

AES

N° 355

2018

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina
www.notiaes.com

EDITORIAL:

La política energética no es solo aumentos de tarifas

Buscan ampliar al 15% el corte obligatorio del gasoil

Flota circulante de Vehículos en Argentina

YPF lanza "YPF Luz"



Luminarias Led

la eficiencia de la iluminación

MESA DE AYUDA 7X24
TECNOLOGÍA DE VANGUARDÍA

SISTEMA DESARROLLADO A MEDIDA PARA SU NEGOCIO
HOMOLOGADO POR LAS PRINCIPALES PETROLERAS

MEJOR COMBINACIÓN PRODUCTO, PRECIO Y CALIDAD
ACTUALIZACIONES Y RENOVACIONES PERMANENTES

MÍNIMA INFRAESTRUCTURA DE HARDWARE REQUERIDA
FACTURACIÓN ELÉCTRÓNICA

Comercialización SAS
Software como Servicio

EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

ADMINISTRACIÓN
CENTRALIZADA
(Head Office)

DEBO®

INTERNET

EESS 1

EESS 2

EESS
NN

ADMINISTRACIÓN
INTEGRAL (BACK OFFICE)



TIENDA



VALORES EN
CARTERA



TARJETAS



BANCOS



CLIENTES



PROVEEDORES

PLAYA

DEBO®
Estaciones de Servicio



FocaSoftware



FocaSoftware



FocaSoftware

www.focasoftware.com
ventas@focasoftware.com

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza
0261-4236208 / 011-59176060

ACCEDA A NUESTRA PRESENTACIÓN INTERACTIVA:

debo.focasoftware.com

La política energética no es solo aumentos de tarifas

A fines de 2017 el Ministerio de Energía y Minería liberó los precios de los combustibles líquidos; en MAY-2018 pidió renegociar con las principales compañías petroleras para que no aumenten sus precios hasta JUL-2018; en la primer semana de JUN-2018 pidió que no se aplique el aumento, producto de la reforma impositiva; finalmente negoció un aumento con esas empresas de un 4,5% para los gasóleos y un 5% para las naftas (con el incremental impositivo incluido), además de haber previsto otro aumento escalonado para JUL-2018.

Esto genera inseguridad jurídica en los principales jugadores del sector energético y se traslada a toda la sociedad civil.

Como se aprecia, no puede haber política energética cuando se incumplen y se renegocian, en el cortísimo plazo, las propias decisiones ministeriales.

El gobierno anterior, durante 12 años, dilapidó los recursos energéticos mediante el atraso de todos los precios de la energía; generó millonarios subsidios para las clases más acomodadas y nos hizo perder el autoabastecimiento. La inauguración de las dos plantas de regasificación de gas natural licuado (GNL) en Bahía Blanca y Escobar muestran el rutilante desastre de esa gestión con relación al principal energético de nuestra matriz energética, es decir, el gas natural. Se debe aclarar que esas dos plantas se presentaron como obras exitosas cuando en definitiva son dos monumentos al fracaso gasífero.

Había que poner orden a tantos desaciertos. Las principales medidas de inicio de la actual gestión fueron aplicar fortísimos aumentos a todos los energéticos lo que le valió un fallo de la Corte Suprema de Justicia de la Nación, que le hizo reconsiderar todos los aumentos, en especial los del gas natural y de la energía eléctrica porque, sencillamente, se obvió realizar las audiencias públicas previstas por ley. Además, producto de no haber convocado a esas audiencias, la Corte le exigió, pretoriamente, hacer audiencias por el aumento del gas natural (no es servicio público) y que no está previsto en el marco regulatorio como si lo están el transporte y la distribución.

Tampoco dudaron desde el Ministerio en dolarizar todos los energéticos. La tasa de cambio, que como

eufemismo nombra el último "comunicado" dado a conocer no es ni más ni menos que el tipo de cambio, en otras palabras el valor del dólar norteamericano. Este, impactó de lleno en los bolsillos de los consumidores.

Con la política de aumentos establecidos en "dólares", se ha puesto en jaque a la economía del país porque le aporta índices de inflación que no se pueden soportar, malogrando las políticas del Ministerio de Hacienda (Dujovne) y del Ministerio de Finanzas (Caputo) y del Banco Central de la República Argentina. La política energética de un país no se hace solo con los aumentos de los energéticos. Es demasiado más compleja y durante los dos años y medio de gestión ha habido una política errática de marchas y contramarchas. Los resultados están a la vista. No se pueden esconder.

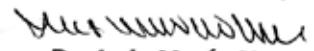
Para los expendedores minoristas, empresarios PYMEs, que vienen soportando estoicamente las decisiones del anterior gobierno y del actual, con la desaparición de más de 2.500 estaciones de servicio, no han tenido ninguna mejora en estos dos años y medio de gestión. Siguen siendo los mismos convidados de piedra como último eslabón en la cadena de comercialización. La única medida ideada desde el Ministerio de Energía y Minería fue exigirles a todas las estaciones del país que publiquen en la página web del Ministerio, dentro de la 8 (ocho) horas de producidos, los aumentos en surtidor.

Cómo medida informativa para los consumidores no merece crítica. Ahora, para los expendedores resulta impráctica y con sanciones por su incumplimiento.

Habría que preguntarse cuáles son los otros sujetos de la economía nacional que deben publicar sus aumentos dentro de las ocho horas de producidos.

Adicionalmente a toda esta problemática hay distribuidoras que negociaron contratos en dólares con las petroleras para darle el servicio a sus clientes de los que reciben pesos. El tipo de cambio en la oportunidad de firmar esos contratos rondaba los \$ 20,00 por dólar norteamericano.

¿Quién pondrá la diferencia? Ha quedado un final abierto.


Dr. Luis María Navas

Editor

Especialista en Derecho Energético
Abogado (Pontificia Universidad Católica Argentina)
Posgrado en Negociación y Resolución de Conflictos (CPACF)
Magister en Derecho Administrativo (Universidad Austral)
Diplomatura en Energía
Diplomatura en Derecho Procesal



lnavas@aesargentina.com



Actividades Profesionales y Académicas:

- *Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.
- *Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.
- *Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
- *Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
- *Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
- *Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
- *Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
- *Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo



Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: Sr. Carlos Vázquez

Secretario: Sr. Juan Carlos Madrazo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Barbarulo

Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. José Alberto Martínez y Rubén Maximino Juiz

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com

Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

- Dr. Luis María Navas
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada

- Dra. Laura Iris Rosatto
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral

- Dr. Jorge Macri
Tel: 4371-6691
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona
Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

- Lic. Horacio Colimodio – Tel: 4545-8646
• Roberto Decarli

Departamento Técnico de seguros

- Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)
Tel: 4952-6167
Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

- Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confeción de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

SUMARIO

3

EDITORIAL

La política energética no es solo aumentos de tarifas

4

INSTITUCIONAL

Consejo Directivo

Servicios Profesionales para Socios

Información General

Luminarias Led

la eficiencia de la iluminación

Editor

Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial

Jorge Cravero

11 3980-0031

11 15 2534-3103

jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad

Intelectual N° 1.321.592

Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700

4957-2711 / 4931-2765

Fax: 4957-2925

aes@aesargentina.com

www.notiaes.com

Director

Alberto Héctor Vázquez

Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegias, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.



Buscan ampliar al 15% el corte obligatorio del gasoil

24

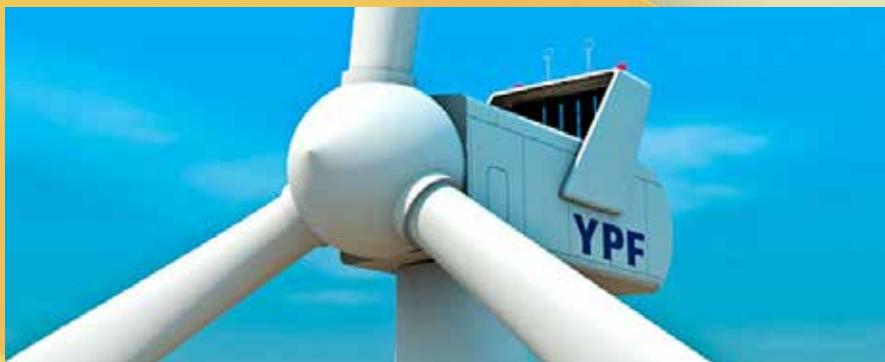


Flota circulante de Vehículos en Argentina



28

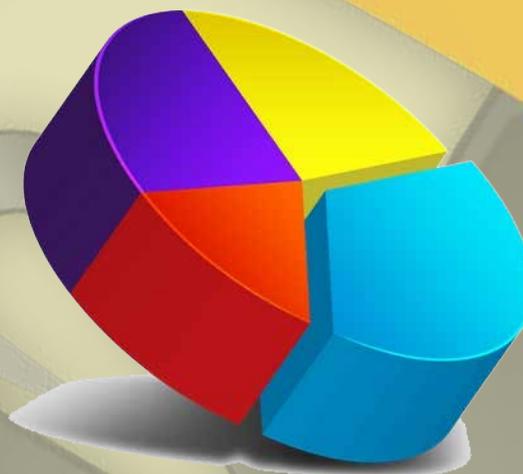
YPF lanza “YPF Luz”



34

Estadísticas

36



El Cuento del mes

42



El Samurai y El Pescador

Su ahorro es superior al 70%

Luminarias Led, la eficiencia de la iluminación

La factura de la electricidad es, entre otras, una de las grandes preocupaciones que desvelan al empresario expendedor de combustibles. Mantener un ambiente amplio con una buena iluminación es posible gracias a la evolución de la tecnología led, que ha permitido mejorar sus costos, aumentar sus aplicaciones y reducir ampliamente el consumo eléctrico.

