

AES

N° 367

2019

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

www.notiaes.com

Editorial:

Punto de equilibrio en las estaciones
Cada vez son más altos los costos

Estadísticas

Software de Gestión

Funcional, intuitivo y de fácil implementación



EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

DEBO® Head Office Integral (para grupo de estaciones)

Administración centralizada de Ventas, Compras, Productos, Clientes y Proveedores.

DEBO® Back Office Integral (para la estación)

Gestión de todas las operaciones de ventas, compras, contabilidad, bancos, stock, etc.

- Recuento de stock con dispositivos móviles
- Business Intelligence DEBO®
- Alarmas sobre eventos específicos
- Facturación Electrónica
- Cambio de pecios automático en combustibles
- Firma digital de documentos
- Integración con LAPOS, POSNET, MERCADOPAGO, TODOPAGO, TARJETA FLOTA, VERAZ
- Módulo distribuidor
- Mesa de Ayuda 7x 24



Foca.Software



FocaSoftware



Foca-Software

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza
0261-4236208 / 011-59176060

www.focasoftware.com
ventas@focasoftware.com



PUNTO DE EQUILIBRIO EN LAS ESTACIONES

CADA VEZ SON MÁS ALTOS LOS COSTOS

Es una realidad, que conocen todos los expendedores, que cada vez más se necesitan vender más litros de combustibles líquidos y más metros cúbicos de GNC para hacer frente a los costos operativos e impositivos de las estaciones de servicio.

El principal costo operativo corresponde a los salarios. Puede afirmarse que se encuentran entre un 55 y 60% de los costos totales. Nada se puede hacer para disminuirlos porque todos los empleos son formales y la atención al público es durante las 24 horas.

Otros costos importantes son los correspondientes a las comisiones que perciben las empresas propietarias de las tarjetas de crédito que presentan un costo económico y otro financiero.

Hay costos importantes, también, en vigilancia y en transporte de caudales. Estos costos se han generado en los últimos años como producto de la inseguridad.

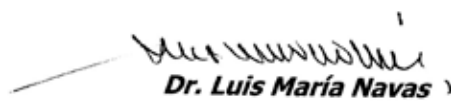
Los aumentos de los precios de los combustibles líquidos también impactan en los costos de acuerdo al momento en que, las estaciones, tienen que saldar la factura con las compañías petroleras.

Por último, la energía eléctrica, está entre los costos más representativos de la



estación de servicio, en especial las estaciones de carga de GNC que tienen a la electricidad como un costo esencial para comprimir el gas natural.

Por lo tanto, de acuerdo a la incidencia de los costos, resulta complejo establecer cuál es el punto de equilibrio de manera general. Sin embargo, se estima entre 250.000 y 300.000 litros de combustibles líquidos vendidos mensualmente, el punto de equilibrio en las estaciones que solo expenden combustibles líquidos y entre 80.000 y 100.000 metros cúbicos de ventas mensuales para estaciones de carga de GNC.


Dr. Luis María Navas

Editor

Asesor Legal de AES

Especialista en Derecho Energético
Abogado (Pontificia Universidad
Católica Argentina)
Posgrado en Negociación y
Resolución de Conflictos (CPACF)
Magister en Derecho
Administrativo (Universidad
Austral)
Diplomatura en Energía
Diplomatura en Derecho Procesal



lnavas@aesargentina.com



Actividades Profesionales y Académicas:

*Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.

*Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.

* Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
* Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.

* Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.

* Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.

* Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.

* Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: Sr. Carlos Vázquez

Secretario: Sr. Pablo Horacio Capolupo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Martín Barbarulo

Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. Eduardo Guillermo Annes y Fernando Daniel Pagano

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com

www.notiaes.com



Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas

Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada

• Dra. Laura Iris Rosatto

Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral

• Dr. Jorge Macri

Tel: 4371-6691

Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona

Tel: 4371-2488

Departamento Técnico de seguros

• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)

Tel: 4952-6167

Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas

Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

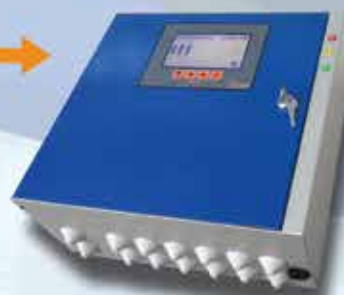
SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.

Soluciones para Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o mas estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



SUMARIO

3

EDITORIAL

Punto de equilibrio en las estaciones
Cada vez son más altos los costos

4

INSTITUCIONAL

Consejo Directivo
Servicios Profesionales para Socios

Información General

Editor

Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial

Jorge Cravero

11 3980-0031

11 15 2534-3103

jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad

Intelectual N° 1.321.592

Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700

4957-2711 / 4931-2765

Fax: 4957-2925

aes@aesargentina.com

www.notiaes.com

Director

Alberto Héctor Vázquez

Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Software de Gestión

Actualización automática de precios; alertas y alarmas ante operaciones críticas; vínculo directo con validadores de tarjetas; configurable para todas las banderas; permite realizar cierres de turnos automáticamente; prevenir situaciones de sobrellenados; con acceso y monitoreo remoto; entre otros tantos beneficios.

Los ejecutivos de cuatro de las empresas más prestigiosas del rubro presentan la utilidad de esta herramienta, que será de gran ayuda al momento de decidir la elección.

8



22



AONIKEN

EN CONSTANTE EVOLUCIÓN.

26

H>LLEY
Accurate Solutions

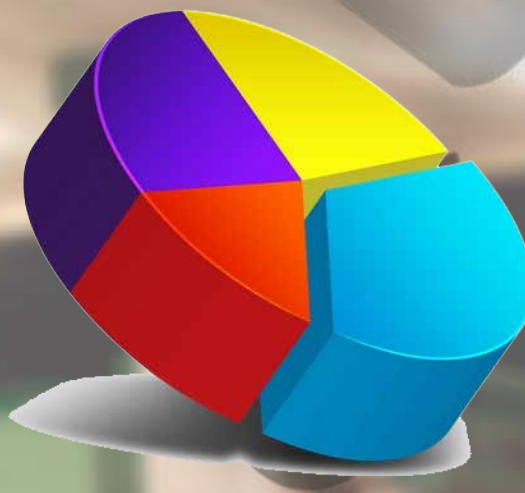
32



Soluciones para
Estaciones de Servicio

Estadísticas

36



El Cuento del mes

42



Los Bárbaros

Funcional, intuitivo y de fácil implementación

Software de Gestión

Es la solución indispensable para optimizar los tiempos y la calidad del servicio que se brinda al cliente.

Es la herramienta precisa donde el expendedor obtendrá la información necesaria para el control eficiente de su estación de servicio.

Actualización automática de precios; alertas y alarmas ante operaciones críticas; vínculo directo con validadores de tarjetas; configurable para todas las banderas; permite realizar cierres de turnos automáticamente; prevenir situaciones de sobrellenados; con acceso y monitoreo remoto; entre otros tantos beneficios.

Los ejecutivos de cuatro de las empresas más prestigiosas del rubro presentan la utilidad de esta herramienta, que será de gran ayuda al momento de decidir la elección.



FOCA SOFTWARE, INNOVANDO CONSTANTEMENTE CON TECNOLOGÍA DE VANGUARDIA

SOLUCIONES INFORMÁTICAS EXCLUSIVAMENTE PARA ESTACIONES DE SERVICIO.

Somos una empresa argentina con una trayectoria de más de 30 años. Dedicada especialmente a la comercialización y desarrollo de soluciones informáticas integrales para Estaciones de Servicio.

FOCA se auto-define como una empresa de servicios, en la que el software constituye la herramienta para aportar la solución "precisa" para cada cliente.

Son las exigencias de nuestros clientes las que nos ponen a la vanguardia, es por eso que sumamos nuevas soluciones tecnológicas para el sector expendedor, de disponibilidad inmediata con modernas herramientas para facilitar y brindar seguridad en los puntos de venta. Uno de los principales objetivos de estas integraciones es reducir la espera del cliente, optimizando los tiempos de atención.

La principal demanda de los empresarios es la manera de brindar un mejor servicio en el menor tiempo posible.

Trabajamos fuertemente para sortear las demoras y que el cliente se vaya conforme, para eso incorporamos tecnología para integrar los puntos de venta y que toda la operación se resuelva en el mismo lugar.



