AES

N° 341

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina www.notiaes.com



La evolución de la tecnología ha permitido mejorar sus costos y reducir ampliamente el consumo eléctrico

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA **ESTACIONES DE SERVICIO**



Silver Proveedor de software independiente (ISV)

Producto certificado por Microsoft con la calificación Microsoft Silver Partner.





Calden Oil.NET inicia una nueva era en la gestión de estaciones de servicio incorporando la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

Pantallas modernas y sencillas para operar.

Configurable para cualquier forma de trabajo.

Sistema de comunicaciones inteligente.

Homologado por las principales petroleras. Contabilidad integrada exportable a otros sistemas.

Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones.

Centralizador inteligente de sucursales y razones sociales.

Actualizaciones permanentes y evolución constante.

Mesa de ayuda y manual on line.

Rapidez y seguridad de procesos.

Ouince años de experiencia.

Más de 600 instalaciones en todo el país.





El **Sextante**® de Calden Oil es la herramienta de concentración de información proveniente de la red de estaciones de servicio remotas que permite operar en forma global desde la administración central.





Institucional

Consejo Directivo Servicios Profesionales para los Socios

2

Editorial

El gas natural comprimido (GNC), como Política de Estado

3

04



Información General

Invertir en lámparas Led es ahorrar La evolución de la tecnología ha permitido mejorar sus costos y reducir ampliamente el consumo eléctrico

4

consumo electrico

Precios en Surtidor Permite ubicar las estaciones de servicio y comparar las tarifas en todo el país.

30





Actualidad Empresarial

Inauguraron la nueva Estación de Servicio de Puma en Rosario

32

Estadísticas

ADEFA

Estaciones de servicio por Bandera Ventas al Mercado de combustibles líquidos Sujetos del Sistema de GNC Gas entregado al Sector GNC 34

32



El cuento del mes

El grano de oro

40

Dav

Revista Mensual de la Asociación de Estaciones de Servicio de la República Argentina

Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765

Fax: 4957-2925

E-mail: aes@aesargentina.com

www.notiaes.com

Director

Alberto Héctor Vázquez Presidente de AES

Editor

Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial

Jorge Cravero

Teléfono: 3980-0031 * 15 2534-3103

jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad Intelectual

N° 1.321.592

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

AES - Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).

Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez Vicepresidente: Sr. Carlos Vázquez Secretario: Sr. Juan Carlos Madrazo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Barbarulo

Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. José Alberto Martinez y Rubén Maximino Juiz

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella , Héctor Julio Annes y Mauro Osorio **Secretaría Administrativa:** Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 - (C1210AAR) CABA

Teléfonos: 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965. E-mail: aes@aesargentina.com

Web: www.notiaes.com

Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas Tel: 5032-9104 - 15 6043-5475

Asesoría Letrada
• Dra. Laura Iris Rosatto
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral
• Dr. Jorge Macri
Tel: 4371-6691

Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas • Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

• Lic. Horacio Colimodio - Tel: 4545-8646

• Roberto Decarli

Departamento Técnico de seguros • Carlos Braña – Tel: 4952-6167 • Julio Alarcón – Tel: 15 3384-2670

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral
• Ing. Susana Caputo y Arg. Carlos Rosas

Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.

El gas natural comprimido (GNC), como Política de Estado

I) Por qué Política de Estado

En GNC nació con el último gobierno militar. El extinto presidente Alfonsín lo impulsó. El ex presidente Menem lo continuó, pasando por los ex presidentes De la Rúa, Duhalde, Néstor y Cristina Kirchner.

Lamentablemente a partir del 10 de diciembre de 2015 no solo culminó esa Política de Estado, sino que desde el Ministerio de Energía y Minería se lo ataca tanto como se puede y sinceramente desconocemos las motivaciones que han llevado al Ministro de esa cartera a tomar esa decisión.

II) Los inicios del GNC

En 1984 todos los componentes de la industria del GNC, (compresores; surtidores; cilindros; equipos de conversión vehicular; instrumentos), eran importados desde Italia, Nueva Zelanda y Estados Unidos. Hoy Argentina los fabrica en nuestro país y exporta a más de 45 países tecnología de última generación de altísimo valor agregado.

III) Su crecimiento

Hoy existen: 2011 estaciones de servicio que expenden GNC; 1.760.000 automóviles que funcionan a GNC; 1.264 talleres de montaje de equipos; 3 fabricantes de compresores; 4 fabricantes de cilindros de acero; 134 productores de equipos para convertir automóviles a GNC y 64 centros de reprueba de cilindros.

Todos estos sujetos de la industria del GNC emplean a más de 50.000 personas capacitadas en una industria muy competitiva, ellos son: despachantes de GNC; obreros matriceros metalúrgicos; administrativos; técnicos e ingenieros.

Si extendemos al grupo familiar existen hoy, en nuestro país, cerca de 7.000.000 de personas relacionadas al GNC.

IV) Los detractores del GNC

El ex Ministro Cavallo en la presidencia del Dr. Menem destruyó el proyecto, en pleno desarrollo, de convertir a GNC el transporte pesado (camiones y colectivos). Lo hizo mediante la re-



ducción de impuestos al gasoil lo que acercó su precio al GNC y así desmotivó a los empresarios a convertir sus unidades.

El actual Ministro Aranguren Ilevó el precio del gas natural para GNC al máximo. Producto de esos aumentos hoy el GNC cuesta más del 50% del precio de la nafta súper, mientras que desde 1984 a 2015 el GNC costó el 33% del valor de la nafta súper.

Para remate final, desde el Ministerio de Energía y Minería se hacen trascender declaraciones de funcionarios y asesores que afirman que el precio del GNC debe equipararse al de la nafta. De esta manera se está incentivando su destrucción ya que las conversiones vehiculares a GNC es-

tán en caída libre. Si esto continúa así en dos años el GNC desaparece de la misma manera que desapareció en Nueva Zelanda hace varios años.

La diferencia esencial es que Nueva Zelanda no tiene 30% de pobres. El GNC es consumido por argentinos de menos recursos.

V) Por qué, ¿desde el Ministerio de Energía y Minería se quiere destruir al GNC?

Definitivamente no lo sabemos. Pero se ha iniciado un camino de destrucción sin ofrecer ningún sustituto. ¿Cómo harán 1.760.000 consumidores (taxistas; remiseros; fleteros; viajantes de comercio; empleados y particulares) cuando después de haber invertido \$ 25.000,00 en cada uno de sus vehículos no los puedan utilizar más a GNC? La industria del GNC está consolidada, con 50 mil empleos de calidad, más de 1.000 millones de dólares de inversiones, exporta al mundo productos de alto valor agregado, genera ahorro de combustibles líquidos, contribuye al mejoramiento del medio ambiente y calidad de vida. ¿Por qué se la quiere destruir?

Dr. Luis María Navas Editor



Invertir en lámparas Led es ahorrar

La factura de la electricidad es, entre otras, una de las grandes preocupaciones que desvelan al empresario expendedor de combustibles. Mantener un ambiente amplio con una buena iluminación es posible gracias a la evolución de la tecnología led, que ha permitido mejorar sus costos, aumentar sus aplicaciones y reducir ampliamente el consumo eléctrico.

racias a su prolongada vida útil, las lámparas de LED evitan que medioambiente. se tengan que estar reemplazando constantemente, por lo que ofrecen un excelente ahorro en cuestiones de dos. No necesitan calentarse previamantenimiento.

La tecnología LED es más ecológica. Los dispositivos LED no contienen mercurio.