La factura de la electricidad es, entre otras, una de las grandes preocupaciones que desvelan al empresario expendedor de combustibles. Mantener un ambiente amplio con una buena iluminación es posible gracias a la evolución de la tecnología led, que ha permitido mejorar sus costos, aumentar sus aplicaciones y reducir ampliamente el consumo eléctrico.

Gracias a su prolongada vida útil, las lámparas de **LED** evitan que se tengan que estar reemplazando constantemente, por lo que ofrecen un excelente ahorro en cuestiones de mantenimiento.

La tecnología **LED** es más ecológica. Los dispositivos **LED** no contienen mercurio. Esto hace que su proceso de reciclado sea más sencillo y respetuoso con el medioambiente.

Las lámparas **LED** tienen una capacidad de respuesta y control más rápidos. No necesitan calentarse previamente y por ello, tienen un encendido inmediato.

La iluminación **LED** no genera calor, por lo tanto, no quema. El 80% de la energía se convierte en luz.

Revista AES entrevistó a dos ejecutivos de importantes empresas proveedoras de iluminación Led a estaciones de servicio. Aquí sus opiniones.



A mediados de la década del '50 el Sr. Osvaldo Pastorino accede a la Cía. ESSO, tras lo cual, y gracias a sus méritos, es seleccionado como mecánico de surtidores. Su capacidad y voluntad de crecimiento, hicieron de él, uno de los primeros contratistas que conoció la empresa.

Ya en los comienzos de la década del setenta la empresa Osvaldo Pastorino, se

extendía mucho más allá de los límites de Córdoba, llegando con sus servicios y atención al Noroeste Argentino.

La integración de sus hijos en el manejo técnico y administrativo de la sociedad, le da un nuevo impulso, que se ve reflejado en el crecimiento del área geográfica e incorporación de nuevos servicios. A fines de la década del ochenta, el avance



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

- Control de surtidores.
- Telemedición de tanques.
- Control automático de flotas.
- Identificación de playeros/despachos.
- Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
- Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



implacable de la tecnología, las exigencias del mercado y la incansable incorporación de servicios, como obras electromecánicas y civiles, fueron los ingredientes necesarios para el nacimiento de una nueva sociedad, Pastorino y Ochoa SRL.

A inicios del 2014 Pastorino y Ochoa SRL, apuesta a una reestructuración empresarial de la cual surge **PASTORINO GLOBAL SERVICES S.A.** (PGS S.A), presidido por Daniel T. Pastorino, en consonancia con el esfuerzo y sacrificio de un emprendimiento fundado por su padre, Osvaldo Pastorino hace unos 65 años y a la que hoy también se suma la tercera generación, fortaleciendo el presente y apostando al futuro con su espíritu joven y con ánimos de enfrentar nuevos desafíos.

Como pilares esenciales de su política empresarial, PASTORINO GLOBAL SERVICES S.A. seguirá desarrollando los rubros de, mantenimiento integral de surtidores y sistemas en general (telemedición, detección de pérdidas, control de flotas,

iluminación LED) , Ingeniería y obras de Estaciones de Servicios, plantas de despacho, equipamiento de camiones como estación móvil; Provisión de equipos e insumos nacionales e importados, Instalación de tanques y cañerías rígidas y flexibles; instalaciones eléctricas industriales y Antiexplosivas (APE), asegurando la "Calidad" de nuestros procesos mediante la certificación internacional ISO 9001. Todo ello combinando equilibradamente conocimiento, experiencia y honestidad.



El Hielo deber ser...

ROLITO®



Hielo y Agua Desmineralizada

Bolsas de hielo

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo de Sudamérica, líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones. De la mano de su marca estrella "Rolito", Redonhielo S.A. es uno de los grandes jugadores mundiales en la producción de hielo y líder indiscutido en Sudamérica. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo.

Botella de agua desmineralizada

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.

¡¡Por que el Hielo debe ser Puro!!!



REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. - Tel: 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29
Email: ventas@redonhielo.com.ar

PGS

PASTORINO

GLOBAL SERVICES S.A.

— 65 AÑOS —
DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD
Y SEGURIDAD

SERVICIOS
Y PRODUCTOS
PARA ESTACIONES
Y PLANTAS DE
COMBUSTIBLES



INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE
SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS
INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES
EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS
Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES
CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS
INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES
OBRAS CIVILES Y PINTURAS
MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS



SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS

CONTROLADOR
NANO™
OPW



— NUEVO —
LANZAMIENTO

SENSOR
FLOTANTE
CON ALARMA
DETECTA EN TIEMPO REAL
CONTAMINACION
(FASE DE SEPARACION
DE NAFTA / ALCOHOL)



CONTROLADOR
INTEGRA
500 OPW



REPRESENTANTES OFICIALES

OPW
INDUSTRIAL EQUIPMENT SYSTEMS

REGIS
Lc
CENTRAL

CORKEN

CIBACON

BOMBAS
TRIEF

Wiggins



FEDERAL PROCESS
CORPORATION

COXREELS

NUEVAS LUMINARIAS LED

DESARROLLO PARA
ESTACIONES DE SERVICIOS,
COMBUSTIBLES
LÍQUIDOS Y GNC.



Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina
• TE: 0054 - 351 - 468 0268 rot. / 468 0687
E-Mail: ingenieria@pgsargentina.com
ventas@pgsargentina.com

Sucursales:
• Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 /
E-Mail: tucuman@pgsargentina.com / San Miguel de Tucumán-Tucumán
• Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 /
E-Mail: mendoza@pgsargentina.com / Guaymallén - Mendoza

www.pgsargentina.com

Las ventajas de la nueva tecnología en la iluminación LED son:

- La principal ventaja comparativa entre el Sistema LED y el que utiliza iluminación MH, radica en la VIDA ÚTIL de los elementos. Al reducir el amperaje, la instalación eléctrica existente, tendrá una vida útil mayor (menos amperaje implica menor calentamiento de conductores y conexiones).

- Mejor y mayor calidad lumínica.
- Recupero de la inversión a corto plazo (debido al bajo consumo y la prolongada vida útil).
- Desde el punto de vista ambiental, se elimina el mercurio fuente de contaminación crítica al momento de la disposición final de las lámparas repuestas.
- Encendido instantáneo.
- Mantenimiento prácticamente cero.

Unos de los costos importantes en una EE.SS. es la energía eléctrica, dada las características del LED, estamos en un



promedio del 70% en el ahorro de energía (Como ejemplo práctico: "Menor consumo y mayor luminosidad" un artefacto LED que consume 150W, da iluminación como si fuese de 450W HQI).-

Reemplazar un sistema por otro no tiene ninguna complejidad, ya que se utiliza la misma instalación de un sistema convencional y además, como el consumo de los artefactos LED es considerablemente



CO.SE.PE.S.A.

EMPRESA INSTALADORA DEDICADA A ESTACIONES DE SERVICIO

Inscripto en OPDS para extracción de Tanques y Sash (Res. N° 3328)

- * INSTALACION DE TANQUES
- * PROTECCIONES CATODICAS / MEDICIONES
- * INSTALACION DE PARARAYOS
- * LIMPIEZA DE TANQUES

- * PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- * CAÑERÍAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- * PUESTA A TIERRA / MEDICIONES
- * REJILLAS

Homologados por YPF y Petrobras para la instalación de tanques y cañerías



VENDINGBOX

Máquinas para Estaciones de Servicios

AIRWORLD®

Cambiamos nuestra marca para ser mejores.
Ahora Somos **Vending Box** Sistemas
Automatizados para Estaciones de Servicio.



Disponibilidad de Colores

CON MONITOREO
SATELITAL



Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de aluminio, manguera flexible de acero forrado, caja de recaudación con cerradura independiente. En versión de pared o con pié atornillado.

Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua continuo y a baja presión (+-50 seg.), caja de recaudación con cerradura independiente...

Productos Seguros y
Confiables

Comodatos Sistemas Vending
Tel. 3465 663537 / 662749
De Germán y Gabriel Bosch

Bombal (Santa Fe) Argentina
vendingboxarg@gmail.com
Facebook - VendingBox

“Estamos en un promedio del 70% en el ahorro de energía (Como ejemplo práctico: Menor consumo y mayor luminosidad - un artefacto LED que consume 150W, da iluminación como si fuese de 450W HQI).”

menor, las secciones de los cables existentes, están en un rango superior a los necesarios.-

En el caso de las estaciones de GNC donde el alero es área clasificada, los artefactos son antiexplosivos.

