bajo normas IRAM e ISO.
- Caja recaudadora independiente.
- Fichero regulable a monedas o fichas.
- Medidor de temperatura visible al cliente.
- Luz indicadora de tiempo de carga.

MARPA
TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE



Equipos de última generación que aseguran máxima calidad y confiabilidad para cubrir las distintas necesidades de nuestros clientes. Marpa es líder en la distribución de productos en el mercado argentino.

Equipo Expendedor de Agua Caliente



- Equipo central totalmente en chapa.
- Tanque de acero inoxidable de 25 lt. con resistencia de alta recuperación.
- Caja recaudadora independiente.
- Dispenser realizado en fibra de vidrio.
- Fichero regulable a monedas o fichas.
- Alto: 0,65 mts.
- Ancho: 0,45 mts.
- Ideal para interiores.
- Puede ubicarse sobre mesadas o colgarse de la pared.

Domingo 1635, Rosario (Santa Fe) Argentina.
Teléfono [0341] 411-6655
Móvil: [0341] 256-968653 Nextel: 590*3162
E-mail: info@termosmarpa.com.ar
www.termosmarpa.com.ar

- Colocación a CONCESION.
- Mantenimiento a cargo de Marpa.
- Atención más rápida y servicio 100% garantizado sin costo alguno.



Equipo para Control de Aire

- Gabinete construido en fundición de aluminio.
- Anclaje de hierro ángulo.
- Display con contador de minutos.
- Caja recaudadora independiente.
- Fichero regulable a monedas o fichas.



Equipo para Control de Duchas

- Gabinete construido en fundición de aluminio.
- Display con contador de minutos.
- Válvula de corte de 12 volt.
- Fichero a monedas o fichas.
- Tiempo de ducha regulable.
- Caja recaudadora independiente.
- Alto: 0,38 mts.
- Ancho: 0,18 mts.



Aspiradora

- Aspira sólidos y líquidos
- Tiempos y valores totalmente programables.
- Auto poder de vacío con o sin sistema de monedas.

- La utilización de los servicios de nuestras expendedoras automáticas se realiza mediante diferentes sistemas de pago:
 - Sistema de expendio libre.
 - Con fichas y/o cospeles.
 - Monedas de curso legal.



... continúa de página 35

muy estricto protocolo de buenas prácticas agrícolas, logísticas e industriales, porque se tendrá que certificar que los biocombustibles que ingresen en la zona comunitaria sean sustentables en lo ambiental, en lo económico y en lo social.

“El gran desafío que se presenta para el país está vinculado a desarrollar una muy buena metodología de certificación y una rápida gestión que concrete la misma, a los efectos que se pueda demostrar el insoslayable aporte que genera la producción de biodiesel de soja en materia de reducción

de gases de efecto invernadero”, puntualizó Molina en diálogo con Revista AES.

El punto de partida

Más allá de los próximos pasos que todavía la Argentina tiene que encarar a fin de posicionarse como uno de los principales productores mundiales de biocombustibles y abastecer a todo el continente europeo, para Molina, nuestro país está mucho mejor posicionado en este tema que Brasil, Malasia, Indonesia y muchas otras naciones que se han abocado al desarrollo

de energías a partir de fuentes renovables.

“Particularmente, la producción de biocombustibles del país es sustentable. Se basa en una agricultura desarrollada en gran medida en praderas naturales y con siembra directa. Además, cada día hay más conciencia de la importancia de las buenas prácticas agrícolas y de la certificación”, detalló el especialista. “No más de un 10 % de la superficie agrícola es discutible. Además, el sector aceitero es el más eficiente del mundo y la industria de biodiesel eligió para su desarrollo tecnología de punta. Es decir, hay un complejo eficiente”. Según Molina, este año deberíamos llegar a exportar alrededor de 1 millón de toneladas de biodiesel. En 2009 podría alcanzarse una cifra del orden de 1,8 millones de toneladas del mismo producto, mientras que para fines de 2010, las ventas al exterior serían cercanas a los 3 millones de toneladas.

El postergado mercado interno

Para promover la instalación de plantas productivas destinadas a cubrir el corte obligatorio del 5% de biodiesel en el gasoil y de bioetanol para las naftas (que será obligatorio a partir de enero de 2010) falta que la Secretaría de Energía rubrique las resoluciones que complementan la Ley 26.093 del Régimen de Regulación y Promoción para la Producción y Uso Sustentable de Biocombustibles. Esas medidas van a definir cómo la Autoridad de Aplicación va hacer el cálculo del precio indicativo que regirá en las operaciones que atiendan al mercado interno. La

sigma Circuitos impresos

CEGA ELECTRÓNICA

Línea completa de productos para GNC.

Proveemos soluciones llave en mano, desde el diseño, al producto terminado.