Esto hace que su proceso de reciclado energía se convierte en luz.

sea más sencillo y respetuoso con el

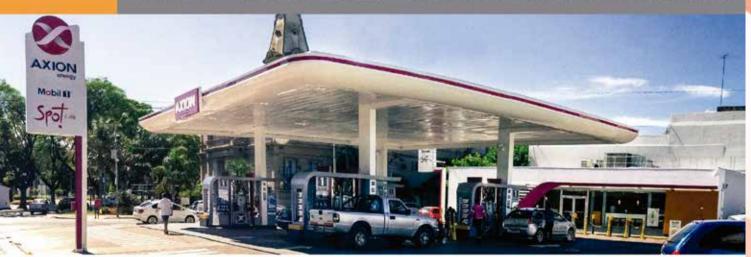
Las lámparas LED tienen una capacidad de respuesta y control más rápimente y por ello, tienen un encendido inmediato.

La iluminación LED no genera calor, por lo tanto, no quema. El 80% de la

"Cuando se invierte en iluminación Led se invierte en ahorro"

Revista AES entrevistó a cinco de las más importantes empresas proveedoras de iluminación Led a estaciones de servicio. Aquí sus opiniones.

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio





Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10° (C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675 contacto@balko.com.ar - www.balko.com.ar





ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.





Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857 kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com ventas@kefrenargentinasrl.com.ar



edscene es una empresa de ingeniería que innova desde hace más de 10 años en Argentina con tecnología led.

Cuenta más de 40 mil equipos instalados cumpliendo con normas ISO 9001 de calidad total en el desarrollo, diseño y fabricación de los mismos.

Los productos marcan la diferencia al fusionar versatilidad, robustez y diseño.

Entre las principales ventajas que ofrece el sistema de iluminación led respecto de la iluminación con-

- Mayor eficacia energética: los LEDS consumen entre el 80-90% menos de electricidad provocando un importante ahorro en la factura eléctrica.
- Mayor vida útil. La vida media de una lámpara LED promedia en 45.000 horas frente a las 2.000 horas que una lámpara estándar ofrece.
- No son una fuente de calor. Al contrario de las lámparas tradicionales no desprenden calor, lo que evita el desperdicio de ener-

gía y permite su uso en lugares pequeños y delicados donde ese calor producido puede ser perjudicial.

- Bajo mantenimiento. La larga vida del LED evita tener que estar realizando un mantenimiento frecuente.

El ahorro generado para un reemplazo promedio es del orden del 80% en consumo. Luego del aumento de la tarifa eléctrica, los retornos de inversión se han acortado mucho, hoy estamos por debajo de los 2 años.



REDONHIELO S.A. Una empresa Argentina

Perón 9140 – Ituzaingo – Bs. As. – Tel: 0800 – 222 – 9300 / 9200 / 4489 – 9300 Ruta Panamericana Km. 25.700 – Don Torcuato – Bs. As. – Tel: 4741 – 8000 Perón 26875 – Merlo – Bs. As. – Tel: 0220 – 4852226 al 29 MAIL: rolito@rolito.com.ar





Soluciones para

Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o mas estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



Reemplazar el sistema convencional con la iluminación led, no lleva mayor complejidad. La idea siempre es que el reemplazo de las luminarias en la estación lleve el menor trabajo posible. Por lo tanto, contando con la fábrica en Argentina podemos armar el soporte de la luminaria a medida de lo que necesite el cliente.

Para lo que son las estaciones de GNC contamos con luminarias con certificación antiexplosiva. Hoy dentro de la gama de nuestras luminarias contamos con certificación antiexplosiva zona 1 y zona 2, según lo que requiera el cliente.

Brindamos asesoramiento completo al cliente que va desde el estudio lumínico previo para calcular exactamente los niveles de luz que se obtendrían con el recambio, hasta el cálculo del re-



torno de inversión.

Como adicionales a la luminaria ofrecemos sistemas de inteligencia de control y sensores de movimiento.

Nuestro driver que equipa las luminarias es dimmerizable con lo



Desde la prevención y control de la contaminación hasta la resolución de pasivos ambientales

www.neaambiental.com.ar



Consultoría ambiental

Evaluación de Impacto ambiental Auditoría Ambiental RBCA y modelos de dispersión Caracterización de sitios contaminados Manuales de Gestión Ambiental Seguimientos de parámetros operativos y permisos de explotación y vuelco



Gestión de emisiones, efluentes y residuos

Diseño y construcción de plantas de tratamiento de aguas, efluentes y residuos Ingeniería y obra de sistemas de tratamiento Sistemas de Gestión de residuos industriales



Caracterización de efluentes

Caracterización de emisiones gaseosas Muestreo y análisis de aguas, suelo, efluentes y residuos



Tratamiento integral de pasivos ambientales

Diseño y ejecución de programas de remediación Manejo de suelos contaminados

Procedimientos de tratamiento y recuperación de piletas y barros contaminados

Diseño de programas de remediación landfarming, bio-venting, extracción por doble fase y biopilas



Limpieza de tanques

Tanques de agua, hidrocarburos u otras sustancias Gestión ante la autoridad de aplicación (Provincias; Nación; CABA) Extracción de tanques y Cañerías Obra Civil - Obra Hidráulica - Asesoramiento Técnico



Hidrología

Perforaciones para agua Perforaciones para estudios de hidrología Diseño y construcción de redes de monitoreo Estudios Ambientales - Perforaciones - Monitorios

Oficina Comercial: Belgrano Nº 685 - Bernal Teléfono: 011 4252-4974

info@neaambiental.com.ar



NEUMATICOS CON MONEDAS

ÚNICO EN EL MERCADO CON PARLANTE PARA INDICACIÓN SONGRA DE LA PRESIÓN DE LOS NEUMÁTICOS 30, inflando

Aire

VERSIÓN DE PIE O PARA PARED



GARANTÍA DE 1 AÑO Y SERVICIO TÉCNICO EN TODO EL PAÍS. CONSULTE POR COMERCIALIZACIÓN EN SU ZONA.



ESTACIONES URBANAS/RUTERAS INSTALACIÓN EXTERIOR/INTERIOR BAJO CONSUMO LATERALES LUMINOSOS

MODELO LANIN Rinde 60 litros por hora

Agua Caliente

cual se puede controlar la salida luminosa del artefacto a través de un sistema de control o una llave dimmer.

Un buen nivel de iluminación para una estación de servicio es crítico. Y no tiene que ver solamente con un tema de seguridad, sino que una buena iluminación hace a la estación más visible y por lo tanto más atractiva para el cliente.



Nosotros recomendamos un nivel de iluminación promedio de 300 lux, sobre todo en la zona de surtidores.

El próximo paso en el negocio son los sistemas de inteligencia, es el futuro de la iluminación. A través de un sistema de inteligencia integrado a la luminaria Un buen nivel de iluminación para una estación de servicio es crítico. Y no tiene que ver solamente con un tema de seguridad, sino que una buena iluminación hace a la estación más visible y por lo tanto más atractiva para el cliente.

se puede monitorear y manejar parámetros tales como consumo, salida luminosa, encendido, etc. Se pueden definir diferentes escenarios como por ejemplo que la luminaria baje su intensidad (y por lo tanto su consumo) en una determinada franja horaria donde haya menor afluencia de clientes.

Nuestros clientes son todas las estaciones de servicio tanto privadas como las de bandera, a lo largo y ancho del país. Entre los últimos trabajos que hemos realizado se encuentra el recambio de iluminación de las estaciones propias de Petrobras en CABA, Gran Buenos Aires y Rosario.

El requerimiento más importante para el cliente de estaciones de servicio es obtener un excelente nivel de luz y uniformidad para hacer lo más atractiva posible la estación. En otros negocios el foco no pasa tanto por el nivel de luz (si bien siempre es importante), sino por el ahorro que se puede conseguir.