El producto tiene certificado para trabajar en área clasificada antiexplosiva Clase I - División II.-

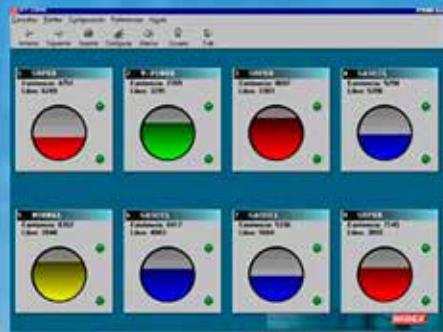


Los tipos de servicio adicional que ofrecemos son:

- Asesoramiento y proyectos luminotécnicos para playa de despacho, shop y áreas abierta (estacionamiento) y calles; es decir que integramos la totalidad de las zonas de la estación de servicio.-
- Detallamos información fotométrica.-
- Instalación de los artefactos de iluminación LED.-
- Servicios de posventa con todos los repuestos y accesorios para estos equipos.-
- Adicionalmente ofrecemos medición e informes TERMOGRAFICOS.-

MIDEX

■ ■ ■ ● SOLUCIONES PRECISAS



Telemedición

**Controlador de surtidores
Control de flotas**



Calibradores



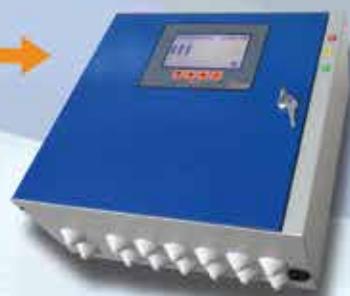
Técnica Telcon SRL
Montenegro 187 Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel: (54 11) 4854-0209 / 4856-7919
telcon@midex.com.ar

www.midex.com.ar

Soluciones para Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o más estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



Las particularidades que demandan las estaciones de servicio en cuanto a la iluminación son la triada de calidad, costo y beneficio, que en el caso de la iluminación por LED están ampliamente cubiertas ya que con estas se consigue menor consumo, mejor iluminación y mayor vida útil.

Momentáneamente la iluminación por LED, hoy están en la punta de la pirámide y sigue en crecimiento, de todos modos nosotros estudiamos la posibilidad de mejorar o ver nuevas alternativas.

Nuestros principales clientes son las EE.SS. y los parques industriales, pero se han ido incorporando otros sectores como los mineros, comercios como los supermercados y los municipios para la iluminación de calles.

Los requerimientos específicos que diferencian al sector de EE.SS. de los otros negocios, es el tema de los controles de seguridad y calidad, los cuales van de la mano con los constantes cambios de imágenes de EE.SS. propuesto tanto por las petroleras y/o los operadores.

Siempre buscamos incorporar nuevas tecnologías ya que eso forma parte de la esencia de nuestra Empresa.

La mayorías de los productos para EE.SS



son importados y los artefactos de iluminación a LED no escapan a ello; los LED nos lo provee la empresa CREE, líder mundial en componentes LED, y los equipos son ensamblados en nuestro país.

En lo que resta de este 2018 seguiremos desarrollando, apostando e invirtiendo por la iluminación Led, ya que cada vez son más los clientes que optan por este sistema.

Daniel Pastorino

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio



Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
contacto@balko.com.ar - www.balko.com.ar



IFMA™
International Facility Management Association

ALMAK S.R.L.

Atendemos a todo el país

Exendedoras para Estaciones de Servicio



AIRE

Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar

info@almak.com.ar



GlixLEDS surge de la unión estratégica entre "MicroFX", una empresa especializada en el diseño y fabricación de luminarias basadas en tecnología LED desde el año 2006 y "Glix Energy", una empresa desarrolladora de energía sustentable en Argentina.

Desde 2006, se han desarrollado diferentes segmentos del mercado como pueden ser las industrias, concesionarias, estaciones de servicio y otros. Inauguró en 2011 sus oficinas en Brasil. Actualmente es la única empresa con sello de certificación CREE, empresa líder en la fabricación de LEDs internacionalmente.

GlixLEDS es una empresa altamente especializada y capacitada profesionalmente en el diseño, fabricación y comercialización de lámparas y luminarias con tecnología

LED. Nuestros productos se aplican en el uso residencial, comercial y principalmente industrial. Nos caracterizamos por la atención de forma personalizada, buscando siempre las mejores soluciones, además de acompañar y prestar asesoramiento total a nuestros clientes, desde el proyecto inicial, la instalación y servicio post venta.



CONTROL Y MEDICION DE:



Seguridad en Pararrayos



Ruidos y vibraciones



Puesta a tierra



Protección catódica



Niveles de Iluminación

CALIBRADOR DE NEUMATICOS CON MONEDAS

ÚNICO EN EL MERCADO
CON PARLANTE PARA
INDICACIÓN SONORA DE LA
PRESIÓN DE LOS NEUMÁTICOS



30,
inflando



VERSIÓN DE PIE O PARA PARED



MODELO ATUEL
Rinde 60 litros por hora



MODELO LANIN
Rinde 60 litros por hora

FAMILIA DE TERMOS DE AGUA CALIENTE



ESTACIONES
URBANAS/RUTERAS
INSTALACIÓN EXTERIOR/INTERIOR
BAJO CONSUMO
LATERALES LUMINOSOS

GARANTÍA DE 1 AÑO Y SERVICIO TÉCNICO
EN TODO EL PAÍS. CONSULTE POR
COMERCIALIZACIÓN EN SU ZONA.

A diferencia de la iluminación convencional, el sistema de iluminación led posee un ahorro energético de hasta un 80% y una mayor vida útil (hasta 65.000 hs.).

necesarias para poder atender los niveles de iluminación deseados. También ofrecemos comparativas de costos indicando el ahorro logrado a lo largo de la vida útil de los productos y retornos de inversión, estudios

“Ofrecemos comparativas de costos indicando el ahorro logrado a lo largo de la vida útil de los productos y retornos de inversión, estudios de factibilidad financiera, y además todo tipo de aclaración técnica necesaria acerca de nuestros productos”.

El ahorro energético es el principal factor, para el cambio de luminaria led.

Cambiar la iluminación convencional a LED requiere de poca complejidad, un técnico instalador está suficientemente capacitado para hacer el cambio.

de factibilidad financiera, y además todo tipo de aclaración técnica necesaria acerca de nuestros productos.

Los estacioneros, generalmente buscan los productos de mayor potencia, ya que necesitan que la iluminación sea muy buena, para de este modo atraer más clientes.

Las tendencias las marca el mercado, que es cada vez más exigente, debido al rápido conocimiento sobre el ahorro energético, durabilidad y potencias. El desafío es la



Para los aleros de las estaciones de GNC tenemos un producto específico, el PetroGlix APE, que cumple con todas las normas y especificaciones para ser instalados en esa área clasificada.

Todos nuestros productos PetroGlix desarrollados específicamente para estaciones de servicio de GNC están certificados por el INTI (INTI-CITEI 2014N538X).

Estamos a disposición de nuestros clientes para la realización de propuestas de iluminación LED, realizamos proyectos luminotécnicos de los cuales indicamos las luminarias más adecuadas y cantidades

EL VIAJANTE
AGUA DESTILADA

- Agua Destilada
- Refrigerante
- Anticongelante
- Anticorrosivo

TEL/CEL: 4209-5505 / 15-5496-1337
E-MAIL: productoselviajante@hotmail.com
<http://www.elviajantedestilada.com.ar>

MARPA

TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



CALIBRADOR AUTOMÁTICO TEMPORIZADO



MODELO CON PIE



Equipos expendedores de **AGUA CALIENTE**



MARPA

www.termosmarpa.com.ar / info@termosmarpa.com.ar
(0341) 317-3355. Móvil: (0341) 15 696-8653
Dorrego 1635 - Rosario - Santa Fe.

creación de nuevos productos en forma constante.

Nuestros principales clientes abarcan tanto a municipios como Vicente Lopez, San Isidro, San Fernando, etc. como también estaciones de servicio de banderas Shell, YPF, Axion, Petrobras e industrias y comercios como Carrefour, Quilmes, Calsa entre muchos otros.

Las diferencias entre estaciones de servicio y otros negocios, radican en la diversidad de productos, dado por las distintas alturas a iluminar, lugares (interior o exterior) y

potencias necesarias en algunos casos, obligatorias.

Constantemente estamos buscando incorporar nuevas tecnologías apuntando a la excelencia.

Únicamente importamos los leds y driver, luego el armado y todo tipo de fabricación es nacional, el cual es realizado en nuestra planta.

Nuestro proyecto para el 2018 es seguir reforzando nuestra imagen y posicionamiento en el mercado para ser reconocida como la marca N° 1 en iluminación LED para estaciones de servicio y lograr un mejor posicionamiento en luminarias para alumbrado público



e industrias, ya que son líneas de productos relativamente nuevas y la gente todavía no nos tiene como referente en estos rubros.

Ignacio Amato

**Accesorios para Estaciones de Servicio
Industria; Transporte y Agro**

- Conexiones giratorias
- Picos de despacho
- Equipos de lubricación
- Acoples
- Medidores de aire
- Tanques
- Electrobombas de 12 y 24 volt
- Caudalímetros
- Mangueras
- Productos para GNC
- Surtidores y Mini surtidores
- Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905
Celular: (0341) 15 540-4519
surtigom@surtigom.com.ar
www.surtigom.com.ar



Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

Desde la Bolsa de Comercio de Rosario

Buscan ampliar al 15% el corte obligatorio del gasoil

El objetivo principal pasa por no caer en el nivel de actividad y evitar mayores pérdidas, en las alrededor de 37 plantas industriales que existen en el país.