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERÍA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

Foca Software incorpora sistema de distribuidores con geolocalización a DEBO®

"Este nuevo producto permite abarcar la operatoria del Distribuidor, partiendo desde la nota de pedido, pasando por la emisión de remito, facturación, hoja de ruta para la distribución y finalizando en la cobranza"

Asimismo, se destaca que, a través de aplicaciones móviles, se puede realizar la captura de ventas, prospectos y cobranzas, sumándole la posibilidad del seguimiento de



estas actividades mediante geolocalización. "También la cobranza móvil, permite la captura de imagen de los cheques para una registración más ágil y precisa"

Pero esto no es todo, Foca Software presenta toda la batería de servicios para el sector expendedor de combustibles líquidos o gaseosos.

Como maximizar su uso en las diversas funcionalidades:

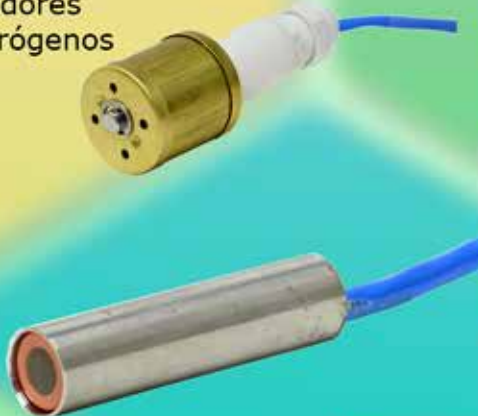
ASISTENCIA GENERAL: BUSINESS INTELLIGENCE

Indicadores para la asistencia a toma de decisiones. Entorno web y mediante APP para



Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.

54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

www.desitec.com.ar

PGS
PASTORINO
GLOBAL SERVICES S.A.

— 65 AÑOS —
DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD
Y SEGURIDAD

**SERVICIOS
Y PRODUCTOS
PARA ESTACIONES
Y PLANTAS DE
COMBUSTIBLES**



INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE
SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS
INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES
EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS
Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES
CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS
INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES
OBRAS CIVILES Y PINTURAS
MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS



SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS

**CONTROLADOR
NANO™
OPW**



**— NUEVO —
LANZAMIENTO**

**SENSOR
FLOTANTE
CON ALARMA**
DETECTA EN TIEMPO REAL
CONTAMINACION
(FASE DE SEPARACION
DE NAFTA / ALCOHOL)



**CONTROLADOR
INTEGRA
500 OPW**



NUEVAS LUMINARIAS LED

DESARROLLO PARA
ESTACIONES DE SERVICIOS,
COMBUSTIBLES
LÍQUIDOS Y GNC.



REPRESENTANTES OFICIALES

OPW
INDUSTRIAL CONTAMINATION SYSTEMS

LC
LUMEN CONTROL

CORKEN

CIBACON

**BOMBAS
TRIEF**

Wiggins



**FEDERAL PROCESS
CORPORATION**

COXREELS

Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina

• TE: 0054 - 351 - 468 0268 rot. / 468 0687

E-Mail: ingenieria@pgsargentina.com

ventas@pgsargentina.com

Sucursales:

• Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 /

E-Mail: tucuman@pgsargentina.com / San Miguel de Tucumán-Tucumán

• Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 /

E-Mail: mendoza@pgsargentina.com / Guaymallén - Mendoza

www.pgsargentina.com



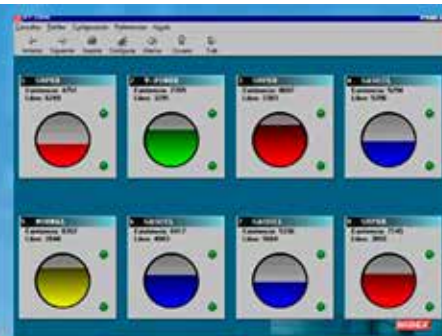
MERCADOPAGO – TODOPAGO – APP YPF

Operación de pago mediante código QR: El cliente tiene una interacción más fluida e independiente al momento del pago, dado que está familiarizado con el uso de su celular y la APP, además tiene el control de la operación.

Estas transacciones permiten sumar automáticamente kilómetros en la tarjeta YPF Serviclub unificando la operación de fidelización, que normalmente se hace en un paso adicional, traducándose esto en un ahorro de tiempo para el cliente y el vendedor. Este medio permite realizar operaciones de pago de distintos surtidores o punto de venta, en forma simultánea, evitando posibles colas de espera.

MIDEX

SOLUCIONES PRECISAS



Telemedición

**Controlador de surtidores
Control de flotas**

Técnica Telcon SRL
Montenegro 187 Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Tel: (54 11) 4854-0209 / 4856-7919
telcon@midex.com.ar

Calibradores

www.midex.com.ar



VENDINGBOX

Máquinas para Estaciones de Servicios

AIRWORLD®

Cambiamos nuestra marca para ser mejores.
Ahora Somos **Vending Box Sistemas**
Automatizados para Estaciones de Servicio.



Disponibilidad de Colores

CON MONITOREO
SATELITAL



Calibrador de Neumáticos con Validador de Monedas Temporizado

Display digital, pintura de polietileno, gabinete de fundición de aluminio, manguera flexible de acero forrado, caja de recaudación con cerradura independiente. En versión de pared o con pie atornillado.

Expendedora de Agua Caliente Palmier

Visor digital con temperatura y tiempo de llenado, construido en fibra de vidrio, iluminación led interna, chorro de agua continuo y a baja presión (+-50 seg.), caja de recaudación con cerradura independiente...

**Productos Seguros y
Confiables**

Comodatos Sistemas Vending
Tel. 3465 663537/ 662749
De Germán y Gabriel Bosch

Bombal (Santa Fe) Argentina
vendingboxarg@gmail.com
Facebook - VendingBox

LAPOS – POSNET

Autorización de tarjetas de crédito/debito, mediante el servicio de POS Integrado de LAPOS y POSNET

Operación de pago: Permite al vendedor agilizar/simplificar la registración del pago con tarjetas, realizándolo solo desde el punto de venta DEBO®, permitiendo reducir el tiempo de atención al cliente durante esta operación. Cierre de turno: El punto de venta Debo dispara el cierre de lote de la terminal de tarjetas y la información recibida se registra en DEBO®. Esto reduce sensiblemente el tiempo insumido para la registración de estas operaciones durante el cambio de turno, porque ya no tiene que transcribir la información de los lotes impresos, pudiendo disponer de ese tiempo ahorrado para la atención del cliente.

VISA ESTADO DE CONEXIÓN E INFORMACIÓN AL USUARIO

Formas de Pago Tarjeta de Crédito - laPOS / PinPad

Tarjeta:

Plan:

CODIGO	DESCRIPCION
CLN	CLUB LA NACION
EL	EL MONEDERO
VI	VISA

Datos a Autorizar

Importe: 812,51

Comprobante: 9998023545

Cuotas: 1

Busqueda:

Seleccione Tarjeta

Otras Tarjetas Volver

CAMBIO AUTOMÁTICO DE PRECIOS

Para el responsable operativo de la playa, ya no es necesario que se ocupe de manera directa de gestionar el cambio de precio del artículo y coordinar el cambio de turno, el sistema se encarga de hacer ambas tareas en forma automática, generando una nueva planilla de turno, para hacer la división de precios, cerrando la planilla que contenía el precio anterior y abriendo una nueva planilla conteniendo el precio vigente.

ENVÍO DE E-MAIL AUTOMÁTICO A CLIENTES POR CADA VENTA DE PLAYA

A través de esta funcionalidad el cliente recibe un correo en el mismo momento que el comprobante fue emitido en la estación. Esto le permite al cliente saber que se ha realizado un consumo reciente en su cuenta, con la posibilidad de adicionar información del conductor y vehículo que lo realizó. El envío de correo es configurable por el cliente. El mail contiene información del comprobante, tal como: fecha de emisión, número, importe y los

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio



Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
contacto@balko.com.ar - www.balko.com.ar



IFMA™
International Facility Management Association

ROLITO

*La marca
del hielo*



Mayor productor de hielo
de Sudamérica

Líder en la producción
para consumo humano y otras
aplicaciones

Tecnología de última
generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar



artículos contenidos.

CONTROL DE STOCK CON DISPOSITIVOS MÓVILES

Esta aplicación permite contar el stock de productos en forma dinámica, sin tener que detener la venta de los productos. La aplicación determina si una venta/compra/egreso/ingreso de producto ocurrió antes o después de contar el producto y luego el sistema se encarga de realizar los ajustes correspondientes.

Con esta aplicación, haciendo uso de un scanner también se aceleran las búsquedas de artículos y se da más precisión en la identificación de los mismos.