- Diseño y fabricación de circuitos impresos con equipamiento de última tecnología.
- Armado y ensamblado.
- Soldadura por doble ola.
- Tecnología de montaje superficial por SMD.
- Todos nuestros productos y servicios se elaboran basados en estándares de calidad internacional.

○ **Sigma Circuitos Impresos**
Salta 491 - Godoy Cruz
Tel. 0261 - 422 4431
ventas@sigma-circuitos.com.ar
www.sigma-circuitos.com.ar

○ **Cega Electrónica**
Salta 491 - Godoy Cruz
Tel. 0261 - 4224428
cega@cegaelectronica.com.ar
www.cegaelectronica.com.ar

Autoridad de Aplicación es la que, de acuerdo a la Ley 26.093, se va a encargar de otorgar el cupo fiscal a las iniciativas que cubran la demanda interna.

Entre otras cosas, esas resoluciones también determinarían el tema del precio indicativo, que es el que se pagará por el biocombustible que las compañías se encarguen de mezclar con los fósiles. Se debería resolver para que el que quiera producir y obtener los beneficios fiscales que otorga la ley pueda decidir cómo encarar su proyecto. Es difícil que se planifiquen inversiones si no se puede calcular la rentabilidad del emprendimiento en cuestión.

A entender de Molina, las normas complementarias son de muy difícil definición porque la Ley 26.093 tiene una gran cantidad de errores en su concepción y su decreto reglamentario los profundiza.

“El tiempo perdido ha generado incertidumbre y retardado las inversiones, cuando el inicio del corte obligatorio está muy cerca (1 de enero de 2010)”, indicó el especialista. “Recientemente, el conflicto agropecuario aumentó el riesgo de los negocios, afectando aún más las decisiones de inversión”.

Para el representante de la Asociación Argentina de Biocombustibles e Hidrógeno, las expectativas para el desarrollo del mercado interno actualmente son inciertas. Faltan fuertes señales de parte del Poder Ejecutivo para reducir las incertidumbres propias de la Ley 26.093.

“Para cumplir con el corte obligatorio, en el año 2010 se requerirán 800.000 toneladas de biodiesel y 244.000 toneladas de bioetanol respectivamente. Esta oferta debe formarse, de lo contrario, o se posterga la entrada en vigencia del corte obligatorio o el Gobierno nacional debe sentarse a negociar con los exportadores para que sean ellos los que abastezcan parte de dicha demanda en condiciones razonables y en un marco de previsibilidad”, estimó Molina. “Tiene que evitarse un cambio intempestivo de reglas de juego para el sector exportador, más aún, cuando la misma legislación establece que este sector no es objeto de la promoción fiscal, que es la que se destina a los emprendimientos que operen en el mercado interno”.



- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS
- CONTROLADOR DE SURTIDORES
- CONTROL DE FLOTAS
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS

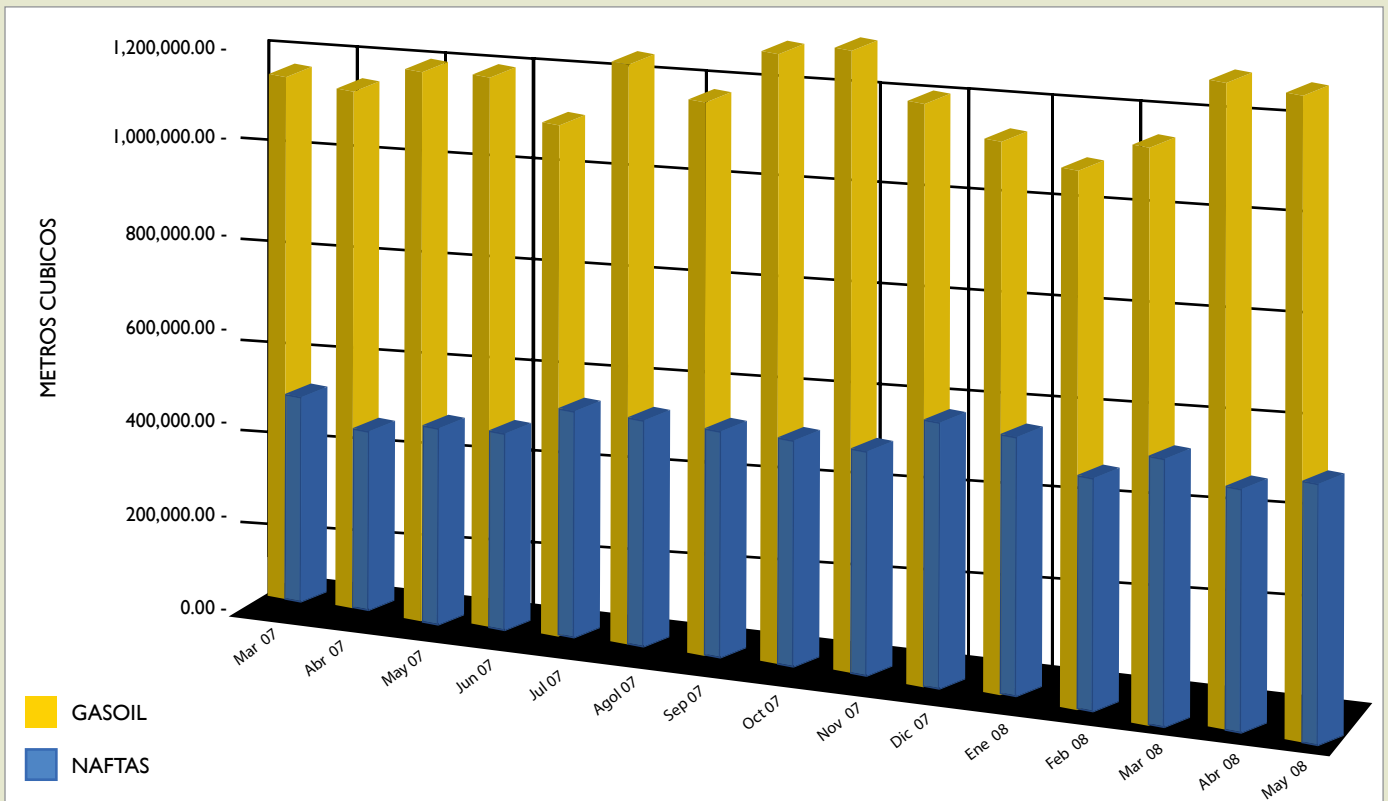
Nuestros equipos están aprobados por INTI-CITEI

Argerich 2723 – (CP 1417) - Cap.Fed. – Buenos Aires – Argentina
Tel/Fax: 54 11 45034484 / 45050623 E-mail: ledamt@arnet.com.ar

Estadísticas

VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Período: Marzo - 2007 a Mayo - 2008)				
Metros cúbicos				
Fecha	Gas Oil	Nafta Común >83Ron	Nafta Super>93Ron	Nafta Super>97Ron
Mar-07	1150256,08	30276,10	233685,09	143625,50
Abr-07	1116539,31	26549,89	217429,33	128597,68
May-07	1181993,81	28911,99	236594,94	129267,19
Jun-07	1183849,23	29158,34	242813,56	125860,93
Jul-07	1158104,11	31832,00	268325,50	135409,40
Ago-07	1206506,00	30104,00	267423,00	128062,00
Sep-07	1170746,81	28197,15	254187,31	113103,86
Oct-07	1214195,11	30537,60	280051,19	127907,05
Nov-07	1222304,80	29897,90	278142,00	120054,20
Dic-07	1186747,04	32792,90	308238,40	127142,80
Ene-08	1125486,03	33742,39	322862,20	133643,45
Feb-08	1063207,50	27682,06	285022,90	119025,85
Mar-08	1140551,16	30664,73	309163,28	130038,14
Abr-08	1223947,57	29199,94	290510,51	115983,58
May-08	1223513,77	29919,83	298298,74	115529,17

Fuente: Secretaría de Energía



Control y medición de:

- > Ruidos y Vibraciones
- > Niveles de Iluminación
- > Puesta a Tierra
- > Potencial de Protección Catódica



Paraná 754 Piso 10° "A" - Telefax 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
www.contegas.com - info@contegas.com

La referencia mundial en calidad.



BUREAU
VERITAS

Av Leandro N. Alem 1134 7° (C1001AAT) Ciudad Autónoma de Buenos Aires.
Teléfono: (5411) **4000-8008** Web page: www.bureauveritas.com.ar

Estadísticas

IMPE
0,67

*El INDICE MONITOR DE PRECIOS DE LA ENERGÍA mide la distorsión promedio de los precios de la canasta energética argentina, respecto de los precios promedio de una canasta comparativa que sigue las referencias internacionales y regionales. El valor 0.67 indica la distorsión promedio de los precios de la canasta energética argentina correspondiente al mes de abril de 2008. Significa de manera simple, que si la canasta energética comparativa de precios promedios que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en abril pasado un valor simbólico de 1 peso, esa misma canasta en la Argentina costaba 0.33 centavos de peso.

IMP_{PD}
0,53

Petróleo y Derivados

El valor 0.53 indica la distorsión de los precios del petróleo y derivados argentinos correspondiente al mes de abril de 2008. Significa de manera simple, que si la canasta de precios del petróleo y derivados comparativa que sigue referencias internacionales y regionales tuvo en abril pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 0.47 centavos de peso.

IMP_{GN}
0,86

Gas Natural

El valor 0.86 indica la distorsión del precio del gas natural argentino correspondiente al mes de abril de 2008. Significa de manera simple, que si la canasta comparativa de precios del gas natural que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en abril pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 0.14 centavos de peso.

IMP_{EE}
0,72

Energía Eléctrica

El valor 0.72 indica la distorsión del precio de la energía eléctrica argentina correspondiente al mes de abril de 2008. Significa de manera simple, que si la canasta comparativa de precios de la energía eléctrica que sigue las referencias internacionales y regionales tuvo en abril pasado un valor simbólico de 1 peso, en la Argentina costaba 0.28 centavos de peso.

Fuente: Montamat & Asociados

ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	Pcia. Buenos Aires	Capital Federal	Interior (*)	Total País
YPF	518	103	938	1559
Blanca	291	45	624	960
Shell	281	68	356	705
Petrobras	277	37	301	615
ESSO	190	39	247	476
Sol Petroleo	67	2	56	125
Refinor	0	0	68	68
Aspro	25	3	21	49
RHASA	14	2	7	23
Camuzzi G.P.	7	0	3	10
Agira	2	2	0	4
CIS	0	0	4	4
P. Del Plata	1	0	3	4
Conor	0	0	1	1
DAPSA	1	0	0	1
Cantidad de Estaciones	1674	301	2629	4604

(*) Interior: Todo el país con excepción de Capital Federal y Pcia. de Buenos Aires

El 79 % de las bocas de venta son abanderadas de las distintas compañías, solo el 21 % son blancas

Fuente: Secretaría de Energía

Estaciones de Carga de GNC:	Cantidad
Exponderoras de solo GNC	493
Exponderoras de Líquidos y GNC	1028
Total	(*) 1521

(*) El ENARGAS tiene registradas 1.763 estaciones de carga



ELÍJANOS Y FACTURE SIN PARAR.
Nuestros rollos no traban ni perjudican su impresora fiscal.

ENTREGAS SIN CARGO/ENVÍOS AL INTERIOR

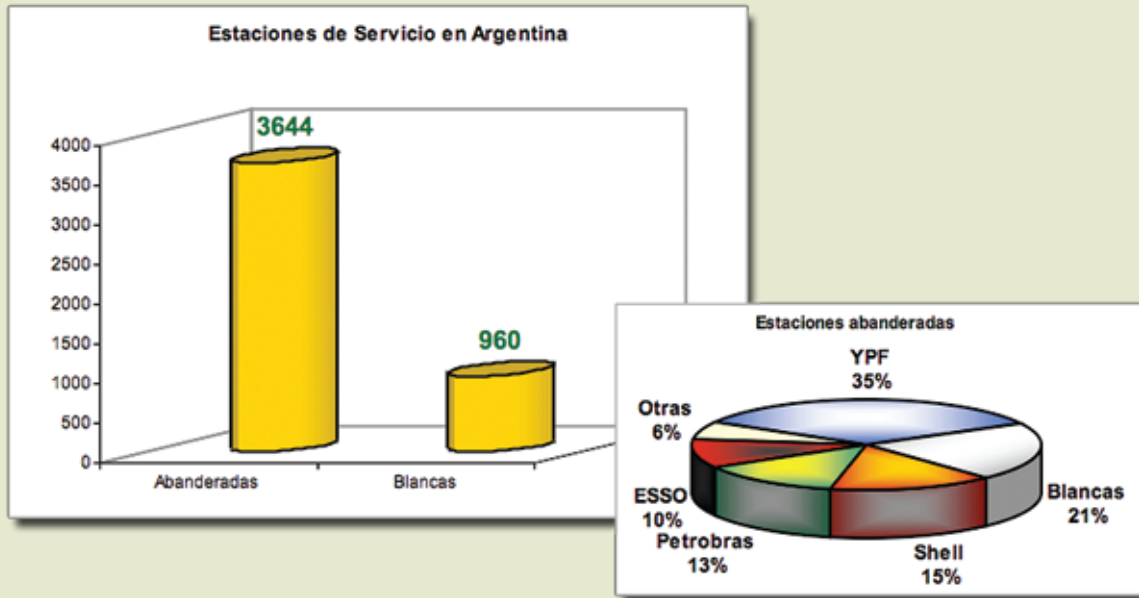
Solicite su muestra sin cargo llamándonos al 4501-8317 / 4503-0064 / 4504-8328

Griveo 3767 -(1419) Cap. Fed. - baipapers@baipaperssrl.com.ar - Suc. Córdoba: Rosario de Sta. Fe 1835 - Tel. (0351) 451-9144



www.baipaperssrl.com.ar

Estadísticas



Colaboración: Fernando Parente



POTIGIAN es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una trayectoria de 73 años de organización, cumpliendo y honestidad.

La excelencia en distribución

- ◆ Distribuidor N° 1 de Massalin Particulares, zona autorizada MP
- ◆ Todas las tarjetas telefónicas
- ◆ Golosinas - Comestibles - Artículos varios
- ◆ Almacén - Insumos de EESS - Perfumería



Responsabilidad y garantía absoluta en las entregas

Contáctenos 011-4016-7695
www.potigian.com.ar



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Listado actualizado a JULIO - 2008

Provincia	Cantidad de Vehículos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	641427	809	31	26	495
Capital Federal	107113	158	18	3	80
Catamarca	4884	12	0	0	3
Chaco	195	0	0	0	0
Chubut	617	2	0	0	2
Córdoba	161150	234	13	9	126
Corrientes	391	0	0	0	0
Entre Ríos	32481	48	1	0	43
Formosa	111	0	0	0	0
Jujuy	10330	21	0	1	9
La Pampa	8103	11	1	1	8
La Rioja	2608	3	0	0	2
Mendoza	120643	123	3	5	104
Misiones	198	0	0	0	0
Neuquén	11733	15	0	1	13
Río Negro	15234	25	0	0	17
S. del Estero	6859	22	0	1	5
Salta	21496	35	1	1	19
San Juan	25975	38	2	1	17
San Luis	19462	23	2	1	7
Santa Cruz	166	0	0	0	0
Santa Fe	116983	118	7	6	104
T. del Fuego	545	1	0	0	1
Tucumán	36361	65	3	3	24
Total País	1345065	1763	82	59	1079

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

Período: ENERO 08 - JUNIO 08

Mes	Baja	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Ene-08	993	4304	9647	102138	12005
Feb-08	875	4016	7870	76472	10957
Mar-08	977	3840	6734	70659	10658
Abr-08	1335	4712	9704	81075	13259
May-08	1393	5978	9841	81837	12318
Jun-08	1394	6440	9493	81863	11768

Fuente: ENARGAS

Presentación de lavado automático de prendas en estaciones de servicio

Minilaundry: un original servicio para influenciar positivamente sobre la rentabilidad del negocio

Una firma que comercializa equipamientos para lavandería, Lava Ya Laundry, presenta a las estaciones de servicio un producto pensado como una oportunidad para brindar mayor valor agregado: la instalación de un minilaundry (lavadero de ropa) en la estación de servicio, hace participar al expendedor de un proyecto altamente rentable.

Sumar el servicio de lavado y secado de ropa a las prestaciones tradicionales que ofrecen a sus clientes, el empresario expendedor se asegura una marcada diferenciación de su negocio. El objetivo final es cumplir con una de las demandas claves de la comercialización actual: la satisfacción del consumidor.

Para Ana Baquela, responsable de la gerencia de ventas de la firma, "anexando el servicio de lavandería, las compañías petroleras y los expendedores particulares, no sólo suman mayor servicio para su clientela sino que impulsan la venta para el resto de los productos que comercializan, incluyendo obviamente los combustibles".

Con este novedoso emprendimiento se captan potenciales

clientes, ya que el lavado y secado de ropa es un servicio extremadamente necesario tanto en la vida cotidiana como cuando una persona viaja.

"Creemos que el minilaundry es un servicio muy interesante tanto para las estaciones de ruta como para las ubicadas en zonas suburbanas. Poblaciones alejadas de centros comerciales como transportistas y viajeros se convierten así en los usuarios ideales para este tipo de servicio", comenta Baquela.

Las máquinas lavadoras y secadoras de ropa se accionan con monedas de curso legal o fichas y realizan automáticamente todo el proceso, permitiendo así al usuario disfrutar mientras tanto de los servicios del minimercado y la carga de combustible. Asimismo, como son equipamientos autoser-vicio se evita tener personal afectado a la tarea. De ese modo, se mejora la utilidad sin afectar la seguridad de la recaudación ya que las máquinas son prácticamente inviolables.

El equipamiento, de alta resistencia y prolongada duración, además

de ocupar un mínimo espacio (3 metros cuadrados), requiere una sencilla y económica instalación.

"El empresario sólo debe preocuparse por promocionar el servicio, ya que éste es muy reciente en nuestro país y aún no se ha instaurado en la mente del consumidor.

Una vez conocido, puede convertirse en una herramienta imprescindible para la atracción de nuevos clientes", asegura Baquela. "Lo mejor de nuestro producto es que se ofrece algo necesario sin incrementar los costos. Al contrario, mejora la rentabilidad del negocio en general".



 **Sorvicor** =GNC

Centro de Revisión de Cilindros para GNC
y Gases Permanentes de Alta Presión

Alejandro Carbó 1872 B° Gral. Paz
(X5004GRJ) Córdoba
Telefax 0351-4517102
sorvicor@sorvicor.com.ar

* Somos el Primer Centro de Revisión
de Cilindros del Interior

* Trabajamos bajo Normas ISO 9000

* Certificaciones IRAM y DPS

* 200.000 cilindros procesados

* Modernas maquinarias

* Revisamos baterías de almacenaje en el día

Las obras suman 357 kms de cañería distribuida desde Santa Cruz hasta la Prov. de Bs.As. TGS inauguró una ampliación del sistema de transporte de gas

El martes 22 de julio se inauguraron en Berazategui las obras parciales de la red de gasoductos que permitirán disponer 1.700.000 metros cúbicos de gas por día para abastecer al Gran Buenos Aires y la Capital Federal.

Las obras suman 357 kilómetros de cañería distribuida desde Santa Cruz hasta la provincia de Buenos Aires.

Petrobras Energía (PESA) es uno de los accionistas principales –con el 53 por ciento– de Transportadora de Gas del Sur (TGS).

Participaron de la inauguración la presidenta de la Nación Cristina Fernández de Kirchner junto con el gobernador de Buenos Aires, Daniel Scioli; el ministro de Planificación Federal, Julio De Vido, el del Interior, Florencio Randazzo y el presidente de TGS, Claudio Fontes Nunes, que también es el director de Gas & Energía y está a cargo de la dirección general ejecutiva de PESA.

TGS transporta aproximadamente el 62% del gas consumido en

la Argentina y abastece en forma directa a distribuidoras, generadoras eléctricas e industrias a través de un sistema de gasoductos de 8.042 kilómetros que atraviesan siete provincias.

Las obras inauguradas están enmarcadas dentro del programa impulsado por el gobierno nacional a través de la Secretaría de Energía y el Enargas, para incentivar la ampliación de la capacidad de transporte firme de los gasoductos, y así poder hacer frente a la creciente demanda.

La empresa constructora fue Odebrecht y las obras se financiaron gracias al programa de Nación Fideicomisos, compuesto por aportes de los clientes industriales. TGS tiene proyectado concretar el tendido de costa a costa de un nuevo gasoducto submarino de 37 kilómetros que cruce la boca oriental del Estrecho de Magallanes, que costará más de 200 millones de dólares.



- > Mantenimiento preventivo y correctivo
- > Ensayos semestrales, anuales y quinquenales
- > Calibración de válvulas de alivio por sobrepresión
- > Calibración de surtidores
- > Overhaul
- > Reparación hardware
- > Software
- > Sistemas de control de gestión y fidelización
- > Instalaciones antexplosivas y de seguridad intrínseca
- > Periféricos: Picos de carga, mangueras, silenciadores, etc.



Telefax: (011) 4752-1555 - Celular: (011) 15-5428-4081 / (011) 15-5428-4082
ID Nextel: 54*132*1494 y 54*132*1546
E-mail: consultas@tecno-g.com.ar - ventas@tecno-g.com.ar
Web: www.tecno-g.com.ar

A nivel global, la compañía creció un 15 % con respecto al mismo período de 2007

Subieron un 6,62 % las ganancias de Repsol YPF en la Argentina durante el primer semestre

La petrolera YPF, filial argentina del grupo Repsol YPF, obtuvo entre enero y julio de 2008 ganancias netas por 2.254 millones de pesos (741,4 millones de dólares), un 6,62 % arriba de lo registrado en igual período de 2007.

La compañía indicó en un comunicado enviado a fines de julio a la Bolsa de Buenos Aires que su beneficio operativo en la primera mitad del año fue de 3.269 millones de pesos (1.075,3 millones de dólares) y sus ventas totalizaron 15.161 millones de pesos (4.987,1 millones de dólares).

Durante el primer semestre de 2007, el brazo local de Repsol YPF había registrado ganancias netas por 2.114 millones de pesos (695,3 millones de dólares) y cerró el año pasado con beneficios por 4.086 millones de pesos (1.344 millones de dólares).

Socio argentino

En febrero de este año, Repsol concretó la venta de un 14,9 por ciento de YPF al grupo argentino Petersen, con activos en el sector de la construcción y la banca, por 2.235 millones de dólares.

De acuerdo a un comunicado de prensa que difundieron las empresas involucradas, la operación, que valoró YPF en 15.000 millones de dólares, contribuirá significativamente a una mayor diversificación de la cartera de activos del Grupo Repsol YPF y a impulsar su crecimiento orgánico.

Ambas compañías firmaron también un acuerdo por el que se prevé, además, que el grupo Petersen, propiedad del empresario Enrique Eskenazi, pueda ampliar su participación en YPF hasta el 25%, mediante una opción de compra de un 10,1% adicional.

El resultado global, mejor de lo esperado

Las ganancias del primer semestre del año de la petrolera española a nivel mundial superaron las expectativas: crecieron un 15% en relación con el mismo período de 2007. La firma se ubicó en 1883 millones de euros (2940 millones de dólares), superando las estimaciones del mercado gracias a los altos precios del crudo.

Entre los hechos más destacables del semestre, Repsol hizo hincapié en el descubrimiento en junio de un segundo campo de petróleo en aguas profundas de la Cuenca de Santos en Brasil, con un alto potencial de recursos de crudo de alta calidad, así como el inicio de la producción en el campo I/R en Libia.

La petrolera ganó 22.570 millones de dólares entre enero y julio

Exxon Mobil facturó en el primer semestre de este año un 37% más que en 2007

La petrolera estadounidense Exxon Mobil facturó en la primera mitad del año 254.926 millones de dólares, un 37,3% más en relación con el mismo período de 2007 (cuando totalizó ingresos por 185.573 millones de dólares). Sin embargo, el barril de petróleo no llegó a valer entonces los 147 dólares que alcanzó este año, cuando por primera vez ha superado el hito de los 100 dólares por unidad.

Asimismo, la compañía registró ganancias en el primer semestre del

año por 22.570 millones de dólares, un 16% más que en los seis primeros meses de 2007, cuando tuvo un beneficio neto de 19.540 millones de dólares.

A través de un comunicado de prensa, Exxon Mobil precisó que entre enero y junio de este año tuvo un beneficio neto por acción de 4,25 dólares, lo que supone un incremento del 23% con respecto al primer semestre de 2007, en el que tuvo una ganancia neta de 3,45 dólares por título.

Por otra parte, la firma norteamer-

icana ha destacado que en el segundo trimestre de 2008 tuvo un beneficio neto récord de 11.680 millones de dólares, 2,22 dólares por acción, lo que supone un 14% más que en el mismo trimestre de 2007, cuando ganó 10.260 millones de dólares.

Con estas cifras Exxon Mobil no ha superado las previsiones de los analistas, que esperaban un beneficio por acción de 2,53 dólares en el segundo trimestre.

Con 144 inscriptos, en Cutral C6 y Plaza Huincul

Comienzan los cursos del Programa Educar para Trabajar de Petrobras

El viernes 11 de julio en el Auditorium del Museo Municipal "Carmen Funes" ubicado en la Avenida San Mart6n (Ruta 22) y M. Moreno, de Plaza Huincul, se realiz6 el lanzamiento de la cuarta edici6n del Programa Petrobras Educar para Trabajar en la cuenca Neuquina.

El objetivo de este programa es capacitar gratuitamente en oficios t6cnicos a j6venes de 18 a 30 a6os y es una de las acciones de responsabilidad social de la compa6a.

Los tres talleres que se realizarn en Cutral C6 y Plaza Huincul fueron dise6ados teniendo en cuenta los requerimientos laborales locales. De esta manera, con la coordinaci6n acad6mica de IRAM, la propuesta educativa ser6 la siguiente: Gesti6n de Calidad, curso que cuenta con 50 alumnos; Operaci6n de M6quinas Viales, tambi6n con 44 alumnos; y Electricidad (Nivel II), que cuenta con 50 cursantes inscriptos.

Petrobras considera que la educaci6n no puede estar desvinculada del mundo de la empresa y las realidades locales, por ello impulsa la preparaci6n de los j6venes con propuestas que reflejen perfiles laborales altamente demandados en la comunidad.

De acuerdo con la informaci6n ofrecida por la Direcci6n de Comunicaci6n de la compa6a, durante este a6o se consolidar6 el Programa Petrobras Educar Para Trabajar. Se presentar6 tambi6n en Z6rate y Campana (Buenos Aires), R6o Gallegos (Santa Cruz), San Lorenzo (Santa Fe) y Bah6a Blanca (Buenos Aires), contribuyendo al desarrollo de las comunidades locales vinculadas a las unidades de



negocio de la compa6a a trav6s de cursos t6cnicos que responden a los perfiles laborales m6s demandados.

Para Petrobras, ser una empresa socialmente responsable es una

forma de gesti6n y fortalece el v6nculo de la empresa con la sociedad donde act6a, con programas de acci6n que generan valor 6tico, humano, social y ambiental, preservando los recursos para las generaciones futuras, respetando la diversidad y promoviendo la comunicaci6n con los distintos p6blicos.

EL SISTEMA TOTAL PARA ESTACIONES

DATA Oil!

FUEL MANAGEMENT SOLUTIONS

Distribuidor de:



Av. Alberdi 298 – Rosario – 54 -341-4396000
jdelgado@dataoil.com.ar

El vuelo de los gansos

Si observamos los gansos cuando migran durante el invierno, notaremos que vuelan armando la figura de una "V". La ciencia ha investigado por qué vuelan de esa forma.

Se ha comprobado que cuando cada pájaro bate sus alas, produce un movimiento en el aire que ayuda al pájaro que va detrás de él. Volando en "V", en bandada completa, el pájaro aumenta su potencia en por lo menos un setenta por ciento.

Cada vez que un ganso se sale de la formación, siente inmediatamente la resistencia del aire, se da cuenta de la dificultad de hacerlo solo y rápidamente regresa a su formación para poder beneficiarse del empuje del compañero que vuela adelante. Cuando el líder de los gansos se cansa, pasa a uno de los puestos de atrás, y otro ganso toma su lugar. Los gansos que van detrás graznan para alentar a los que van delante a mantener su velocidad. Cuando un ganso se enferma o cae herido por un disparo otros dos gansos se salen de la formación y lo siguen para ayudarlo y protegerlo. Se quedan acompañándolo hasta que esté nuevamente en condiciones de volar o hasta que muera, y sólo entonces los dos acompañan-

tes vuelven a su bandada o se unen a otro grupo que está migrando.

Autor desconocido

Reflexión:

¡Las enseñanzas de la naturaleza!
¿Cuándo entenderemos los humanos que los esfuerzos aislados desgastan, entorpecen, a veces frustran y otras tantas son inútiles? Aprender a trabajar en equipo exige tener la humildad suficiente para reconocer los propios límites y los de los demás. Asimismo, cuando se forma un auténtico equipo de trabajo, todos los miembros aprenden a sacar ventaja de las fortalezas de los otros, en aras de lograr los objetivos comunes. Todos, en distinto grado y responsabilidad, son co ejecutores del proyecto. En la medida en que cada uno de los miembros conoce los objetivos de la tarea, sabe lo que se espera concretamente de él en cada etapa, tiene márgenes para la iniciativa personal, aporta sus ideas y capacidades; de esa manera, se va concretando un mayor compromiso con el proyecto común.

Es inherente al trabajo en equipo la existencia de conflictos y tensio-

nes. La clave reside en que estos conflictos no paralicen la tarea en común; por el contrario, deberían servir de aportes para la búsqueda alternativa de soluciones. En la medida en que hay lugar para el disenso y la crítica constructiva, a través del diálogo abierto y sincero, los conflictos y las tensiones tienden a resolverse positivamente.

Para que un grupo llegue a constituirse en equipo, es necesario que desarrolle cierta inteligencia grupal. Es decir, debe procurar mecanismos de comunicación claros, sencillos y conocidos por todos; un sistema de premios y castigos; asignación de roles y funciones; conocimiento claro de los objetivos que se persiguen; reconocimiento de las fortalezas de los demás; momentos de evaluación grupal de la tarea, entre otras cosas. El trabajo en equipo suaviza y da eficacia a la tarea que recuerda y refresca la sensación cotidiana del bienestar del otro. El buen trabajo en equipo nos deja siempre la sensación de estar volando por el buen rumbo.

Adaptación del Libro "Cuentos para Ser Humano" de Luis M. Benavides.

**PARA ESTAR PRESENTE EN ESTAS PAGINAS,
CONSULTE NUESTRO DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD**

AES

5032-9104

JORGE CRAVERO

jcravero@aesargentina.com

Más de 3000 compresores de GNC en el mundo.

GALETTO



Alemania, Armenia, Bangladesh, Brasil, Bolivia, Italia, Rusia, Chile, Ecuador, Egipto, España, Georgia, Holanda, India, Indonesia, Irán, Kazajstan, México, Mozambique, Pakistán, Perú, Thailandia

Aspro un liderazgo que crece

Aspro es una empresa internacional con presencia en más de 28 países, que brinda asistencia técnica global para asegurar el correcto funcionamiento de sus equipos.

Más de 3.000 compresores Aspro vendidos en el mundo, consolidan nuestro liderazgo en producción de sistemas de compresión para GNC y nos permite seguir creciendo en nuevos mercados.



Compresor IODM 70



Surtidor AS 120 G



Almacenaje



Tablero de control

Certificaciones internacionales que respaldan nuestra calidad:



Casa Central
Panamericana Colectora Este Km 47,53
B1625HDT Escobar, Buenos Aires, Argentina.
++ 54 11 5917-2777
www.asprognc.com





Primera Exposición y Conferencia Internacional de Combustibles - Biocombustibles - GNC e Hidrógeno

Expositores - Empresarios - Inversores - Panelistas
Tecnología - Información ...y mucho más.

SOLO FALTAN DOS MESES

ExpoAES 2008



Declarada de Interés Nacional
por la Presidencia de la Nación



¡DEFINA SU STAND AHORA!

Hasta el 12-SEP descuento del **20%**

Del 13 al 30-SEP descuento del **10%**

Organiza
CONTEGAS SRL
5032-9104

WWW.EXPOAES2008.COM
Octubre 22, 23 y 24
La Rural - Buenos Aires