Mevista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentino www.notiaes.com

Editorial:

La Secretaría de Gobierno de Energía, ¿está a favor o en contra de las estaciones de servicio?

Lopetegui completa su equipo

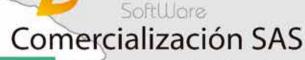
Macri recibió a directivos globales de Shell

Impulsan proyecto de ley para fomentar un mayor uso de biocombustible

Se derrumbó 24% el consumo de nafta premium en diciembre

Vaca Muerta recibe una ola de ingenieros

MESA DE AYUDA 7X24 TECNOLOGÍA DE VANGUARDÍA



SISTEMA DESARROLLADO A MEDIDA PARA SU NEGOCIO HOMOLOGADO POR LAS PRINCIPALES PETROLERAS Software como Servicio

MEJOR COMBINACIÓN PRODUCTO, PRECIOY CALIDAD ACTUALIZACIONES Y RENOVACIONES PERMANENTES

MÍNIMA INFRAESTUCTURA DE HARDWARE REQUERIDA FACTURACIÓN ELÉCTRONICA



acceda a nuestra presentación interactiva: debo.focasoftware.com

ventas@focasoftware.com

0261-4236208 / 011-59176060

LA SECRETARÍA DE GOBIERNO DE ENERGÍA ¿está a favor o en contra de las estaciones de servicio?

Ahora tiene como protocolo clausurar vía municipios

La Secretaría de Gobierno de Energía, SGE; (antes Secretaría de Energía, SE, luego Ministerio de Energía, MINEM) sorprende cada vez más en sus decisiones burocráticas. En efecto, la SGE lleva adelante el Registro SE 1102/2004 donde figuran, con errores desde su creación (14 años), todos los siguientes sujetos de la actividad, como son: bocas de expendio de combustibles líquidos; consumo propio; almacenadores; distribuidores y comercializadores de combustibles e hidrocarburos a granel y de gas natural comprimido.

Toda estación de servicio que no figura en ese registro no puede operar ya que las compañías petroleras o los distribuidores no pueden bajarle combustibles líquidos.

Asimismo toda estación que no esté inscripta es considerada "clandestina" y se la debe hacer cesar de manera urgente en su actividad. En este aspecto la SGE, cuando se entera por alguna denuncia, envía una carta al municipio donde está radicada la estación pidiéndole la clausura. Este modo es mucho más cómodo que si lo hiciera la propia SGE. En efecto esta Secretaría tiene funciones para clausurar bocas clandestinas como expresa un considerando de la Resolución SE 1102/2004 que dice textualmente: ...Que, sin perjuicio de las facultades de habilitación y policía de las Provincias y Municipios que menciona el Artículo 16 del Decreto Nº 1212 de fecha 8 de noviembre de 1989, la SECRETARIA DE ENERGIA está facultada para ejercer el control sobre la seguridad de las bocas de expendio de combustibles, pudiendo disponer hasta el cese del funcionamiento y/o la suspensión del abastecimiento a bocas de expendio y/o almacenamiento ante la comprobación de infracciones, de conformidad con lo dispuesto en los Artículos 58 y 59 del Decreto Nº 2407 de fecha 15 de septiembre de 1983.

También el artículo 51: A los efectos del cumplimiento de la presente resolución la SUBSECRETARIA DE COMBUSTI-BLES dependiente de la SECRETARIA DE ENERGIA, se valdrá de la información que le suministren las autoridades municipales y/o provinciales en oportunidad de las habilitaciones de las operaciones de expendio, almacenaje y/o consumo propio de combustibles y/o derivados de hidrocarburos; así como de situaciones de cese de tales operaciones y que no cumplan con las exigencias de la presente normativa, en especial lo relativo a inscripción y auditorías de seguridad, resultando ellas las encargadas de remitir los datos identificatorios tanto del establecimiento como

Especialista en Derecho Energético
Abogado (Pontificia Universidad Católica
Argentina)
Posgrado en Negociación y Resolución
de Conflictos (CPACF)
Magister en Derecho Administrativo
(Universidad Austral)
Diplomatura en Energía
Diplomatura en Derecho Procesal



de los responsables del mismo, a fin que este Organismo actúe en el ámbito de su competencia.

Insistimos que es un modo más cómodo solicitar la clausura que clausurar.

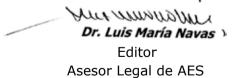
Es de destacar que han pasado muchos funcionarios por este organismo pero el que siempre sigue vigente es el Lic. Ignacio Barousse, Director Nacional de Refinación y Comercialización desde la SE hasta la SGE y es el que por sus funciones tiene más relaciones con las estaciones de servicio. En los últimos años y desde la asunción del actual Gobierno nada ha hecho a favor de las estaciones.

- Jamás intervino en la situación de las estaciones entrampadas de Oil Combustibles SA.
- Nunca diseñó ningún plan para recuperar estaciones blancas.
- Nunca presentó ningún plan futuro para mantener las estaciones existentes.
- No informa y menos promociona a las estaciones de combustibles líquidos que también expenden en mezclas, bioetanol y biodiesel.

Lo que si se hace desde la SGE es perseguir a las estaciones blancas a través de tomas de muestras y de análisis que luego sancionan con sumas excesivas poniéndolas a al borde del cierre.

Ahora, han establecido un nuevo protocolo que cuando detectan que una estación tiene vencida la Auditoría de Superficie o SASH, sin intimar a la estación para regularizar esa situación, envían directamente una nota al municipio pidiendo la clausura. Se da el caso que la estación puede ser dual y el municipio también clausura el expendio del GNC, porque por ignorancia o a propósito la SGE pide la clausura de la estación sin discriminar que no corresponde clausurar al expendio de GNC, toda vez que la Autoridad Regulatoria es el ENARGAS con poder de control de policía delegado en la Distribuidoras y se encuentran perfectamente habilitadas.

En definitiva no sabemos si la SGE es pro estaciones de servicio o definitivamente está en contra de esa actividad.



Actividades Profesionales y Académicas:

*Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles. *Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.

- * Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
- * Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
- * Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
- * Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
- Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
- * Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

lnavas@aesargentina.com

AES - Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).

Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez **Vicepresidente:** Sr. Carlos Vázquez **Secretario:** Sr. Pablo Horacio Capolupo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Martín Barbarulo Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. Eduardo Guillermo Annes y Fernando Daniel Pagano

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 - (C1210AAR) CABA 4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com www.notiaes.com



Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

Dr. Luis María Navas
 Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada

Dra. Laura Iris Rosatto
 Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral

• Dr. Jorge Macri Tel: 4371-6691

Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona

Tel: 4371-2488

Asesoría Societaria

- Lic. Horacio Colimodio Tel: 4545-8646
- Roberto Decarli

Departamento Técnico de seguros

 Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)

Tel: 4952-6167 Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

Ing. Susana Caputo y Arg. Carlos Rosas

Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.





SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO

- Homologado por las principales petroleras
- Diseño de interface moderna y sencilla de operar
- Configurable para cualquier forma de trabajo
- Sistema de comunicaciones inteligente
- Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
- Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones

Microsoft Partner

Silver Application Development

Calden Oil® es la evolución constante para gestionar y controlar estaciones de servicio, que incorpora la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

- Actualizaciones y renovación permanente
- Mesa de ayuda y manual online
- Rapidez y seguridad de procesos
- o 25 años de experiencia
- Más de 700 instalaciones en todo el país



- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



- > Gestión de distribuidores mayoristas como YPF Directo y otros.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Ficha de visitas a clientes.
- > Gestión de móviles y agenda de vencimientos.





Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemedición de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.

Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ.NET

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS.NET

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS. GOMERÍAS. LAVADEROS. ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

+54 (0291) 4500290 ☐ info@grupoaoniken.com.ar f 💆 GrupoAoniken

www.grupoaoniken.com

SUMARIO

3

EDITORIAL

La Secretaría de Gobierno de Energía, ¿está a favor o en contra de las estaciones de servicio?

4

INSTITUCIONAL

Consejo Directivo Servicios Profesionales para Socios

Información General

Editor

Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial

Jorge Cravero 11 3980-0031 11 15 2534-3103 jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad Intelectual N° 1.321.592

Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700 4957-2711 / 4931-2765 Fax: 4957-2925 aes@aesargentina.com www.notiaes.com

Director

Alberto Héctor Vázquez Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas – nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Vaca Muerta recibe una ola de ingenieros



Lopetegui completa su equipo

16



Se derrumbó 24% el consumo de nafta premium en diciembre



Impulsan proyecto de ley para fomentar un mayor uso de biocombustible

24



Elaflex, en Argentina con calidad alemana

32

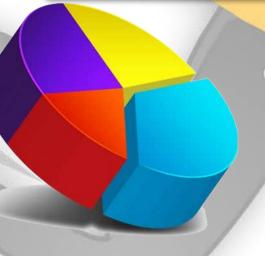


Macri recibió a directivos globales de Shell



Estadísticas

36





El Cuento del mes
42

El pan ajeno

Vaca Muerta recibe una ola de ingenieros

Hay veces en que las crisis de una región coinciden con el desarrollo de otras, aunque haya 5.045 kilómetros en el medio.

El colapso político y económico de Venezuela tiene en estos años consecuencias beneficiosas sobre la explotación del yacimiento no convencional de Vaca Muerta, en Neuquén.

Es que entre los 120 mil inmigrantes venezolanos que llegaron al país en los últimos cuatro años, hay casi 14 mil ingenieros, según informó a PERFIL la Dirección Nacional de Migraciones. Más del 10% están especializados en petróleo, aunque en el polo productivo al que más atención le presta el Gobierno precisan todas las variantes de la profesión.

"La migración venezolana es, en líneas generales, joven, pujante e instruida. Es una migración calificada que tiene una tendencia muy interesante a regularizarse, por lo que se trata de una transferencia de gran nivel", aseguró ante PERFIL el director nacional de Migraciones, Horacio García.

Y remarcó la intención del Ministerio del

Interior de orientar la ola de migrantes desde la capital y el Conurbano hacia las provincias: "En la Argentina hay demanda insatisfecha de médicos, ingenieros, oficios y personal para el corredor frutihortícola. La



idea es conjugar la demanda insatisfecha que recibimos de las provincias con la oferta laboral de los migrantes que nos dicen cuál es su fuerza disponible para trabajar".

Boom. La llegada de los profesionales venezolanos creció de forma exponencial























Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos







el año pasado. Entre 2015 y 2017 habían llegado 7 mil, y esa misma cantidad se sumó solamente en 2018. Ese flujo llevó a que se conformara una Asociación de Ingenieros Venezolanos en Argentina (AIVA), que tiene casi 23 mil seguidores en su cuenta de Instagram. "Primero nos reunimos con un grupo de colegas y empezamos a pasarnos ofertas laborales en grupos de WhatsApp, pero nos quedamos cortos y tuvimos que agrandarnos", cuenta la referente de la entidad, Carmen

Rodríguez, de 39 años.

"Son gente que viene con una mentalidad abierta y que buscan poder cubrir sus gastos básicos, por más que el trabajo que consigan no sea del todo acorde a su perfil", asegura José Mierez, ingeniero venezolano que llegó al país hace 13 años y que ahora se desempeña como gerente en una empresa de servicios petroleros.

"Conozco casos de profesionales que tenían un cargo de mucha jerarquía

en Venezuela y aquí son ingenieros rasos, y otros que están trabajando de lavar carros", apunta. Y da una advertencia para los que planean buscar suerte en Neuquén: "Yo a todos les digo que aquí la cosa está parada y que ésta es una ciudad muy cara. Muchos piensan que ésta es la tierra de las oportunidades y que en pocos días van a conseguir trabajo. Pero ese panorama es mentira. El petróleo todavía no se ha reactivado totalmente".



Inscripto en OPDS para extracción de Tanques y Sash (Res. Nº 3328)

- * INSTALACION DE TANQUES
- * PROTECCIONES CATODICAS / MEDICIONES
- * INSTALACION DE PARARAYOS
- * LIMPIEZA DE TANQUES

- * PAVIMENTOS DE HORMIGON, FERROCEMENTADOS
- * CAÑERIAS RIGIDAS Y FLEXIBLES
- * PUESTA A TIERRA / MEDICIONES
- * REJILLAS

Homologados por YPF y Petrobras para la instalación de tanques y cañerías



SERVICIOS Y PRODUCTOS PARA ESTACIONES Y PLANTAS DE COMBUSTIBLES

65 AÑOS DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD Y SEGURIDAD

INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES OBRAS CIVILES Y PINTURAS MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS

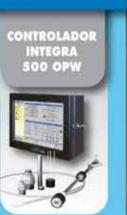




SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS







NUEVAS UMINARIAS **DESARROLLO PARA** ESTACIONES DE SERVICIOS, COMBUSTIBLES LÍQUIDOS Y GNC.

REPRESENTANTES OFICIALES

















Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina • TE: 0054 - 351- 468 0268 rot. / 468 0687

> E-Mail: ingenieria@pgsargentina.com ventas@pgsargentina.com

Sucursales:

 Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 / E-Mail: tucuman@pgsargentina.com / San Miguel de Tucumán-Tucumán Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 / E-Mail: mendoza@pasargentina.com / Guaymallén - Mendoza

Ingresos. Según los petroleros venezolanos, en su país el salario de un ingeniero junior puede llegar a los cuatro dólares al mes y el de un senior a los 12. En la Argentina, el piso es de 50 o 60 mil pesos, unos US\$ 1500, y puede ascender a cerca de los 100 mil pesos en cargos con responsabilidades mayores. "No hay punto de comparación", remata Mierez.