En comparación con el conteo manual mediante formulario impreso, reduce el posible error

Estado de los INVENTARIOS

Inventario:	Nombre:	Inicio:	Progresión:	Estado:
Inventario 37	Inv. Colector de Datos Emp. 1, N° 0037	05-06-2013 15:20	1 de 1	
Inventario 38	Inv. Colector de Datos Emp. 1, N° 0038	05-06-2013 15:26	495 de 495	
Inventarios Dinámicos	Inventario Dinámico	2013-06-05 19:07:31	0 de 0	

Exportar BD Importar Exportar

en la transcripción desde el formulario de papel hacia el sistema, como así también evita tener que imprimir formularios. Se puede realizar un control total o parcial de los artículos, se puede pre confeccionar un inventario desde el Back Office. En

cualquiera de las opciones se cuenta con la posibilidad de exceptuar los artículos que no se desean contar.

FIRMA DIGITAL

La firma digital es una herramienta tecnológica que permite garantizar la autoría e integridad de los documentos digitales.

Tras esa premisa, DEBO®, incorporó para los puntos de venta la posibilidad de rubricar documentos mediante el uso de dispositivo con captura de firma biométrica, que se embebe generando un archivo en formato PDF, haciéndolo más seguro, además una copia del mismo es enviada al cliente y la otra queda registrada en el Back Office DEBO® de la estación de servicio.



TARJETA FLOTA

- Integración para el control del consumo de flotas de vehículos, mediante el servicio de tarjeta VISA del Banco Santander.
 - Integración con bascula de pesajes de transporte.
 - Desde el facturador se puede leer y facturar el pesaje de un vehículo de transporte.
 - Control de inventario al cambio de turno.
 - Se puede preconfigurar una serie de artículos que se desean controlar y al momento de emitir la planilla de turno, el sistema obliga a cargar el stock de los mismos.
- Otras funcionalidades complementarias de DEBO® son:

ALMAK S.R.L.

Atendemos a todo el país

Exendedoras para Estaciones de Servicio



Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1,62mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Aspiradora autoservicio a monedas

Control de acceso a sanitarios / duchas con monedas y/o fichas



Disponibles en concesión y venta según producto.

Instalación, mantenimiento y servicio técnico inmediato a cargo de ALMAK.

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar

info@almak.com.ar

- Identificación de ventas de Playa, mediante pulseras.
- Consultas vía web para clientes de la Estación.
- Alertas y alarmas por operaciones críticas.
- Facturación electrónica en Playa y tienda.
- Facturas complemento mediante facturación electrónica.
- Lectura de telemedidor desde módulo de playa.
- Carga de cheques mediante lector electrónico.

Sintetizando podemos decir que DEBO® es un ERP con un módulo de parametrización muy amplio en el cual nuestros especialistas logran dar el formato y la personalización que requiere cada caso en particular y así nuestros clientes son tratados en forma individual. Se comercializa como la prestación de un servicio (SaaS) ya que se abona una cuota mensual por la utilización de nuestros aplicativos, la columna fundamental para este servicio es la utilización de nuestra mesa de ayuda de 7x24.

El operador utiliza naturalmente esta herramienta al sentirse acompañados por nuestro equipo de funcionales que no solo conocen el sistema DEBO® sino que además conocen los circuitos administrativos/contables involucrados y los impactos que cada operación produce.

Además, la mesa de ayuda actualiza constantemente cada salida de nueva versión. Para concluir las expectativas de este año son seguir avanzando y creciendo junto a nuestros clientes, estando siempre a la vanguardia de las tecnologías las cuales son integradas a DEBO® y en constante actualización.

Queremos explicarles a nuestros clientes y que conozcan todo lo que pueden hacer con

Control y Medición de:



Consultores en Energía
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Seguridad en pararrayos
- ✓ Ruidos y vibraciones
- ✓ Puesta a tierra
- ✓ Protección catódica
- ✓ Niveles de Iluminación



Paraná 754 Piso 10° "A". Tel/Fax: 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
contegas.com / info@contegas.com



Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

esta potente herramienta. Que se interioricen con todo lo que el sistema puede ayudarlos y así maximizar los controles y obtener información para la toma de decisiones.

También apuntamos a que todas las estaciones que aún no son parte de la comunidad DEBO® tengan acceso a esta información, nos conozcan y se unan a nosotros.

JORGE DÍAZ

PRESIDENTE DE FOCA SOFTWARE



IRAOLA

Innovando en construcción desde 1959

**Fabricación,
venta e instalación:**

- Cielorrasos metálicos
- Carpintería de aluminio
- Divisores de baño
- Steel Frame
- Construcción en seco

(011) 4750-5662

ventas@iraolasrl.com.ar

www.iraolasrl.com.ar

Galería de imágenes



MARPA

TERMOS EXPENDEDOROS DE AGUA CALIENTE

Los fabricantes de los Termos expendedores de agua caliente presentan el nuevo modelo de calibrador automático de aire con moneda temporizado.

- Colocación a concesión
- Mantenimiento a cargo de Marpa
- Resistente
- Prácticamente inviolable

Ahorre en mantenimiento de sus equipos mientras aumenta su facturación



CALIBRADOR
AUTOMÁTICO
TEMPORIZADO

MODELO
CON PIE



Equipos expendedores de
AGUA CALIENTE

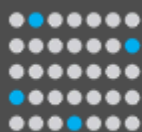


MARPA

www.termosmarpa.com.ar / info@termosmarpa.com.ar

(0341) 317-3355. Móvil: (0341) 15 696-8653

Dorrego 1635 - Rosario - Santa Fe.



AONIKEN

EN CONSTANTE EVOLUCIÓN.

Aoniken, con más de 25 años en el mercado de soluciones informáticas para estaciones de servicio.

Con especial énfasis en las estaciones del interior ha desarrollado sus productos de la mano de sus clientes, satisfaciendo las complejas necesidades de cada región.

Son muchos los beneficios que pueden destacarse en Calden Oil:

- * Sencillez de operación.
- * Última tecnología de Microsoft.
- * Máxima protección contra fraudes.
- * Vínculo directo con validadores de tarjetas (Posnet y Lapos).
- * Toda la operación en un único módulo securitizable.
- * Configurable para todas las banderas y formas de trabajo.
- * Recomendado por Shell y Homologado para tiendas Full de YPF.
- * Consultas vía Web para clientes de cuenta corriente, al estilo home banking.
- * Actualización automática de precios.
- * Operando en más de 800 estaciones de servicio de todas las banderas.



SURTIGOM

Accesorios para Estaciones de Servicio
Industria; Transporte y Agro

Conexiones giratorias
Picos de despacho
Equipos de lubricación
Acoples
Medidores de aire
Tanques
Electrobombas de 12 y 24 volt
Caudalímetros
Mangueras
Productos para GNC
Surtidores y Mini surtidores
Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905
Celular: (0341) 15 540-4519
surtigom@surtigom.com.ar
www.surtigom.com.ar

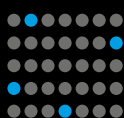
La actualización de Calden Oil se realiza en pocos minutos con un asistente que se descarga de nuestra página Web.

No es automática para permitir que el operador elija el mejor momento de baja ocupación de playa.

Calden Oil tiene una mesa de ayuda con 8 técnicos en horarios comerciales y una guardia para emergencias. La tasa de incidentes es de 1.18 por cliente y por año, lo que habla de la estabilidad del producto.

Los principales requerimientos que recibimos de los expendedores son:

Soluciones creativas para cuentas corrientes.
Información remota.
Innovaciones tecnológicas.
Adecuación a exigencias impositivas o de las petroleras en tiempo y forma.
Seguridad ante fraudes.
Flexibilidad y rapidez.



CALDEN OIL

SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO

- Homologado por las principales petroleras
- Diseño de interface moderna y sencilla de operar
- Configurable para cualquier forma de trabajo
- Sistema de comunicaciones inteligente
- Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
- Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones

Microsoft Partner

Silver Application Integration
Silver Application Development

Calden Oil® es la evolución constante para gestionar y controlar estaciones de servicio, que incorpora la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

- Actualizaciones y renovación permanente
- Mesa de ayuda y manual online
- Rapidez y seguridad de procesos
- 25 años de experiencia
- Más de 700 instalaciones en todo el país



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Gestión de distribuidores mayoristas como YPF Directo y otros.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Ficha de visitas a clientes.
- > Gestión de móviles y agenda de vencimientos.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-  Control de surtidores.
-  Telemedición de tanques.
-  Control automático de flotas.
-  Identificación de playeros/despachos.
-  Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
-  Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ.NET

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS.NET

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



En virtud de la cantidad de prestaciones que tiene el sistema, diversas configuraciones hacen que se adapte tanto al usuario particular como a las petroleras cuando hablamos de puntos de venta (estaciones).