Somos una empresa de tecnología y como tal tenemos que estar continuamente innovando y probando nuevas soluciones. Este año hemos lanzado una nueva gama de luminarias con la mayor eficacia que existe hoy en el mercado.

Nuestros productos son de fabricación nacional y cuentan con garantía local. Al tener la fábrica en el país podemos ofrecerle al cliente un soporte completo sin depender de ninguna restricción a la importación.

Proyectamos para este 2017 seguir consolidando nuestra marca y productos en el mercado, y continuar en el camino de la innovación que nos ha caracterizado durante estos últimos 10 años.

Lic. Fernando Scapin Director Comercial

WILNOR SA

PETROBRASLUBRAX

- Combustibles líquidos
- > Lubricantes a granel y envasados
- Servicio técnico
- > Amplio stock Entrega inmediata
- > Envios al interior



Pueyrredón 237 - Av. Rivadavia 17458 (1708) - Morón - Buenos Aires - Argentina Tel / Fax: 54-11 4628-4224 (Lineas Rotativas) - wilnoradministracion@datamarkets.com.ar

CALIVICATI S.R.L.

Atendemos à todo el país

Expendedoras para Estaciones de Servicio

INSTRUCCIONES
Il teserir enconda.
2 Siglie by principiens al ecunidacy repens la ecunidacy repens la estada de finalización, estada de finalización, estada con estada de finalización, estada con estada de finalización, estada con e

Expendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar



on 10 años de trayectoria GlixLeds se especializa en la fabricación nacional de luminarias LED para soluciones de iluminación eficiente y compromiso con el medio ambiente.

La constante innovación en tecnología y diseño lo posiciona como una de las mejores opciones para el consumidor a la hora de pensar en la reducción de costos y consumos, garantizando sus productos por un lapso de hasta 10 años.

Principales ventajas que ofrece el sistema de iluminación led res-

pecto de la iluminación convencional:

- Considerable ahorro energético
- Mejores niveles de iluminación
- Mayor vida útil superan-
- Encendido instantáneo y resistente al encendido intermitente
- Reducida emisión de calor
- No contienen mercurio
 - Reducen ruidos en las lí-

Con la implementación de esta tecnología se obtiene una reducción en el consumo de energía de hasta un 80%, con una vida útil de más de 65.000 horas.

do las 65000 horas

- Tamaño reducido
- Resistencia a las vibraciones

neas eléctricas

 Opción antiexplosiva con peso reducido



ASEGURÁ Tu recaudación Diaria



DE LA MANERA MÁS EFECTIVA

SOLICITÁ ASESORAMIENTO HOY

Tel.: 0353-156565977 / 0353-4914785

E-mail: ruedi@ruediseg.com.ar - web: www.ruediseg.com.ar



VARIANTES DE POTENCIAS 60W | 75W | 100W 120W Y 150W



Autorizado para Surtidores GNC "Certificado INTI-CITEI 2014N538X - Microfx S.A."







OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA

Ex Combatiente Juan Sánchez 3048 (1646) San Fernando - Buenos Aires info@glixleds.com (+5411) 4744-8441 ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL Avenida Ivo Mario Isaac Pires 2000 (CEP 06720-480) Cotia, São Paulo contato@glixleds.com

(+5511) 4191-0179

Con la implementación de esta tecnología se obtiene una reducción en el consumo de energía de hasta un 80%, con una vida útil de más de 65.000 horas.

El reemplazo de las luminarias es sencillo, dado que el sistema de montaje es equivalente al tradicional y las luminarias son compactas con un peso reducido. Con la instalación de estos equipos se realiza la revisión de la instalación eléctrica para asegurar la vida útil del producto (estado de la puesta a tierra, disyuntor, térmica, colocación de protector de sobretensiones).

Actualmente nuestros productos cuentan con certificación INTI. Recientemente Enargas emitió una nota indicando que el uso de nuestros artefactos antiexplosivos división 2 es correcto en todo el país. Estos equipos tienen



la ventaja de ser más livianos y ofrecer la misma estética en todas las luminarias. También disponemos de luminarias con nivel de protección división 1 para quien lo requiera.

El producto cuenta con certificación INTI Certificado IN-TI-CITEI 2014N538X MicroFX S.A. y es avalado por la resolución de Enargas MJ N2016_9128, comunicada a las distribuidoras mediante la nota Nº1941 del 10/03/2017.

Mantenemos con nuestros clientes una constante atención personalizada, ase-

soramiento técnico y servicio post venta. Ofrecemos el servicio para el cálculo lumínico, adecuación de la instalación eléctrica e instalación de los equipos en el alero. Garantizamos la satisfacción del cliente con el mejor servicio y



MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

ODD STATE OF THE S

CALIBRADOR AUTOMÁTICO TEMPORIZADO

AUDSTALA MAREA



- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



Equipos expendedores de AGUA CALIENTE





















MARPA

asesoramiento.

Las estaciones de servicio demandan un nivel de iluminación superior a los 300 lux, con una homogeneidad y calidad en el color de la iluminación.

Las nuevas tendencias en iluminación valoran fundamentalmente la disminución de consumo, reducción de tamaño, mejoramiento en la calidad de la visión y estética, permitir un consumo optimizado.

Nuestros principales clientes son estaciones de servicio bandera YPF, Shell, Petrobras, Axion, Esso y Oil. Cervecería Quilmes, Carrefour, Municipalidad de Vicente López, Municipalidad de San Isidro, Club Atlético River Plate, entre otros.

El desarrollo de la tecnología es



constante y es nuestra virtud estar en conocimiento de los últimos avances a nivel mundial.

Los principales insumos del producto son importados, mientras que la fabricación del producto final y la garantía de los mismos son Nacional. Utilizamos LEDs CREE y drivers MEANWELL.

Buscamos en este 2017 convertirnos en la principal opción de nuestros clientes y potenciales para el cambio de tecnología de iluminación. Avanzar también en nuevos mercados para la iluminación deportiva y alumbrado público. Continuar el crecimiento en el rubro y ser referentes de iluminación LED.

Ignacio Amato, Socio Gerente







Cambiamos nuestra marca para ser mejores. Ahora Somos **Vending Box** *Sistemas Automatizados para Estaciones de Servicio*.



CON MONITOREO
SATELITAL



Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de alumunio, manguera flexile de acero forrado, caja de recuadación con cerradura independiente...

Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua contínuo, caja de recaudación con cerradura independiente...

Productos Seguros y Confiables

Comodatos Sistemas Vending Tel. 3465 663537/662749 De Germán y Gabriel Bosch Bombal (Santa Fe) Argentina vendingboxarg@gmail.com Facebook - Aire Airworld



iudadLed es una empresa con más de 10 años de experiencia dedicada al diseño, desarrollo, fabricación y comercialización de artefactos y luminarias con tecnología led.

Nuestros clientes son empresas del sector industrial, estaciones de servicio, comercios y residencias particulares.

Brindamos atención personalizada siempre en la búsqueda de mejores soluciones para cada cliente con asesoramiento y soluciones específicas, para mejorar y optimizar las prestaciones, ofreciendo sin costo alguno el estudio lumínico correspondiente, respetando las normas de seguridad e higiene en cualquier caso. UV, tampoco transmiten calor. Además, no precisan mantenimiento como las lámparas convencionales y su instalación, por lo que respecta a nuestros arte-

Las luminarias para GNC aptas para zona 1 y zona 2, suelen tener un elevado costo. En un esfuerzo conjunto con nuestros proveedores locales, hemos logrado reducir el precio de manera significativa.