Por eso se da una predisposición alta entre los inmigrantes a aceptar puestos con salarios menores a los que cobran los argentinos. Eso puso en alerta al Colegio de Ingenieros de Neuquén, que reclama que los profesionales validen su título ante el Ministerio de Educación para poder ejercer la profesión.

Según un censo realizado por la AIVA, el 85% los ingenieros venezolanos en el país todavía está en el área metropolitana de Buenos Aires. Pero el 80% se muestra dispuesto a movilizarse por las provincias para ejercer su profesión, incluso dispuestos a soportar el brusco cambio de temperatura que les representa instalarse en la

Patagonia. Entre la masa de 14 mil, el 29% tiene entre dos y cinco años de experiencia y el 26% tiene entre cinco y diez años. "La ventaja que tienen los ingenieros argentinos es que aunque sean jóvenes suelen tener experiencia porque antes de la llegada de los venezolanos aquí había escasez", opina Carmen Rodríguez.

En el versus entre profesionales, el emprendedor José Medina suma: "Los argentinos dominan mucho las áreas tecnológicas y electrónicas. Pero los venezolanos nos diferenciamos porque la tecnología petrolera llegó antes al país. Y en general en la región de Vaca Muerta hace falta personal con esa experiencia, por eso tenemos cabida".

Alerta entre los profesionales neuquinos

Los ingenieros neuquinos están en alerta ante el boom de venezolanos que llegan para trabajar en Vaca Muerta. El secretario del Colegio de Ingenieros de la provincia, Juan Carlos Roca, se muestra preocupado







Cambiamos nuestra marca para ser mejores. Ahora Somos **Vending Box** Sistemos Automotizados para Estociones de Servicio.



Disponibilidad de Colores



CON MONTORED SATELITAL

Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Palibrador de Nire

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de aluminio, manguera flexible de acero forrado, caja de recaudación con cerradura independiente. En versión de pared o con pié atornillado.

Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua contínuo y a baja presión (+-50 seg.), caja de recaudación con cerradura independiente...

Productos Seguros y Confiables Comodatos Sistemas Vending Tel. 3465 663537/662749 De Germán y Gabriel Bosch

Bombal (Santa Fe) Argentina vendingboxarg@gmail.com Facebook - VendingBox por los profesionales que no revalidan sus títulos ni tienen matrícula para ejercer. "El problema es la responsabilidad, porque en el petróleo hay instalaciones complejas y cada tanto hay complicaciones. Puede volar una instalación o reventar un pozo, y tiene que haber un profesional responsable", advierte Roca. Y señala otra arista del conflicto: "En muchos casos, los inmigrantes aceptan trabajar por salarios con valores inferiores". También dice que hay una "interna"



dentro de la propia colectividad entre los que llegaron antes de 2015 y la nueva ola. "Los que vinieron antes tienen un nivel y un know how muy importante, entre los más nuevos hay de todo", sostiene.

En el marco de ese conflicto, el Colegio de Ingenieros firmó un convenio con el sindicato de Petroleros Privados para detectar a los extranjeros que trabajan en Vaca Muerta, pero no tienen sus títulos homologados. También impulsan un acuerdo similar con el gremio de Personal Jerárquico y Profesional del Petróleo. Roca asegura que entre los extranjeros que llegan a Neuquén, además de venezolanos, hay una gran cantidad de colombianos y mexicanos.

El texto que suscribieron los sindicalistas y los ingenieros apunta que los profesionales que trabajan sin la documentación requerida "producen un grave perjuicio a los egresados".







Soluciones para

Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o mas estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



Suma tres funcionarios a Energía

Lopetegui completa su equipo

Tres nuevos funcionarios se sumaron a la Secretaría de Gobierno de Energía y así ese organismo, que lidera Gustavo Lopetegui, completó su equipo, informó el Ministerio de Hacienda.

Nerio Peitiado será jefe de Gabinete; Claudia Mundo, directora nacional de Control de Gestión y Guillermina Vidal, asesora del secretario de Gobierno de Energía.

Según la información oficial, Nerio Peitiado es el Jefe de Gabinete, un Licenciado en Administración de Empresas egresado de la Universidad de Buenos Aires (UBA). Este funcionario comenzó a trabajar en la consultora McKinsey & Co, en proyectos ligados a empresas de consumo, banca, siderurgia y en la ANSeS; luego se incorporó

a la cadena de descuento Eki Discount, primero como Director de Logística, Sistemas y Recursos Humanos y luego como Gerente General.

Posteriormente fue Gerente General de la cadena de tiendas Musimundo y también trabajó durante nueve años en el Banco Supervielle, donde fue Director de Banca Minorista, Vicepresidente en Supervielle Asset Management, Director de Supervielle Seguros, para llegar a Gerente General.



Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos







CALIVICA S.R.L.

Atendemos a todo el país

Expendedoras para Estaciones de Servicio



Expendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas v/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar info@almak.com.ar

Por su parte, Claudia Mundo es ahora Directora Nacional de Control de Gestión; es Actuaria egresada de la UBA. Su experiencia laboral se extiende por más de 30 años, fundamentalmente en el ámbito del sector de seguros; además, ha sido Directora de la Cámara de Comercio Argentina-Estados Unidos (AmCham) y de IDEA y Presidenta de AVIRA (Asociación de aseguradoras de Vida y Retiro). Durante 2018, fue Secretaria de Atención Ciudadana y servicios de empleo en el Ministerio de Producción y Trabajo de la Nación.

Por último, Guillermina Vidal pasó a desempeñarse como Asesora del Secretario de Gobierno de Energía. Es Licenciada en Economía (Universidad Nacional del Sur) y comenzó su carrera laboral en Canadá, trabajando en el segmento de hidrocarburos no convencionales, inicialmente para Tenaris Global Services y luego para Shell Canadá durante 8 años.

En 2012 retornó a la Argentina, donde trabajó como consultora; desde 2017 hasta su designación en Energía se desempeñó en



360 Energy como Gerente de Planeamiento Estratégico, focalizada en energías renovables.





Marcando el camino

Calibrador de neumáticos Wh 3.0

- Gabinete de acero inoxidable pintado en epoxi
- Acepta monedas y/o cospeles
- Caja de recaudación con cerradura independiente
- Filtros de aire incluidos dentro del gabinete
- Pie y brazo neumático opcionales

Sistema de cerradura antivandálico. Parlante que indica la presión de los neumáticos y guía al usuario. Display del alto contraste.