Una aplicación de alta complejidad, llamada Sextante, y que se utiliza como concentrador de sucursales en una administración central, dispone de los mecanismos necesarios para análisis administrativos de carácter corporativo.

Si bien es difícil estar en paralelo con las tecnologías móviles, Calden Oil ha incorporado numerosas facilidades:

- * App Calden On para móviles con iOS y Android.
- * Integración con Mercado Pago vía códigos QR.
- * Consulta de cuentas corrientes vía Web.
- * Envío automático de información por e-mail.
- * Comunicaciones y alertas a correos electrónicos y teléfonos celulares.
- * Digitalización de firmas de remitos en imágenes.
- * Sistema de control electrónico de stock.
- * Etiquetas de precios inteligentes, electrónicas e inalámbricas.
- * Integración con caudalímetros, controladores de surtidores y telemedición.
- * Vínculo despacho/playero por medios electrónicos (Identity Quick).
- * Identificación automática de vehículos de cuentas corrientes (Sistema Truck & Trace).



Creemos que será un año de transición en la industria. Suponemos que las inversiones serán moderadas pero esta actividad siempre decide invertir en soluciones de vanguardia.

Algo que Aoniken ha hecho históricamente y seguirá haciendo, porque es la base en un negocio de estas características.

También creemos que los operadores de estaciones de servicio buscan profesionalizarse ellos mismos, a sus empleados y procedimientos, en busca de mayor eficiencia para



conquistar nuevos clientes o mercados, para defenderse de las caídas de rentabilidad o consumo y para estar preparados para los cambios.

Esta forma vanguardista de pensar de los operadores es la que ha sostenido la industria frente a tantos avatares.

Las soluciones informáticas y la automatización de procesos van de la mano con esta corriente de pensamiento.

Ing. Jorge Zalazar
Director de Producto

EZ

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio
Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorías de Gestión
- Auditorías de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail: info@estudiozona.com.ar

HALLEY, UNA EMPRESA CON 30 AÑOS DE TRAYECTORIA DESARROLLANDO SOLUCIONES DE SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO.

Ofrecemos una suite de cuatro productos diseñados para manejar por completo una estación:

Halley V2 – Software de gestión administrativa y facturación

Halley Pump – Sistema de control de surtidores

Halley Tank – Sistema de Telemedición de tanques

Halley Fleet – Sistema de control de flotas

HALLEY V2 SOFT. DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA



Hay tres principales aspectos de Halley V2 que lo convierten en una de las mejores propuestas de valor del mercado:

1 - El concepto del producto:

Halley V2 es un software de gestión administrativa pensado y creado especialmente para el rubro de estaciones de servicio.

Es completo y muy amplio en funcionalidades, pero al mismo tiempo es sólido, atractivo y fácil de usar.

Al crearlo, nuestra idea desde un principio fue ofrecer al mercado una herramienta de primera calidad, completa, intuitiva, de fácil implementación y que sea accesible para cualquier operador de estaciones de servicio.

2 - Nuestro concepto del servicio:

Sabemos que, para los operadores de estaciones de servicio, el hecho de contratar un nuevo sistema de gestión que cumpla con sus requerimientos suele ser una decisión muy difícil de tomar. Y esto es lógico, ya que es una decisión que define cual va a ser la herramienta que maneje su negocio, y esta va a determinar qué tan optimo va a ser el trabajo del día a día de la empresa.

A su vez, sabemos que hay estaciones que operan hoy en día con sistemas antiguos y obsoletos, pero el simple hecho de pensar en tener que cambiar de sistema, y adaptarse a uno nuevo les genera un estrés que los lleva a posponer el cambio indeterminadamente.

Por eso, tenemos bien en claro que además de ofrecer una excelente solución de software para el rubro, necesitamos dar un paso más, y ofrecer un excelente servicio integral de implementación del sistema.

Para eso, empleamos una metodología de trabajo diseñada

HALLEY PUMP CONTROLADOR DE SURTIDORES



EL FUTURO DE LA GESTION

Software para estaciones de servicio

Con nuestra suite de productos, podés
manejar por completo tu negocio.

Trabajar con Halley es tener el control.



H>LLEY
Accurate Solutions

www.sistemahalley.com.ar
(011) 4892-0916
info@sistemahalley.com.ar

para brindar seguridad y hacerle las cosas lo más fácil posible a la estación de servicio:

- **Protocolo de implementación eficiente:**

Contamos con un protocolo de trabajo que creamos cuidadosamente para hacer un trabajo prolijo y reducir al mínimo la posibilidad de inconvenientes o desinformación.

- **Agente asignado:** Desde el primer momento que un nuevo cliente nos elige, le asignamos un agente de soporte que lo acompaña y asesora durante todo el proceso de cambio de sistema.

- **Asesoría y atención especial:** Contamos con personal altamente capacitado sobre el rubro, para asesorar y resolver dudas respecto a la gestión y control de

las estaciones.

- **Capacitación intensiva:** Una vez implementado el sistema, se brinda una capacitación intensiva sobre el uso del mismo a todo el personal del establecimiento.

- **Período de adaptación:** Incluimos dentro del protocolo un período de adaptación en el cual se les hace un seguimiento y acompañamiento a los nuevos clientes para garantizar que todo esté bien.

PUNTO DE VENTA V2

Minimercado / Playa



3 - La modalidad de contratación:

Para lograr que Halley V2 sea accesible para cualquier estación de servicio, lo comercializamos bajo la modalidad "SaaS" (Software como servicio mensual). Está

AES

Revista de la
Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Para que la publicidad de su empresa pueda estar
presente en estas páginas

Contáctenos a:

Jorge Cravero

jcravero@aesargentina.com

(011) 3980-0031 * 15 2534-3103

modalidad es utilizada actualmente por las grandes empresas de tecnología del mundo, y esto es porque está comprobado que trae grandes beneficios para el cliente:

Requiere baja inversión inicial: El cliente no tiene que invertir mucho dinero para adquirir el producto.

Es seguro: El cliente es el dueño de sus datos y tiene derecho a darse de baja cuando lo dese. Halley no tiene período de permanencia mínimo.

Es simple: Se paga todo dentro de un único servicio mensual. Licencia + Soporte Técnico + Actualizaciones.

HALLEY TANK

TELEMEDICIÓN DE TANQUES



Siempre actualizado: Al brindarse como servicio mensual, el software del cliente siempre va a estar actualizado.

Se adapta al cliente: Ofrecemos tres diferentes planes de abono mensual. El cliente puede elegir el que mejor se adecúe a su negocio.

Contamos con mesa de soporte técnico. De hecho, nuestra modalidad de comercialización se basa en ofrecer un buen producto, con un servicio integral de asistencia y mesa de ayuda. El plan "Premium" que ofrecemos cuenta con soporte de guardia para



Asesoramiento - Lay Out - Servicio Técnico - Post Venta de Alcance Nacional



Líderes en diseño y provisión de equipamiento gastronómico para Tiendas de Estaciones de Servicios

www.grupobran.com.ar • info@grupobran.com.ar • (5411) 4709.9133
Lavalle 4555 . Villa Martelli . Buenos Aires . Argentina

urgencias los 365 días del año las 24 Hs.

Estamos muy contentos y orgullosos de los resultados que obtuvimos hasta la fecha, sin embargo, pensamos que todo siempre puede mejorarse, y por lo tanto nuestra meta hoy en día es perfeccionar constantemente nuestros productos y servicios para ofrecerle a nuestros clientes la mejor experiencia de software para EESS posible.



Ignacio Giménez Roland
Socio Gerente

20 AÑOS DE
experiencia
avalan nuestra gestión

CONTEGAS

Consultores en Energía
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Estaciones de Servicio
- ✓ Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- ✓ Tasamos
- ✓ Compramos
- ✓ Vendemos



Paraná 754 Piso 10° "A". Tel/Fax: 00 54 11 5032-9104 (C1017AAP) Capital Federal
contegass.com / info@contegass.com

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales

Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

**Mejoramos la cobertura de su auto
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria
en el mercado asegurador***

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA

011 4952-6167

infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar

Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056



Soluciones para Estaciones de Servicio

EN PUMP CONTROL NOS DEDICAMOS AL DISEÑO, DESARROLLO Y PRODUCCIÓN DE CONTROLADORES ELECTRÓNICOS, SOFTWARE Y SISTEMAS DE CONTROL DISEÑADOS ESPECIALMENTE PARA ESTACIONES DE SERVICIO.

En la actualidad contamos con una trayectoria de más de 25 años en el mercado y una sólida presencia en el escenario internacional con exportaciones que alcanzan a más de 20 países cubriendo los 5 continentes. Poseemos la certificación del sistema de gestión de calidad ISO 9001:2015 lo que garantiza el diseño y producción de todos los equipos bajo las normas de calidad nacional e internacional, que nos permite competir en los mercados más exigentes a nivel internacional.

Entre los principales beneficios de nuestro software destacamos los siguientes:

- Contar con inventario preciso por combustible y por tanque minuto a minuto.
- Corroborar el volumen de descarga desde cisterna a tanque.
- Visualizar y registrar cada despacho que se realiza desde los surtidores.
- Realizar cierres de turnos automáticamente y realizar cambios de precios programados.
- Mayor exactitud en los datos disponibles. Minimizar errores humanos y potenciales

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina – Pcia. de Buenos Aires
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632
Consultas cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

robos de producto.

- Contar con información necesaria para la toma de decisiones en tiempo y forma.
- Prevenir situaciones de sobrellenado de los tanques que ocasionan contaminación del terreno y la napa.
- Prevenir sobrellenado de la cámara separadora evitando así derrames por el desagüe pluvial o cloacal.
- Evitar multas y eventuales demandas por contaminación ambiental (fuero penal y civil), accidentes, etc.
- Ofrecemos una aplicación Head Office para una mejor y más eficiente administración, sobre todo cuando se tiene más de una Estación de Servicio. Este aplicativo no requiere instalaciones en servidores del operador, ya que se trata de una solución en la nube.
- Puede ser accedido en forma remota, ya que posee una página Web embebida. Es decir que podría estar viendo la playa desde su hogar, oficina

FLEET+ Componentes



o su lugar de vacaciones.

- Nuestros controladores (el de surtidores: PAM+ y el de tanques: TANK+), tienen una interfaz gráfica, realmente amigable, que permite una sencilla utilización.
- Se comunica mediante protocolo TCP/IP, lo que representa un avance tecnológico importantísimo, frente a otras soluciones existentes.
- Diferentes perfiles de

entrada al sistema, garantizan la privacidad de acceso a la información, y permiten el control total de la operación de la estación.

- Monitoreo desde su teléfono celular a través de la App Pump Control Stock.

Nuestros clientes tienen la ventaja de poder recibir actualizaciones de versión en forma gratuita y remota. Cuando se desarrollan nuevas versiones de firmware, las mismas se brindan a los clientes sin cargo. Si solicitan algún requerimiento particular, podemos evaluarlo y cotizarlo. Poseemos la capacidad y flexibilidad para resolver personalizaciones de manera satisfactoria.

Contamos con Mesa de Ayuda cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y atención de

Solución integral para la recertificación de Condiciones mínimas de Seguridad (CMS) de sus equipos compresores y surtidores de GNC



Nuestra experiencia se basa en el conocimiento detallado de las principales marcas de equipamientos instalados en EESS en Argentina, dado que todos los equipos nacionales o importados, han realizado la aprobación de sus diferentes modelos con nuestra empresa.

Bureau Veritas Argentina es el Organismo de Certificación acreditado por el ENARGAS para realizar un servicio de certificación óptimo en todo el país, avalado por su capacitación y experiencia.

Av. L. N. Alem 1134 - 7° Piso (C1001AAT)
C.A.B.A. Tel: (54) (11) 4000-8008 Fax: 4000-8029
Email: bvarg.gas@ar.bureauveritas.com



consultas técnicas; dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes; proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa; ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos; y asesoramiento sobre hardware de red.

Poseemos un sistema de abono mensual para el soporte con diferentes niveles de alcance

según la necesidad, tipo de atención, y urgencia de cada cliente.

Los expendedores solicitan muy buena performance del producto, referencias de otros clientes usuarios del sistema, precio competitivo, financiación y rápidos tiempos de entrega.

Nos diferenciamos de la competencia y nos adaptamos a las necesidades particulares de cada cliente. La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla en forma completa.

Nuestras soluciones nacen y se desarrollan en nuestra planta de la zona de Mataderos,

Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Esto nos independiza de consultas corporativas y nos da autonomía para adecuar rápidamente la solución a la necesidad del cliente y a su envergadura.

La conformación de nuestro Software Factory, posee la flexibilidad necesaria para adecuar el core de nuestra solución a las necesidades del cliente, en virtud de las diferentes estructuras que hay detrás de ellos.

Nuestras soluciones al no estar basada en software residente en PC, pueden accederse desde cualquier computadora con acceso a Internet, los datos están en la nube.

Además, contamos con la posibilidad de enviar alarmas vía mail ante algún problema como sobrellenado del tanque, fuga de combustible o cualquier incidencia que se presente.

También ofrecemos un control de ventas, y de stock de tanques de combustible a través de nuestra

EL VIAJANTE
AGUA DESTILADA

- Agua Destilada
- Refrigerante
- Anticongelante
- Anticorrosivo

TEL/CEL: 4209-5505 / 15-5496-1337
E-MAIL: productoselviajante@hotmail.com
<http://www.elviajantedestilada.com.ar>

aplicación para celulares para sistema operativo Android e iOS, llamada Pump Control Stock.

Tenemos muchas expectativas depositadas en lo que resta del año. Entendemos que es prácticamente inevitable, en el escenario actual, que las empresas agudicen la mirada en todo lo concerniente a controlar un insumo tan importante y costoso como el combustible. Sin duda esa será una prioridad tanto para quienes lo despachan, como para quienes dependen de él para cumplir su tarea cotidiana. La idea es acompañar a los usuarios, proveyendo soluciones confiables y de calidad.

Proyectamos seguir creciendo en el mercado local incrementando nuestro market share;



solidificar nuestra relación con YPF, TRAFIGURA y grupos empresariales que se desarrollan en el mercado local. Trabajamos además para consolidar alianzas con empresas multinacionales, y sostener nuestro crecimiento vertical ampliando nuestra red de distribuidores internacionales.

Omar Sebastiani
Gerente Comercial

POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

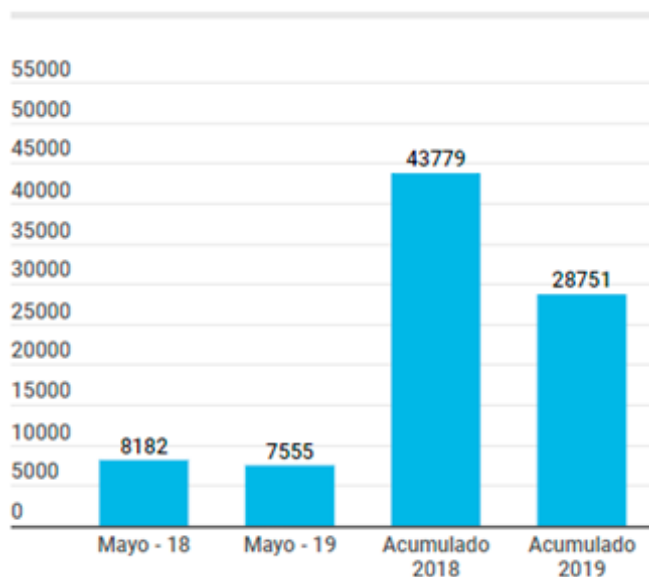


ADEFA				
Asociación de fábrica de automotores				
Ventas a Concesionarios				
Período	2018	2019	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	64.452	30.038	-34.414	-53,4%
Febrero	73.733	30.404	-43.329	-58,8%
Marzo	79.562	33.708	-45.854	-57,6%
Abril	72.748	28.469	-44.279	-60,9%
Mayo	75.754	27.947	-47.807	-63,1%
SUB TOTAL	366.249	150.566	-215.683	-58,9%
Junio	55.358			
Julio	46.637			
Agosto	52.224			
Septiembre	42.628			
Octubre	37.207			
Noviembre	33.095			
Diciembre	48.418			
TOTAL	681.816			

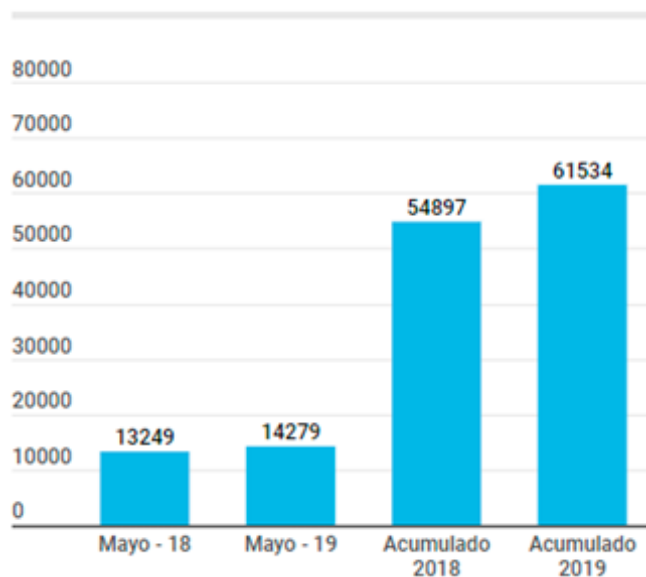
ADEFA PRODUCCIÓN 2019 POR SEGMENTO

	may-18	may-19	Var. %	Acumulado 2018	Acumulado 2019	Var. %
Automóviles	8.182	7.555	-7,70%	43.779	28.751	-34,30%
Utilitarios	13.249	14.279	7,80%	54.897	61.534	12,10%
Total	21.431	21.834	1,90%	98.676	90.285	-8,50%

Automóviles



Utilitarios



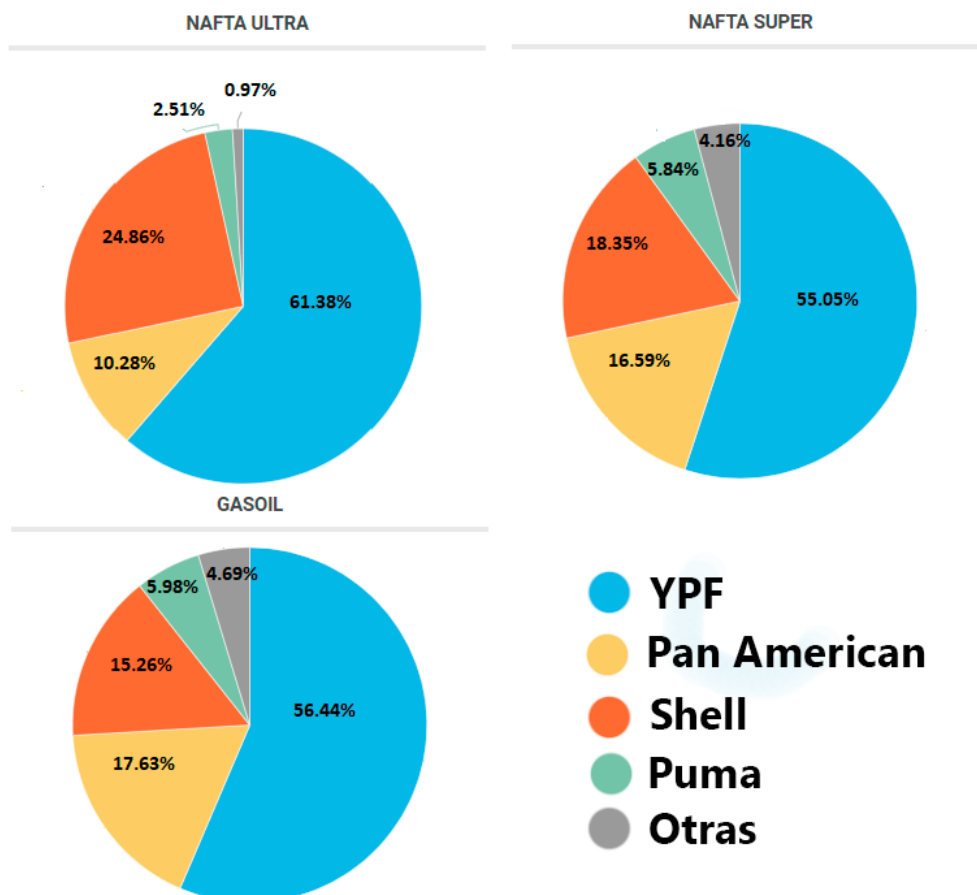
VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS
(Años 2018 - 2019)
Metros cúbicos

Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Abril - 18	1157232	532143	236424
Mayo - 18	1146537	537174	235043
Junio - 18	1129723	523779	225614
Julio - 18	1129723	523779	225614
Agosto - 18	1197860	574398	215368
Septiembre - 18	1050362	531033	177724
Octubre - 18	1119831	580321	185670
Noviembre - 18	1091401	556758	175697
Diciembre - 18	1119806	614057	210683
Enero - 19	1039214	588132	202958
Febrero - 19	1014941	549499	190109
Marzo - 19	1129293	587866	194762
Abril - 19	1125072	550025	175827

Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía

Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía

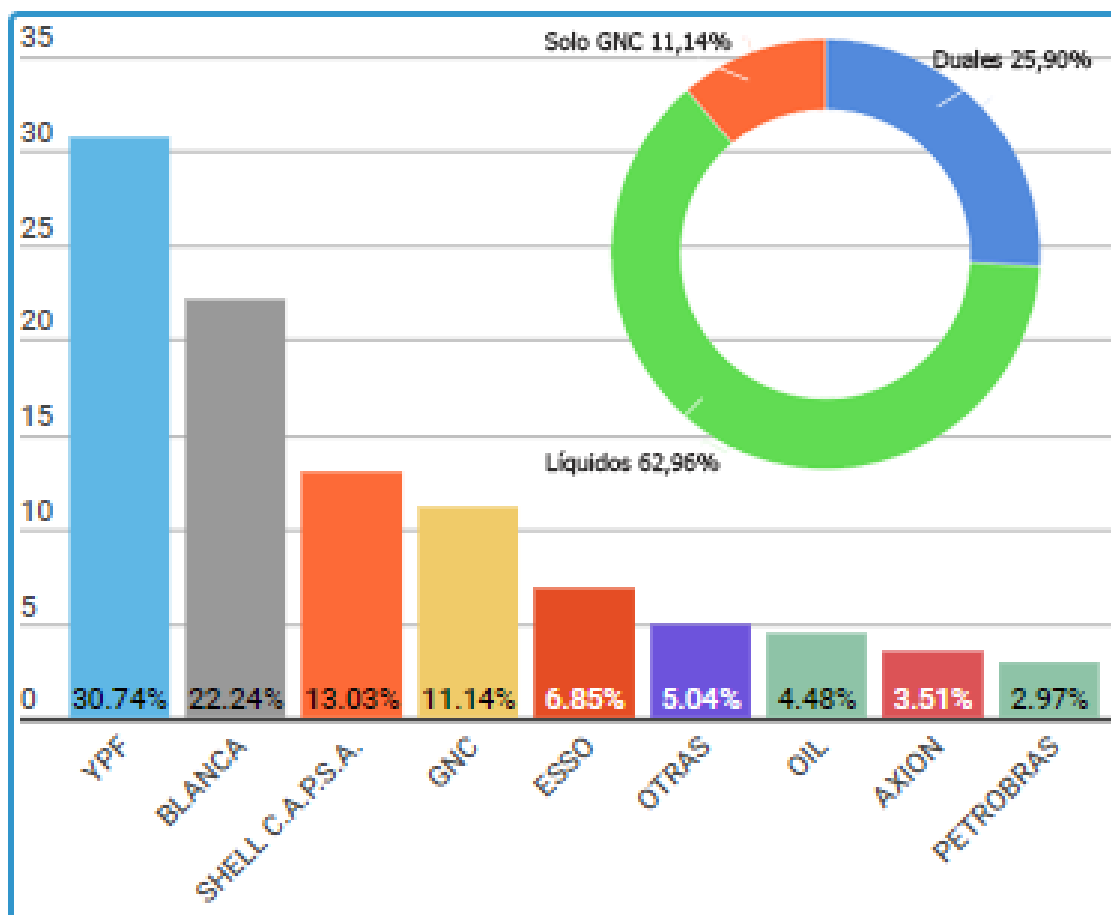


ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

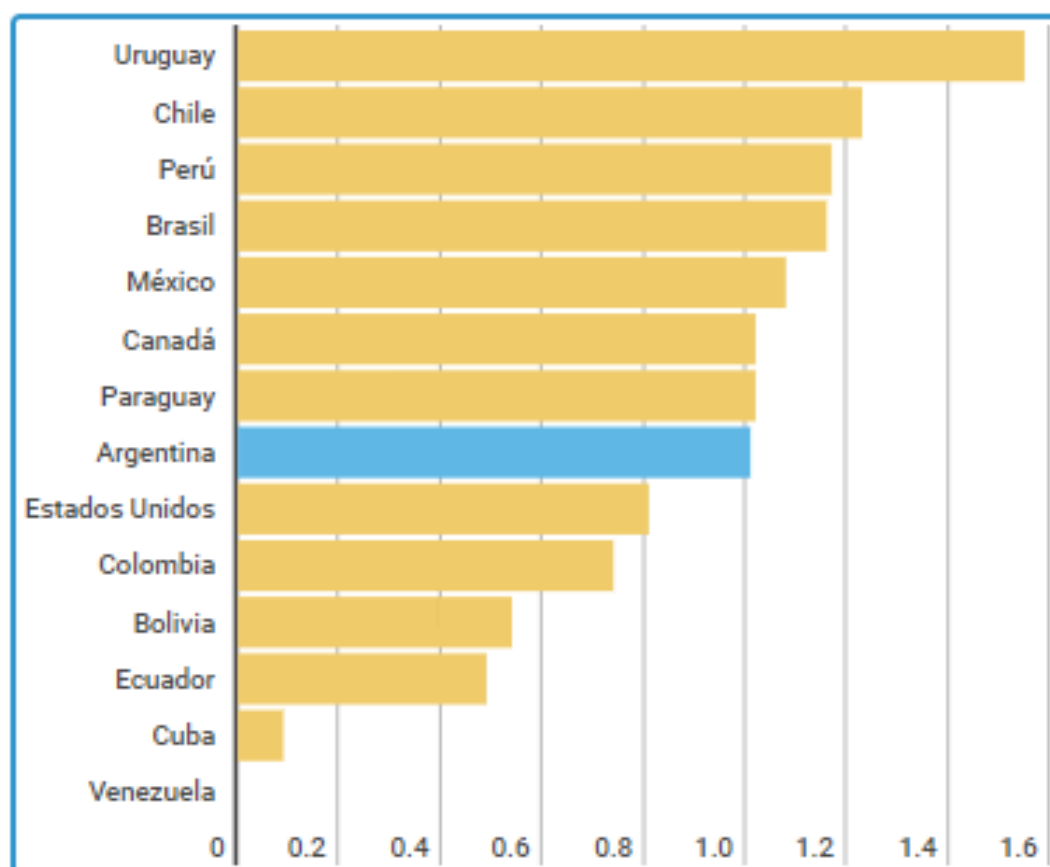
Bandera	PROVINCIA																								
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán	Totales:
AXION	85	7	1	5	2	20	4	9	0	1	0	1	4	5	2	2	2	0	2	1	11	9	0	0	173
BLANCA	286	13	8	32	16	167	24	89	11	9	66	8	55	20	12	11	12	13	13	7	200	23	1	23	1119
DAPSA S.A.	3	0	1	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	6
EG3 S.A.	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	131	26	5	2	4	51	7	16	3	1	1	2	7	9	3	9	0	5	9	0	49	2	1	3	346
OIL COMBUSTIBLES S.A.	93	9	3	9	0	33	10	13	0	2	0	1	9	5	0	0	0	7	4	0	42	5	0	6	251
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	1	0	0	0	0	4
PETROBRAS	62	10	0	0	25	7	0	3	1	0	5	0	0	0	7	9	0	1	2	12	8	0	0	0	152
PUMA	90	2	0	0	1	13	4	14	0	1	4	0	1	0	4	10	0	0	1	0	15	1	0	1	162
REFINOR	0	0	5	3	0	0	0	0	0	8	0	5	0	0	0	0	15	0	0	0	0	7	0	28	71
RHASA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SHELL C.A.P.S.A.	294	51	1	18	0	71	16	27	6	2	4	6	17	15	5	5	5	3	1	0	89	9	0	13	658
SOL PETROLEO	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	3
YPF	519	78	10	31	35	171	31	57	18	20	20	18	88	46	42	40	43	27	23	26	112	23	10	36	1524
GNC	204	55	2	0	1	73	0	20	0	18	3	2	53	0	9	8	15	11	7	0	37	12	1	27	558
GLPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Totales:	1768	251	36	100	85	607	96	250	39	62	103	43	234	100	84	96	92	67	62	47	565	91	13	137	5028

Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2019

Estaciones de servicio por bandera

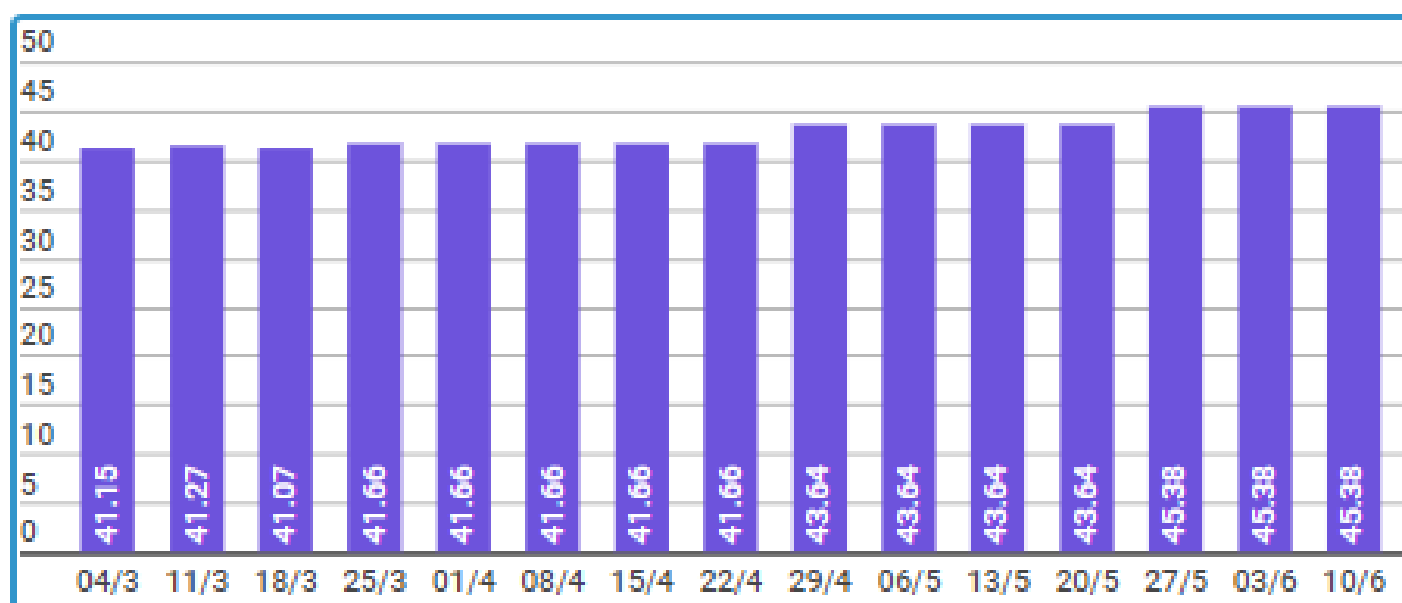


Litro de nafta a precio dólar



Fuente: globalpetrolprices.com

Evolución del precio del litro de nafta



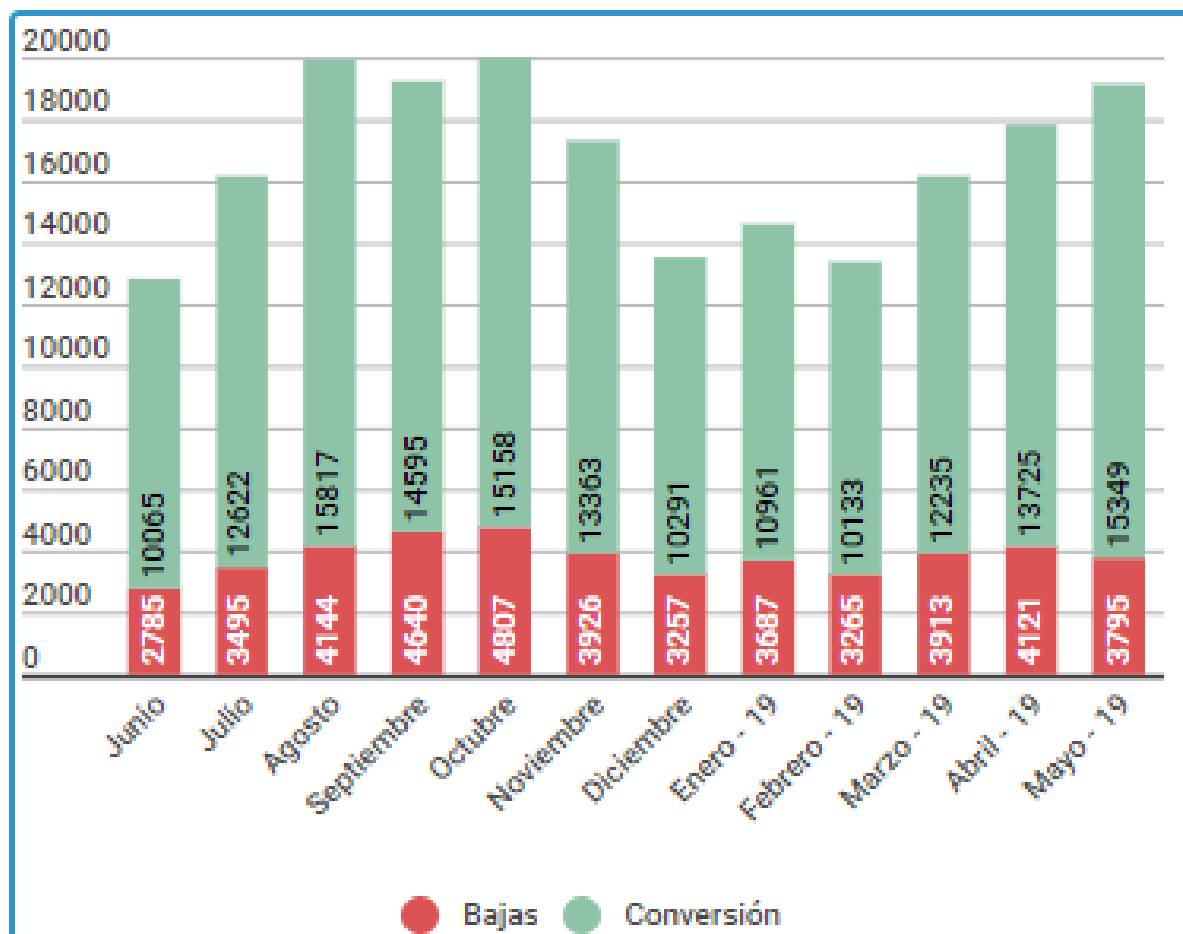
Gas entregado al sector GNC por Distribuidora

En miles de m³ de 9300 Kcal

Distribuidora	Abr-18	May-18	Jun-18	Jul-18	Ago-18	Sep-18	Oct-18	Nov-18	Dic-18	Ene-19	Feb-19	Mar-19
Metrogas S.A.	143	127	211	127	71	69	76	62	80	67	65	65
Gas Natural Ban S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Litoral Gas S.A.	1203	1189	1166	1257	1364	1396	1543	1461	1512	1386	1301	1549
Gasnea S.A.	454	477	469	522	529	469	528	496	499	541	498	548
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	782	784	744	788	788	720	824	841	946	1085	1000	904
Gasnor S.A.	444	437	457	523	478	419	426	388	456	434	431	456
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	136	133	129	136	129	122	133	131	136	119	120	132
Total de gas entregado al GNC	3162	3147	3176	3353	3359	3195	3530	3379	3629	3632	3415	3654
Total de gas comercializado	2454135	2811514	3376989	3618782	3389859	2608920	2505472	2107161	2060291	2140450	2006661	2127252
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	0,13%	0,11%	0,09%	0,09%	0,10%	0,12%	0,14%	0,16%	0,18%	0,17%	0,17%	0,17%

Fuente: ENARGAS, Datos Operativos de Transporte y Distribución.

Relación Bajas - Conversiones



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Mayo 2019

Provincia	Vehículos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	773314	895	52	20	444
Capital Federal	53735	114	11	4	58
Catamarca	8043	14	0	0	3
Chaco	217	0	0	0	0
Chubut	1100	2	0	0	2
Córdoba	283625	284	26	11	167
Corrientes	609	1	0	0	0
Entre Ríos	42123	65	4	3	43
Formosa	163	0	0	0	0
Jujuy	24833	36	3	1	10
La Pampa	5205	13	1	1	6
La Rioja	3973	9	1	0	1
Mendoza	119402	152	9	6	107
Misiones	150	0	0	0	0
Neuquén	5422	14	1	1	7
Río Negro	10578	23	0	0	15
S. del Estero	18975	41	3	2	8
Salta	39129	54	2	3	17
San Juan	35162	39	2	2	17
San Luis	33670	28	4	1	10
Santa Cruz	249	0	0	0	0
Santa Fe	142048	141	19	8	108
T. del Fuego	552	1	0	0	1
Tucumán	65833	96	5	4	26
Total País	1668110	2022	143	67	1050

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2018/ 2019

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
jun-18	2785	10065	5358	103946	34450
jul-18	3495	12622	6018	123130	41660
ago-18	4144	15817	6227	125236	43109
sep-18	4640	14595	4946	107700	38916
oct-18	4807	15158	5431	125965	41420
nov-18	3926	13363	4696	115045	35283
dic-18	3257	10291	4265	125898	33507
ene-19	3687	10961	4931	114371	39666
feb-19	3265	10133	4308	94533	34238
mar-19	3913	12235	4565	99846	37918
abr-19	4121	13725	5035	108380	41422
may-19	3795	15349	5738	116296	48537

Fuente: ENARGAS

Los Bárbaros

Nosotros, los bárbaros, vivíamos en las montañas, en cuevas húmedas y oscuras, comiendo bayas, robando huevos de los nidos y apretándonos los unos contra los otros cuando la noche se hacía insufrible.

Era cierto que, a veces, un trémolo sordo nos llamaba. Temerosos, descendíamos por el bosque hasta ver el camino que habían construido los hombres del poblado, y veíamos las caravanas, los ricos carruajes, los soldados de brillantes corazas. Y era tanto el odio y la envidia y la rabia, que precipitábamos sobre ellos gruesas piedras (eran nuestra única arma) y escapábamos antes de que nos alcanzaran sus dardos.

A veces, en lo más sombrío e intrincado del bosque, aparecían hombres del poblado que gritaban y agitaban los brazos. Se acercaban y nos ofrecían inútiles objetos. Acariciaban a los niños y, con gestos, trataban de enseñarnos alguna cosa, pero eso nos ofendía, y bastaba que uno de los nuestros gruñera para que todos nos abalanzáramos sobre ellos y destrozáramos sus artilugios y los despedazáramos. Los hombres que venían a nuestro encuentro no eran, además, como los soldados; eran infelices que se dejaban atropellar, que lloraban si rompíamos sus cajas de finas hojas llenas de signos apretados. De los soldados salíamos huyendo, pero a aquellos viejos que venían en son de paz podíamos atarlos a los árboles y torturarlos sin peligro. Babeando, danzábamos delante de ellos, les aplicábamos brasas candentes, los ofrecíamos al hambre de nuestras mujeres y de los niños que colgaban de sus pechos.

Sin embargo, a veces, disciplinados ejércitos de soldados avanzaban geométricamente sobre el bosque. Nosotros chillábamos, les lanzábamos piedras, les mostrábamos las bocas desdentadas con el gesto de amenaza que veíamos poner a los perros, pero ellos se desplegaban, y capturaban a algunos de los nuestros, y los lanceaban, y los demás sólo podíamos retroceder, adentrarnos más en el bosque, ocultarnos en lo más espeso, en lo más inhóspito de sus profundidades.

Ahora ya casi todo el bosque es suyo. Rebeldes, rabiosos, ascendemos por las montañas mientras ellos extienden sus poblados, sus caminos empedrados, sus obedientes animales. Debemos retirarnos cada vez más, hasta aterirnos de frío en estas cumbres de nieve donde nada vive, donde nada hay que les pueda ser útil. Aquí nos apretamos, diezmados, cada vez más hambrientos, incapaces de comprender cómo son tan hábiles para aplicarse sobre el cuerpo finas pieles, de dónde sacan sus afiladas armas.

En las montañas, luchamos por sobrevivir frente a los osos y la lluvia. Vagamos en busca de comida, aunque cada vez es más difícil evitar a los hombres del poblado, los hombres sabios, los que tanto odiamos.

Ellos creen que no pensamos, pero se equivocan. Bastaría que vieran nuestras uñas rotas de escarbar la tierra, nuestra mirada agria e intolerante, nuestra rabia; bastaría eso para que al fin se dieran cuenta de que también sabemos preguntarnos por qué la victoria ha de ser suya.

Materiales para una expedición, Toledo, Lengua de Trapo, 2002, págs. 27-28

Pedro Ugarte (España, 1963)

Saeco

Línea Vending

SE 50

Dónde el bajo consumo y
el espacio reducido son
importantes



Necta Vending Solutions S.A.

Av. Segurola 1837 CABA (CP 1407)

54 11 4639-4300



www.saecoprofessional.com

una máquina para cada necesidad

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamiento rápido y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carretes



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas

● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853
 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857
 kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
 ventas@kefrenargentina.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar