

Informe especial MiniMercados

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA **ESTACIONES DE SERVICIO**



Producto certificado por Microsoft





Calden Oil.NET inicia una nueva era en la gestión de estaciones de servicio incorporando la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SOL.

Pantallas modernas y sencillas para operar. Configurable para cualquier forma de trabajo. Sistema de comunicaciones inteligente. Homologado por las principales petroleras. Contabilidad integrada exportable a otros sistemas. Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones. Centralizador inteligente de sucursales y razones sociales. Actualizaciones permanentes y evolución constante. Mesa de ayuda y manual on line. Rapidez y seguridad de procesos.

Duince años de experiencia. Más de 600 instalaciones en todo el país.





El Sextante® de Calden Oil es la herramienta de concentración de información proveniente de la red de estaciones de servicio remotas que permite operar en forma global desde la administración central.



Institucional

Consejo Directivo	
Servicios Profesionales para los Socios	
Editorial	
Seguridad y calidad en el despacho de combustibles	3
Información General	
Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible	
Planean relanzar Puma	20
Sero Electric: el primer auto eléctrico argentino	24
Secretaría de Energía	
Ventas al mercado de combustibles líquidos	28
Estaciones de Servicio por bandera	32
Enargas	
Sujetos del sistema de GNC	34
Operaciones de vehículos a GNC	
Total de gas natural consumido y su relación con el GNC	
Actualidad Empresarial	
YPF anunció el descubrimiento de un yacimiento de petróleo convencional	36
El mejor vendedor de playa del mundo	38
El cuento del mes	
los dos sastres	40









Revista mensual de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Dirección y Redacción Av. Belgrano 3700 Teléfonos: 4957-2711/4931-2765 Fax: 4957-2925 E-mail: aes@aesargentina.com www.notiaes.com

Director Alberto Héctor Vázquez Presidente de AES

Editor Dr. Luis María Navas

Publicidad

Jorge Cravero Teléfono: 5032-9104 jcravero@aesargentina.com

Consultoría Técnica

CONTEGAS S.R.L. Paraná 754 10 A. Capital Federal Teléfono: 5032-9104

Arte y Diagramación Lunick. Diseño y Comunicación www.lunick.com.ar Teléfono: 15-6211-8441

Impresión Artes Gráficas Buschi S.A. Teléfono: 4918-3035

Registro de la Propiedad Intelectual N. 1.321.592

Revista AES se distribuye -desde 1962- gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas- nacionales y extranjeras- vinculadas, directa o indirectamente, al sector expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente- las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material contenido, está permitida si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

AES - ASOCIACION ESTACIONES de SERVICIO de la REPUBLICA ARGENTINA

Personería Juridica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).

Presidente Honorario: Alberto J.M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez Vicepresidente: Sra. Maria Cristina Isabelli

Secretario: Sr. Juan Carlos Madrazo Tesorero: Sr. José Ciaramella Pro Tesorero: Sr. Néstor Barbarulo

Secretario de Actas: Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sres. Carlos Vázquez y Alberto Roccatagliata Vocales Suplentes: Sres. Héctor Franco y Héctor Julio Annes

Revisores de cuentas: Sres. Roberto Diaz, Domingo Ciaramella, y Mauro Osorio Secretaria Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19:00

Av. Belgrano 3700 - (C1210AAR) Capital Federal.

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2925. E-mail: aes@aesargentina.com.

Web: www.notiaes.com

Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de Servicio, GNC y Mercado Electrónico de GAS

Dr. Luis Maria Navas.

Tel: 5032-9104 - 15-6043-5475

Asesoria Letrada

Dra. Laura Iris Rosatto.
 Tel. 4957-2711-4931-2765

Asesoria Legal Laboral

Dr. Jorge R. Macri,
 Tel. (011) 4371-6691

Lun-Miérc-Vier, de 15 a 19hs

Asesoria Contable Impositiva y de Sistemas

Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona.
Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

- Lic. Horacio Colimodio. Tel: 4545-8646
- Roberto Decarli.

Departamento Técnico de Seguros

Carlos Braña, Tel: 4952-6167

Julio Alarcon, Tel: 15-3-384-2670

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO de INFORMES de RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas y jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e.mail o telefónicamente.

Seguridad y calidad en el despacho de combustibles



as normas de seguridad aplicables al expendio de combustibles mediante surtidor se aprobaron el 15-SEP-1983 a través del Decreto PEN 2407.

El objetivo del citado Decreto fue establecer las normas de seguridad a observar para el expendio de combustibles en estaciones de servicio y demás bocas de expendio en todo el territorio del país, sin perjuicio de las facultades de otros organismos o autoridades nacionales y de las atribuciones inherentes a las jurisdicciones locales.

Tanto el expendedor como las compañías comercializadoras (compañías petroleras) son los sujetos obligados a cumplir con las normas de seguridad en las instalaciones y equipos destinados al suministro de combustibles.

El conjunto de normas, conocidas por los expendedores y las compañías petroleras, contemplan los siguientes tópicos:

- Elementos contra incendio
- Rol de incendio y combate de fuego
- Control de pérdidas
- Recepción y almacenamiento
- Suministro de combustible al usua-
- Especificaciones para instalaciones sash y despacho
- Especificaciones para la construcción de estaciones de servicio
- Camión cisterna para transporte de combustible
- Instalación y equipos eléctricos
- surtidor para expendio de combus-

Sin embargo, nunca se habían determinado las condiciones para el abastecimiento, en las bocas de expendio minoristas, de combustibles líquidos a granel en recipientes de mediana capacidad, siendo un servicio que se presta en las bocas de expendio minoristas, fundamentalmente en zonas suburbanas y

Instrucciones de la Secretaría de Energía:

En la página web de la Secretaría de Energía, se dieron precisiones sobre los requisitos que se deben observar para la venta de gas oil y diesel oil en recipientes de hasta 2.000 litros.

Esta información se puede consultar en el link de la Secretaría de Energía http://energia3.mecon. gov.ar/home/

Por último recomendamos la debida lectura de la Resolución SE 1103/2004, también en el link de la Secretaría, donde se tipifican los incumplimientos de las reglamentaciones vigentes en materia de especificaciones y calidad de combustibles, por parte de los titulares de las instalaciones comprendidas

en el Registro de Bocas de Expendio de Combustibles Líquidos, Consumo Propio, Distribuidores, Revendedores, Comercializadores y Almacenadores de Combustibles e Hidrocarburos a Granel y Gas Natural Comprimido.

Dr. Luis María Navas



Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

Con 25 años de permanencia, todas las petroleras que operan en el mercado, tienen su marca. Spacio1 de Petrobras, Full de YPF, Select de Shell, Punto Oil de Oil y Spot de AXION.

ese a los obstáculos, se afianzan como el principal referente para la fidelización del cliente de combustible.

Los ingresos podrían ser mayores, pero los límites en cuanto al espectro de servicio que pueden ofrecer son demasiados y los ubican en una posición de inferioridad frente a competidores similares que no estén dentro de un predio en que se expenda combustible. Restricciones al espacio: no está permitido tener más de 120 metros cuadrados (m2), contando superficies accesorias u operativas.

Los mini mercados no están autorizados a elaborar comidas y está prohibida la venta de alcohol, incluso para el consumo en las mesas.

Pese a todo, los minimercados son hoy, para gran parte de las estaciones de servicio, un complemento ideal para colaborar con la rentabilidad y por sobre todo generar fidelización.



WILNOR SA

PETROBRASLUBRAX

- Combustibles liquidos
- > Lubricantes a granel y envasados
- > Servicio técnico
- > Amplio stock Entrega inmediata
- > Envios al interior



Pueyrredón 237 - Av. Rivadavia 17458 (1708) - Morón - Buenos Aires - Argentina Tel / Fax: 54-11 4628-4224 (Líneas Rotativas) - wilnoradministracion@datamarkets.com.ar



IBA modelo 672

Luminaria para embutir con tecnología led.

Posee lentes de radiación simétrica, para
una iluminación uniforme en todos los
sentidos

Opcional:

IBA 672 de 32 a 65w.



IBA modelo 592

Luminaria de embutir para lámparas de mercurio halogenado. El difusor en cristal prismático al borosilicato permite una iluminación radial uniforme aumentando los niveles horizontales y verticales sobre surtidores y ambiente.

Opcional:

- IBA 592 para lámparas de bajo consumo.
- IBA 592 con tecnología led de alto rendimiento
- Modulo adaptable a led para IBA 592 existentes.

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 04

Grupo Bran

Grupo Bran S.A. nace hace 11 años, desde el desarrollo de equipamiento gastronómico específico para Tiendas Estaciones de Servicios, nos cuenta Facundo Muiña, Gerente Comercial.

Luego de la crisis del 2001, dejo de ser conveniente la importación de mercadería que abastecía este sector y el mercado requería una sustitución local de alta calidad. Cabe destacar que es equipamiento específico y no del tipo de gastronomía tradicional, de hecho en su gran mayoría los elementos de cocción son eléctricos, es así, como nuestra empresa comenzó a desarrollar estos equipos y someterlos a prueba por parte de las

compañías petroleras.

Luego de realizadas las pruebas de calidad y aprobados los estándares, comenzamos a distribuir por todo el país el equipamiento tanto el área de cocción, mantención de comidas, exhibición y refrigeración ya sea de salón, como de depósito, para las Tiendas de las estaciones de servicio, posicionándonos como la

empresa líder en la fabricación y comercialización de equipamiento gastronómico para Estaciones de Servicio.

Contamos además con el servicio

Post venta necesario para cubrir las garantías de calidad de nuestros equipos.

Trabajamos en el desarrollo de estándares especiales para nuestros



Nuestros **Compresores de GNC Microbox** son intrínsecamente seguros y no necesitan estar rodeados por un búnker. Además, pueden integrar sistema de almacenamiento de GNC, planta reguladora de presión, tablero eléctrico y puente de medición en un único equipo. Por eso ocupan pocos metros y hasta pueden ser instalados en altura, dejando más espacio disponible para surtidores y servicios para sus clientes.

Para mayor información, llámenos al +54 11 4712-8000 o síganos en: www.galileoar.com

GALILEO Technologies

Galileo Technologies S.A. se reserva el derecho de modificar, añadir o eliminar sin notificación previa cualquier parte o característica descripta en este aviso.



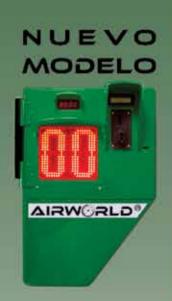
DE GABRIEL Y GERMAN BOSCH

-PRODUCTOS SEGUROS Y CONFIABLES-

CALIBRADOR ELECTRÓNICO DE NEUMÁTICOS CON VALIDADOR DE MONEDAS TEMPORIZADO

Contamos con un sistema avanzado en monitoreo satelital

V-Power WITRO+



Display digitales.

Pintura de polietileno.

Gabinete en fundición de aluminio.

Manguera flexible de acero forrado.

Pico inflador sellado.

Filtro purgador automático.

Caja de recaudación con





cerradura independiente.

Llegamos a todo el país, con servicio técnico inmediato. Personalizamos el producto de acuerdo a sus necesidades.

Para atender mejor a nuestros clientes, o futuros clientes de Capital y Conurbano Bonaerense inauguramos una nueva dirección de Servicio Técnico en Muñiz, Partido de San Miguel.

COMODATOS

Bombal - Santa Fe - Argentina Visitanos en www.aireairworld.com ☐ 03465 15663537 Gabriel Bosch

☐ 03465 15662749 German Bosch

Aire Airworld

airworld76@hotmail.com

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 06

clientes, personalizando y diferenciando la imagen que cada compañía nos exige e innovando tecnológicamente para conseguir mayor eficiencia en prestación, rendimiento y consumos de los equipos.

Nuestro desarrollo es constante, comenta el ejecutivo, en este momento estamos presentando un nuevo producto , una tostadora horizontal continua y automática, de cinta transportadora, que va a aportar ventajas operativas en el tostado de todo tipo de sándwiches, en el horneado y calentado de distintos productos, sin necesidad de controlar los tiempos de cocción, dado que el producto en-

Somos la empresa que más ha dedicado esfuerzos e inversiones en el desarrollo del equipamiento gastronómico estratégico para las tiendas de conveniencia en nuestro país

tra a un túnel de calentamiento y la cinta transportadora lo saca del mismo va terminado, por lo que el empleado puede atender a los clientes y solo dedicarse a ingresar y retirar el producto.

La realidad es que lo requerimientos son similares y las diferencias quizás, se encuentran en las capacidades de los equipos y el monto de las inversiones; nuestro versatilidad para desarrollar equipos a medida con distintas capacidades productivas nos ha permitido satisfacer a ambos expendedores.

Pero realmente hoy la experiencia hace de que se invierta en el tipo de equipamiento según la escala de la tienda, por lo que muchas veces un Estacionero privado invierte mas que la propia compañía si su punto de venta es de alta rotación, es decir tanto compañía como particular entienden ya que dentro de un standard, la magnitud de la inversión será proporcional al punto de venta en particular.

La compañía siempre es fundamental para fijar los estándares de equipamiento a utilizar dentro de las redes de estaciones.

Los requerimientos por parte de nuestros clientes son realmente variados pero se destacan los exhibidores, ya sean refrigerados o calientes, potenciando la venta im-





CHILLY S.R.L.

Atendemos a todo el país

Expendedoras para Estaciones de Servicio



Expendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar info@almak.com.ar

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 08



pulsiva, los equipos de cocción y los de almacenamiento.

Podemos destacar los exhibidores refrigerados tales como, Heladeras verticales vidriadas de 1 y 2 puertas, Walk in cooler, refrigeradores abiertos (open coolers), pozos de frio exhibidores.

En el área de cocción, las planchas de doble contacto hamburgueseras, las tostadoras continuas y automáticas, las freidoras de alta eficiencia, los hornos convectores, entre otros.

Somos la empresa que más ha dedicado esfuerzos e inversiones en el desarrollo del equipamiento gastronómico estratégico para las tiendas de conveniencia en nuestro país, posicionándonos como la empresa líder del mercado.

La realidad del mercado, es que

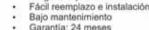


lluminación LED Estaciones de Servicio



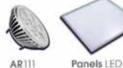
- Vida útil superior a 70,000 hrs.
- Baja temperatura Luz más brillante
- Preserva el medicambiente / no corrosivo
- Resistente a vibraciones e impactos





No emiten rayos UV

No genera picos de tensión

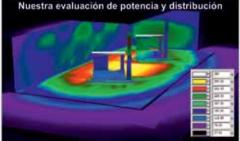




Iluminación para MiniSHOPS









Distribución homogénea de la luz, sin espacios negros



WWW.CIUDADLED.COM

Consulte por datos técnicos y curvas fotométricas • Buscamos distribuidores





C.A.B.A - Tel: +54 (11) 4772-8770 / 1591 - 4771-0163 - E-mail: info@ciudadled.com - www.ciudadled.com

MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- · Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



CALIBRADOR AUTOMÁTICO TEMPORIZADO

Modelo de pared

GABINETE FABRICADO TOTALMENTE EN FUNDICIÓN DE ALUMINIO





Equipos expendedores de AGUA CALIENTE



www.termosmarpa.com.ar / info@termosmarpa.com.ar (0341) 317-3355. Móvil: (0341) 15 696-8653 Dorrego 1635 – Rosario – Santa Fe.

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 10

está expectante a la evolución de la economía en general que está en una etapa de desaceleración, pero, asimismo, este segmento es dinámico y fuerte, por lo que se suelen pensar las inversiones a mediano y largo plazo, por lo que si bien, el movimiento no es el mismo que en sus mejores épocas, siempre esta activo y siempre hay proyecto en curso.

Nuestra estructura habla por si misma: más de 350 personas, más de 13.800m2 de superficie entre área de ventas, depósito y oficinas en nuestros 3 centros de distribución y más de 30 camiones logran

nuestra distribución.

mercado.

Existen puntos acerca de la distribución: sectorizada que se amolda a las exigencias del cliente. Frecuencias preacordadas que aportan mayor ordenamiento. Repartos especiales para situaciones de urgencia.

Nuestro Centro de Distribución Belgrano se encuentra abierto los sábados de 8 a 18 hs. y los domingos y feriados de 9 a 13 hs.



Área de cobertura Capital Federal y GBA (AMBA) en forma directa y a todo el país.

Entre los productos que distribuimos se encuentran: Golosinas; Tarjetas telefónicas y teléfonos celulares; Perfumería; Todos los varios; Congelados y refrigerados. Somos distribuidor Oficial de Massalin Particulares.

Potigian

El Dr. Pedro Nicola Candia se refiere con orgullo de la empresa de la cual es gerente general. Desde el 12 de octubre de 1934 distribui-



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel / Fax: +54 11 4687.3538/6699 - Guaminí 2062/64 [C1440ESN] - Buenos Aires - Argentina





DESARROLLO EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO GNC



OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA

Ex Combatiente Juan Sanchez 3048 (1646) San Fernando - Buenos Aires, Argentina. mail: info@glixleds.com (+5411) 4744-8441

ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL

Estrada do Lutero 1300 Cotia - São Paulo mail: contato@glixleds.com (+5511) 4191-0179 Brasil



Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 12

De acuerdo a la comodidad de cada cliente desarrollamos nuestra metodología de comercialización.

Puede coordinar la frecuencia para ser visitado por un vendedor, hacerlo a través de Telemarketing o directamente en Autoservicio, nos



Vender lo mismo que otros venden y diferenciarse, eso es dar verdadero valor !!!

comenta el directivo.

Nuestro Centro de Telemarketing opera desde las 8 hs. a las 23 hs., siendo el más amplio del rubro. El pedido será entregado al otro día, siempre y cuando esté dentro de la frecuencia asignada. Para recibir los pedidos contará con la visita de su asesor de venta, o haber pasado el pedido telefónico el día anterior antes de las 23 hs.

Pueden además contar con nuestra Casa Central (Autoservicio) en Av. Reg. Patricios 444 y el Centro

Sistema de Fidelización de Clientes



- ✓ Aumentá las ventas
- √ Sumá tu estación





- Catálogo de premios anual y estacional
- 50 estaciones adheridas (Buenos Aires, Santa Fe, Cordoba, Mendoza, Neuguen, Rio Negro, La Pampa).
- MÁS DE 300.000 CLIENTES FIDELIZADOS
- Unite a los beneficios de nuestra red nacional
- 14 años en el mercado

GNC PLUS

Consultas al 0800-333-4167 o consultas@gncplus.com | Ingresá a nuestro sitio www.gncplus.com







APERTURA 180°

PETROL ECO C12/36 W PETROL ECO C16 / 48 W opcional plafón



PETROL ECO*

LUPAS: 20°-30°-45°-60°-90° ASIMÉTRICA 60-135°

PETROL ECO F28/84W LED CREE (USA) 135 LUMEN / WAT 70,000 HORAS AL 90% FLUJO LUMÍNICO

opcional plafón

www.bael.com.ar

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 14

de Distribución Once en Pte. Perón 2365.

Ofrecemos al minimercado de una estación de servicio el beneficio de la integralidad, somos la solución frente a los requerimientos.

Llevando cigarrillos, golosinas, insumos y todos aquellos elementos que hagan al funcionamiento de la Tienda, nos permite sentir el orgullo de sabernos un eslabón importante en esta cadena de servicios.

La calidad en el servicio; nuestra red de distribución única por su eficiencia; el valor agregado que pone nuestra gente; vender lo mismo que otros venden y diferenciarse, eso es dar VERDADERO VALOR !!!

Saeco

La empresa desde junio 2009 forma parte del grupo Philips, nos cuenta Jorge Marzullo, Gerente Comercial de Saeco Vending. Proveemos de máquinas a los torrefactores, dueños de Mini mercados, operadores de Vending y empresas para su Office Coffee Service.

Nuestros clientes participan de





ELÍJANOS Y FACTURE SIN PARAR. Nuestros rollos no traban ni perjudican su impresora fiscal.



ENTREGAS SIN CARGO/ENVÍOS AL INTERIOR

Solicite su muestra sin cargo llamándonos al 4501-8317 / 4503-0064 / 4504-8328

Griveo 3767 -(1419) Cap. Fed. - baipapers@baipaperssrl.com.ar - Suc. Córdoba: Rosario de Sta.Fe 1835 - Tel. (0351) 451-9144



Familia de termos de agua caliente



Estaciones ruteras

- 60 litros p/hora
- Laterales luminosos



Modelo Lanin



Garantía de 1 año y servicio técnico en todo el país. Consulte por comercialización en su zona.

David Ortega 1570 -Mar del Plata TE: 0223-470-4466/155-218985 E-mail: info@farinavending.com www.farinavending.com

Fundamentales en la rentabilidad

Minimercados, referente para la fidelización del cliente de combustible

...continúa de pág. 16



grandes licitaciones ubicando nuestras máquinas en oficinas, empresas, edificios públicos, estaciones de servicios, etc.

Los productos Saeco se ajustan a la mas alta calidad y estamos presentes ininterrumpidamente desde nuestro comienzo debido a la trayectoria y experiencia que fuimos ganando a través del tiempo, desde el momento que pertenecemos al grupo Philips quedamos posicionados en un lugar de privilegio a nivel nacional y mundial.

Saeco forma parte de la vida coti-



Nextage Master - Saeco

diana de muchas personas logrando la satisfacción de muchos usuarios que al presionar un solo botón alcanzan su mejor café, nuestra gama de productos mejora la calidad de vida y va un paso por delante de sus competidores en cuanto a diseño y tecnología. La sencillez en el manejo para el operador como para el público general generan una interacción amigable entre nuestras máquinas y el usuario.

Contamos con Services Oficiales distribuidos en las principales provincias, estos atienden los clientes para máquinas oficina, estaciones servicios, mini mercados, Vending y Profesional.

Saeco fue el precursor en incorporar las maquina expendedoras en los shop de las estaciones de servicio, generando un nuevo negocio que hasta ese momento no existía, hoy es normal encontrar la expendedora o la máquina de café en estos lugares.

La sencillez en el manejo para el operador como para el público general generan una interacción amigable entre nuestras maquinas y el usuario, sea experimentado o novato en el uso de máquinas automáticas.

Un punto fundamental que nos dis-



tingue de las demás empresas del rubro es la variedad de productos, que ligados a los comercializados por Philips para el mercado domiciliario consiguen abarcar la totalidad de los consumidores.

Nuestras perpectivas par el resto del 2015 son muy interesantes, tenemos ya incorporado el modelo Aulika en tres versiones y el modelo Lirika, actualmente estamos en la fase de aprobación del modelo Nextage que será una nueva opción para varios segmentos.

Marzullo se despide con frase que intenta resumilo todo, "Saeco siempre está en plena renovación de sus productos".





REDONHIELO S.A. Una empresa Argentina Perón 9140 – Ituzaingo – Bs. As. – Tel: 0800 – 222 – 9300 / 9200 / 4489 – 9300 Ruta Panamericana Km. 25.700 – Don Torcuato – Bs. As. – Tel: 4741 – 8000 Perón 26875 – Merlo – Bs. As. – Tel: 0220 – 4852226 al 29 MAIL: rolito@rolito.com.ar

Planean relanzar Puma

Se trata de Trafigura, una de las comercializadoras y almacenadoras de combustibles y minerales más grandes del mundo. Es propietaria de Puma, marca argentina de combustibles.

a ministra de Industria, Débora Giorgi, recibió a ejecutivos de la filial argentina del grupo holandés Trafigura, que vienen desarrollando en el país un proyecto de inversión de 350 millones de dólares, que incluye la construcción de un puerto y centro logístico con almacenamiento de combustibles y minerales en el partido bonaerense de Campana.

Trafigura es una de las comercializadoras y almacenadoras de combustibles y minerales más grandes del mundo. Está presente en la Argentina desde hace dos años y son proveedores de petroleras como Axion, Petrobrás y Oil, además de exportar a Uruguay, Paraguay y Bolivia.





La firma invierte 1,600 millones de pesos en la construcción del puerto y planta logística de Campana, sobre un predio de 150 hectáreas, con 670 metros de costa sobre el río Paraná de las Palmas, con lo que creará casi cien nuevos puestos de trabajo.

En la primera etapa, ya concluida, incorporó una capacidad de almacenamiento de 140.000 metros cúbicos de combustibles líquidos, con la proyección de alcanzar, en una segunda fase, los 250.000 metros cúbicos. Hasta ahora, la empresa alquilaba una planta en San Nicolás y operaba mayormente sobre el aqua.

El director Comercial de Trafigura Argentina, Marcelo Vivian, resaltó que las inversiones se deben "al crecimiento de la economía argentina en los últimos años y las buenas perspectivas".

A través de la empresa Impala Terminals -del mismo grupo empresario- sostiene una inversión de \$ 170 millones para la construcción de siete barcazas de doble casco para hidrovías, asociada al astillero Servicios Portuarios Integrados (SPI), de las cuales la primera será botada el mes que viene.

La actualidad de Puma

Trafigura es también propietaria de la marca de raíz argentina Puma Energy. Los directivos de la compañía le adelantaron a Giorgi la intención de volver a refinarla y coActualmente, Trafigura opera más de 1.800 estaciones de servicio, baio la marca Puma, en unos 40 países de América Central. Sudeste de Asia, Oceanía y África.

mercializarla en el país.

Nafta Puma y Puma fueron marcas desarrolladas por Compañía General de Combustibles (Grupo Soldati) entre las décadas de 1920 y 1930; su red de estaciones de servicio se fusionó con las de Isaura y Astra para crear Eg3, en 1994. Eg3, a su vez, pasó en 2006 a formar parte













Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133 Lavalle 4555. Villa Martelli. Buenos Aires. Argentina

Con 11.590 metros cuadrados

Planean relanzar Puma

...continúa de pág. 21

de Petrobras.

Actualmente, Trafigura opera más de 1.800 estaciones de servicio, bajo la marca Puma, en unos 40 países de América Central, Sudeste de Asia, Oceanía y África.

A nivel global, Trafigura facturó, en 2014, 127.600 millones de dólares y emplea a más de 5.300 personas.

Participaron de la reunión con Giorgi la intendenta de Campana, Stella Maris Giroldi, y el secretario de Gabinete del municipio, Claudio Rodríquez. Por parte de la empresa, estuvo presente también el director Comercial, Jorge Caro.







CO.SE.PE.S.A

EMPRESA CONSTRUCTORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIOS

- INSTALACION DE TANQUES
- PROTECCIONES CATODICAS/MEDICIONES
 CAÑERIAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- INSTALACION DE PARARRAYOS S
- REJILLA PERIMETRAL

- PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- PUESTA A TIERRA
- REJILLA INDUSTRIAL

HOMOLOGADOS POR YPF Y PETROBRAS PARA LA INSTALACION DE TANQUES Y CAÑERIAS

www.cosepesa.com.ar / cosepesa@cosepesa.com.ar / Manuelita Rosas 2068 - Banfield. Tel: 4264-7725 / 4288-3827



- Distribución de combustibles y lubricantes •
- Soluciones en abastecimiento de combustible y lubricantes acorde a las necesidades de cada cliente



Para más información

www.gastab.com.ar

Centro de Atención al Cliente 11 4 652 1291/11 4 454 7773



info@gastab.com.ar

Sero Electric: el primer auto eléctrico argentino

Demandó una inversión de cuatro millones de dólares y cuatro años de trabajo. Comenzó a producirse, en la fábrica de motos Da Dalt, con el objetivo de llegar a las 150 unidades para fin de año. El lanzamiento comercial será en noviembre, con un precio estimado de diez mil dólares.

I Sero Electric es el sueño del empresario Pablo Naya. El vehículo mide sólo 2.35 metros y su diseño está basado en el Movitron Teener italiano.

Los responsables del proyecto están tramitando un permiso especial para poder circular en el tránsito

Mientras tanto, el Sero Electric podrá ser utilizado en ámbitos cerrados con fines industriales, de seguridad, traslado en barrios privados y aeropuertos. Estos serán algunos de los usos que tendrá en Estados Unidos, su primer mercado de exportación, a partir del año que vie-

Pablo Naya, en charla con Carlos Cristófalo de Autoblog dio a conocer más detalles del auto eléctrico argentino.

-¿Qué significado tiene el lanzamiento industrial del Sero Elec-

-Para nosotros es el día que marca el comienzo de la producción de nuestro auto eléctrico. Y lo consideramos un día histórico, porque es el primero en su tipo en la Argentina.

-¿Cuánto se trabajó para llegar al día de hoy?

-Fueron cuatro años de trabajo y miles de horas de desarrollo para llegar al punto de estar listos para comenzar con la producción. Además, demandó una inversión de casi cuatro millones de dólares. Pero consideramos que todo el esfuerzo valió la pena, porque estamos ante un auto que también nos enorgullece como argentinos: el 85% de sus piezas son nacionales, cuando el promedio de la industria automotriz local ronda el 30%.





-¿Cuáles son los componentes importados?

-El motor, el controlador y el diferencial son importados, porque no existe producción nacional por el momento.

-¿Cuál es el objetivo de producción de Sero Electric para el 2015?

-Este año planeamos producir 150 unidades, esperamos llegar a 300 en 2016 y el objetivo es estabilizarnos en 500 anuales a partir de 2017. En la actualidad trabajan 15 personas, pero el objetivo es llegar a un plantel de 50 empleados. A eso hay que sumar otros 50 puestos de trabajo indirectos, que crearon nuestros proveedores para atender la demanda del Sero Electric.

-¿Cuándo será el lanzamiento comercial?

-Estimamos que se lanzará a la venta en noviembre. Calculamos que ya para esa época tendremos el producto con la calidad necesaria para ser comercializado.

-¿Tienen un precio estimado de venta al público?

-Calculamos unos diez mil dólares, que es el precio con el cual lo estaremos exportando. A partir de ahí, más adelante tendremos un panorama claro sobre su precio.

-El Sero Electric hoy no se puede usar en la vía pública, al no estar homologado, ¿pero se está trabajando para lograr un permiso de uso en la calle?

Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

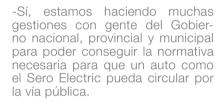
Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT) C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029 Email: bvarg.gas@ar.bureauveritas.com

Comenzó a fabricarse en La Matanza

Sero Electric: el primer auto eléctrico argentino

...continúa de pág. 25

En todo el mundo existe una categoría para este tipo de modelos, que normalmente se denomina L6. Es una categoría que existe en Europa y Estados Unidos, que permite la circulación de vehículos eléctricos de hasta 350 kilos y una velocidad máxima de 45 km/h.



-¿Qué es lo que falta para lograr ese permiso?

-La categorización. En todo el mundo existe una categoría para este tipo de modelos, que normalmente se denomina L6. Es una categoría que existe en Europa y Estados Unidos, que permite la circulación de vehículos eléctricos de hasta 350 kilos y una velocidad máxima de 45 km/h.

-¿Cuáles son las características técnicas básicas del Sero Electric?

-Hoy estamos trabajando con baterías de ácido de ciclo profundo, pero esperamos en el futuro utilizar baterías de litio, pero eso también incidirá en los costos. El motor tiene una potencia máxima de 8 kw (10,8 cv) y tiene una autonomía de 65 kilómetros con batería de gel. Con baterías de litio estimamos que llegará a los 120 kilómetros. La recarga es sencillísima: se enchufa a un toma eléctrico doméstico y entre cinco y siete horas se carga por completo.

-Del lanzamiento industrial de hoy al lanzamiento comercial de noviembre, ¿qué es lo que falta



por definir?

-Tenemos que terminar con el desarrollo de las otras carrocerías. Hasta ahora tenemos un modelo de dos plazas y nos falta desarrollar la versión de cuatro plazas y la pick-up, que podrá cargar 150 kilos y un gran volumen.



- REFORZADO NEGRO.
- ABSORBENTE MINERAL PARA HIDROCARBUROS/ PAÑOS DE LIMPIEZA INDUSTRIAL.
- MANTA IGNIFUGA DE BOROSILICATO PARA APAGAR LLAMAS.
- ARMARIOS IGNIFUGOS, BIDONES ANTIEXPLOSIVOS.
- LOMOS DE BURRO, TACHAS REFLECTIVAS, CINTAS PARA DEMARCIÓN DE PISOS, CONOS, CADENAS, SEÑALIZACION
- MATAFUEGOS, FUNDAS, MANGUERAS PARA INCENDIO, LANZAS, MONITORES, VALVULAS, HIDRANTES.

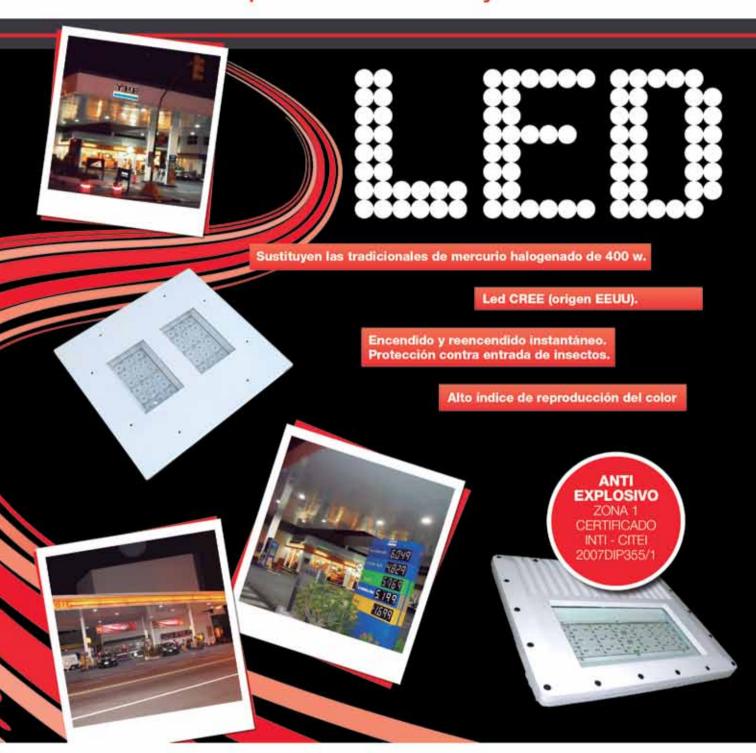


CONTACTENOS:

kyc-ventas@kyc-argentina.com.ar Cel: (011)1537658621/(011)1524198706 isite nuestra Página para ver todo nuestro portfolio www.kyc-argentina.com.ar



Desde 1966, industria nacional de calidad técnica internacional para el comercio y la industria



DISTRIBUIDOR

Contegas SRL.

Paraná 754 – 10° "A" Tel/Fax: 54 11 5032-9104 (1017) CABA

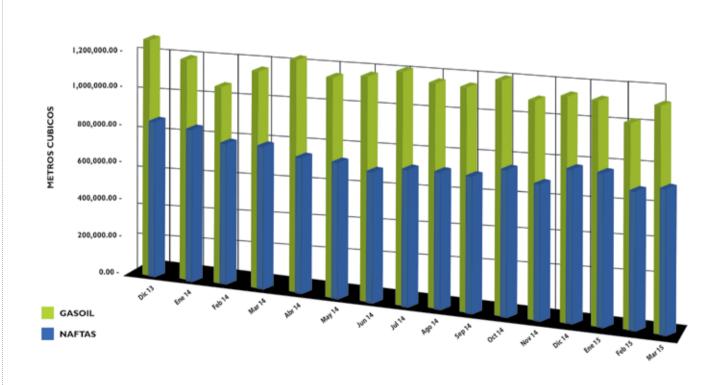
República Argentina

FABRICACION Y PROYECTOS
ILUMINACION TRADICIONAL Y LEDS

Aguirre 1292 - C1414ASZ .Bs. As. - Argentina Tel. (54 11) 4854-2977 / 3396. Fax:(54 11) 4857-2725 http://www.tagliani.com.ar / info@tagliani.com.ar

Estadísticas

Metros cúbicos											
Fecha	Gas Oil	Nafta Común >83Ron	Nafta Súper >93Ron	Nafta Súper>97Ron							
Dic-13	1183601	4177	575161	198753							
Ene-14	1098703	2230	570100	186298							
Feb-14	966130	2805	492559	161321							
Mar-14	1087491	2562	525746	161114							
Abr-14	1129175	2035	504869	149792							
May-14	1097646	1418	496986	140237							
Jun-14	1116155	1646	475473	134684							
Jul-14	1156746	1909	509807	147830							
Ago-14	1116696	2273	508040	149985							
Sep-14	1113866	2569	507231	145747							
Oct-14	1159913	2701	535474	156555							
Nov-14	1112967	2329	493155	159822							
Dic-14	1123548	2948	545594	199092							
Ene-15	1118938	2603	544966	206419							
Feb-15	1014483	2457	490700	187757							
Feb	1106594	2466	507568	187265							



Alarcón - Braña

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales.

Mejoramos la cobertura de su auto y bajamos su costo

Más de 35 años de trayectoria en el mercado asegurador

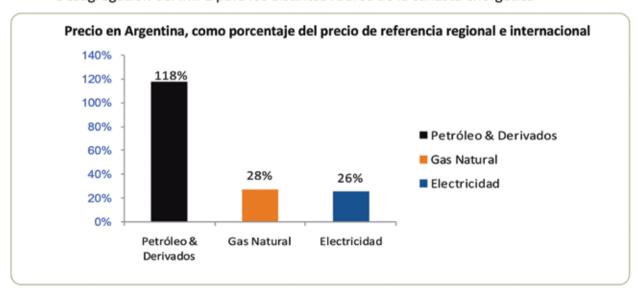
Estadísticas

IMPE0.43

INDICE MONITOR DE PRECIOS DE LA ENERGÍA (IMPE) El valor 0,43 indica la distorsión promedio de los precios de la canasta energética argentina correspondiente al mes de marzo de 2015 respecto de los precios promedio de una canasta comparativa que sigue las referencias regionales e internacionales. Significa de manera simple, que si esta canasta energética comparativa tuvo en marzo pasado un valor estandarizado de 1 peso, esa misma canasta en la Argentina costaba 0,57 centavos de peso en el mismo período.



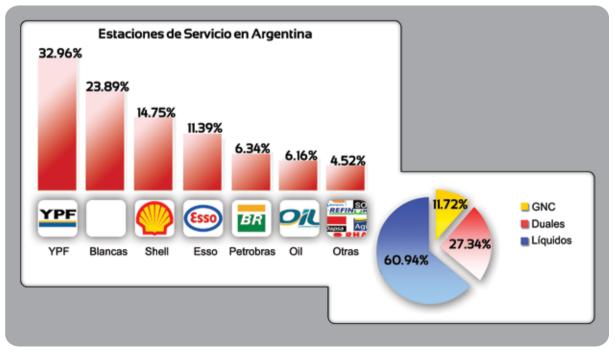
Desagregación del IMPE para los distintos rubros de la canasta energética



Fuente: Montamat & Asociados

Ventas de Vehículos Nacionales a Concesionarios	Comercializados por las terminales		distribu	dos por idores y ulares	Total			
Período	2014	2015	2014	2015	2014	2015		
Enero	45626	32938	1140	1190	46766	34128		
Febrero	53813	42554	980	1520	54793	44074		
Marzo	48787	51141	960	1635	49747	52776		
Abril	50306	44868	1040	1495	51346	46363		
Mayo	49478	51646	1170	1640	50648	53286		
5 meses	248010	223147	5290	7480	253300	230627		
Junio	51881		1250		53131			
Julio	52864		1320		54184			
Agosto	49912		1200		51112			
Septiembre	58557		1760		60317			
Octubre	46108		1520		47628			
Noviembre	40180		1200		41380			
Diciembre	51066		1730		52796			
TOTALES	598578 223147		15270	7480	613848	230627		

Fuente: ADEFA



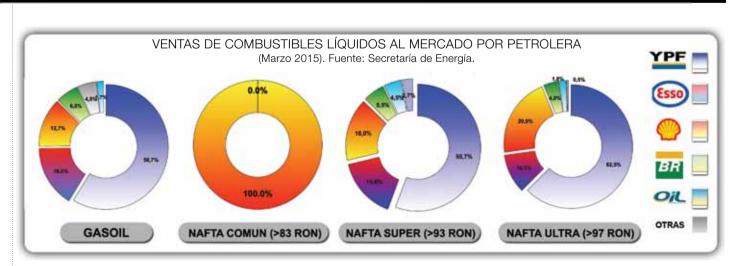
Colaboración: Fernando Parente

Estadísticas

Estaciones de Carga de GNC:	Cantidad
Expendedoras de sólo GNC	527
Expendedoras de Líquidos y GNC	1229
Total	(*) 1756

(*) El ENARGAS tiene registradas 1978 estaciones de carga

	ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA																								
Bandera	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Est.	Tierra del Fuego	Tucumán	Totales
YPF	514	84	10	30	34	165	25	55	11	19	33	16	86	42	32	38	45	25	17	26	116	24	9	26	1482
BLANCA	321	55	5	27	6	118	16	65	3	21	17	6	90	23	13	5	18	20	13	0	165	28	0	39	1074
SHELL	291	53	1	19	3	72	18	29	5	2	9	4	17	17	3	6	5	2	1	0	85	7	0	14	663
ESSO	200	38	6	7	3	73	9	27	6	2	4	2	8	13	2	12	2	7	11	1	67	8	1	3	512
PETROBRAS	144	17	1	0	22	18	0	4	0	0	6	0	3	0	11	25	0	0	0	13	20	0	0	1	285
OIL	105	12	3	6	0	33	15	16	0	1	1	1	9	4	0	0	1	6	4	0	48	5	0	7	277
SOL	44	1	0	0	1	19	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9	0	0	0	79
REFINOR	0	0	3	4	0	2	0	0	0	6	0	2	0	0	0	0	17	0	0	0	0	5	0	23	62
ASPRO	24	2	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	3	0	1	2	0	0	0	0	6	0	0	1	42
CAMUZZI	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0	0	8
AGIRA	4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5
RHASA	3	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4
DAPSA	2	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3
Cantidad de Estaciones	1657	264	29	93	69	503	83	201	25	51	70	31	217	99	62	91	88	60	46	40	516	77	10	114	4496
Fuente: Secreta	ría de l	Energi	ía. Tip	o de	nego	cio: Es	stació	n de S	Servic	io - C	anal	de Co	omerc	ializa	ción:	Al Púl	olico.								



Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio

Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina

Tel.: 4371-2488 - Rotativas

E-mail:info@estudiozona.com.ar

Estadísticas

~ · · · · · · ·			~ T C		0110
SUJET	()S $($	nei Sis	$\leq 1 + M_{\star}$	4 de	(NI(;

Listado actualizado a Junio 2015

Provincia	Cantidad de Vehículos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	772679	882	40	20	497
Cap. Fed.	82423	137	15	4	77
Catamarca	8114	11	0	0	4
Chaco	294	0	0	0	0
Chubut	1552	3	0	0	3
Córdoba	276408	253	18	11	182
Corrientes	653	0	0	0	0
Entre Ríos	43102	62	3	3	47
Formosa	1096	0	0	0	0
Jujuy	23690	32	2	1	14
La Pampa	8219	15	1	1	7
La Rioja	3629	5	0	0	2
Mendoza	137502	149	10	6	131
Misiones	190	0	0	0	0
Neuquén	15484	18	2	1	12
Río Negro	16682	26	0	0	21
S. del Estero	18395	38	2	2	8
Salta	35551	50	4	3	22
San Juan	36701	40	3	3	20
San Luis	32079	26	4	2	11
Santa Cruz	272	0	0	0	0
Santa Fe	144780	137	13	8	121
T. del Fuego	609	1	0	0	1
Tucumán	62805	93	5	3	29
Total País	1722909	1978	122	68	1209
DECar Draduat	roras da Equipas Cample	4			

PECs: Productores de Equipos Completos CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

Octubre 2013 - Junio 2014

		Octubre 2013	- Jui 110 2014		
Mes	Baja	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Oct-13	2528	14731	3740	119721	11827
Nov-13	2171	13252	3213	108549	8814
Dic-13	2040	14611	3227	129150	9148
Ene-14	2653	15843	3132	114434	10729
Feb-14	2210	14310	2444	98801	8613
Mar-14	2731	15636	2513	98530	8399
Abr-14	2912	20093	2930	114706	9450
May-14	3105	21488	3040	112923	8502
Jun-14	2467	18450	2992	106651	7456

Fuente: ENARGAS

Total de gas natural consumido y su relación con el GNC

GAS ENTREGADO AL SECTOR GNC POR DISTRIBUIDORA (En miles de m3 de 9300 Kcal)													
Distribution of			2015										
Distribuidora	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero	Febrero	Marzo	
Metrogas S.A.	43252	44985	44580	46325	46853	46986	48663	47255	48115	43199	39062	46172	
Gas Natural Ban S.A.	34774	46916	41488	43984	45731	34368	44619	44874	49555	36948	31634	38986	
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	35073	36634	35336	36039	37885	36787	38268	38046	38545	38351	34580	37075	
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	24358	25437	24599	25271	25976	25026	25686	24639	25668	23852	22556	25157	
Litoral Gas S.A.	22123	23284	23039	23640	24430	24320	24916	23614	25313	23674	21767	24096	
Gasnea S.A.	3983	4056	3944	4153	4379	4117	4464	4248	4636	4746	4613	4473	
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	26339	27441	26844	27602	28791	28277	29981	29112	31281	32613	30266	30290	
Gasnor S.A.	23728	24601	24442	25666	25808	24927	25942	25124	26622	24060	22534	24868	
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	5106	5596	5391	5635	5711	5638	5764	5533	5569	6215	5463	5592	
Total de gas entregado al GNC	218736	238950	229663	238315	245564	230446	248303	242445	255304	233658	212475	236709	
Total de gas comercializado	2519911	2912789	3131177	3304343	3093125	2626763	2458115	2175953	2070470	2116719	2006285	2234068	
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	8,68%	8,20%	7,33%	7,21%	7,94%	8,77%	10,10%	11,14%	12,33%	11,04%	10,59%	10,60%	



YPF anunció el descubrimiento de un yacimiento de petróleo convencional

El pozo, de 3.057 metros de profundidad, está ubicado en Los Caldenes, en el norte de la provincia, y es el segundo en este bloque de 115 kilómetros cuadrados.



La petrolera reportó en 2014 una ganancia de 9.000 millones de pesos (USD 1.030,9 millones), un 58,5% más que el año previo.

La producción total de hidrocarburos fue en 2014 un 13,5% superior a la del año precedente, con avances en el crudo de 5,3% y en gas de 25,1%. A su vez, YPF informó que sus reservas probadas aumentaron 11,9% en 2014, en la medición interanual.

"El año pasado perforamos otro pozo exploratorio descubridor en Los Caldenes con 15 millones de barriles de recursos de petróleo estimados.

A partir de esa información y profundizando los estudios sísmicos en la zona pudimos llegar a este nuevo descubrimiento que amplía el horizonte de recursos en el bloque" afirmó Carlos Colo, gerente ejecutivo de Exploración de YPF.

La concesión del área Los Caldenes fue otorgada a YPF en el año 2001 y extendida hasta 2036 en la última negociación de contratos con la provincia de Río Negro.



- *-Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- *-Tarjeta de fidelización de clientes.
- *-Conexión a surtidores de liquido y GNC.
- *-Control de flotas. / *-Control de sistema vía web
- *-Circuito cerrado de TV digital.
- *-Controladores Fiscales

Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: www.wservice.com.ar

PARA ESTAR PRESENTE EN ESTAS PAGINAS. CONSULTE NUESTRO DEPARTAMENTO DE PUBLICIDAD



5032-9104 **JORGE CRAVERO** jcravero@aesargentina.com





Constituciones de sociedades Reformas Inscripción de directorios Disoluciones

Entidades comerciales y civiles

Capital y Provincia de Buenos Aires



Tronador 2746 oficina 13 Cap.Fed.C1430DLD 4545 8646 horacio@colimodio.com.ar www.colimodio.com.ar

El mejor vendedor de playa del mundo

Luego de una competencia global realizada en París, se distinguió al mejor vendedor de playa del mundo: su nombre es Federico Reckziegel y trabaja en la Estación de Servicio Shell en la localidad de Puerto Rico, Misiones.

l joven, de 19 años, fue reconocido por su actitud, predisposición y trato con los clientes. A su vez, la Estación donde trabaja fue premiada como la mejor de América por sus estándares de servicio, satisfacción de Federico tiene 19 años y trabaja en la Estación de Servicio Shell propiedad de la firma Peta SRL, ubicada en Puerto Rico, Misiones. Luego de haber sido distinguido a nivel local por su actitud, predisposición y trato con los clientes, viajó

Federico tiene 19 años y trabaja en la Estación de Servicio Shell propiedad de la firma Peta SRL, ubicada en Puerto Rico. Misiones.



los clientes y gestión de la salud, seguridad y medio ambiente.

a París para participar del evento anual de la compañía, donde fue galardonado como el Mejor Experto de Playa del Mundo. La reunión convocó a más de 1.000 personas de 70 países. Allí, la estación donde trabaja fue premiada como la mejor de América por sus estándares de servicio, satisfacción de los clientes y gestión de la salud, seguridad, y medio ambiente. Más tarde, Federico recibió el máximo reconocimiento global, entre más de 500.000 participantes.

Andrés Cavallari, gerente General de Estaciones de Servicio de Shell Argentina, destacó: "Argentina es reconocida en el mundo por la calidad de su gente, una virtuosa combinación de profesionalismo y pasión. Nuestro objetivo es que todas las estaciones de servicio Shell brinden una oportunidad de desarrollo a las personas que comparten nuestros valores, reflejados especialmente en nuestra profunda vocación de servicio."

Por su lado, Jaime Hippler, responsable de Peta SRL, mencionó: "Federico busca en el cliente su



propia motivación para superarse, colocándolo en un lugar de privilegio. Que lo hayan distinguido como el mejor de todos es un verdadero orgullo."

Con más de 43.000 puntos de venta a nivel global, Shell integra la red de comercialización minorista más grande del mundo. "Contar con combustibles de calidad y tecnología internacional nos pone en un lugar de privilegio, único en el mercado. Pero, además, aspiramos a que nuestros clientes reciban, en cada visita y a través de nuestros Expertos, una experiencia realmente superior. Por eso somos líderes en Argentina hace más de cien años", concluyó Cavallari.







os sastres trabajaban el uno frente al otro desde hacía muchos años. Cortaban y cosían incansablemente, hablando de vez en cuando de distintas cosas.

Uno le dijo al otro:

- -¿lrás de vacaciones este año?
- -No -contestó el segundo tras un momento de reflexión.

Regresaron a su silencio. Más tarde, el segundo sastre dijo de repente:

- -Fui de vacaciones hace veinte años.
- -¿Fuiste de vacaciones hace veinte años? -preguntó el primero, muy sorprendido.

-Sí.

Entonces el primer sastre, que no recordaba ninguna ausencia de su compañero, le dijo:

- -¿Y adónde fuiste?
- -A la India.
- -¿A la India?
- -Sí. Fui a cazar el tigre de Bengala.
- -¿Fuiste a cazar el tigre de Bengala? ¿Tú?

Los dos hombres habían dejado de trabajar y se miraban. El segundo sastre, que parecía muy tranquilo, retomó la palabra para contar lo siguiente:

- -Partí al alba sobre un magnífico elefante que un gran príncipe me había prestado. Armado con cuatro fusiles de culatas de plata y acompañado por una escolta de ojeadores, me aventuré en una montaña solitaria. De repente un tigre enorme se levantó rugiendo frente a mi montura, el tigre más grande que nunca se había visto en aquella región de Bengala. Mi elefante, asustado, se tiró para atrás, me caí en unos matorrales espinosos y el tigre se me echó encima y me devoró.
- -¿Te devoró? -preguntó el primer sastre, que había estado escuchando estupefacto.
- -Me devoró... por completo, hasta el último pedazo de carne.
- -Pero bueno, ¿qué me cuentas? ¡Ningún tigre te devoró! ¡Sigues vivo!

Entonces el segundo sastre retomó el hilo, retomó la aguja y le dijo al primero:

-¿A esto le llamas vida?

Saeco,

una máquina para cada necesidad



Saeco Argentina S.A. Vedia 3892 (1430) - Ciudad Autónoma de Bs. As. Tel: +54 11 4546-7755 www.saecovending.com.ar



ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