De acuerdo a la Secretaría de Energía

Se derrumbó 24% el consumo de nafta premium en diciembre

En el acumulado de 2018 el descenso fue del 0,8% debido a que hubo incrementos en el consumo en los primeros meses del año.

Las ventas de naftas y gasoil descendieron un 6,3% en diciembre en línea con la caída del consumo y de la actividad. En el último mes del año, el total vendido de naftas descendió un 5,3% debido a un derrumbe del 24,2% en el expendio de la premium, que no llegó a ser compensado con un alza del 3,9% en las ventas de súper, afirma el portal Ambito.

La información suministrada por la Secretaría de Energía revela también que las ventas de gasoil grado 2 disminuyeron un 7,4% y las de gasoil de mayor calidad un 5,8%, totalizando una reducción para el diésel del 7%.

EFREN

Como el consumo de combustibles había estado en aumento hasta mitad del año pasado, 2018 terminó con una disminución del 0,8% en las ventas totales de naftas y gasoil a 22.679.424 metros cúbicos. Si se



discrimina por producto, se observa que en el año:

Las ventas de nafta súper fueron de 6.668.266 metros cúbicos, con un aumento del 4,5% en relación con 2017; las ventas de nafta premium disminuyeron un 7,7%, a 2.669.119 metros cúbicos; en total, las ventas de naftas aumentaron sólo un 0,6%, a 9.346.467 metros cúbicos; las ventas de diésel grado 3 aumentaron un 11,5%, a 3.393.436 metros cúbicos; las ventas de diésel grado 2 disminuyeron un 5,6%, a 9.939.521 metros cúbicos; el total de gasoil vendido fue de 13.332.957 metros cúbicos con una retracción del 1,7%.



DRMIII MODIFIED

Ranking

En cuanto a la participación de las empresas en las ventas, en el acumulado de 2018 YPF tiene un 57,9% considerando el total de naftas y gasoil frente a un 56,1% de 2017. Shell prácticamente se mantuvo con un 16,8% frente a 16,9% del año



aplicaciones

REDONHIELO S.A. Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. 4741-8000 Perón 26875 - Merlo - Bs. As. 20220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar @





anterior, y Axion mostró cierta recuperación con el 15,3% contra un 14,4% de 2017. En el acumulado del año, pierden participación Petrobras, que desde mayo pasó a manos de Trafigura (4,6% contra 5,3%) y otras empresas (Oil, Sol) que tienen un 5,4% de participación frente a un 7,3% de 2017.

Sin embargo, en diciembre, como ya se venía observando desde septiembre, la participación de YPF se incrementa con relación a igual mes del año anterior a expensas en particular de las competidoras menos relevantes en el mercado local, y con un avance mayor en las ventas de productos premium, lo que indicaría que los consumidores que quieren seguir comprando esa calidad tienden a hacerlo a los menores precios que puedan consequir.

En diciembre, YPF vendió el 62,6% de los litros de nafta premium que se comercializaron frente al 60,8% de igual mes de 2017. Axion vendió el 9,8% frente al 10,3% del año anterior, y Shell el 24,2% contra el 23,4%.



En el caso del gasoil grado 3, en diciembre YPF acaparó el 62% de las ventas contra el 56,8% de igual mes de 2017, Shell el 18,8% frente al 19,5%, y Axion tuvo una leve recuperación al vender el 12,8% frente al 11,9% del mismo período de 2017. En este caso, la participación de las otras petroleras (Oil, Sol) disminuyó al 2,5% desde el 8%.



El secretario de Energía, Gustavo Lopetegui, confirmó que hasta el momento los biocombustibles mantendrán los cortes de 10% para el diésel y 12% para las naftas.

Hace pocos días, el Gobierno fijó el precio de la tonelada de biodiésel a partir de febrero en \$ 27.660, unos \$ 681 menos que en enero.

La Secretaría también fijó en \$ 20,726 el precio por litro del bioetanol a base de maíz para su combinación con naftas y en \$ 22,547 el litro de bioetanol a partir de caña de azúcar. Sin embargo, por ahora los petroleros desestimaron subas vinculadas a estos incrementos.

En cambio, el precio del bioetanol, que equivale a un 12% de un litro de naftas, se había incrementado por resolución del 2 de enero, días antes de que YPF y las otras petroleras dispusieran rebajas en los precios de los combustibles en los surtidores.

MARPA TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

CALIBRADOR AUTOMÁTICO TEMPORIZADO

A ENSTALA: MARPA



- · Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación













AGUA CALIENTE











MARPA

Los gobernadores que integran la Liga Bioenergética

Impulsan proyecto de ley para fomentar un mayor uso de biocombustible

Buscan darle previsibilidad elevando su mezcla con las naftas a un costo fiscal cero.

Los gobernadores que integran la Liga Bioenergética- Córdoba, Tucumán, Santa Fe, Salta, Jujuy, Santiago del Estero, Entre Ríos y Buenos Aires; junto a las cámaras empresariales, se reunieron con el objetivo de ir armando las bases de un proyecto de ley a presentar en el Congreso que le dé mayor visibilidad y uso a los biocombustibles.

La iniciativa surge ante la falta de interés del Gobierno en avanzar en energías más amigables con el medio ambiente. La futura norma buscará que tanto el biodiesel y bioetanol, paguen cero impuesto o en su BAE que "las provincias se han trazado como objetivo este año elevar un proyecto de bioenergías de forma tal que le dé previsibilidad".

Sucede que en 2021 se vence la Ley 26.093 que precisamente tiene que ver con la "regulación y promoción para la producción y uso sustentables de biocombustibles". Hoy no hay una intención del Gobierno en prorrogarla o elaborar una nueva.

Vale aclarar que desde la secretaria de Energía antes Ministerio, se descree en la capacidad productiva de los biocombustibles.



defecto que esté por debajo de lo que gravan a los fósiles.

"Estamos avanzando en un proyecto de ley para mejorar el posicionamiento de los biocombustibles dentro de la matriz energética de la Argentina", confirmó el ministro de Desarrollo Productivo de Tucumán, Luis Fernández.

En la misma línea la secretaria de Energía de Santa Fe, Verónica Geese aseguró a Por ahora sólo se propuso elevar su corte, pero pagando un mayor impuesto.

Por si fuera poco, días atrás el único interlocutor que tenía el sector con el Ejecutivo, Agustín Torroba, dejo su cargo de director de Biocombustibles, por la "falta" de "recursos" para armar equipos y en particular estaba "cansado" de los "cambios" constantes de "jefes", algo que no le permitía establecer un vínculo a la hora de llevar adelante un plan efectivo para la

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio

Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina

Tel.: 4371-2488 - Rotativas

E-mail:info@estudiozona.com.ar

industria.

En referencia a la futura iniciativa, en primera instancia se piensa tener un amplio acuerdo para luego elevarlo al Parlamento y evitar así que la misma termine en la nada. Los puntos más importantes pasan por elevar el corte obligatorio que permita luego ampliar el mercado interno. Respecto de gravar la actividad, se propondrá imitar en parte el modelo brasileño cuyos beneficios



impositivos responden más al lugar de donde proviene el biocombustible. El tema es que la Argentina tiene en el medio la Ley de Coparticipación Federal.

También está la opción del RenovaBio, un plan que en el país vecino impulsa la descarbonización de cada establecimiento que produzca el biocombustible por el cual se obtiene un certificado de sustentabilidad que se le da a la petrolera para luego intercambiar en un mercado secundario. Esto incentiva un mayor valor del producto.

La idea no es mala. Más aún si la Argentina le interesa posicionarse como país libre de carbono. Es sabido que la UE lleva la delantera en esta materia. Primero habrá que tener un amplio consenso no sólo entre las provincias sino también con el oficialismo. El año electoral puede dar pie para avanzar en algo serio y mejor todavía, si los gobernadores están detrás del futuro proyecto.







Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- √ Consultoría
- √ Seguridad Informática
- √ Mantenimientos
- ✓ Auditorías Informáticas
- √ Redes
- √ Virtualización
- √ Sistemas Windows y Linux
- ✓ Protección de datos
- √ Venta e instalación
- √ Licenciamiento de software



La petrolera no se vio afectada por el recorte de subsidios

Macri recibió a directivos globales de Shell

En medio de los roces entre el gobierno nacional y las operadoras por el recorte a los subsidios al gas no convencional de Vaca Muerta, el presidente Mauricio Macri recibió a la cúpula de Shell, que le ratificó las inversiones anunciadas en la formación neuquina.

La reunión tuvo un aspecto formal: el director de upstream (exploración y producción de petróleo) del grupo petrolero, Andrew Brown, dejará su cargo en julio (después de 35 años) y junto a su sucesor, Wael Sawan, están recorriendo los distintos países donde la compañía tiene operaciones.

Sawan es actualmente vicepresidente ejecutivo de Aguas Profundas de la petrolera, una de las divisiones de la compañía con mayor crecimiento en los últimos años.

De la audiencia, realizada en el despacho de Macri en la Casa Rosada, también participaron el ministro de Hacienda, Nicolás Dujovne; el secretario de Energía, Gustavo Lopetegui, y el titular de Shell Argentina, Sean Rooney.

"Como mostramos con nuestro anuncio reciente de adelantar el pase a fase de desarrollo en Vaca Muerta, la Argentina sigue teniendo uno de los activos más importantes de nuestro portfolio de no convencionales en el

mundo.

Traer las experiencias y las habilidades de nuestras operaciones en América del Norte nos ha permitido en muy poco tiempo progresar en eficiencia, reducir costos y ganar competitividad en la cuenca más prolífica que el país ofrece", explicó Brown.

A fines del año pasado, Shell Argentina anunció su decisión de pasar a desarrollo en los bloques Sierras Blancas, Cruz de Lorena y Coirón Amargo Sur Oeste en Vaca Muerta. Esta decisión marca el inicio del desarrollo a gran escala de gas y petróleo en las áreas, con un potencial de producir más de 70.000 barriles diarios de petróleo equivalentes para mediados de la próxima década.

Shell, que se desprendió de su negocio de redes de refinación y estaciones



"Traer las experiencias y las habilidades de nuestras operaciones en América del Norte nos ha permitido en muy poco tiempo progresar en eficiencia, reducir costos y ganar competitividad en la cuenca más prolífica que el país ofrece"



de servicio, está abocada desde 2012 al segmento de exploración y explotación de

gas y petróleo en la cuenca neuquina.





Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

En Vaca Muerta, Shell opera también Bajada de Añelo donde tiene participación YPF y tiene participación no operada en los bloques Rincón la Ceniza y La Escalonada, que opera Total.



Cabe destacar que, la petrolera -que en diciembre había bajado sus precios un 1,5% en consonancia con YPF- justificó el incremento actual en la suba de los valores internacionales de petróleo durante enero.

En la Ciudad de Buenos Aires, la nafta súper trepó de 37,77 a 38,52 pesos (1,9%), la premium de 43,99 a 44,43 pesos (1%), el gasoil común de 35,72 a 36,79 pesos (2,9%) y el gasoil premium de 41,98 a 42,82 pesos (2%), según detalló Raízen Argentina, licenciataria de la marca en el país.

Con el último ajuste la compañía prácticamente recuperó los valores que tenía a fines de noviembre. En diciembre y enero aplicó dos leves bajas en los precios de algunos de sus productos, pero ahora dio marcha atrás con ese retroceso. La firma justificó el ajuste por la suba de 12% que registró el precio del crudo durante enero.



CONTEGAS

Consultores en Energía
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- Estaciones de Servicio
- Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- Tasamos
- Compramos
- Vendemos



Paraná 754 Piso 10° "A". Tel/Fax: 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal contegas.com / info@contetgas.com

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART
Responsabilidad Civil
Incendio
Seguro de Vida Obligatorio
Seguro de Vida Ley de Contrato
Robo
Caución
Accidentes Personales
Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

Mejoramos la cobertura de su auto y bajamos su costo

Más de 40 años de trayectoria en el mercado asegurador

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA 011 4952-6167 infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056 La importancia de las certificaciones

Elaflex, en Argentina con calidad alemana

En el año 2010 Elaflex decidió ingresar en el mercado Latinoamericano y expandir su presencia global. Todos los indicadores eran positivos para la industria en la región, como por ejemplo el crecimiento sostenido de la cantidad de vehículos, que requeriría un crecimiento en cantidad de estaciones de servicio que a su vez requieren de nuestros productos.

Dadas estas perspectivas de negocio, el paso lógico era abrir una oficina comercial y técnica en la región.

En el análisis se consideraron una gran cantidad de variables y fue la Argentina la que medía mejor en los factores más importantes como por ejemplo buena disponibilidad de personal profesional capacitado y bilingüe, costos operativos razonables, y una buena ubicación geográfica con proximidad y buen acceso a varios mercados importantes.

No sé si es el origen alemán o la cultura de nuestra empresa, pero nos caracterizamos por diseñar y fabricar productos de la más alta calidad, con una funcionalidad y vida útil que nos diferencian ampliamente vs otros operadores.

Y la cultura de calidad no se refleja solo en los productos de la empresa, sino en cada proceso y cada acción todos los días. Desde el cumplimiento de los compromisos de entrega en tiempo en forma, hasta como respondemos e incluso anticipamos los pedidos y necesidades de nuestros clientes, todo pasa por una cultura de calidad y de cumplir y exceder las expectativas de nuestros clientes.