Alertados primero por lo que fue asumido como un sacudón para la industria, como lo fue el cierre del mercado de los Estados Unidos (que representó el año pasado, el 59% de la exportación), y sumado el incremento de las retenciones recientemente dispuesto por el Gobierno Nacional, la industria del biodiesel argentino se encuentra a la espera de definiciones que

le permitan reflotar sus expectativas.

Tal como lo reveló la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR), "se torna muy oportuno aumentar el consumo interno a través de dos medidas principales": subir el corte obligatorio del 10% al 15% (y posteriormente avanzar hasta el 20%); e intensificar el uso de biodiesel en los

AES

Revista de la
Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Para que la publicidad de su empresa pueda estar presente en estas páginas

Contáctenos a:

Jorge Cravero

jcravero@aesargentina.com

(011) 3980-0031 * 15 2534-3103

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales

Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

**Mejoramos la cobertura de su auto
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria
en el mercado asegurador***

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA

011 4952-6167

infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar

Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056

“Se evitaría un gasto innecesario en divisas por importación de combustibles; sólo las importaciones de gasoil en 2017 fueron u\$s 1504 millones”.

equipos de transporte, de generación eléctrica existentes y en otros segmentos de consumo de gasoil mineral.

El análisis realizado por Julio Calzada y Federico Di Yenno, se sustenta en tres argumentos que tornan casi imposible la exportación: el cierre de Estados Unidos; la probabilidad que Europa aplique una nueva sanción de carácter proteccionista; y el aumento en los derechos de exportación (que pasaron del 8% al 15%). Según el ingeniero Emilio Garibotti “no existen razones que justifiquen que, estando



técnicamente probado que el biodiesel puede reemplazar al gasoil en un 100%, no se avance en la mayor utilización”.

En la opinión del experto Claudio Molina, a nivel mundial se van sumando homologaciones de fabricantes de automotores y maquinaria agrícola para usar biodiesel en altos porcentajes, incluido puro. Entre estos fabricantes se encuentran Scania y Fiat Powertrain Technologies. Las marcas Iveco, Case, New Holland, Bucher, Komatsu y Aggreko utilizan los motores de Fiat y Scania.

La BCR planteó que si la Argentina avanza en su uso se evitaría un gasto innecesario en divisas por importación de combustibles; sólo las importaciones de gasoil en 2017 fueron u\$s 1504 millones.



El informe además destacó que el año pasado el grado de utilización de la capacidad instalada en la industria fue del 65%, por lo que existe capacidad suficiente de crecimiento. Se trata de un negocio que lo tiene al país como el quinto productor mundial computando todas las materias primas y tercero en biodiesel a base a aceite de soja.

En 2017 la producción ascendió a 2,9 millones de toneladas, con 1,65 millones exportadas (por u\$s 1224 millones) y 1,17 millones destinadas al corte para autos.

[Ver Informe completo](#)

World Service
Soluciones Integrales
Informáticas

Homologado por YPF
Conexión al CEM44

- *-Sistema de Gestión integral administrativo para estaciones de servicio.
- *-Tarjeta de fidelización de clientes.
- *-Conexión a surtidores de liquido y GNC.
- *-Control de flotas. / *-Control de sistema vía web.
- *-Circuito cerrado de TV digital.
- *-Controladores Fiscales

Carhue 15 - Capital Federal - CP C1408GBA
Tel/Fax (5411) 4644-3334 y Rotativas - Web: www.wservice.com.ar

EZ

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio
Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorías de Gestión
- Auditorías de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail:info@estudiozona.com.ar

Realizado en el marco del convenio entre AFAC y Promotive

Flota circulante de Vehículos en Argentina

La flota circulante en Argentina o Parque "Vivo", a diciembre de 2017 llegó a 13.302.670 vehículos (incluyendo automóviles, comerciales livianos y pesados). Al cierre del año 2016 estaba compuesta por un total de 12.503.920 vehículos, lo que representa una suba del 6,4%. En el 2011 el parque automotor era de 10.246.976 vehículos, un crecimiento del 29,8% en 6 años.

Sin embargo, dado el carácter dual del parque automotor, en el que coexisten dos segmentos bien diferenciados de edades promedio, con un parque moderno y otro antiguo cada vez menor, es recomendable que para un análisis más cuidadosos se utilice la Flota Circulante que incluye unidades de hasta 20 años de antigüedad, la cual pasó de ser 9,8 millones en 2016 a

10,37 millones de vehículos en 2017. La flota vehicular está conformada por el 85,3% de automóviles, 11,1 % de comerciales livianos y 3,6% de comerciales pesados, incluyendo camiones y ómnibus, sin considerar acoplados y remolques. Relacionando esta nueva información con los datos de población, se concluye que hay 3,1 habitantes por vehículo.

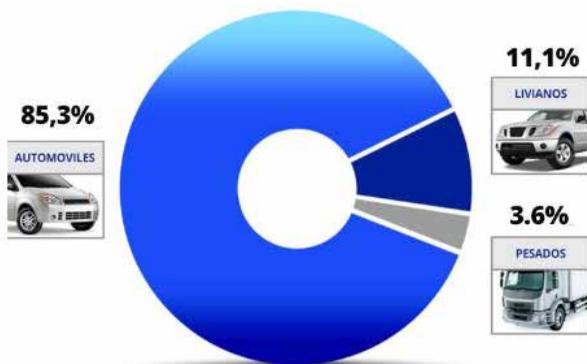


Estaciones de Servicio
Sólo líquidos, sólo GNC y Duales
Tasamos
Compramos
Vendemos

20 años de experiencia avalan nuestra gestión



13.302.670 VEHICULOS



GNC = Aprox. 2 MILLONES de Vehículos convertidos a GNC

vehículos convertidos a GNC. Son exclusivamente a nafta el 49% y el 35,7 % restante corresponde a la flota Diésel, siguiendo la tendencia de años anteriores de incorporación de vehículos comerciales. Aún la flota de vehículos híbridos (nafta/eléctrico) no es representativa, menos de 400 unidades de la flota en Argentina. De los vehículos

Flota Circulante por Tipo de Combustible

En el último año, debido a la suba acumulada del GNC, la demanda de conversión en 2017 subió aproximadamente un 10 respecto el año anterior, el 15,3 % de la flota total circulante representa a

incorporados a la Flota Circulante en el período 2007 - 2017, el 78 % se compone de unidades con motorización a nafta y el 22 % restante es diésel.

En 2017 el 80 % de los vehículos que se agregaron al parque automotor corresponde a nafta, la incorporación de vehículos Diésel es de 20 %, porcentaje favorecido por el incremento en las ventas de Pickups y

POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

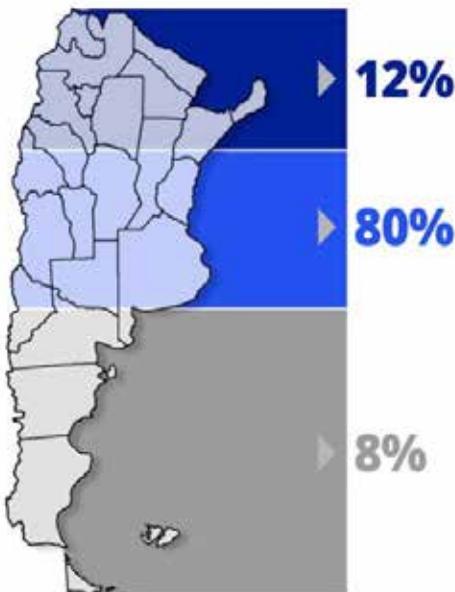


- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAIS

Distribución Geográfica Total País



Buenos Aires	37,83%
Córdoba	9,97%
C.A.B.A.	9,87%
Santa Fe	8,73%
Mendoza	5,11%
Entre Ríos	3,39%
Tucumán	2,34%
Neuquén	1,99%
Chubut	1,99%
Río Negro	1,94%
Salta	1,89%
Corrientes	1,83%
Misiones	1,79%
Chaco	1,59%
San Juan	1,49%
Santa Cruz	1,21%
San Luis	1,15%
La Pampa	1,14%
Jujuy	1,14%
Sgo. del Estero	1,06%
Tierra del Fuego	0,66%
Catamarca	0,65%
Formosa	0,65%
La Rioja	0,62%

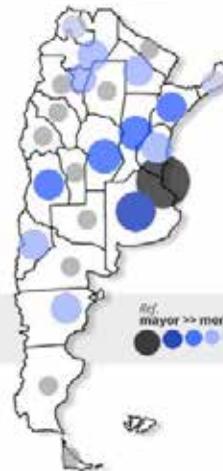
Distribución de la Flota Circulante por Tipo

La distribución geográfica por Tipo de vehículo (Automóviles, Livianos y Pesados) refleja diferencias en Livianos que son más acentuadas que en Pesados, donde la distribución de la flota se concentra en Capital Federal, región centro y región norte, lugares donde se encuentran las empresas flotistas, principales propietarias del segmento.

comerciales registrados en el período.

Distribución de la Flota Circulante por Provincias y Región

Distribución Geográfica por Tipo



Flota Circulante por Marca

De la flota total, 87% está representada por siete marcas: Volkswagen, Renault, Ford,

Fiat, Chevrolet, Peugeot y Toyota.