Actualmente los leds de última generación tienen un rendimiento de 60.000 horas, con un ahorro en el consumo en energía eléctrica de hasta 80%, no emiten rayos factos leds, lo puede realizar el cliente con su personal de mantenimiento, para eso enviamos un sencillo instructivo.











PetroLED 120W

Led Flux Inicial: 13.000lm Eficiencia LED: 147 lm/w

PetroGNC 120W

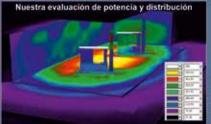
- · Homologado por el INTI, MAXIMO NIVEL GNC
- · Aptos para Zona 1 y 2
- Gases Certificados Ex d IIB T5 Gb
- Aptos para Zonas 21 y 22. Polvos. Conforme IEC 60079-0 (2007) y 60079-31 (2008)















INDUSTRIA NACIONAL



WWW.CIUDADLED.COM

C.A.B.A - Tel: +54 (11) 4772-8770 / 1591 - 4771-0163 - E-mail: petro@ciudadled.com - www.ciudadled.com

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina

Tel.: 4371-2488 - Rotativas E-mail:info@estudiozona.com.ar



Las luminarias para GNC aptas para zona 1 y zona 2, suelen tener un elevado costo. En un esfuerzo conjunto con nuestros proveedores locales, hemos logrado reducir el precio de manera significativa.

En cuanto a la luminaria led para GNC, con los certificados aprobados por el INTI (luego de varias interpretaciones equívocas entre Enargas y Metrogas SA.) los equipos reglamentados para zona 1 y zona 2 pueden ser colocados debajo de los aleros de las playas donde se carga GNC sin

restricción alguna.

En constante avance con la tecnología, CiudadLed va mejorando la potencia lumínica, día a día.

En CiudadLed ofrecemos la última tecnología en iluminación led, mejorando la eficiencia lumínica con menor consumo y esto es una constante en el rendimiento.

Tenemos varios proyectos importantes para este año 2017. Nuestro personal está capacitado para responder todas las dudas y consultas que pudieran presentársele

al expendedor.

Contamos con la posibilidad de ofrecer la mejor financiación. El beneficio de una prolongada garantía. El valioso ahorro se verá reflejado no solo en la factura de electricidad, si no en el costo que se evitará al no tener que reponer lámparas eléctricas.

Está comprobado que una mejor iluminación colabora en seguridad y su atractivo visual aumenta las ventas.



Dr. Cpn. Jorge A Leiman Director Ventas Industriales





leonwew.

- ✓ EQUIPAMIENTO INFORMÁTICO (GARANTÍA 3 AÑOS).-
- ✓ VENTA, INSTALACIÓN Y SERVICIO POST-VENTA.-
- ✓ ASESORAMIENTO A EMPRESAS Y CONSULTORÍA.-
- ✓ REDES ESTRUCTURADO E INALAMBRICA WIFI.-
- √VPNs (Conexiones entre sucursales vía Internet).-
- ✓ CÁMARAS DE VIGILANCIA IP y CCTV.
- ✓ CIRCUITOS CERRADOS Y/O A TRAVÉS DE INTERNET.-
- ✓IMPRESORAS FISCALES Y CÓDIGO DE BARRAS.-
- ✓INSUMOS Y ACCESORIOS.-
- ✓ SERVICIO DE REPOSICIÓN -
- ✓INSTALACIÓN Y ADMINISTRACIÓN DE SERVIDORES.-
- ✓ PCS BAJO PLATAFORMA WINDOWS Y LINUX.-
- ✓ PROTECCIÓN DE DATOS Y BACKUP.-
- ✓ SISTEMAS DE AUDIO Y PROYECCIÓN.-
- ✓ PRESUPUESTOS SIN CARGO.-

SOLULIONES TAPORMATICAS



ACOEL es una empresa dedicada a la fabricación de luminarias con tecnología LED.

Esto nos permite priorizar la eficiencia y la eficacia sin descuidar la estética, logrando de esta manera los mejores resultados para que cada proyecto sea exitoso desde todo punto de vista.

Servicio de diseño, adaptación y desarrollo de módulos a LEDs para luminarias. Evaluamos técnica y económicamente la viabilidad del proyecto, lo desarrollamos y ejecutamos a pedido de nuestro cliente.

Nuestros artefactos no requieren protecciones eléctricas especiales para su instalación. El ahorro energético se encuentra dentro de un 50% a un 70% a igual intensidad lumínica que una luminaria convencional.

Hemos realizado proyectos de toda índole para clientes corporativos, organismos gubernamentales y plantas industriales, perfeccionando de esta manera nuestros productos y servicios día a día.

Sabemos que por cuestiones estéticas, técnicas o bien de diseño, los modelos de los productos desarrollados en forma estándar pueden no siempre satisfacer todas las necesidades del mercado. Por ello, es importante sepan que nuestro alcance supera los límites de nuestros desarrollos, ya que estamos capacitados para realizar y ayudar a empresas y particulares a desarrollar sus propias luminarias a LEDs.

Además de nuestro amplio stock, como ser leds, drivers y disipadores, contamos con un equipo experimentado en el tema con el que hemos desarrollado cientos de adaptaciones y módulos a LEDs para luminarias convencionales.

Por lo antes mencionado, invitamos a empresas fabricantes de luminarias, particulares, departamentos técnicos de industria, jefes de mantenimiento y toda persona con intenciones de desarrollar, incorporar y ejecutar un sistema de iluminación con tecnología a LEDs, a hacernos parte de su proyecto.

Las luminarias con LEDs consumen poca potencia respecto a los sistemas lumínicos tradicionales. Por ejemplo, podemos mencionar que una lámpara de mercurio halogenado de 400W puede ser reemplazada por una campana de LEDs de entre 75W y 90W según su uso, de esta forma tendremos un consumo con la lámpara de LEDs 4 veces menor.





DISMINUYA SU CONSUMO ENERGÉTICO MENSUAL

AHORRE EN GASTOS DE MANTENIMIENTO DE LUMINARIAS



CREE \$

En FACOEL **fabricamos** el proyector LED modelo FES, **diseñado** especialmente para **ESTACIONES DE SERVICIO**, con materiales de alta calidad y mecánica robusta puede utilizarse en cielo raso interior o exterior.

Otorgamos garantía integral con nuestro servicio de montaje y mantenimiento para estaciones de servicio.

CON UNA VIDA ÚTIL DEL LED DE 70.000HS

GARANTIZAMOS UN AHORRO
MAYOR AL 50%
EN GASTOS DE ENERGÍA
ELÉCTRICA

GASTOS DE

MANTENIMIENTO
EN UN 600%











Beneficios fundamentales que se obtiene al elegir una luminaria led:

• Reducir la temperatura de Operación:

Debido a su bajo consumo, la temperatura de operación está dentro de los 60°C. Si bien requiere de un análisis térmico importante, podemos considerar que opera a baja temperatura en relación con la luminosidad que proporciona. Los demás sistemas de iluminación en igualdad de condiciones de luminosidad que el LED, emiten mucho más calor.

• Mejorar la iluminación en sectores críticos:

Esta característica convierte a los

artefactos a LEDs en el sistema perfecto de iluminación para visión artificial, esto se debe a que el espectro lumínico es discreto, permitiendo reflejar verdaderos colores y visualizar objetos en forma nítida y con más detalles.

• Reducir el Mantenimien-

La vida de un LED es muy larga en comparación con los demás sistemas de iluminación:

Lámpara Incandescente – 1.000 hs.

Bajo consumo – 10.000 a 15.000 hs.

Halógenas - 15.000 a 20.000 hs. LEDs - superior a 70.000 hs. Erradicar Emisiones y Contaminantes:

No transmite calor (rayos infrarrojos), ni emite rayos UV (rayos ultravioletas). Estas características son aprovechadas para realizar tratamientos médicos en la piel, y por la industria alimenticia. No posee materiales contaminantes, y lo más importante, debido a que es de bajo consumo de energía, aporta a la reducción de emisión de CO2.

 Mejorar el Rendimiento Lumínico de su Sistema:

La intensidad luminosa de un diodo luminiscente, decrece en forma gradual cuando opera bajo condiciones constantes. En promedio, los LEDs tienen una vida útil de servicio muy larga, cercana al 90% (supera las 70.000 horas). Previo a la llegada de finalización de su servicio, comienza una etapa de degradación gradual disminuyendo su brillo al 70 %, respecto al original. Utilizando LEDs en condiciones eléctricas v de temperatura según especificaciones del fabricante, podemos esperar que la vida útil esté por encima de las 100.000hs (11 años de ininterrumpido uso). Esta característica lo convierte hoy en día en la lámpara con mayor beneficio/costo disponible, debido a

CO.SE.PE.S.A.

Inscripto en OPDS para extracción de Tanques y Sash (Res. Nº 3328)

EMPRESA INSTALADORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIO

- * INSTALACION DE TANQUES
- * PROTECCIONES CATODICAS / MEDICIONES
- * INSTALACION DE PARARAYOS
- * LIMPIEZA DE TANQUES

- * PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- * CAÑERIAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- * PUESTA A TIERRA / MEDICIONES
- * REJILLAS

Homologados por YPF y Petrobras para la instalación de tanques y cañerías

www.cosepesa.com.ar / cosepesa@cosepesa.com.ar / Pío Colivadino 35/37 Témperley - Tel: 4264-7725 / 4264-3462

que se hace innecesario el mantenimiento o reemplazo.

Todas nuestras luminarias tienen garantía de funcionamiento ya que se encuentran fabricadas con LEDs marca Cree, Fuente Mean Well y disipadores especialmente diseñados para lograr un correcto funcionamiento de la luminaria.

Nuestros artefactos no requieren protecciones eléctricas especiales para su instalación.

El ahorro energético se encuentra dentro de un 50% a un 70% a iqual intensidad lumínica que una luminaria convencional.

No tiene ninguna complejidad reemplazar un sistema por otro. Facoel Argentina SRL además de proveer el artefacto ofrece el servicio de montaje a fin de agilizar la contratación al estacionero.

La fabricación y comercialización de estos productos se encuentra acompañada de un Servicio de Asesoramiento en Cálculos Luminotécnicos, Ahorro Energético y Retorno de Inversión.

En las estaciones de servicio se utiliza en la mayoría de los casos un artefacto que reemplaza 250W y 400W de MH. Las mismas que la de una iluminación de playa

En estaciones de servicio nuevas, se están provectando innovadoras maneras de disponer las luminarias v así lograr meior uniformidad en las playas. Los LEDs permiten distribuir mejor las fuentes de luz, saliendo de los clásicos rectángulos que nos limitaban los proyectores convencionales.

La tecnología a LEDs esta en con-



tinua evolución. Para mantenerse en este mercado es necesario estar informado y adaptarse a los cambios y nuevos productos que se van desarrollando y suplantando a los actuales.

Carlos L. Kanhan Socio gerente



Pastorino Global Service

mediados de la década del '50 Osvaldo Pastorino accede a la Cía. ESSO, tras lo cual, y gracias a sus méritos, es seleccionado como mecánico de surtidores.

Su capacidad y voluntad de crecimiento, hicieron de él, uno de los primeros contratistas que conoció la compañía.

Ya en los comienzos de la década del setenta la empresa Osvaldo Pastorino, se extendía mucho más allá de los límites de Córdoba, llegando con sus servicios y atención al Noroeste Argentino.

Las particularidades que demandan las estaciones de servicio en cuanto a la iluminación son la tríada de calidad, costo y beneficio, que en el caso de la iluminación por LED están ampliamente cubiertas, ya que con estos artefactos se obtiene menor consumo, mejor iluminación y mayor vida útil.-

La integración de sus hijos en el manejo técnico y administrativo de la sociedad, le da un nuevo impulso, que se ve reflejado en el crecimiento del área geográfica e incorporación de nuevos servicios. A fines de la década del ochenta, el avance implacable de la tecnología, las exigencias del mercado y la incansable incorporación de servicios, como obras electromecánicas y civiles, fueron los ingredientes necesarios para el nacimiento de una nueva sociedad, Pastorino y Ochoa SRL.

A inicios del 2014 Pastorino y Ochoa SRL, apuesta a una reestructuración empresarial de la cual surge PASTORINO GLOBAL SERVICES S.A. (PGS S.A), presidido por Daniel T. Pastorino, en consonancia con el esfuerzo y sacrificio de un emprendimiento fundado por su padre, el Sr. Osvaldo Pastorino hace unos 64 años y a la que hoy también se suma la tercera generación, fortaleciendo el presente y apostando al futuro con su espíritu joven y con ánimos de enfrentar nuevos desafíos.

Como pilares esenciales de su política empresarial, PASTORINO GLOBAL SERVICES S.A. seguirá desarrollando los rubros de, mantenimiento integral de surtidores y sistemas, Ingeniería y obras de Estaciones de Servicios, plantas de despacho, equipamiento de camiones como estación móvil; Provisión de equipos e insumos nacionales e importados, Instalación de tangues y cañerías rígidas y flexibles; instalaciones eléctricas industriales y Antiexplosivas (APE), asegurando la "Calidad" de nuestros procesos mediante la certificación internacional



ISO 9001. Todo ello combinando equilibradamente conocimiento, experiencia y honestidad.

Las ventajas de la nueva tecnología en la iluminación LED son:

- La principal ventaja comparativa entre el Sistema LED y el que utiliza iluminación MH, radica en la VIDA ÚTIL de los elementos. Al reducir el amperaje, la instalación eléctrica existente, tendrá una vida útil mayor (menos amperaje implica menor calentamiento de conductores y conexiones).
- Mejor y mayor calidad lumínica.
- Recupero de la inversión a corto plazo (debido al bajo consumo y la prolongada vida útil).
- Desde el punto de vista ambiental, se elimina el mercurio



fuente de contaminación crítica al momento de la disposición final de las lámparas repuestas.

- Encendido instantáneo.
- Mantenimiento prácticamente cero.

El mayor gasto en una estación de servicio es el de la energía eléctrica, por eso yo diría sin temor a equivocarme que estamos en un promedio del 70% en el ahorro de energía.

Reemplazar un sistema por otro no tiene ningún grado de complejidad, ya que se utiliza la misma instalación que un sistema convencional y además como el



- · Servicio Técnico de Surtidores (Reparación y Ventas).-
- Ingeniería y Proyectos de EE.SS.
- Accesorios para Estaciones de Servicios.-
- · Instalación de Tanques.-
- · Tableros e Instalaciones Eléctricas APE.-
- Telemedición y detección de perdidas.-

- Iluminación LED (Nueva Generación).-
- Equipamiento de camiones para despacho a granel.-
- · Sistema para Control de Flotas.-
- Auditorias y Calibraciones Volumétricas (EE.SS, industrias y Minerías).-

























Av. Julio A Roca 435 - CP. X5000CQB — Córdoba - Argentina - TE: (0351) — 468 0268 / 468 0687 E-Mail: ventas@pgsargentina.com / ingenieria@pgsargentina.com - Web: pgsargentina.com Sucursales: San Miguel de Tucumán - Tucumán / Godoy Cruz - Mendoza

consumo de los artefactos LED es considerablemente menor, las secciones de los cables existentes están en un rango superior a los necesarios.

Los artefactos son antiexplosivos y aptos para las estaciones de GNC donde el alero es área clasificada.

El producto tiene certificado antiexplosivo Clase I – División II.

Los tipos de servicio adicional que ofrecemos son:

- Asesoramiento y proyectos luminotécnicos para playa de despacho, shop y áreas abierta (estacionamiento) y calles; es decir que integramos totalidad de las zonas de la estación de servicio.
- Detallamos información fotométrica.
- Instalación de los artefactos de iluminación LED.
- Servicios de posventa con todos los repuestos y accesorios para estos equipos.

Las particularidades que demandan las estaciones de servicio en cuanto a la iluminación son la tríada de calidad, costo y beneficio, que en el caso de la iluminación por LED están ampliamente cubiertas, ya que con estos artefactos se obtiene menor consumo, mejor iluminación y mayor vida útil.

Acerca de tendencias, momentáneamente la iluminación por LED, hoy está en la punta de la pirámide y sigue en crecimiento, de todos modos nosotros estudiamos la posibilidad de mejorar o ver nuevas alternativas.

Nuestros principales clientes son lógicamente las estaciones de servicio y los parques industriales, pero se han ido incorporando otros sectores como el minero, los comercios, supermercados y los municipios para la iluminación de calles.

Los requerimientos específicos que diferencian al sector de estaciones de servicio de otros negocios, son los temas de los controles de seguridad y calidad, los cuales van de la mano con los constantes cambios de imagen del sector propuesto tanto por las petroleras y/o los operadores. Siempre tenemos la necesidad de incorporar nuevas tecnologías ya que eso forma parte de la esencia de nuestra Empresa.



En nuestro caso la mayoría de los productos para EE.SS son importados y los artefactos de iluminación a LED no escapan a ello; el LED nos lo provee la empresa CREE, líder mundial en componentes LED, y los equipos son ensamblados en nuestro país.

Durante el 2017 seguiremos desarrollando en mayor medida la propuesta de la iluminación por LED ya que cada vez son más los clientes que optan por este sistema lumínico.

Daniel Pastorino Presidente



Alarcón - Braña

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales.

Mejoramos la cobertura de su auto y bajamos su costo

Más de 35 años de trayectoria en el mercado asegurador

Precios en surtidor

Permite ubicar las estaciones de servicio y comparar las tarifas en tiempo real en todo el país.

Los ministerios de Energía y Modernización lanzaron una aplicación para los precios de los combustibles.

I Ministerio de Energía y Minería de la Nación presentó Precios en Surtidor, una aplicación móvil que permitirá a los consumidores conocer, de manera georreferenciada, los precios en surtidor de naftas, gasoil y GNC de las estaciones de servicio de todo el país.

La app **Precios en Surtidor**, desarrollada conjuntamente con el Ministerio de Modernización, va a estar disponible en versión Android e iOS. El mes próximo, los datos con los que fue realizada la aplicación, estarán disponibles en el portal de datos abiertos del MINEM, en el marco de la política nacional de apertura de datos.

Al presentar la aplicación, Mauricio Roitman, Subsecretario de Escenarios y Evaluación de Proyectos, comentó "Con esta app y la nueva base de datos buscamos incentivar la competencia en el sector, brindar una herramienta al consumidor para elegir mejor y fomentar la innovación, introduciendo digitalización en el mercado energético a partir de los datos abiertos.

Esta información va a estar también disponible próximamente en el portal de datos del MINEM para que cualquiera pueda reutilizarla y crear a partir de esto otras aplicaciones".

Rudi Borrmann, Subsecretario de Innovación Pública y Gobierno Abierto del Ministerio de Modernización, agregó: "La apertura de datos permite que los ciudadanos accedan más fácilmente a la información pública del Gobierno para tomar sus propias decisiones.

El lanzamiento de esta aplicación es un paso más para nuestra polí-



tica nacional de apertura de datos que nos incentiva a seguir innovando en soluciones para todos

los sectores del país."

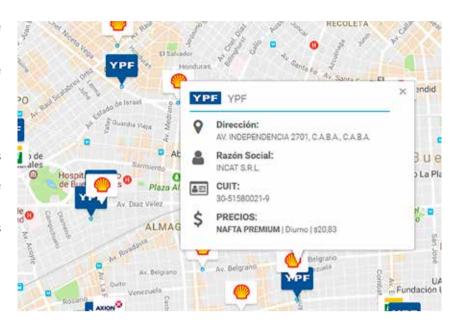
El Sistema en línea de precios de



combustibles en surtidor, parte del Sistema Unificado de Información Energética de la Subsecretaría de Escenarios y Evaluación de Proyectos, fue creado por la Resolución 314/2016 del MINEM.

La norma establece que los titulares de la boca de expendio deben informar sus precios vigentes en surtidor (naftas, gasoil y GNC) antes de cumplirse las 8 horas de producido un cambio en los mismos. En la práctica, esto implica que los precios están disponibles casi en tiempo real para ser consultados.

La aplicación permite también a los usuarios denunciar la discrepancia entre los precios declarados y los precios reales.



Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7" Piso (C1001AAT) C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029 Email: bvarg.gas@ar.bureauveritas.com

Inauguraron la nueva Estación de Servicio Puma en Rosario

La empresa Puma Energy, perteneciente al Grupo Trafigura, abrió las puertas de su primer Estación de Servicio en la ciudad de Rosario, ubicada en la intersección de Av. Circunvalación y Ruta 33.

Con una inversión de u\$s 3 millones y ubicada en un punto estratégico, la empresa multinacional apuesta a pisar fuerte en su retorno al país.

a nueva estación que da empleo a 40 empleados cuenta con una superficie de 8.000 metros cuadrados, dos áreas de abastecimiento de combustibles independientes con 10 espacios de carga para vehículos pequeños y 4 para los pesados.

A su vez, incluye una tienda de conveniencia llamada "7th Street", una tienda moderna cuyo modelo de atención, diseño y mobiliario es importado de Australia, en la cual la empresa tiene gran expectativa de impacto en la ciudad santafecina.

También estarán operando otras firmas como la norteamericana sanguchería Subway, Noble Repulgue, Confitería Nuria, todos las 24 horas del día.

La estación se encuentra operada por empresarios independientes asociados en la firma FSG, especializada en el mercado de combustibles.

A fin del año pasado Agustín Rabbione, responsable del desarrollo del mercado retail y el canal mayorista de la compañía, adelantó que Puma Energy aspira a controlar el 10% del mercado líquido de combustibles como meta en los próximos 5 años.

También había revelado que la

empresa se fijó en esa zona del oeste de Rosario por el vacío de servicios que ahora ofrece la estación en el corredor oeste de ingreso, que a su vez abarca el tránsito que utiliza Circunvalación.





- *-Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- *-Tarjeta de fidelización de clientes.
- *-Conexión a surtidores de liquido y GNC.
- *-Control de flotas. / *-Control de sistema vía web.
- *-Circuito cerrado de TV digital.
- *-Controladores Fiscales

Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: www.wservice.com.ar

Acerca de Puma

La Compañía General de Combustibles (CGC) creó la marca Puma en Argentina en 1929. Esta empresa se fundó en 1920 con el objetivo de transportar y comercializar petróleo crudo y sus subproductos en todo el país. Hacia finales de la década, CGC operaba estaciones de servicio propias en Argentina bajo la marca Puma.

Durante este período, la marca experimentó un crecimiento significativo en el país y, a medida que su popularidad aumentó, la red de establecimientos de venta minorista alcanzó las 180 estaciones de servicio.

En 1994, Puma se fusionó con otras dos empresas locales para formar una nueva red de estaciones de servicio llamada Eq3.



A raíz de esto, se construyeron otras veinte estaciones de servicio en Argentina y la imagen corporativa se actualizó.

Trafigura adquirió los derechos de la marca Puma en 1997 y la acompañó en una nueva fase de desarrollo.

En el año 2000, Puma siguió ampliando su presencia en la región de las Américas, donde su base de activos y participación en los

mercados de importación clave de la región eran cada vez mayores. Al mismo tiempo, Puma ampliaba sus operaciones downstream con la construcción de más estaciones de servicio en Brasil v Honduras.

Puma es una empresa de energía mundial con actividades midstream y downstream integradas en 47 países de los cinco continentes. Hoy son más de 7600 personas las que trabajan en Puma.

¿CANSADO DEL VANDALISMO EN EL BAÑO DE SU ESTACIÓN?



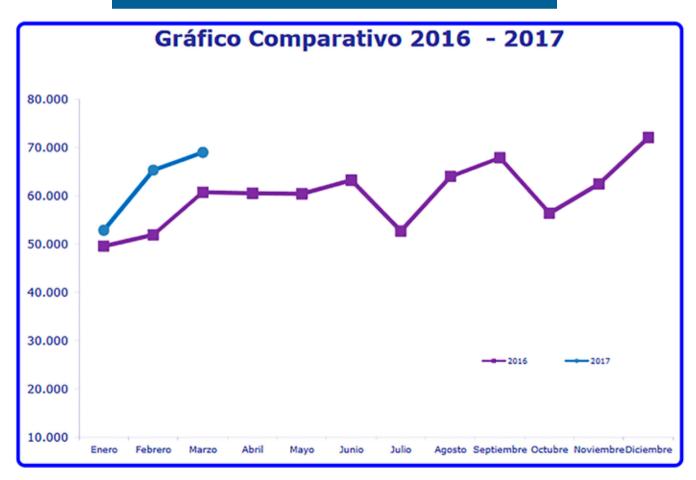
Equipamiento Antivandálico para baño Público en Estaciones de Servicio

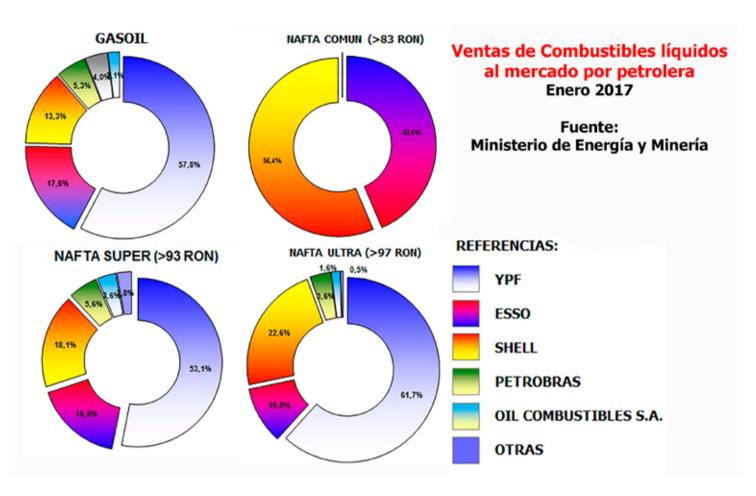
Antivandálico Fácil Instalación Bajo mantenimiento Alto tránsito > Lavamanos > Inodoros > Mingitorios > Espejos > Marcos > Cornisas **100% ACERO** INOXIDABLE

Algunas Obras | Esso Directorio 802, Caballito Petrobras 202 y Panamericana, Don Torcuato Petrobras Almirante Brown 2704, Temperley

tel | (+5411) 4246-5236 | (+5411) 4220-5246 mail | caaguazu@caaguazu.com.ar **INDUSTRIA** web | www.caaguazu.com.ar **ARGENTINA**

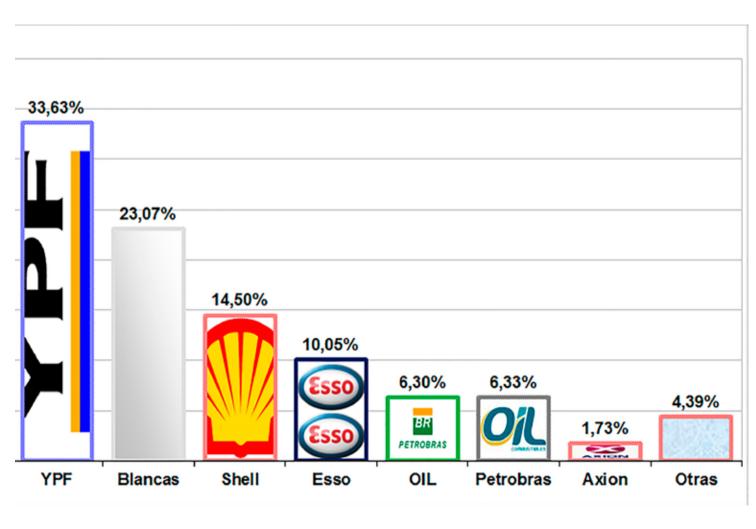
	Venta	is a Concesi	onarios			
Período	2016	2017	Dif. Absoluta	Dif. Relativa		
Enero	49545	52841	3296	6,7%		
Febrero	51900	65274	13374	25,8%		
Marzo	60694	68947	8253	13,6%		
Subtotal	162139	187062	24923	15,4%		
Abril	60513		-60513	-100,0%		
Mayo	60360		-60360	-100,0%		
Junio	63192		-63192	-100,0%		
Julio	52678		-52678	-100,0%		
Agosto	63952		-63952	-100,0%		
Septiembre	67816		-67816	-100,0%		
Octubre	56357		-56357	-100,0%		
Noviembre	62401		-62401	-100,0%		
Diciembre	72003		-72003	-100,0%		
Total	782105	256009	-526096	-67,3%		



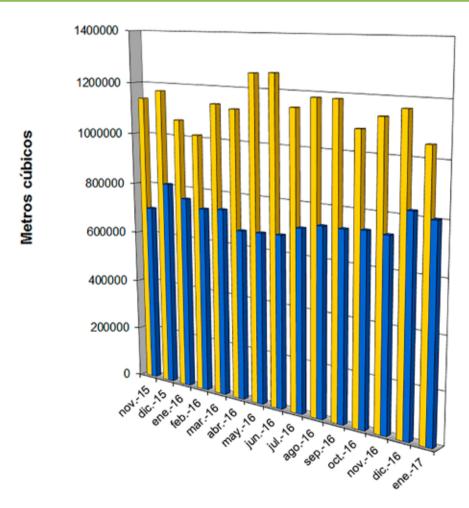




	PROVINCIA																								
Bandera	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Rios	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Rio Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán	Totales:
YPF	502	80	10	30	34	164	27	55	10	20	32	13	78	43	35	36	44	25	18	24	117	23	9	27	1456
BLANCA	299	49	5	20	5	116	14	64	4	18	19	5	83	14	12	5	19	20	14	0	146	28	0	40	999
SHELL C.A.P.S.A.	279	52	1	19	0	67	16	26	5	2	7	5	18	16	3	5	4	2	2	0	80	6	0	13	628
SSO	162	13	5	9	4	70	10	26	6	2	4	2	7	13	5	10	1	6	11	1	56	8	1	3	435
OIL COMBUSTIBLES S.A.	102	10	3	7	0	34	14	17	0	2	1	1	8	6	0	0	1	7	5	0	43	6	0	7	274
PETROBRAS	141	15	1	0	23	16	0	4	0	0	5	0	2	0	11	25	0	0	0	12	17	0	0	1	273
AXION	36	24	0	0	0	6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9	0	0	0	75
SOL PETROLEO	40	0	0	0	1	15	0	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9	0	0	0	69
REFINOR	0	0	3	4	0	2	0	0	0	6	0	2	0	0	0	0	17	0	0	0	0	5	0	19	58
ASPRO	23	2	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	3	0	1	2	0	0	0	0	6	0	0	1	41
AMUZZI GAS DEL SUR	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0	0	8
AGIRA	4	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5
PDV sur	3	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5
RHASA	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
DAPSA S.A.	_1_	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
Cantidad de Estaciones:	1599	249	28	89	67	493	81	196	25	50	68	28	199	92	67	86	86	60	50	37	483	76	10	111	4330



	VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Años 2015 - 2016 - 2017)											
	Metros cúbicos											
Fecha	Gas Oil	Nafta Común >83 RON	Nafta Super >93 RON	Nafta Super >97 RON								
nov-15	1138933	2337	504110	196306								
dic-15	1172239	2166	570369	236178								
ene-16	1063890	1978	534582	223059								
feb-16	1012383	2565	516224	210984								
mar-16	1135743	1812	530403	205045								
abr-16	1121562	2224	487317	176839								
may-16	1257541	1500	496869	170674								
jun-16	1261265	2734	489469	180251								
jul-16	1142566	2749	506287	200288								
ago-16	1182312	3098	528027	197487								
sep-16	1182312	3098	528027	197487								
oct-16	1084882	3353	522125	209508								
nov-16	1132509	3377	514107	212136								
dic-16	1163344	3793	569727	250131								
ene-17	1050952	3594	552923	246104								
Fuente: Mi	nisterio de Ener	gía y Minería										



		SUJETOS del SI Listado actualizad			
Provincia	Cantidad de Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	788357	893	47	19	530
Capital Federal	80836	131	14	4	73
Catamarca	8357	13	0	0	3
Chaco	255	0	0	0	0
Chubut	1383	3	0	0	3
Córdoba	289321	268	25	11	191
Corrientes	515	0	0	0	0
Entre Ríos	43003	65	3	2	50
Formosa	181	0	0	0	0
Jujuy	24334	34	2	1	13
La Pampa	6930	15	1	1	7
La Rioja	2506	7	0	0	2
Mendoza	131730	154	8	5	119
Misiones	154	0	0	0	0
Neuquén	11631	17	2	2	11
Río Negro	13790	25	0	0	16
S. del Estero	19839	39	2	2	9
Salta	39828	53	4	3	19
San Juan	37608	40	3	3	20
San Luis	32408	28	2	1	11
Santa Cruz	230	0	0	0	0
Santa Fe	149178	139	18	6	124
T. del Fuego	568	1	0	0	1
Tucumán	66782	97	5	4	26
Total País	1749724	2022	136	64	1228

PECs: Productores de Equipos Completos CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaie

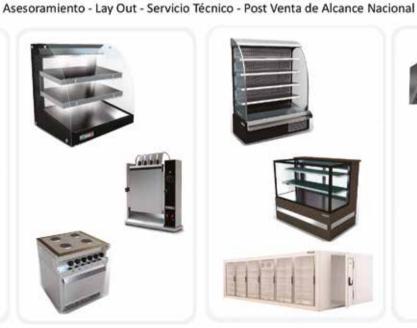
Tum. Talletes de Montaje										
OPERACIONES de VEHICULOS a GNC 2016/2017										
Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC					
jul-16	2287	8520	5490	133246	11504					
ago-16	2297	8505	5714	144646	12243					
sep-16	2144	7671	5191	132350	11355					
oct-16	2139	7052	4385	129568	10911					
nov-16	1945	7331	4540	128705	10569					
dic-16	1843	6903	4784	153251	10733					
ene-17	2055	7689	4463	115755	10946					
feb-17	1689	6451	3788	88867	8624					
Fuente: ENARG	SAS									

Gas entregado al sector GNC por Distribuidora												
						n ³ de 9300 Kc						
Distribuidora						2016						2017
	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	Enero
Metrogas S.A.	40330	45697	43567	45764	39960	44421	44155	43223	43385	42389	43586	38695
Gas Natural Ban S.A.	34067	44782	38031	46784	42388	48208	48254	47260	47460	46078	47156	44508
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	36327	39319	37122	36643	35548	37539	36405	35187	36432	34706	36451	34662
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	22797	25101	24222	23903	23248	23850	23425	22416	22811	21693	22440	20387
Litoral Gas S.A.	22158	24251	23289	23918	23207	24024	23876	22918	23025	21989	22801	20639
Gasnea S.A.	4643	4661	3837	4167	4161	4352	4127	3909	3827	3825	4195	4498
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	31977	31734	28293	28627	28029	28164	28151	27116	28011	26852	27629	28828
Gasnor S.A.	23208	25252	24504	24952	24634	25848	24799	23772	24310	23328	24692	21951
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	5035	5284	4876	4743	4551	4640	4152	4133	4045	3764	4015	3861
Total de gas entregado al GNC	220542	246081	227741	239501	225726	241046	237344	229934	233306	224624	232965	218029
Total de gas comercializado	1904286	2195502	2499257	3143372	3271529	3417073	3107679	2784984	2492889	2085103	2049985	2095435
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	11,58%	11,21%	9,11%	7,62%	6,90%	7,05%	7,64%	8,26%	9,36%	10,77%	11,36%	10,40%











Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133 Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

El grano de oro

ba yo pidiendo de puerta en puerta por el camino de la aldea, cuando tu carro de oro apareció a lo lejos como un sueño magnífico. Y, yo me preguntaba maravillado, quién sería aquel Rey de reyes.

Mis esperanzas volaron hasta el cielo, y pensé que mis días malos se habían acabado. Y me quedé aguardando limosnas espontáneas, tesoros derramados por el polvo.

La carroza se paró a mi lado. Me miraste y bajaste sonriendo. Sentí que la felicidad de la vida había llegado al fin. Y de pronto, tú me tendiste tu diestra diciéndome: "¿Puedes darme alguna cosa?".

¡Qué ocurrencia de tu realeza! ¡Pedirle a un mendigo! Yo estaba confuso y no sabía qué hacer. Luego saqué despacio de mi saco un granito de trigo y te lo di.

Pero, qué sorpresa la mía cuando, al vaciar por la tarde mi saco en el suelo, encontré un granito de oro en la miseria del montón. ¡Qué amargamente lloré por no haber tenido corazón para dártelo todo!

Rabindranath Tagore



Revista de la
Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Para que la publicidad de su empresa pueda estar presente en estas páginas

Contáctenos a:

Jorge Cravero

jcravero@aesargentina.com

(011) 3980-0031 * 15 2534-3103

Saeco,

una máquina para cada necesidad



Saeco Argentina S.A. Vedia 3892 (1430) - Ciudad Autónoma de Bs. As. Tel: +54 11 4546-7755 www.saecovending.com.ar







Soluciones en Iluminación LED para Estaciones de Servicios

























LEDSTATION

Luminarias LED para Estaciones de Servicios

Certificación Antiexplosiva por el INTI | INDUSTRIA ARGENTINA



MÁS INFORMACIÓN

www.ledscene.com.ar ventas@ledscene.com.ar tel:+54.11.4871.8138