Todos los productos de marca Elaflex son fabricados en dos fábricas en Alemania,



una en Hamburgo y otra en Plettenberg. Además, la empresa tiene fábricas en Suecia, Inglaterra, Australia y Nueva Zelanda donde se producen productos de las otras empresas del Grupo Elaflex que son Mann Tek, Dantec, Gas Guard y Oasis.

Operamos en un segmento de industria donde las certificaciones son críticamente importantes. Nuestros productos son utilizados, entre otras cosas, en el trasvaso, almacenamiento y expendio de combustibles y químicos.

Estos ambientes operativos son altamente peligrosos, y las certificaciones proveen estándares que garantizan la seguridad y operatividad de los productos y en varios casos también los lineamientos para asistir en la conservación del medio ambiente.

Para nosotros, lograr y mantener estas



certificaciones no solo asegura que nuestros productos sean de buena calidad y funcionamiento, sino también que los productos equivalentes de otros proveedores también los tengan que cumplir y no improvisen ni comprometan la seguridad de los usuarios.

Desde la oficina de Elaflex en Buenos Aires se manejan todas las actividades técnicas y comerciales para América Latina, desde México a Argentina e incluyendo Centroamérica y las islas del Caribe. Dado el tamaño del mercado Brasilero y la diferencia de idioma, también contamos con una oficina comercial en San Pablo que reporta a Buenos Aires pero está enfocada en el mercado Brasilero.

Actuamos en varios segmentos del mercado de trasvaso y expendio de combustibles y químicos, y en cada país y en cada segmento tenemos resultados diferentes. Por ejemplo, somos líderes a nivel regional en la provisión de mangueras para la carga de combustible de aviación en aeropuertos.

También tenemos una importante presencia

Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia. en acoples y válvulas de cierre en la industria de GLP, en equipamiento para la carga de ARLA (Urea) en camiones, e importantes avances en la provisión de picos, mangueras y acoples para estaciones de servicio en la región, para operación estándar y para operación con recuperación de vapor. En otros segmentos del mercado tenemos presencia pero aún estamos en el proceso de penetración del mercado.

Manejamos líneas de productos como ser mangueras, picos, acoples y válvulas, y dentro de cada línea tenemos cientos de alternativas y opciones dependiendo de las características operativas requeridas.

Por ejemplo, para la carga de combustible de aviones se requieren 500 litros por

Sería imposible atender de forma directa a nuestros clientes en todos estos países y en todos estos segmentos de mercado. No obstante esto, en algunos casos atendemos clientes de forma directa, especialmente cuando son cuentas multinacionales donde proveemos producto a varias filiales de la misma empresa en nuestra región.

No tenemos en Argentina una línea en particular que se destaque de otras, pero cabe mencionar que en los últimos años hemos dominado en la provisión de mangueras para carga de combustible de aviación, y hemos desarrollado importantes proyectos en el área de gas licuado y actualmente estamos creciendo en la línea para Estaciones de Servicio.



Tenemos la suerte de contar con un mix de clientes de muchas industrias y de variados tamaños, desde un dueño de una sola estación de servicio, a una compañía petrolera que opera cadenas de estaciones, refinerías e infraestructuras de transporte y distribución de combustibles y químicos.

Creemos que la estabilidad política, previsibilidad económica, y garantías jurídicas crearan un escenario fértil para la entrada de inversiones orientadas al crecimiento y modernización de la industria energética y minera. Y cuando eso ocurra, Elaflex estará preparada para

minuto a altas presiones, y para mangueras para carga de vehículos la especificación es de 40 litros por minuto a bajas presiones operativas.

Desde ya ofrecemos la gama completa de productos Elaflex y de las empresas del grupo en Argentina y en toda la región Latinoamericana.

Las ventas se canalizan a través de distribuidores. Esto es porque operamos en la mayoría de los países de la región Latinoamericana y atendiendo varias industrias en cada país (aeronáutica, marina, estaciones de servicio, petrolera, petroquímica, química, alimenticia, etc.).

proveer los productos y conocimientos necesarios para alimentar y facilitar ese proceso de crecimiento y modernización.

Con la internacionalización de los precios locales de energía, las empresas privadas y estatales invertirán, y Elaflex humildemente estará presente para apoyar esos esfuerzos.

Creemos que hay mucho lugar para mejorar en las normativas que regulan a las industrias energética y minera. En general no tenemos que inventar nada, solo leer el menú de normas y regulaciones internacionales e implementar las que sean aplicables y útiles a nuestro mercado. Las normas con más necesidad de evaluación y reformulación son las relacionadas a seguridad operativa y protección ambiental. En ambos casos una buena implementación reducirá la cantidad de accidentes y casi-accidentes, y resultara en importantes mejoras en productividad.

El principal desafío para Elaflex en la Argentina para 2019 será mantener capacitado, retener y motivar un equipo de profesionales a costos razonables vs otros países en la región. Nuestros precios son muy estables, nuestros márgenes son bajos, y la inflación atenta contra los gastos operativos fijos y variables en dólares.

La Argentina esta bendecida con abundantes recursos naturales y mano de obra altamente capacitada. Si hacemos las cosas bien, el futuro puede ser muy promisorio, y Elaflex se compromete a aportar toda la experiencia, conocimiento y productos que estén a nuestro alcance para lograr materializar ese enorme potencial energético y minero de la Argentina.



Frank de Poli Director Regional de Elaflex para América Latina



ADEFA Asociación de fábrica de automotores Ventas a Concesionarios										
Período	2018	2018 2019 Dif. Absoluta Dif. Relativa								
Enero	64.452	30.038	-34.414	-53,4%						
TOTAL	64.452	30.038	-34.414	-53,4%						
Febrero	73.733									
Marzo	79.562									
Abril	72.748									
Mayo	75.754									
Junio	55.358									
Julio	46.637									
Agosto	52.224									
Septiembre	42.628									
Octubre	37.207									
Noviembre	33.095									
Diciembre	48.418									
TOTAL	681.816	30.038								

ADEFA PRODUCCIÓN 2019 POR SEGMENTO

	ene-18	ene-19	Var. %	Acumulado 2018	Acumulado 2019	Var. %
Automóviles	13.520	7.247	-46,4%	13.520	7.247	-46,4%
Utilitarios	8.338	7.556	-9,4%	₹ 8.338	7.556	-9,4%
Total	21.858	14.803	-32,3%	21.858	14.803	-32,3%

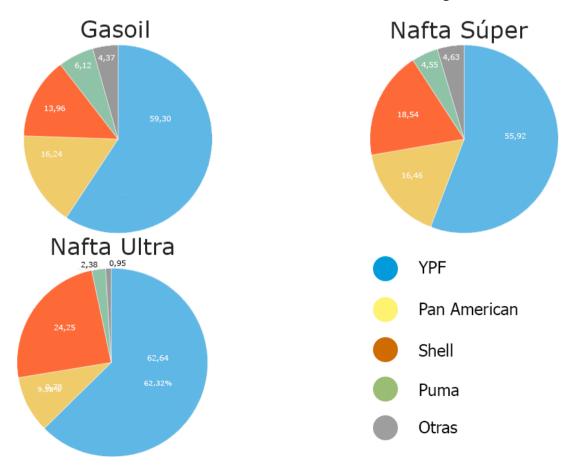


VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Años 2017 - 2018) Metros cúbicos									
Mes Gas Oil Nafta Grado 2 (Súper) Nafta Grado 3 (U									
Septiembre	1166419	523790	245371						
Octubre	1186283	546155	260593						
Noviembre	1229480	547986	250974						
Diciembre	1206129	590971	278009						
Enero - 18	1096190	564257	274185						
Febrero - 18	988146	525726	244622						
Marzo - 18	1207910	569480	256691						
Abril - 18	1157232	532143	236424						
Mayo - 18	1146537	537174	235043						
Junio - 18	1129723	523779	225614						
Julio - 18	1129723	523779	225614						
Agosto - 18	1197860	574398	215368						
Septiembre - 18	1050362	531033	177724						
Octubre - 18	1119831	580321	185670						
Noviembre - 18	1091401	556758	175697						
	Fuente: Secretaría	de Gobierno de Energía							

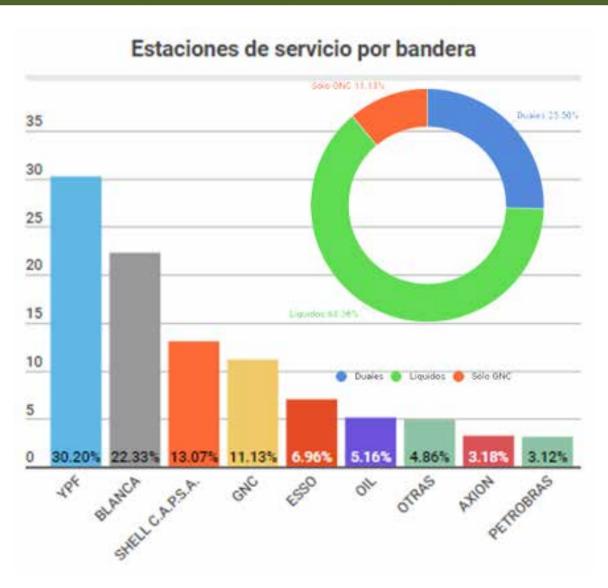
Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Diciembre de 2018

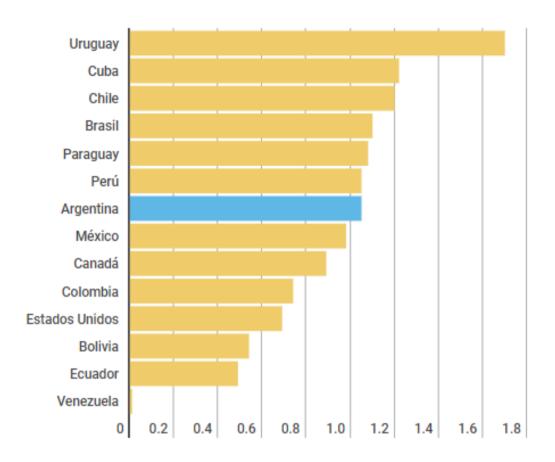
Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía



							ES	TACIO	NES	DE SE	RVIC	10 PO	R BA	NDER	A										
PROVINCIA																									
Bandera	Buenos	Capital	Catamarca	Chaco	Chubut	Contoba	Corrientes	Entre Ros	Formosa	dujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Missones	Neuquên	Rão Negro	Salta	San Juan	San Luis	Sanda Cruz	Santa Fe	Santiago del Estaro	Tierra del Fuego	Tucumin	Totales:
AXION	78	70	1	-3	2	20	4	0.1	0	30	0	131	3	50	2	2	2	0.0	2	30	11	186	0		159
BLANCA	279	12	9	32	15	172	24	288	12	36	65	100	56	22	12	12	13	340	13	20	193	26	1	23	111
DAPSA S.A.	0	6	0	0	0	201	0	0	0	0	0	20	0	0	0	ò	.0	0	0	0	0	.0	0	0	0
EG3 S.A.	0	0)	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
ARGENTINA SRL	131	26	5	2	4	31	7	16	4	1	1	3	7	9.	3	12	0	- 5	9	0	49	3	1	3	348
OIL COMBUSTIBLES S.A.	96	9	4	.9	0	34	10	10	0	2	0	200	9	9	0	0	0	7	4	00	43	15	0	7	25
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0.3	0	.0	:1	SOU	0	97.	0	.0	.0	(0.0	0	0)	0	.2	0	.0	0	3.7	0	.0	0	0.0	- 4
PETROBRAS	62	100	0	.0	25	(380)	. 0	3/	3	0	-5	000	0	00	7.	30	0	533	2	12:	10	0	0	000	15
PUMA	88	2	0	:6	-31	1150	4	133	0	240	4	80	1	0	4	10	0	0	1	0	11	3	0	100	15
REFINOR	0	0	5	3	0	0	0	0	0	8	0		0	8	0	6	14	0	0	0.	0	7	0	20	70
RHASA	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0	0	0	19	-1
SHELL C.A.P.S.A.	293	-52	1	11	0	70	16	26	6	2	4	28	17	15	4	4	5	2	1	0	89	4	0	13	65
SOL PETROLEO	4	1	0	0	0	0	0	3:	0	0	0	.0	0	0	0	0	0	0	0	0	4	0	0	.0	12
YPF	514	78	10	32	36	165	31	: 57)	17	20	20	-18	87	184	40	39	44	270	23	- 26	111	24	10	34	151
GNC	204	65	2	(0)	1	:73:	0	119	0	17	3	12:	54	00	9	(8)	15	231	7.	0::	36	12	31	28	55
GLPA	0	07	0	0	0	80%	0	67	0	10	0	((0))	0	0/	0	.6	0	0	0	0.7	0	(0	0	202	0
Totales:	1750	252	37	99	85	610	96	247	40	61	102	43	234	100	81	97	93	67	62	47	557	93	13	137	500