El 50 % de la Flota Circulante está representada por 40 modelos. Volkswagen y Renault, en la actualidad, comparten el mayor número de vehículos en circulación en el país.

Volkswagen representa el 16,5 % del total de la flota en Argentina y Renault el 15,5 %.

Más del 47 % de la flota circulante actual en Argentina se encuentra concentrada en la provincia de Buenos Aires y Capital Federal, respecto al año pasado, la provincia de Córdoba posee mayor flota que CABA, y junto con Santa Fe y Mendoza suman 23,8 % de la flota total.

En la clasificación por zonas, el 80% de la flota circulante está radicada en el centro, 12% en el norte y 8% en el sur del país.

Volkswagen ha superado a Renault compartiendo la flota circulante más importante en el país debido a las ventas de los últimos años, concentrada principalmente en los modelos: Amarok, Gol Trend, Voyage y Polo.

Flota Circulante por Origen

En el caso de los automóviles, el 63 % del parque circulante está representado

por vehículos de origen importado.

En el caso de los comerciales livianos el 35% son de origen importado y en el caso de los comerciales pesados el 82%.

Composición de la Flota Circulante por Edad

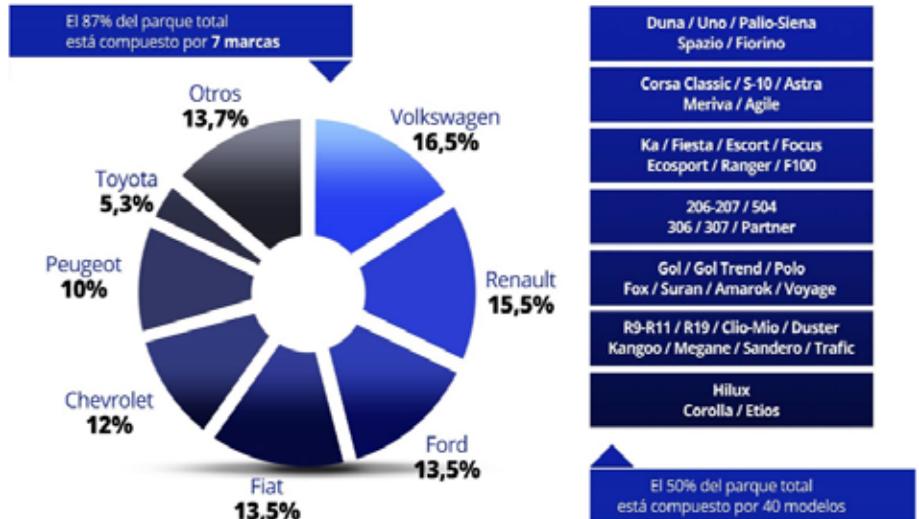
La composición de la Flota de los últimos 20 años, a pesar de la dificultad en la determinación de las bajas de vehículos con anterioridad a ese período, arroja una

estimación de 10,4 millones de vehículos, el 78,07% de la Flota Circulante.

Los vehículos correspondientes al período 2008 – 2017 comprenden el 54,3 % de la Flota circulante.

Los automotores incorporados al Parque

Composición del Parque por Marca / Modelo



Automotor con anterioridad a 1998 suman 2.935.385 vehículos, de los cuales para el quinquenio 1993 – 1997 se estiman casi 1,6 millones de vehículos en el parque y a su vez poco más de un millón corresponderían a años anteriores a 1993.



Asesoramiento - Lay Out - Servicio Técnico - Post Venta de Alcance Nacional



Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133
Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

Parque Circulante por edad

Período	Distribución Flota	%
2013 - 2017	3.800.471 Vehículos	28,6%
2008 - 2012	3.404.420 Vehículos	25,6%
2003 - 2007	1.740.641 Vehículos	13,08%
1998 - 2002	1.421.753 Vehículos	10,69%
Hasta 1998	2.935.385 Vehículos	22,07%
FLOTA TOTAL	13.302.670 Vehículos	

54,3%
10 años

En Argentina se patentaron hasta el momento más de **24,5 millones de vehículos desde 1966.**

2,6% de gama media y 1,2% del segmento Premium.

Los que poseen 20 años o más dentro del parque representan el 22%, distribuyéndose el 18 % en el segmento bajo, el 2,77 % en la gama media y el 1,3 % en la Premium.

La edad de Flota promedio para el Segmento Automóviles se estima mayor a 10,6 años; si se considera sólo la Flota Circulante de 20 años, la edad promedio se

Antigüedad de la Flota Circulante por Segmento de Vehículo

Al efectuar el análisis de la antigüedad de la Flota Circulante por segmento de vehículos se tomará en cuenta tres tipos: primero los automóviles, luego los comerciales livianos y finalmente los comerciales pesados.

A su vez, dentro de los automóviles se pueden detallar tres segmentos: un segmento bajo o de entrada de gama, otro medio y uno Premium. En el segmento de los automóviles, en la franja de 0 a 5 años, el segmento bajo comprende el 22 % de los vehículos, el segmento medio el 5,3% y el Premium el 1,3 %, llegando a un total del 28,6 % del total de Automóviles.

En los automóviles, en el rango de los 5 a 10 años la participación de la gama baja representa el 18 %, la gama media el 6,2 % y 1,4 % la Premium, con un total del 25,6 % en el período.

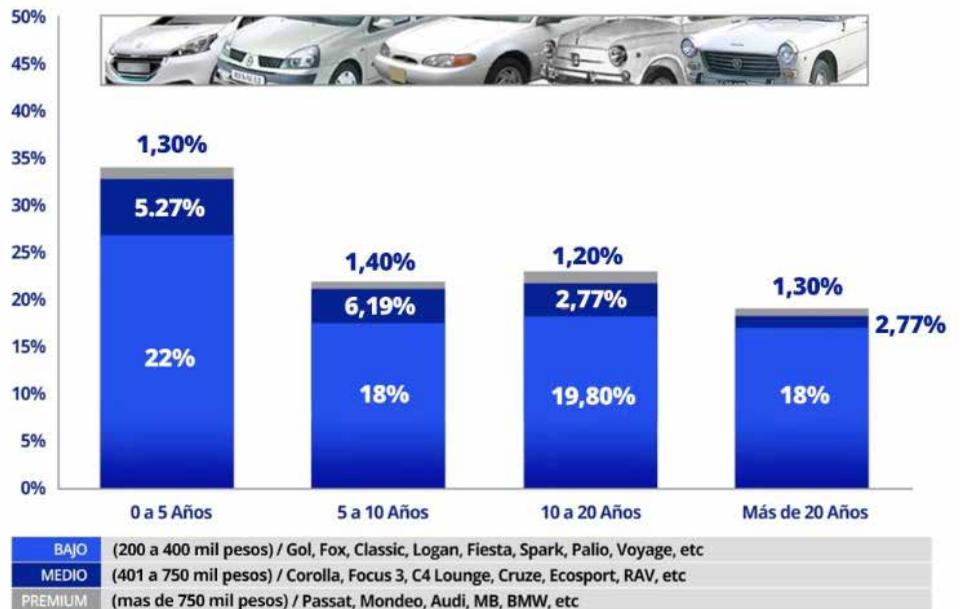
En la franja de 10 a 20 años el total de automóviles participantes es del 23,8% compuesto por el 19,8 % de gama baja, el

reduce a 7,6 años.

Los comerciales livianos, representan aproximadamente el 11,1% de la Flota total circulante.

El análisis de la antigüedad de los

Parque Circulante por edad / Automóviles + SUV



comerciales livianos indica que el 32,1 % de los vehículos tienen por lo menos 5 años.

La totalidad de la flota de comerciales de 0 a 10 años representa más del 54,5 % de la Flota total de los vehículos comerciales.

La edad promedio de parque para el segmento comerciales livianos se estima en 12,9 años. Si se considera la Flota

Parque Circulante por edad / Furgones y Pickups



Circulante de 20 años, la edad promedio del parque se reduce a 7,8 años.

Finalmente, la Flota de pesados y buses está representada en un 25,6 % por unidades que van de los 0 a los 5 años, seguido en un porcentaje de 25,1 % por la flota de pesados entre 5 a 10 años.

A su vez, la edad promedio del segmento de pesados (incluidos buses), considerando el total de Flota Circulante estimada es

de 15,2 años y si se considera la flota circulante de 1998-2017 (20 años), la edad promedio se reduce a 7,8 años.

Considerando la Flota Circulante en su totalidad, su edad promedio es de 11,7 años y si se tiene en cuenta sólo la Flota de 1998 - 2017 la edad promedio es de 7,6 años.

A.F.A.C. – PROMOTIVE AUTO DATA SOLUTIONS



SISTEMAS **LEDA**

Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.
54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

www.desitec.com.ar

Busca ser líder en energía renovable

YPF lanza “YPF Luz”

En un evento en la Torre YPF, ubicada en Puerto Madero, la petrolera estatal anunció la creación de la nueva unidad.

YPF LUZ tiene una capacidad operativa de generación de más de 1800 MW y, a través de un ambicioso plan de inversiones, proyecta duplicarla en los próximos años. Recientemente, la empresa sumó a General Electric como socio, que con su know-how técnico permitirá potenciar y acelerar los proyectos de generación eléctrica.

Neuquén y La Plata con generación térmica y con energía eólica en Chubut y Santa Cruz.

En línea con la tendencia mundial de hacer una transición a energías más limpias, YPF LUZ aspira a liderar el desarrollo de las energías renovables. Con proyectos, en distinto grado de avance, YPF LUZ se convertirá en el corto plazo en el principal generador eléctrico de

“Nuestra nueva compañía aspira a convertirse, en 2020, en el tercer generador de energía eléctrica del país con una inversión de más de 2000 millones de dólares entre proyectos de energía renovables y térmicos”.

- Miguel Gutiérrez, presidente de YPF



“Hoy la historia de YPF LUZ supera todas las expectativas. Tenemos por delante liderar el mercado y convertirnos en el principal generador del país”.

- Martín Mandarano, CEO de YPF LUZ

YPF LUZ tiene en operación un complejo de generación en Tucumán (1103 MW), dos centrales térmicas en Neuquén (228 MW), una central de cogeneración en La Plata (128 MW) y la central Dock Sud (348 MW).

Hoy la compañía emplea a más 270 personas en forma directa y tiene operaciones distribuidas en todo el país: Tucumán,

fuentes renovables del país.

YPF LUZ avanza en la construcción de proyectos de generación térmica. De esta manera, la empresa suma energía al sistema, al mismo tiempo, que le agrega valor a la producción de gas.

YPF LUZ proveerá energía limpia a Coca Cola

La iniciativa forma parte de un acuerdo que estableció la generadora de energía con la embotelladora, para suministrarle energía eólica para el 100% de sus operaciones a partir de 2020.

Desde agosto de este año, Coca-Cola FEMSA Argentina comenzará a producir en sus dos plantas de Ciudad de Buenos Aires: Planta Alcorta y Planta Monte Grande, con un 40% de energía renovable a partir del acuerdo firmado con YPF LUZ.

El acuerdo alcanza una duración de 15 años y se estableció en dos etapas: en la primera Coca-Cola FEMSA tiene el objetivo de sustentar su producción con un 40% de energías limpias y en una segunda etapa se alcanzará el 100% en 2020.

Con esta iniciativa, Coca-Cola FEMSA superará



la meta de alcanzar un 20% de energía limpia para el año 2025 que establece la Ley N° 27.191. La acción responde a sus iniciativas de sostenibilidad y cuidado del medio ambiente para fomentar el crecimiento del negocio de una manera socialmente responsable.

Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



**BUREAU
VERITAS**

Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT)
C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029
Email: bvarg.gas@ar.bureauveritas.com

ADEFA				
Asociación de fabrica de automotores				
Ventas a Concesionarios				
Período	2017	2018	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	52.841	64.452	11.611	22,0%
Febrero	65.274	73.733	8.459	13,0%
Marzo	68.947	79.562	10.615	15,4%
Abril	68.117	72.748	4.631	6,8%
Mayo	79.521	75.754	-3.767	-4,7%
Subtotal	334.700	366.249	31.549	9,4%
Junio	80.172			
Julio	72.684			
Agosto	76.700			
Septiembre	76.192			
Octubre	74.416			
Noviembre	78.631			
Diciembre	90.307			
TOTAL	883.802			

Producción 2018

Por segmento

	may-17	may-18	Var. %	Acumulado 2017	Acumulado 2018	Var. %
Automóviles	20.252	23.469	15,9%	76.101	105.762	39,0%
Utilitarios	25.021	23.366	-6,6%	99.057	97.473	-1,6%
Total	45.273	46.835	3,5%	175.158	203.235	16,0%



Automóviles: vehículos de hasta 1.500 kg de capacidad de carga destinados al transporte de personas

Utilitarios: vehículos de hasta 1.500 kg de capacidad de carga con destino comercial

VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS
(Años 2017 - 2018)
Metros cúbicos

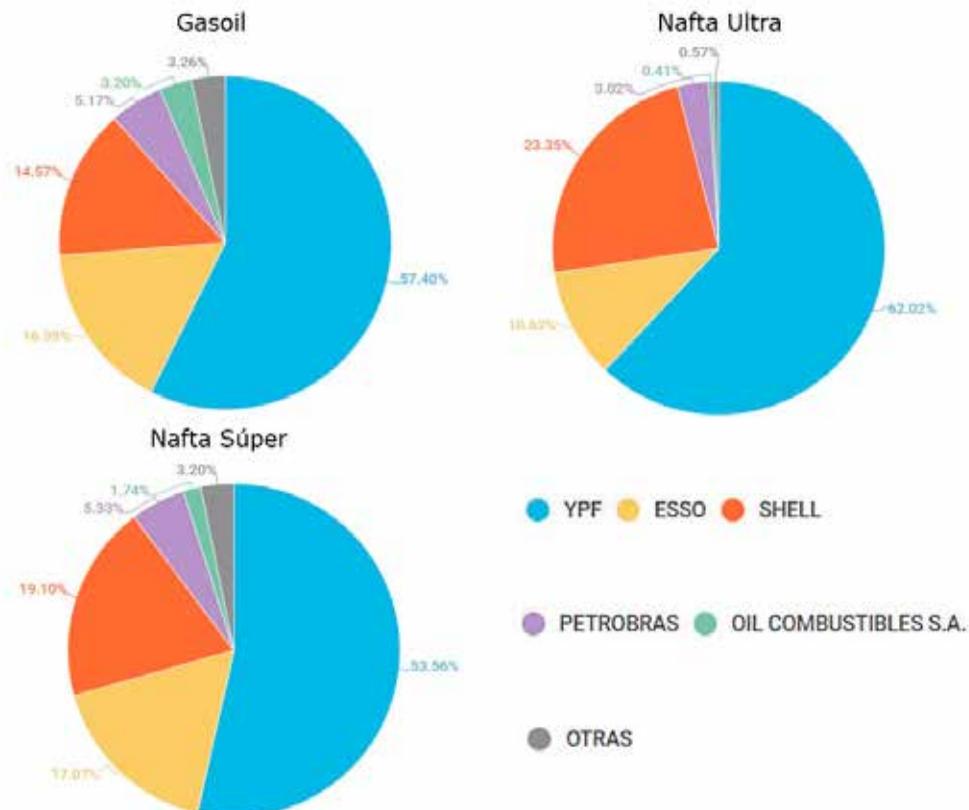
Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Febrero	952189	497857	218093
Marzo	1152341	541400	233626
Abril	1060929	502352	220734
Mayo	1192157	514362	225385
Junio	1172581	504502	223533
Julio	1153594	527227	245801
Agosto	1188843	538685	245984
Septiembre	1166419	523790	245371
Octubre	1186283	546155	260593
Noviembre	1229480	547986	250974
Diciembre	1206129	590971	278009
enero-18	1096190	564257	274185
febrero-18	988146	525726	244622
marzo-18	1207910	569480	256691
abril-18	1157232	532143	236424

Fuente: Ministerio de Energía y Minería

Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Abril 2018

Fuente: Ministerio de Energía y Minería

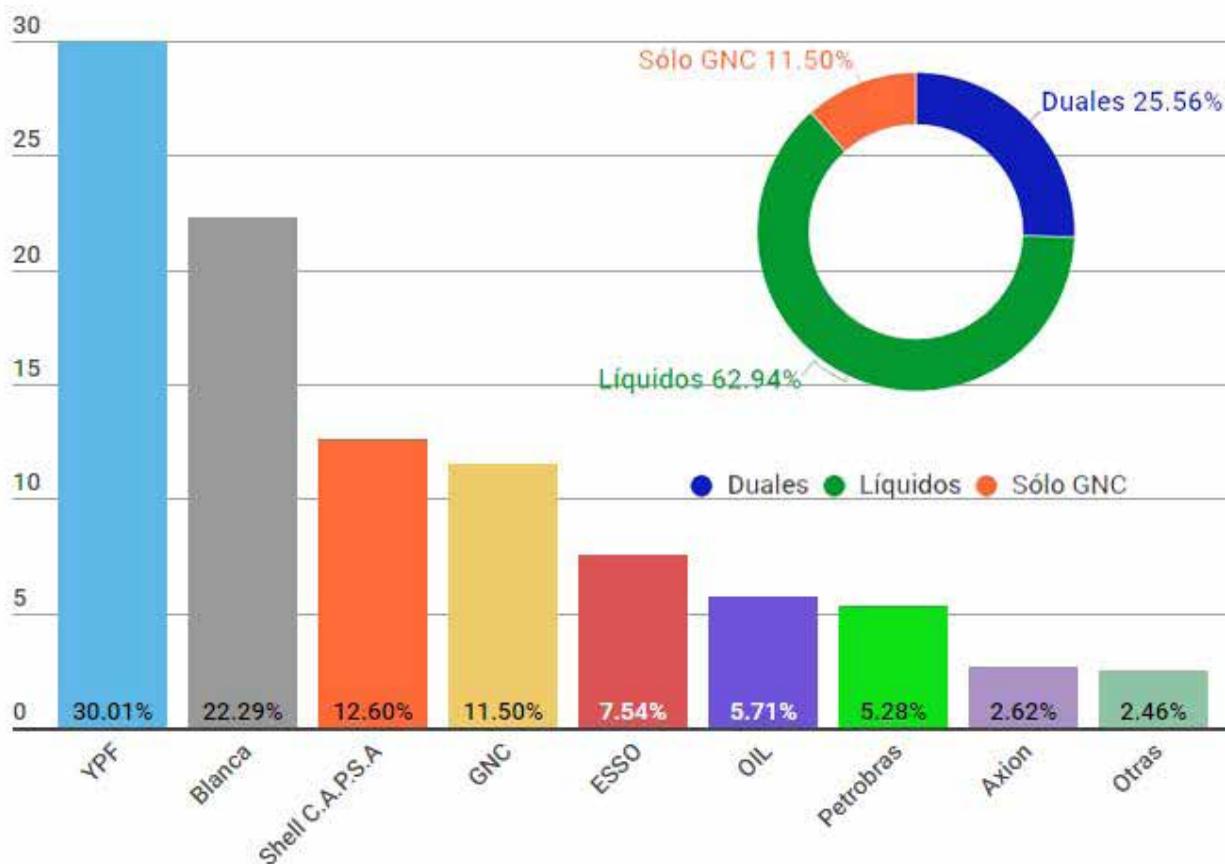


ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

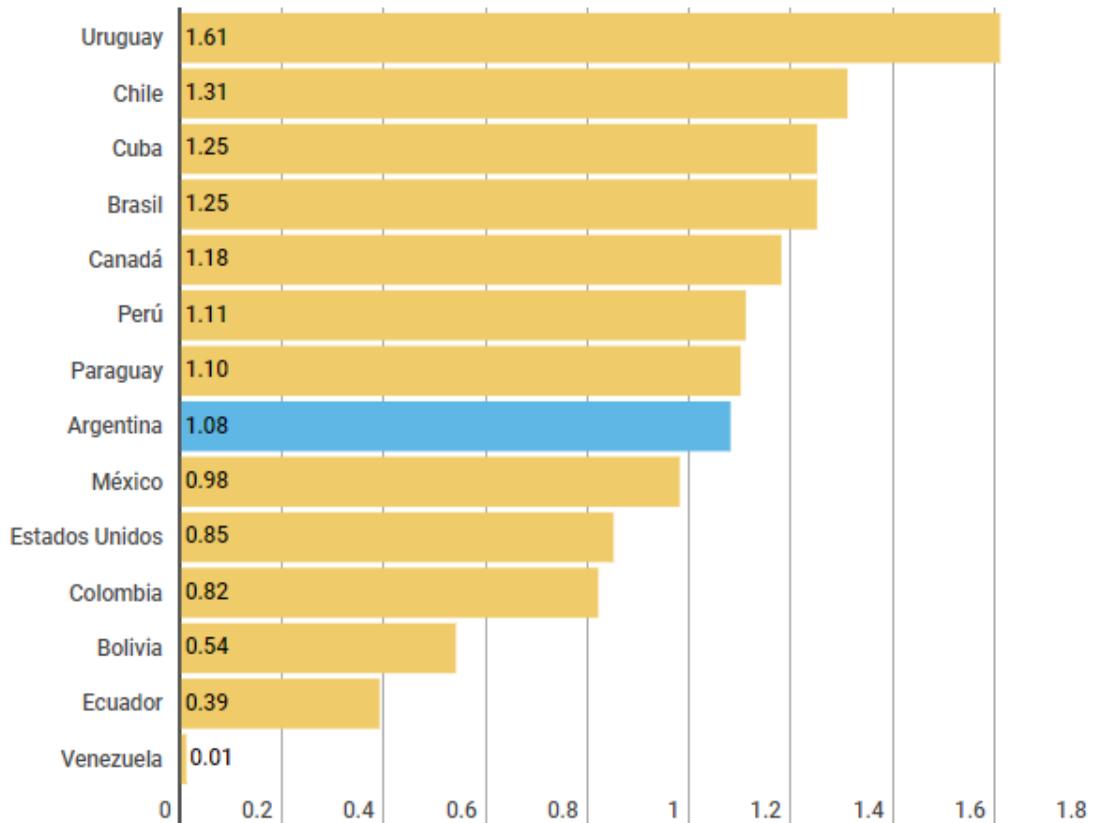
Bandera	PROVINCIA																			Totales:					
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis		Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán
AXION	68	6	1	1	2	15	3	8	0	1	0	1	2	3	2	2	2	0	1	1	8	2	0	0	129
BLANCA	278	11	9	30	15	172	25	73	13	10	61	9	57	20	12	18	13	12	13	6	185	26	1	22	1097
DAPSA S.A.	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
EG3 S.A.	2	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	141	29	5	5	3	58	6	16	4	1	1	3	7	8	3	9	0	8	9	0	50	5	1	3	371
OIL COMBUSTIBLES S.A.	109	9	4	8	0	34	11	17	0	2	0	1	10	5	0	0	1	0	4	0	45	5	0	8	281
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	2
PETROBRAS	131	12	0	0	26	15	6	0	1	0	7	0	0	0	10	20	0	1	2	12	17	0	0	0	260
PUMA	9	0	0	0	0	0	1	4	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	16
REFINOR	0	0	5	2	0	0	0	0	0	8	0	2	0	0	0	0	15	0	0	0	0	8	0	26	66
RHASA	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
SHELL C.A.P.S.A.	278	48	1	17	0	65	15	28	6	2	6	6	18	15	4	5	4	2	1	0	77	9	0	13	620
SOL PETROLEO	15	1	0	0	0	2	0	5	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6	0	0	0	29
YPF	505	78	10	32	36	162	31	58	14	20	19	18	86	41	39	37	44	25	23	27	106	25	10	31	1477
GNC	206	61	2	0	1	72	0	19	0	17	3	2	56	0	9	8	15	11	7	0	36	11	1	29	566
GLPA	2	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	3
Totales:	1745	256	37	95	84	593	98	235	38	61	97	42	236	92	79	100	94	65	60	46	532	81	13	133	4922

Fuente: Ministerio de Energía y Minería - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2018