Litro de nafta a precio dólar



Fuente: globalpetrolprices.com

Evolución del precio del litro de nafta

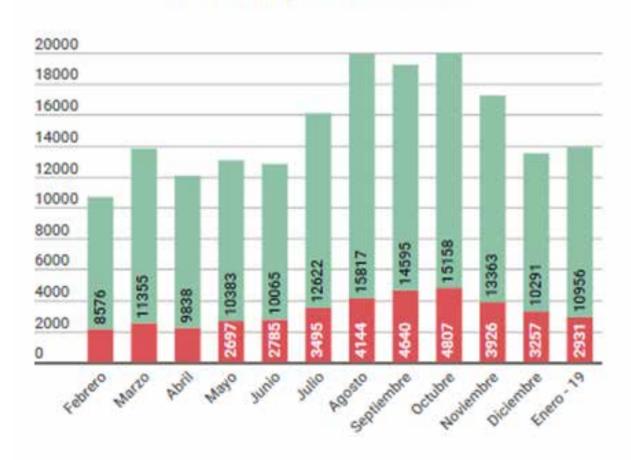


Gas entregado al sector GNC por Distribuidora
En miles de m³ de 9300 Kcal

Distribuidora	Ene-18	Feb-18	Mar-18	Abr-18	May-18	Jun-18	Jul-18	Ago-18	Sep-18	Oct-18	Nov-18
Metrogas S.A.	224	204	235	143	127	211	127	71	69	76	62
Gas Natural Ban S.A.	0	0		0	0	0	0	0		0	
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	0	0		0	0	0	0	0		0	
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	0	0		0	0	0	0	0		0	
Litoral Gas S.A.	1182	1048	1245	1203	1189	1166	1257	1364	1396	1543	1461
Gasnea S.A.	597	565	532	454	477	469	522	529	469	528	496
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	1277	1197	896	782	784	744	788	788	720	824	841
Gasnor S.A.	503	415	469	444	437	457	523	478	419	426	417
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	161	130	143	136	133	129	136	129	122	133	131
Total de gas entregado al GNC	3944	3559	3520	3162	3147	3176	3353	3359	3195	3530	3408
Total de gas comercializado	2230648	2085114	2381835	2460487	2822435	3376989	3622069	3406455	2614773	2511872	2106707
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	0,18%	0,17%	0,15%	0,13%	0,11%	0,09%	0,09%	0,10%	0,12%	0,14%	0,16%

Fuente: ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.

Relación Bajas - Conversiones





SUJETOS del SISTEMA de GNC										
		Enero 20	19							
Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM					
Buenos Aires	765716	893	53	20	445					
Capital Federal	57704	115	12	4	58					
Catamarca	7704	14	0	0	3					
Chaco	230	0	0	0	0					
Chubut	1077	2	0	0	2					
Córdoba	281756	282	26	10	164					
Corrientes	567	1	0	0	0					
Entre Ríos	41927	65	5	3	43					
Formosa	144	0	0	0	0					
Jujuy	24805	36	2	1	10					
La Pampa	5336	13	1	1	6					
La Rioja	3942	9	1	0	1					
Mendoza	119945	152	9	6	103					
Misiones	149	0	0	0	0					
Neuquén	5658	14	1	1	6					
Río Negro	10921	25	0	0	16					
S. del Estero	18780	41	3	2	8					
Salta	39369	54	2	3	15					
San Juan	35308	40	2	2	17					
San Luis	33530	28	4	2	10					
Santa Cruz	255	0	0	0	0					
Santa Fe	143570	143	20	7	103					
T. del Fuego	497	1	0	0	1					
Tucumán	67224	95	4	4	26					
Total País	1666114	2023	145	66	1037					

PECs: Productores de Equipos Completos CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC 2018/ 2019										
Mes	Bajas	Bajas Conversión Modificación			Revisión CRPC					
feb-18	2102	8576	3786	87568	27950					
mar-18	2495	11355	4997	107181	35089					
abr-18	2238	9838	4797	104914	34553					
may-18	2697	10383	5250	107971	36775					
jun-18	2785	10065	5358	103946	34450					
jul-18	3495	12622	6018	123130	41660					
ago-18	4144	15817	6227	125236	43109					
sep-18	4640	14595	4946	107700	38916					
oct-18	4807	15158	5431	125965	41420					
nov-18	3926	13363	4696	115045	35283					
dic-18	3257	10291	4265	125898	33507					
ene-19	2931	10956	4927	114313	39649					
		Fuente: EN	ARGAS							

1 pan ajeno

Aquel era un pan ajeno, el pan de mi compañero. Éste confiaba sólo en mí. Al compañero lo pasaron a trabajar al turno de día y el pan se quedó conmigo en un pequeño cofre ruso de madera. Ahora ya no se hacen cofres así, en cambio en los años veinte las muchachas presumían con ellos, con aquellos maletines deportivos, de piel de "cocodrilo" artificial. En el cofre guardaba el pan, una ración de pan. Si sacudía la caja, el pan se removía en el interior. El baulillo se encontraba bajo mi cabeza. No pude dormir mucho. El hombre hambriento duerme mal. Pero yo no dormía justamente porque tenía el pan en mi cabeza, un pan ajeno, el pan de mi compañero.

Me senté sobre la litera... Tuve la impresión de que todos me miraban, que todos sabían lo que me proponía hacer. Pero el encargado de Día se afanaba junto a la ventana poniendo un parche sobre algo. Otro hombre, de cuyo apellido no me acordaba y que trabajaba como yo en el turno de noche, en aquel momento se acostaba en una litera que no era la suya, en el centro del barracón, con los pies dirigidos hacia la cálida estufa de hierro. Aquel calor no llegaba hasta mí. El hombre se acostaba de espaldas, cara arriba. Me acerqué a él, tenía los ojos cerrados. Miré hacia las literas superiores; allí en un rincón del barracón, alguien dormía o permanecía acostado cubierto por un montón de harapos. Me acosté de nuevo en mi lugar con la firme decisión de dormirme.

Conté hasta mil y me levanté de nuevo. Abrí el baúl y extraje el pan. Era una ración, una barra de trescientos gramos, fría como un pedazo de madera. Me lo acerqué en secreto a la nariz y mi olfato percibió casi imperceptible olor a pan. Di vuelta a la caja y dejé caer sobre mi palma unas cuantas migas. Lamí la mano con la lengua, y la boca se me llenó al instante de saliva, las migas se fundieron. Dejé de dudar. Pellizqué tres trocitos de pan, pequeños como la uña del meñique, coloqué el pan en el baúl y me acosté. Deshacía y chupaba aquellas migas de pan.

Y me dormí, orgulloso de no haberle robado el pan a mi compañero.

Varlam Tíjonovich Shalámov (Rusia, 1907-1982) Relatos de Kolymá (1978), trad. Ricardo San Vicente, Madrid, Mondadori, 1997, págs. 461-462.



Línea Vending



una máquina para cada necesidad

54 11 4639-4300

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.





Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857 kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com ventas@kefrenargentinasrl.com.ar