Estaciones de servicio por bandera

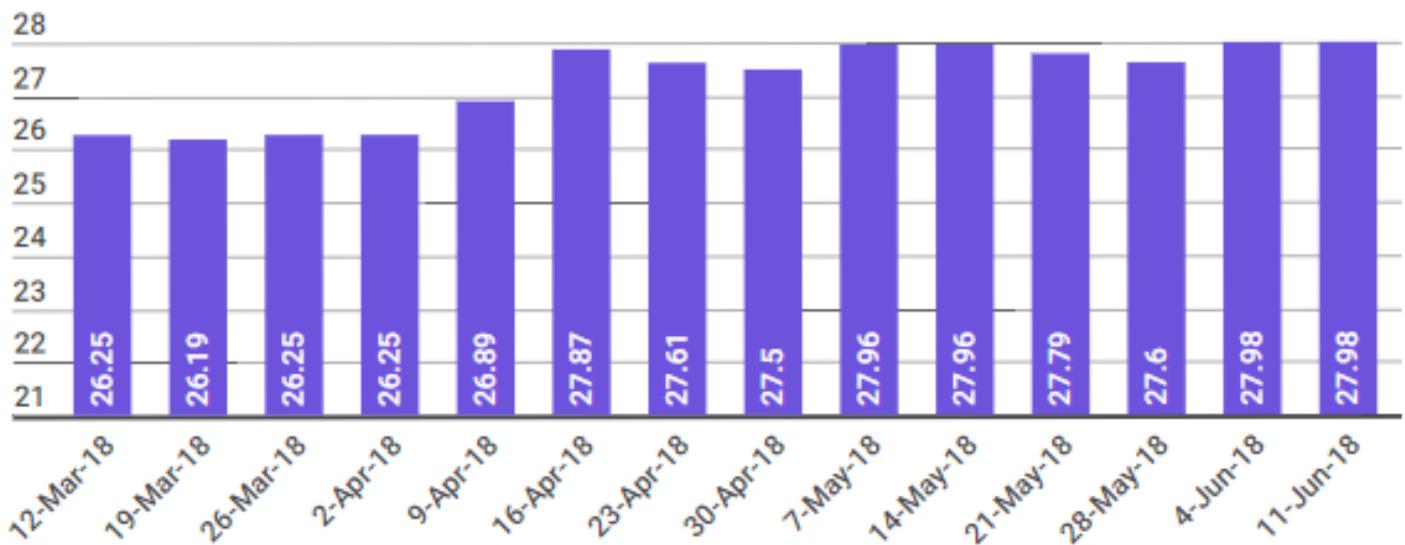


Litro de nafta a precio dólar



Fuente: globalpetrolprices.com

Evolución del precio del litro de nafta



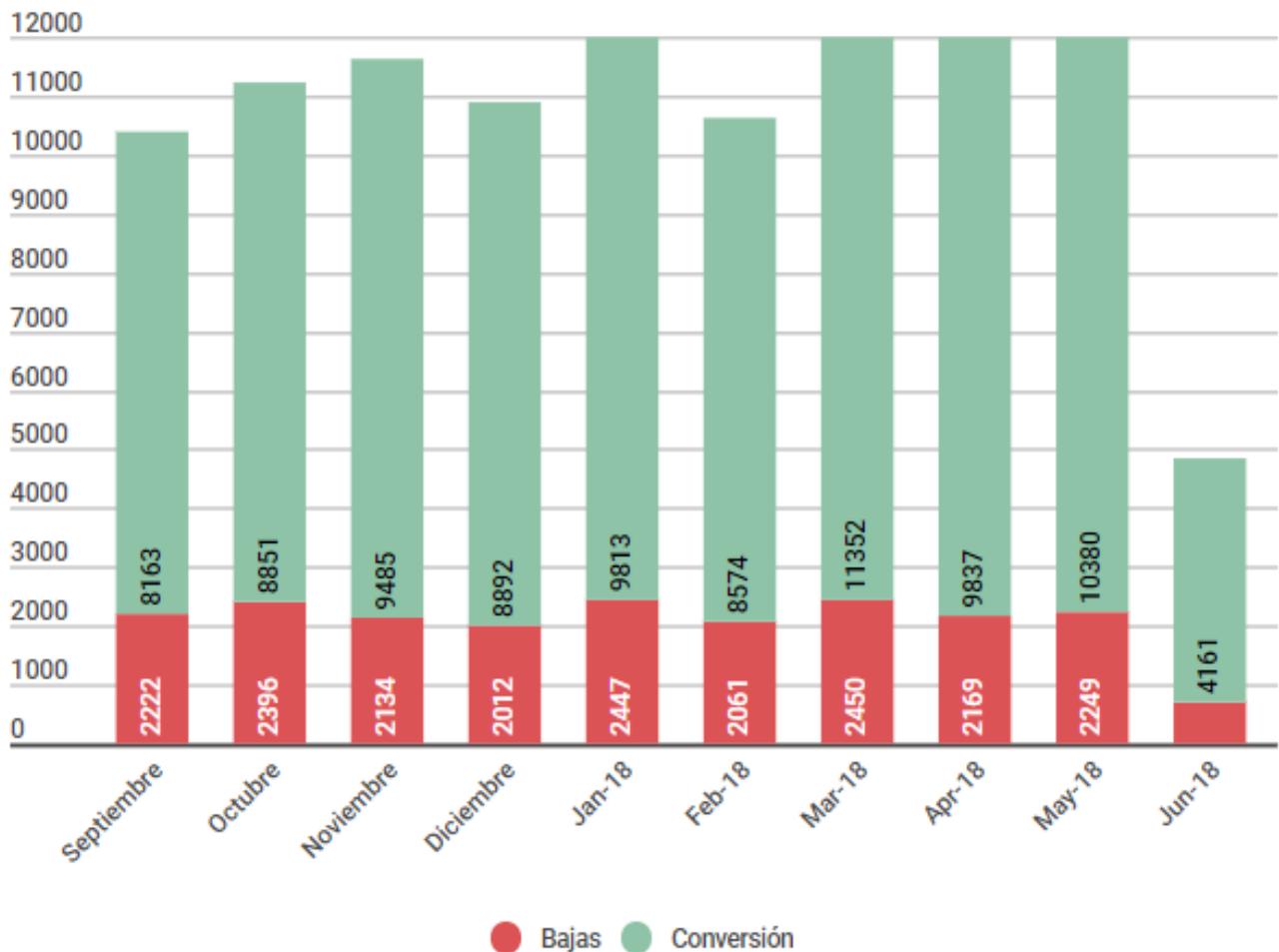
Gas entregado al sector GNC por Distribuidora

En miles de m³ de 9300 Kcal

Distribuidora	Mayo	Junio	Julio	Agosto	Septiembre	Octubre	Noviembre	Diciembre	ene-18	Febrero 2018	mar-18
Metrogas S.A.	4718	266	407	287	273	272	243	241	224	204	235
Gas Natural Ban S.A.	18698	12901	8260	0	0	0	0	0	0	0	0
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	33953	33473	33734	0	0	0	0	0	0	0	0
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	21486	20970	21023	0	0	0	0	0	0	0	0
Litoral Gas S.A.	21508	6887	11038	1803	1530	1291	1304	1368	1182	1048	1245
Gasnea S.A.	3244	897	963	943	854	648	628	549	597	565	532
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	24541	1638	1898	996	959	893	907	1056	1277	1197	896
Gasnor S.A.	23148	23043	23838	627	607	596	431	669	503	415	469
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	2880	418	451	407	327	257	247	255	161	130	143
Total de gas entregado al GNC	154176	100493	101612	5063	4550	3957	3760	4138	3944	3559	3520
Total de gas comercializado	2984849	3192531	3385003	3248538	2836916	2549708	2225917	2196157	2235045	2084980	2381958
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	5,17%	3,15%	3,00%	0,16%	0,16%	0,16%	0,17%	0,19%	0,18%	0,17%	0,15%

Fuente: ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.

Relación Bajas-Conversiones



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Junio 2018

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	754842	894	48	18	463
Capital Federal	61995	119	11	3	60
Catamarca	7893	14	0	0	3
Chaco	225	0	0	0	0
Chubut	1095	2	0	0	2
Córdoba	276368	278	23	8	169
Corrientes	474	1	0	0	1
Entre Ríos	40461	66	3	2	48
Formosa	144	0	0	0	0
Jujuy	23546	35	2	1	9
La Pampa	5661	14	1	1	7
La Rioja	3043	8	1	0	2
Mendoza	120209	151	9	5	106
Misiones	135	0	0	0	0
Neuquén	6365	16	1	1	8
Río Negro	11612	25	0	0	16
S. del Estero	18482	41	3	1	8
Salta	40180	53	4	3	15
San Juan	35169	41	2	2	17
San Luis	32447	28	4	2	9
Santa Cruz	230	0	0	0	0
Santa Fe	144481	140	20	7	110
T. del Fuego	506	1	0	0	1
Tucumán	66086	95	3	4	25
Total País	1651649	2022	135	58	1079

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2018

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
Septiembre	2222	8163	5253	124252	30158
Octubre	2396	8851	5156	126914	31257
Noviembre	2134	9485	5004	119886	30803
Diciembre	2012	8892	4451	134576	30500
ene-18	2447	9813	4472	118038	33985
feb-18	2061	8574	3785	87571	27944
mar-18	2450	11352	4997	107158	35086
abr-18	2169	9837	4798	104914	34540
may-18	2249	10380	5247	107972	36754
jun-18	687	4161	2448	51470	16349

Fuente: ENARGAS

EL Samurai y el Pescador

Durante la ocupación Satsuma de Okinawa, un Samurái japonés que le había prestado dinero a un pescador, hizo un viaje para recolectarlo a la provincia Itoman, donde vivía el pescador. No siéndole posible pagar, el pobre pescador huyó y trató de esconderse del Samurái, que era famoso por ser corto de genio. El samurái fue a su hogar y al no encontrarlo ahí, lo buscó por todo el pueblo. A medida que se daba cuenta que no lo encontraba se volvió furioso. Finalmente, al atardecer, lo encontró bajo un barranco que lo escondía de la vista. En su enojo, desenvainó su espada y dijo: "Qué tienes para decirme", le gritó.

El pescador replicó, "Antes que me mate, me gustaría decir algo. Humildemente le pido esa posibilidad." El samurái dijo, "Ingrato! Te presto dinero cuando lo necesitas y te doy un año para pagarme y me retribuyes de esta manera. Habla antes que cambie de parecer."

"Lo siento", dijo el pescador. "Lo que quería decir era esto. Acabo de comenzar el aprendizaje del arte de la mano vacía y la primera cosa que he aprendido es el precepto: 'Si alzas tu mano, restringe tu temperamento; si tu temperamento se alza, restringe tu mano.'"

El samurái quedó anonadado al escuchar esto de los labios de un simple pescador. Envainó su espada y dijo: "Bueno, tienes razón. Pero acuérdate de esto, volveré en un año a partir de hoy, y será mejor que tengas el dinero." Y se fue.

Había anochecido cuando el samurái llegó a su casa y, como era costumbre, estaba a punto de anunciar su regreso, se vio sorprendido por un haz de luz que provenía de su pieza, a través de la puerta entreabierta.

Afinó su ojo y pudo ver a su esposa tendida durmiendo y el contorno impreciso de alguien que dormía a su lado. Muy sorprendido y explotando de ira se dio cuenta de que era un samurái!

Sacó su espada y sigilosamente se acercó a la puerta de su pieza. Levantó su espada preparándose para atacar a través de la puerta, cuando se acordó de las palabras del pescador: "Si tu mano se alza, restringe tu temperamento; si tu temperamento se alza restringe tu mano."

Volvió a la entrada y dijo en voz alta. "He vuelto". Su esposa se levantó, abriendo la puerta salió junto con la madre del samurái para saludarlo. La madre vestida con ropas de él. Se había puesto ropas de samurái para ahuyentar intrusos durante su ausencia.

El año pasó rápidamente y el día del cobro llegó. El samurái hizo nuevamente el largo viaje. El pescador lo estaba esperando. Apenas vio al samurái, este salió corriendo y le dijo: "He tenido un buen año. Aquí está lo que le debo y además los intereses. No sé cómo darle las gracias!"

El samurái puso su mano sobre el hombro del pescador y dijo: "Quédate con tu dinero. No me debes nada. Soy yo el que está en deuda."

Por Richard Kim



 **Saeco**

Línea Vending

Nueva
IDEA RESTYLE
Elegante y Fiable



SaGa Coffee Argentina S.A.

Vedia 3892 CABA (junto al DOT)

54 11 4516-7755



www.saecoprofessional.com

una máquina para cada necesidad

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamientos rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carretes



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853
 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857
 kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
 ventas@kefrenargentinasrl.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar