

AES

N° 383

2020

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

www.notiaes.com

Editorial: Próximos aumentos en los combustibles líquidos



**Software de Gestión
Intuitivo, seguro y eficiente**



Estaciones de Servicio

EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

DEBO® Head Office Integral (para grupo de estaciones)

Administración centralizada de Ventas, Compras, Productos, Clientes y Proveedores.

DEBO® Back Office Integral (para la estación)

Gestión de todas las operaciones de ventas, compras, contabilidad, bancos, stock, etc.

- Recuento de stock con dispositivos móviles
- Business Intelligence DEBO®
- Alarmas sobre eventos específicos
- Facturación Electrónica
- Cambio de pecios automático en combustibles
- Firma digital de documentos
- Integración con LAPOS, POSNET, MERCADOPAGO, TODOPAGO, TARJETA FLOTA, VERAZ
- Módulo distribuidor
- Mesa de Ayuda 7x 24



Foca.Software



FocaSoftware



Foca-Software

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza
0261-4236208 / 011-59176060

www.focasoftware.com
ventas@focasoftware.com



Próximos aumentos en los combustibles líquidos

El Gobierno Nacional ha postergado la actualización del Impuesto a los Combustibles Líquidos y al Dióxido de Carbono que generará un aumento en los surtidores.

El incremento sería de 3,3% en las naftas y 2,3% en el gasoil. El 19-SEP-2020 YPF SA aumentó un 3,5% en promedio los combustibles en todo el país. Luego las otras compañías petroleras acompañaron el incremento.

Las estaciones de servicio, como siempre, se enteran por los diarios sobre los aumentos. El sector nunca fue tenido en cuenta por los últimos gobiernos. Es más, no se conocen políticas de la Secretaría Energía para nuestro sector.

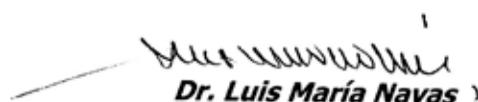
Es de esperar que en los próximos meses continúen los aumentos, aunque el Gobierno los analiza en forma permanente por el impacto que tienen en la inflación.

Con excepción de Bolivia, en todos los países que limitan con Argentina los combustibles tienen más valor en surtidor que en nuestro país. Este es otro de los indicadores que favorecerán los próximos aumentos.

Mientras tanto, el GNC viene posicionándose cada vez mejor frente a la variación de los combustibles líquidos, por lo que se esperan más conversiones, máxime la facilidad que existe en la financiación de los equipos. Todo ello se traducirá en un aumento



en las ventas de las estaciones de carga de GNC, que lentamente van en camino a los niveles previos a la pandemia.


Dr. Luis María Navas
Editor
Asesor Legal de AES

Especialista en Derecho Energético
Abogado (Pontificia Universidad Católica Argentina)
Posgrado en Negociación y Resolución de Conflictos (CPACF)
Magister en Derecho Administrativo (Universidad Austral)
Diplomatura en Energía
Diplomatura en Derecho Procesal



lnavas@aesargentina.com



Actividades Profesionales y Académicas:

- *Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.
- *Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.
- * Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
- * Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
- * Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
- * Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
- * Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
- * Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).

Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

Consejo Directivo

Presidente: Sr. Alberto Héctor Vázquez

Vicepresidente: Sr. Carlos Vázquez

Secretario: Sr. Pablo Horacio Capolupo

Tesorero: Sr. José Ciaramella

Pro Tesorero: Sr. Néstor Martín Barbarulo

Secretario de Actas: Sr. Carlos Daniel Madrazo

Vocales Titulares: Sr. Héctor Franco y Sr. Alberto Roccatagliata

Vocales Suplentes: Sres. Eduardo Guillermo Annes y Fernando Daniel Pagano

Revisores de cuentas: Sres. Domingo Ciaramella, Héctor Julio Annes y Mauro Osorio

Secretaría Administrativa: Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19

Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA

4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965

aes@aesargentina.com

www.notiaes.com



Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas

Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada

• Dra. Laura Iris Rosatto

Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral

• Dr. Jorge Macri

Tel: 4371-6691

Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas

• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona

Tel: 4371-2488

Departamento Técnico de seguros

• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)

Tel: 4952-6167

Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral

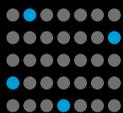
• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas

Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.



CALDEN OIL

SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO

- Homologado por las principales petroleras
- Diseño de interface moderna y sencilla de operar
- Configurable para cualquier forma de trabajo
- Sistema de comunicaciones inteligente
- Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
- Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones

Microsoft Partner

Silver Application Integration
Silver Application Development

Calden Oil® es la evolución constante para gestionar y controlar estaciones de servicio, que incorpora la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

- Actualizaciones y renovación permanente
- Mesa de ayuda y manual online
- Rapidez y seguridad de procesos
- 25 años de experiencia
- Más de 700 instalaciones en todo el país



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Gestión de distribuidores mayoristas como YPF Directo y otros.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Ficha de visitas a clientes.
- > Gestión de móviles y agenda de vencimientos.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-  Control de surtidores.
-  Identificación de playeros/despachos.
-  Telemedición de tanques.
-  Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
-  Control automático de flotas.
-  Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ.NET

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS.NET

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



SUMARIO

3

EDITORIAL

Próximos aumentos en los combustibles líquidos

4

INSTITUCIONAL

Consejo Directivo

Servicios Profesionales para Socios

Información General

Editor

Dr. Luis María Navas

Responsable Comercial

Jorge Cravero

11 3980-0031

11 15 2534-3103

jcravero@aesargentina.com

Registro de la Propiedad

Intelectual N° 1.321.592

Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700

4957-2711 / 4931-2765

Fax: 4957-2925

aes@aesargentina.com

www.notiaes.com

Director

Alberto Héctor Vázquez

Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

Software de Gestión

Intuitivo, seguro y eficiente



Foca 8 Software



Aoniken 32



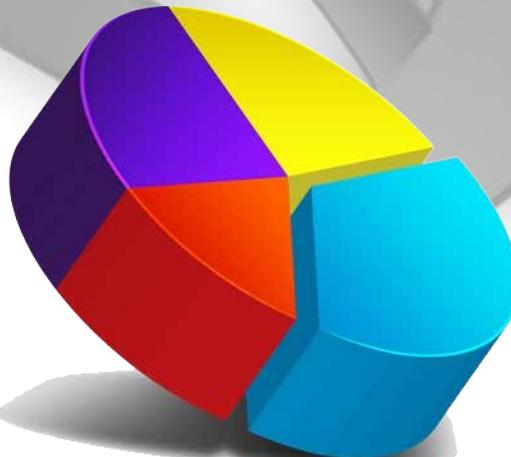
24 Pump Control



20 años dedicados a la Fidelización 36

Estadísticas

42



El Cuento del mes 48



Capitán Luiso Ferrauto

Intuitivo, seguro y eficiente

Software de Gestión

El software de gestión es la solución indispensable para obtener información precisa y confiable en tiempo real.

Sencillo, seguro y eficiente, con él es posible prevenir situaciones de sobrellenado en los tanques, minimizar errores humanos y potenciales robos de producto.

De manejo intuitivo. Configurable. Permite administrar eficazmente los costos. Con actualizaciones constantes y soporte técnico permanente.

Los ejecutivos de 3 de las empresas más prestigiosas del rubro, presentan su producto.



Somos una empresa de servicios orientados a la gestión de otras organizaciones donde utilizamos al software como principal herramienta en la construcción de soluciones sólidas e integrales para cada uno de nuestros usuarios, principalmente empresas de combustible y retail.

Nuestro Objetivo

Brindar soluciones informáticas a estaciones de servicio en toda la república Argentina, actualmente tenemos presencia en cada una de las provincias, logrando reducir las distancias entre nuestros clientes y sus clientes proveemos una herramienta ágil que acelera la atención, control y gestión de toda la empresa



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confeción de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar



El foco histórico de la empresa ha sido el negocio de estaciones de servicio y retail de franja media.

FOCA Software cuenta con más de 1200 clientes.

- **850 estaciones de servicio**
- **400 puntos de venta Retail**
- Cadenas de C-Stores

Que nos hace diferentes?, además de nuestros productos reconocidos en el mercado

- Único proveedor de soluciones de gestión para EESS con amplia base instalada a través de proyectos corporativos.
- Resolvimos el desafío de YPF cuando tomó la decisión de proveer de un sistema de gestión integral a su red de franquiciada.
- Fuimos capaces de modelar nuestras soluciones a las demandas corporativas de una empresa del tamaño de YPF manteniendo los atributos que hacían de nuestro sistema, el más elegido para la gestión efectiva de EESS.
- Hito histórico en el mercado, donde otros grandes jugadores internacionales habían fracasado antes.
- Récord de 250 implementaciones de sistemas en 6 meses para YPF Full durante el lanzamiento de la franquicia en 2006.
- FOCA Software es un proveedor capaz de responder a las exigentes demandas de las grandes compañías petroleras y a su vez garantizar una amplia aceptación **del DEBO® por parte de la exigente red de terceros.**

“No sirven de nada decenas de recursos sentados en locaciones remotas, si los mismos no están 100% asignados a los proyectos locales y si se compete en prioridad con mercados con oportunidades mayores”.

HIGHLIGHTS DEL MERCADO ARGENTINO

Exendedoras para Estaciones de Servicio



Calibrador de neumáticos a monedas

- Atractivo diseño de gran visibilidad (1.62 mts)
- Acepta todo tipo de monedas de curso legal
- Robustez antivandálica
- Manguera de acero
- Filtro de aire



Exendedores de agua caliente de alta recuperación



Aspiradora autoservicio a monedas



Control de acceso a sanitarios control de duchas

ÚNICOS CON SERVICIO TÉCNICO CON ATENCIÓN INMEDIATA EN 48HS

Av. H. Yrigoyen 7726 - Banfield - Bs.As. / Tel: (011) 4242-0432

www.almak.com.ar

info@almak.com.ar



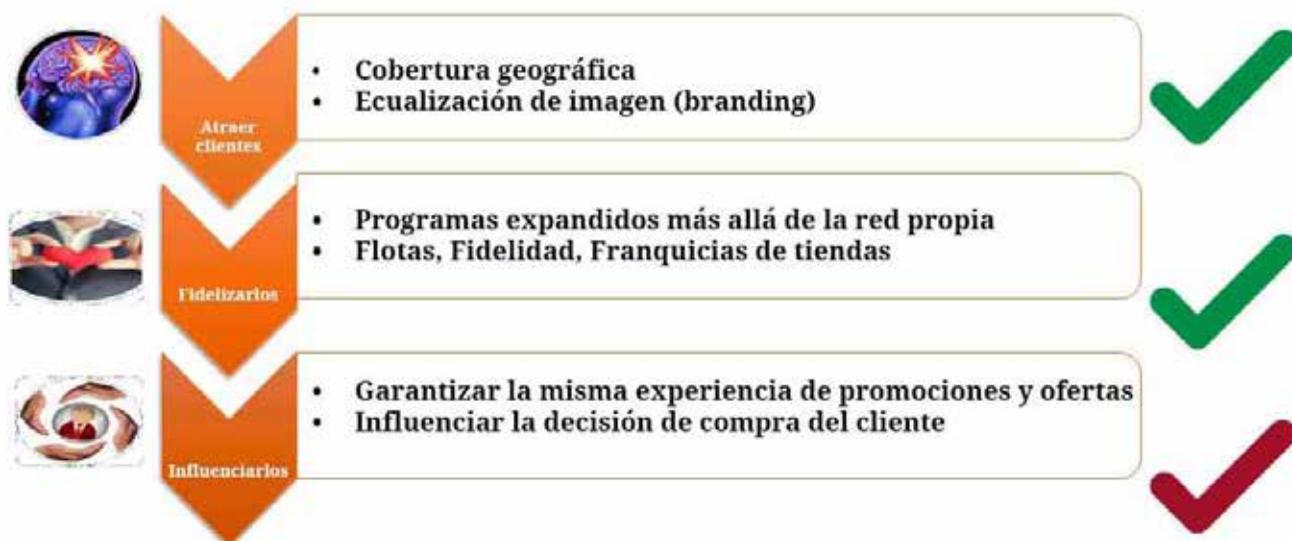
Tendencias en el mercado



- Los conceptos de "COMUNIDADES" y "CUSTOMER EXPERIENCE" como motores de iniciativas de negocios y adopción de tecnologías.
- Para garantizar que toda la "comunidad" tendrá acceso a la misma "experiencia" en cada contacto, el concepto de RED es cada vez más necesario.
- Todo esto está sucediendo en un entorno de una revolución de tecnología que permite, como nunca antes, interactuar con los clientes.

El desafío es expandir las fronteras de las COMUNIDADES, garantizando la mejor EXPERIENCIA DEL CLIENTE en toda la RED de Estaciones de Servicio.

Desafíos del retail petrolero en el mercado



Aquí es donde se está jugando la batalla por los clientes en el nuevo milenio

ROLITO

*La marca
del hielo*



Mayor productor de hielo
de Sudamérica

Líder en la producción
para consumo humano y otras
aplicaciones

Tecnología de última
generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

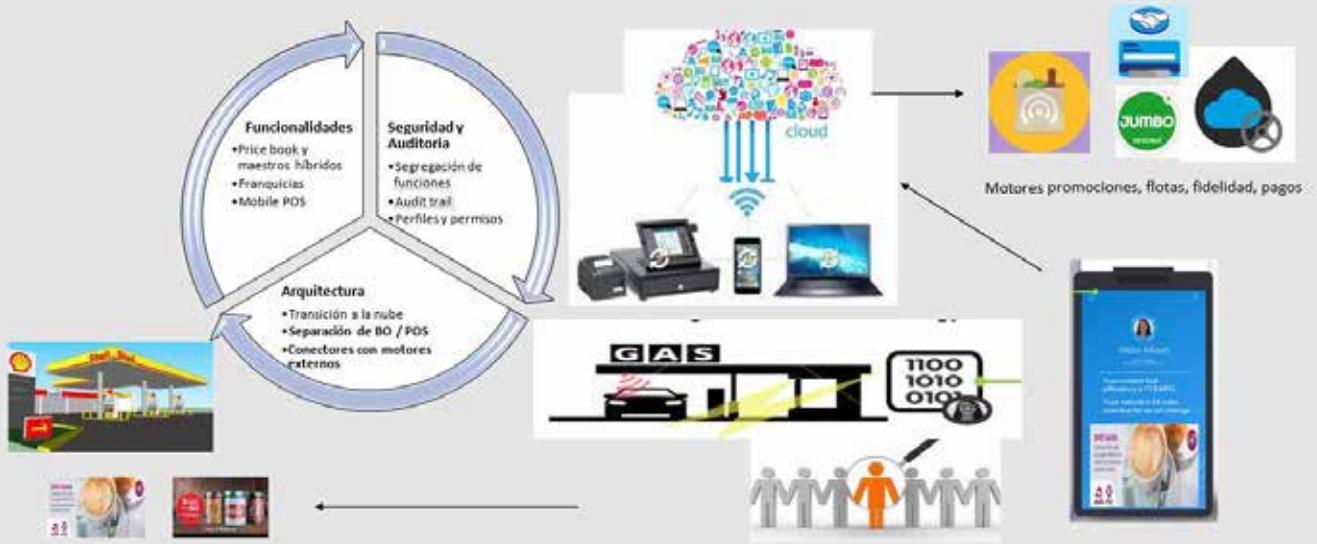
SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar



Desafíos de las soluciones de C-stores para el nuevo milenio

- Garantizar la misma experiencia de promociones y ofertas
- Influenciar la decisión de compra del cliente



POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAIS



CONTROLADOR DE SURTIDORES



TELEMEDICIÓN DE TANQUES



INFLADORES CALIBRADORES

Lubricación
Despacho de aceite en islas
Enrolladores retráctiles
Compresores de aire
Estación de servicio móvil
Sistemas de Automatización

MIDEX

■ ■ ■ ● SOLUCIONES PRECISAS

Técnica Telcon SRL

www.midex.com.ar

Montenegro 187 - CABA
info@midex.com.ar



NUESTROS PRODUCTOS

Back Office DEBO®

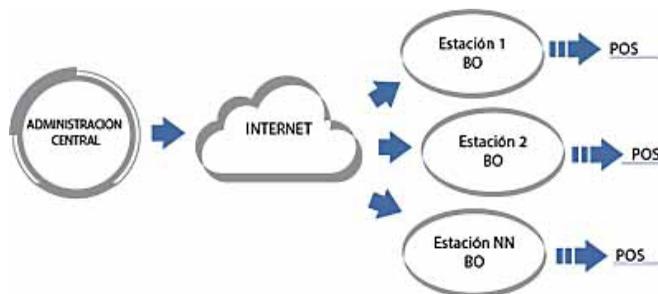
Es un ERP altamente especializado. Todos los datos de la suite involucrados en la operación están integrados en una sola base de datos; con registración contable simultánea. DEBO® Back Office se encuentra planteado en forma modular, donde cada módulo tiene la capacidad para resolver todas las tareas específicas a un área o sector y comunicarse con los demás.

Módulos DEBO®

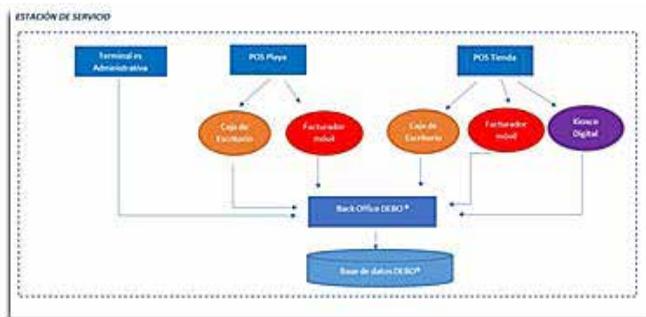


Head Office DEBO®

Es un software que tiene características de ERP multi- empresa y que aporta además la inteligencia para sincronizar, distribuir y consolidar toda la información de los DEBO® Back office.



Ecosistema de aplicaciones DEBO®



Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio



Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
contacto@balko.com.ar - www.balko.com.ar



IFMA™
International Facility Management Association

IRAOLA

Innovando
en
construcción
desde 1959



Gallery



Cielorrasos metálicos
Carpintería de aluminio
Divisorios de baño
Steel Frame
Construcción en seco



ventas@iraolasrl.com.ar * (011) 4750-5662

www.iraolasrl.com.ar

Tecnologías DEBO®



ALCOHOL AL 70% EN SPRAY

CON LA CALIDAD DE



Con la calidad del laboratorio Berpharma, nace Alcospray®

Un desinfectante total de alcohol al 70% en spray para todo tipo de superficies

Viene en envase plano con válvula dosificadora en formato de 70 ml, para uso personal con el tamaño ideal para llevar encima.

No irrita ni reseca la piel.

Por pedidos o consultas:
+5411 15 5600-5909

Sofia.berendorf@berpharma.com.ar
www.berpharma.com.ar



@alcospray_



MARSHALL

ACRI-VIAL

Pintura para demarcación de estaciones de servicio

CON RESINAS ACRILICAS DE OPTIMO RESULTADO PARA PISOS DE ASFALTO Y HORMIGÓN

Formulada específicamente para demarcación de pavimentos a base de dos componentes resinas acrílicas elásticas de excelente durabilidad y catalizador que le otorga viscosidad y mayores espesores a la demarcación haciéndola apta para todo tipo de tránsito.

Para ser utilizada: en sendas peatonales, líneas de frenado, flechas direccionales, cordones, bastonados, etc.
Contiene resina ligante: producto incorporado en la composición de la pintura que le brinda mayor adherencia a la demarcación, evitando el desgaste prematuro.

Micro esferas reflectantes: a base de sílice, están incorporadas en la pintura otorgando una mayor visibilidad nocturna.

a base de resinas acrílicas elásticas dura hasta cuatro veces más que las convencionales para demarcación (las que habitualmente se adquieren en pinturerías).

Aplicación: con rodillo, pincel o equipo de pulverización.

contenido neto: 20 litros/25 kilos

secado rápido.

rendimiento por litro: 2,5 m².

Colores: blanco - amarillo - negro - azul - rojo - verde - naranja.

Cumple con todos los requisitos de las normas IRAM 1210/1221



Brindamos asesoramiento para el óptimo uso del producto.

flechas direccionales



Sendas peatonales con bastón



Sendas peatonales longitudinal



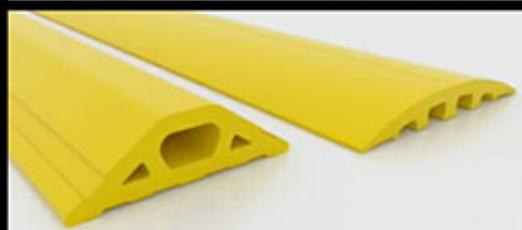
Líneas de trazo



Líneas de estacionamiento



También proveemos de topes y reductores de velocidad



TEL.: (011) 2008-0881

MAIL: marshall.asfalto@gmail.com

web: <http://www.solucionesasfalticas.com.ar>



Integraciones DEBO®

Acelerando los tiempo de atención a los clientes



- Controladores de surtidores.
- Telemedidores.
- Shell LatamPass.
 - Acumulación de millas y redención.
- POS Integrado tarjetas crédito/ debito.
 - Prisma – LaPOS / FirstData- Posnet.
 - Importación cobranza Posnet.
- Pago electrónico.
 - Mercadopago.
 - TodoPago.
- Importación de comprobantes de compras (Planexware).
- Tarjeta Flota.

Otras funcionalidades

- Cambio automático de precios en playa
- Envío de mail o SMS inmediato a clientes, por cada venta realizada en playa
- Control de inventario al cambio de turno
- Consultas vía web para clientes de la Estación
- Alertas y alarmas por operaciones críticas
- Facturación electrónica en Playa y tienda mediante la modalidad CAE o CAEA y con impresión sobre impresoras térmicas.
- Facturas complemento mediante facturación electrónica
- Importación automatizada de liquidaciones de tarjetas
- Carga de cheques mediante lector electrónico



EL VIAJANTE
AGUA DESTILADA

Agua Destilada
Refrigerante

Anticongelante
Anticorrosivo



11 4209-5505



15 5496-1337



productoselviajante@hotmail.com

www.elviajantedestilada.com.ar



PGS

PASTORINO

GLOBAL SERVICES S.A.

65 AÑOS
DE CONFIANZA, CREDIBILIDAD
Y SEGURIDAD

**SERVICIOS
Y PRODUCTOS
PARA ESTACIONES
Y PLANTAS DE
COMBUSTIBLES**



INSTALACIONES Y MANTENIMIENTOS ELECTRICOS APE
SISTEMA DE TELEMEDICION Y CONTROL DE FLOTAS
INSTALACIONES DE TANQUES PARA COMBUSTIBLES
EQUIPAMIENTOS, MANTENIMIENTOS
Y AUDITORIAS PARA PLANTAS Y CAMIONES
CALIBRACIONES VOLUMETRICAS CERTIFICADAS
INSUMOS Y REPUESTOS ORIGINALES
OBRAS CIVILES Y PINTURAS
MANTENIMIENTO DE SURTIDORES Y MEDIDORES VOLUMETRICOS



SISTEMA DE TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS

CONTROLADOR
NANO™
OPW



— NUEVO —
LANZAMIENTO

SENSOR
FLOTANTE
CON ALARMA
DETECTA EN TIEMPO REAL
CONTAMINACION
(FASE DE SEPARACION
DE NAFTA / ALCOHOL)



CONTROLADOR
INTEGRA
500 OPW



REPRESENTANTES OFICIALES

OPW



CORKEN

CIBACON

BOMBAS
TRIEF

Wiggins



FEDERAL PROCESS
CORPORATION

COXREELS

NUEVAS LUMINARIAS LED

DESARROLLO PARA
ESTACIONES DE SERVICIOS,
COMBUSTIBLES
LÍQUIDOS Y GNC.



Av. Julio A Roca 435 • CP. X5000CQB • Córdoba - Argentina
• TE: 0054 - 351 - 468 0268 rot. / 468 0687
E-Mail: ingenieria@pgsargentina.com
ventas@pgsargentina.com

Sucursales:
• Cnel. Zelaya 450 / TE: 0054 - 381-423 0192 /
E-Mail: tucuman@pgsargentina.com / San Miguel de Tucumán-Tucumán
• Nicolás Avellaneda 2831 / TE: 0054 - 0261-421 6556 /
E-Mail: mendoza@pgsargentina.com / Guaymallén - Mendoza

www.pgsargentina.com

Nuestra META

Convertirnos en socios tecnológicos de nuestros clientes acompañándolos en su crecimiento.

Nos caracterizamos por la agilidad y flexibilidad que nos lleva a la búsqueda constante de innovación creando productos de alta calidad.

Por qué elegir DEBO®?

- La mejor relación Producto / Prestación / Precio
- Comercialización SAAS
- Sin licencias
- Servicio – post Venta
- Mesa de ayuda 7x24
- Contamos con personal altamente capacitado. Comunicación vía telefónica (20 canales rotativos), WhatsApp, mail, para que nuestros clientes se sientan acompañados a partir de la asociación tecnológica.
- Respaldo con amplio equipo de desarrolladores que se mantiene a la vanguardia de las tecnologías emergentes, en un mercado cada vez más dinámico y globalizado.
- Nos convertimos en la solución que cada cliente precisa gracias a nuestro DEBO®
- El usuario solo necesita un DEBO® para gestionar y administrar todo su negocio
- Tenemos más de 28 años en el mercado informático

Jorge Díaz
Presidente de **FOCA Software**



Accesorios para Estaciones de Servicio
Industria; Transporte y Agro



Tel.: (0341) 451-6905
Celular: (0341) 15 540-4519
surtigom@surtigom.com.ar
www.surtigom.com.ar

Conexiones giratorias
Picos de despacho
Equipos de lubricación
Acoples
Medidores de aire
Tanques
Electrobombas de 12 y 24 volt
Caudalímetros
Mangueras
Productos para GNC
Surtidores y Mini surtidores
Bombas con motor antiexplosivos

ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

ART

Responsabilidad Civil

Incendio

Seguro de Vida Obligatorio

Seguro de Vida Ley de Contrato

Robo

Caución

Accidentes Personales

Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)

**Mejoramos la cobertura de su auto
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria
en el mercado asegurador***

Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA

011 4952-6167

infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar

Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056



En Pump Control nos dedicamos al diseño, desarrollo y producción de controladores electrónicos, software y sistemas de control diseñados especialmente para estaciones de servicio.

En la actualidad contamos con una trayectoria de más de 25 años en el mercado y una sólida presencia en el escenario internacional con exportaciones que alcanzan a más de 20 países cubriendo los 5 continentes. Poseemos la certificación del sistema de gestión de calidad ISO 9001:2015 lo que garantiza el diseño y producción de todos los equipos bajo las normas de calidad nacional e internacional, que nos permite competir en los mercados más exigentes a nivel internacional.

Beneficios destacables

- Contar con inventario preciso por combustible y por tanque minuto a minuto.
- Corroborar el volumen de descarga desde cisterna a tanque.
- Visualizar y registrar cada despacho que se realiza desde los surtidores.
- Realizar cierres de turnos automáticamente y realizar cambios de precios programados.
- Mayor exactitud en los datos disponibles. Minimizar errores humanos y potenciales robos de producto.
- Contar con información necesaria para la toma de decisiones en tiempo y forma.
- Prevenir situaciones de sobrellenado de los tanques que ocasionan

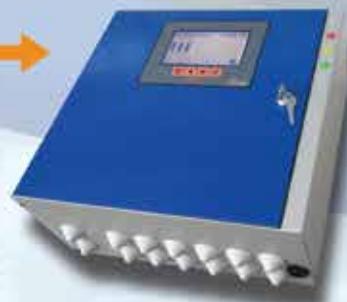


Playa Impsa

Soluciones para Estaciones de Servicio

Control de stock y fugas en tanques

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible. Lleva un estricto control de inventario, previene la contaminación de terrenos y contratiempos por el sobrellenado de tanques.



Control de stock y ventas de combustible desde el celular



Pump Control Stock es una aplicación para celulares que brinda acceso a la información de stock y ventas de su estación de servicio de manera remota las 24hs del día de una o mas estaciones de servicio.

Ahora también brindamos servicios de reparación de sistemas de distintas marcas. Consulte por el suyo!

Controlador de surtidores

Solución que registra y almacena los despachos realizados por los surtidores de su estación de servicio. Realiza cierres de turno y brinda reportes y gráficos estadísticos con posibilidad de impresión.



contaminación del terreno y la napa.

- Prevenir sobrellenado de la cámara separadora evitando así derrames por el desagüe pluvial o cloacal.
- Evitar multas y eventuales demandas por contaminación ambiental (fuero penal y civil), accidentes, etc.
- Ofrecemos una aplicación Head Office para una mejor y más eficiente administración, sobre todo cuando se tiene más de una Estación de Servicio. Este aplicativo no requiere instalaciones en servidores del operador, ya que se trata de una solución en la nube.
- Puede ser accedido en forma remota, ya que posee una página Web embebida. Es decir que podría estar viendo la playa desde su hogar, oficina o su lugar de vacaciones.
- Nuestros controladores (el de surtidores: PAM+ y el de tanques: TANK+), tienen una interfaz gráfica, realmente amigable, que permite una sencilla utilización.
- Se comunica mediante protocolo TCP/IP, lo que representa un avance tecnológico importantísimo, frente a otras soluciones existentes.
- Diferentes perfiles de entrada al sistema, garantizan la privacidad de acceso a la información, y permiten el control total de la operación de la estación.
- Monitoreo desde su teléfono celular a través de la App Pump Control Stock.



KOLOR KUT
WATER FINDING PASTE
FOR REFORMULATED & MODIFIED FUELS

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KOLOR KUT
MODIFIED
FOR REFORMULATED & MODIFIED FUELS

GASOILA
All Purpose Water Finding Paste For All Fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombretetes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina – Pcia. de Buenos Aires
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632
Consultas cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

Actualizaciones

Nuestros clientes tienen la ventaja de poder recibir actualizaciones de versión en forma gratuita y remota.



Cuando se desarrollan nuevas versiones de firmware, las mismas se brindan a los clientes sin cargo. Si solicitan algún requerimiento particular, podemos evaluarlo y cotizarlo. Poseemos la capacidad y flexibilidad para resolver personalizaciones de manera satisfactoria.

EZ

Estudio Zona

Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio
Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial



Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina
Tel.: 4371-2488 - Rotativas
E-mail:info@estudiozona.com.ar

Mesa de ayuda

Contamos con Mesa de Ayuda cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y

atención de consultas técnicas; dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes; proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa; ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos; y asesoramiento sobre hardware de red.

Poseemos un sistema de abono mensual para el soporte con diferentes niveles de alcance según la necesidad, tipo de atención, y urgencia de cada cliente.



20 AÑOS DE
experiencia
avalan nuestra gestión

CONTEGAS 

Consultores en Energía
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Estaciones de Servicio
- ✓ Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- ✓ Tasamos
- ✓ Compramos
- ✓ Vendemos



Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal
contegas.com / info@contegas.com



54 9 11 6586 7555



Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:

- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

Exigencias

Los expendedores solicitan muy buena performance del producto, referencias de otros clientes usuarios del sistema, precio competitivo, financiación y rápidos tiempos de entrega.

Poder cumplir con estos requerimientos nos diferencia de la competencia; podemos adaptarnos a las necesidades particulares de cada cliente. La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla en forma completa.

Cerca y rápido

Nuestras soluciones nacen y se desarrollan en nuestra planta de la zona de Mataderos, Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Esto nos independiza de consultas corporativas y nos da autonomía para adecuar rápidamente la solución a la necesidad del cliente y a su envergadura.

La conformación de nuestro Software Factory, posee la flexibilidad necesaria para adecuar el core de nuestra solución a las necesidades del cliente, en virtud de las diferentes estructuras que hay detrás de ellos.

La información siempre a mano

Nuestras soluciones al no estar basada en software residente en PC, pueden accederse desde cualquier computadora con acceso a Internet, los datos están en la nube.

Además, contamos con la posibilidad de enviar alarmas vía mail ante algún problema como sobrellenado del tanque, fuga de combustible o cualquier incidencia que se presente.

infoestación

**La información del sector
en un solo sitio**

ie



También ofrecemos un control de ventas, y de stock de tanques de combustible a través de nuestra aplicación para celulares para sistema operativo Android e iOS, llamada Pump Control Stock.

Expectativas

Tenemos muchas expectativas depositadas en lo que resta del año. Entendemos que es prácticamente inevitable, en el escenario actual, que las empresas agudicen la mirada en todo lo concerniente a controlar un insumo tan importante y costoso como el combustible. Sin duda esa será una prioridad tanto para quienes lo despachan, como para quienes dependen de él para cumplir su tarea cotidiana. La idea es acompañar a los usuarios, proveyendo soluciones confiables y de calidad.

Proyectamos seguir creciendo en el mercado local incrementando nuestro market share; solidificar nuestra relación con YPF, PUMA y grupos empresariales que se desarrollan en el mercado local. Trabajamos además para consolidar alianzas con empresas multinacionales, y sostener nuestro crecimiento vertical ampliando nuestra red de distribuidores internacionales.

Omar Sebastiani
Gerente Comercial de **Pump Control**



CERTIFICACIÓN
DE EQUIPAMIENTO
PARA USO EN
ATMÓSFERAS EXPLOSIVAS
BUREAU VERITAS
PROVEE ACCESO
AL MERCADO GLOBAL.

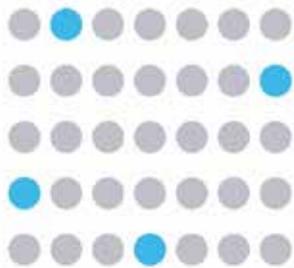


BUREAU
VERITAS

Contáctenos:
bvarg.gas@bureauveritas.com
+54 11 4000-8084
www.bureauveritas.com.ar

CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS,
EQUIPAMIENTO Y RECINTOS.
ENSAYOS Y CAPACITACIÓN





AONIKEN

Aoniken Servicios IT S.A. es líder en la producción de software y herramientas de control para estaciones de servicios y afines, en la República Argentina.

Nuestras principales referencias:

- Nos especializamos en el mercado desde hace más de 25 años
- Más de 800 estaciones de servicios se encuentran utilizando nuestros productos en la actualidad
- AXION homologó a Calden Oil para operar con AXIONcard y la nueva tecnología Wayne Fusion
- SHELL homologó a Calden Oil para operar en toda su red.
- YPF homologó a Calden Oil para operar con Red XXI y Full. Actualmente YPF nos ha convocado para participar de proyectos tecnológicos para sus estaciones de servicios.
- AOYPF seleccionó CaldenOil para un acuerdo estratégico en beneficio de todos sus asociados.
- Calden Oil opera integrado con POSNET, LAPOS, MERCADO PAGO (QR), LATAM PASS, CARGA VIRTUAL, TARJETA FLOTA y PROSEGUR.
- Único sistema del mercado certificado por Microsoft Corporation®.



**Integración con
Edenred y
Shell Flota.**



**Shell
Flota**

Los focos destacados de nuestras soluciones son:

- Gestión integral, comercial, administrativa, contable e impositiva.
- Gestión centralizada de redes de estaciones. Head office bidireccional, inteligente y multiempresa.
- Gestión de distribución mayorista.
- Control de Inventarios desde teléfonos celulares.
- Sistemas de Control
 - o Tele medición de tanques
 - o Control de surtidores

- o Etiquetas inteligentes de precios
- o Buzón electrónico de dinero
- o Control de flotas
- o Identificador de playeros



Beneficios que nos destacan

Calden Oil hace foco en todas las áreas que componen el negocio de la estación de servicio y por ello es la única solución integral y efectiva aportando a la profesionalización de nuestros clientes.

En los puntos de atención al cliente directo: las playas, los servicios y las tiendas, hace simple el trabajo ofreciendo certeza en la información, lo que permite trabajar de forma más segura, es sencillo de operar porque la interfaz es muy intuitiva lo que facilita la tarea evitando riesgos. Y también agrega rapidez ya que la integración con medios de pago y tecnologías diversas facilita los procesos de control de stock, venta, registración, cobro y fidelización.

En las administraciones, la fluidez y consistencia de la información facilita la tarea de los encargados de esa parte de gestión y control, con multiplicidad de informes y accesos a la información organizada. La generación desatendida de la contabilidad es una gran herramienta, así como la versatilidad en la configuración y manejo de movimientos y la frutilla del postre de estos días: el ajuste por inflación en el balance.



Si bien, como decíamos, Calden Oil cumple con todos los requisitos de la operación de una o de un grupo de estaciones, en los últimos tiempos las compañías se han convertido en un participante cada vez más importante del negocio, agregando nuevos requerimientos y también llevando las reglas de negocio a instancias que ya comienzan a estar fuera de la estación.

Desde campañas a nivel nacional con promociones y beneficios hasta la implementación de aplicaciones (APPS) propias de las banderas, que enriquecen la evolución de Calden Oil con integraciones múltiples.

También son un jugador importante los nuevos métodos de transacción "sin billete", que tienen difusión global y por lo general necesitan ser de aplicación

inmediata.

Claramente, el idioma de las compañías es distinto al de los operadores particulares y distinto también al de las empresas con varias bocas, pero todo el mundo tiene un objetivo casi único: la satisfacción y fidelización del cliente final y la optimización de resultados.

Creemos que Calden Oil ha sabido escuchar a todos y por eso está en una posición de liderazgo en el mercado, porque brinda una herramienta que permite perseguir con éxito ese objetivo planteado.



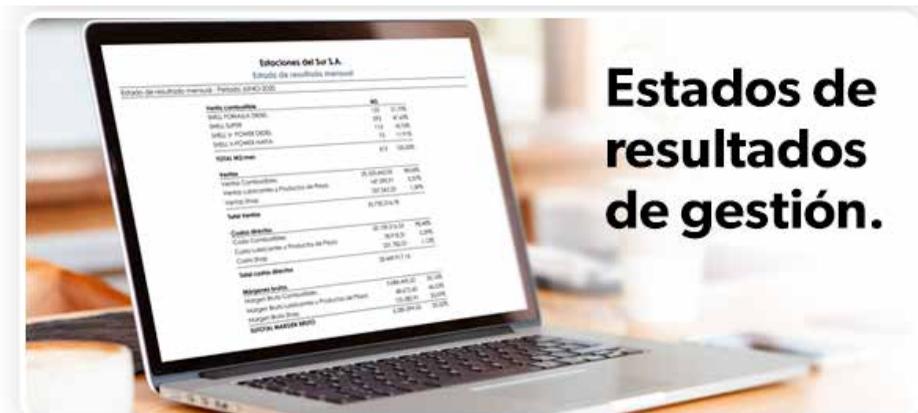
Directorio de Nuevas Tecnologías

Calden Oil tiene en su ADN el gen de la superación, tanto de objetivos como de calidad, de prestaciones y de respuesta. Tratamos de acompañar y, si es posible, adelantarnos en el camino que recorre el mercado de estaciones de servicios, fluctuante por naturaleza.

Estar en esa búsqueda constante de crecimiento nos llevó, hace algunos años, a crear un Directorio de Nuevas Tecnologías, abocado en desarrollar las herramientas que muchas veces sorprenden al mercado.

Todo pareciera fluir hacia la portabilidad, los teléfonos móviles inteligentes hoy son la mejor herramienta que podemos utilizar, pero sabemos que no lo serán siempre, y estar en este camino con la mayor claridad posible nos brinda la posibilidad de acercarnos al siguiente escalón.

De eso podríamos decir que está construido Calden Oil, de la búsqueda de la máxima calidad en lo que hacemos y del criterio de evolución constante.



Nuestras expectativas

Si bien este ha sido un año extremadamente atípico y muchas condiciones cambiaron de forma vertiginosa, hemos sabido sortear los escollos y pudimos continuar con la operación casi con normalidad.

Mucho de nuestro trabajo ya era de forma remota desde hace años, y rápidamente nos abocamos a protocolizar exhaustivamente aquello que no lo era. Por caso las implementaciones de nuevos clientes, las cuales se continuaron realizando sin inconvenientes.

Sin embargo, el impacto en el volumen comercial en el rubro de nuestros clientes ha visto comprometida las capacidades de inversión de muchos de ellos, por eso también pusimos a disposición diversos beneficios que nos acercaron e hicieron posible la incorporación de Calden Oil.

Confiamos en que esta pandemia retroceda y los efectos sean lo menos dañinos posibles para la sociedad y que la actividad económica del país se restaure lo más pronto posible.

Darío Jañez
Director de **Aoniken**



SISTEMAS  LEDA

Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.
54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

www.desitec.com.ar

20 años dedicados a la Fidelización

Mawi-System es una Empresa de tecnología dedicada a la automatización para mejorar los servicios de Estaciones de servicio, Restaurantes, Comercios y todos los lugares el cual se desarrolla una **afluencia constante de clientes**.

¿Cómo fueron los inicios de Mawi?

Si bien nosotros comenzamos cuando se instalaron las primeras estaciones de GNC, en ese momento trabajábamos con una firma de surtidores y compresores. El proyecto nació prácticamente en la época de reconversión de las estaciones, durante la administración de Menem. Había mucho movimiento y mucha inversión, las exposiciones del 1997 en adelante contaron con nuestra presencia. Los nuevos inversores estaban entusiasmados, fue un clima interesante porque luego se unió Brasil al proyecto de GNC. Al tener un valor agregado en la estación, producido por el compresor, les daba para invertir en promociones, en líquidos también pero en menor grado.



Al operar con líquidos, ¿suelen encontrar problemas con las promociones propias de cada bandera?

No, porque a las estaciones de bandera que tienen promociones, nosotros las respetamos y trabajamos con otros esquemas, ya más ligado a un software de Gestión, tales como prepagas, cuentas corrientes y pago electrónico, dando más un beneficio en el servicio, pero en las banderas que no tienen promociones o en estaciones de bandera propia, la fidelización se establece con más fuerza.

¿En qué consiste el esquema de fidelización que Uds. ofrecen?

El esquema básico es sumar puntos para obtener algún beneficio, tal como premios y



Fidelización

Poderosa Herramienta de Ventas

Imprescindible para su estación de servicio.
Las promociones fidelizan a sus clientes y aseguran su regreso y permanencia, con la variedad de promociones de 25 años de experiencia en el área

Terminal IDPAK para Gnc y Líquidos

Permite identificar al cliente con su carga
Emisión ticket para premios instantáneos y sorteos
Monitor touch - permite uso interactivo
Certificado por el Bureau Veritas para uso en GNC



GDM – GDM+ Controlador de Surtidores y Terminales

Toma de despachos para una transparencia en puntajes
Cierres de turno online, controla habilitación de mangueras
Cambio de precios programados

Pulsera Activa para control de cargas

Lo usa cada playero activo en el turno
Permite leer la obleta y las tarjetas de los clientes
Control de cargas con habilitación de mangueras
Permite aperturas, cierres y funciones de mérito
Sencillo uso – recarga inalámbrica en turno



Terminal de autoconsulta y publicidad
Monitor de alta luminosidad – incluye lector de tarjetas
Se instala en las columnas o en un lugar accesible
Visualización de premios y puntajes de clientes
Publicidad interactiva programable por Web

Software MawiCard

Automatización de las cargas – Suma automática de puntos
Variedad en Promociones
Amplia variedad de informes gerenciales
Manejo de stock, premios y registro de sorteos
Consultas vía Web, catálogo de premios, reservas de entrega
Red de estaciones On Line – Negocios adheridos

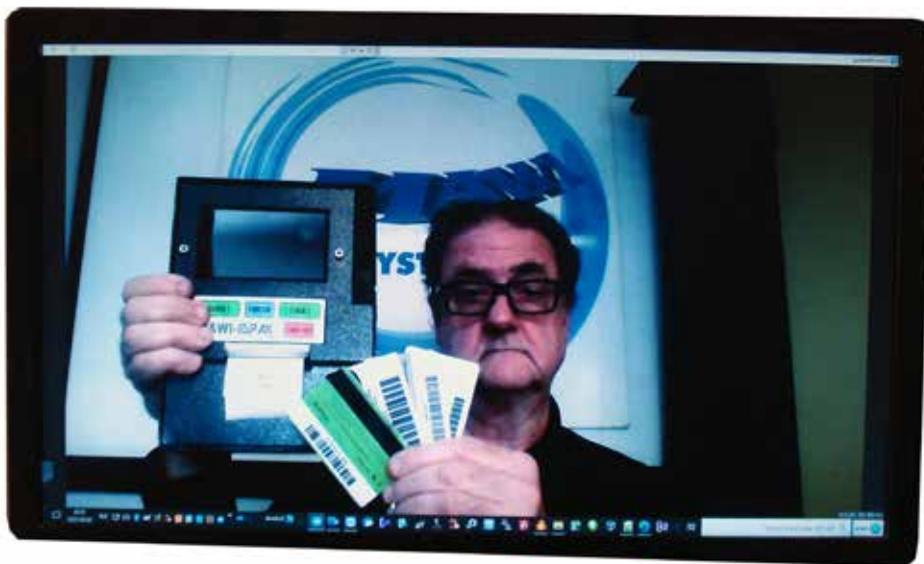


servicios, el fuerte nuestro es la transparencia hacia el cliente con puntos reales, de este modo saben que el beneficio será también real. Nuestro esquema tiene un conjunto de elementos comenzando por la toma de datos, el proceso según la categoría de cliente y la emisión de un comprobante o indicador visual, entendemos que este proceso debe ser breve, 5 segundos es una eternidad en playa.

Las terminales para pasar tarjeta y operar, están homologadas para uso en área clasificada y contamos ya con el 5to modelo durante todos estos años que se llama IDPAK, versión cable y versión inalámbrica, siempre adelantándonos en tecnología, además tenemos ahora una pulsera activa ,que lo llamamos PAID, y tiene una tecnología con chips que se usan en celulares, además lee QR y es de comunicación inalámbrica , también presentamos un monitor de consulta y publicidad que tiene una iluminación increíble, se ve aún con sol.

Obviamente toda esta tecnología incorporada lleva su software para los procesos y muy amigable.

También emite listados de estadísticas para que la gerencia pueda analizar cómo va mejorando sus ventas.



¿El proceso requiere intervención manual?

Todos los procesos con intervención manual son plausibles de errores y fraudes, el proceso debe ser automático, sin intervención humana, solo tenemos algunas excepciones para poner contraseñas, pasar tarjeta, etc.

La automatización es excelente para la relación cliente-operador, ya que el 1ro lo ve con mucha transparencia y confiabilidad y el 2do no tiene presión del cliente.

El uso de una tarjeta, ¿puede considerarse un concepto algo antiguo?

En absoluto, se usa como en el 1er día, inclusive en los súper. Si bien en algunas estaciones se usa el QR, el cliente tiene que estar obligado a pagar por ese medio para sumar los puntos y la lógica es que un cliente, si quiere sumar más puntos, tendrá que pagar más que su carga, y eso obviamente no va a ocurrir, ahora si solo es para

identificarse sería plausible de sacarle una foto al QR y luego, desde su casa sumar puntos sin ir a cargar, eso sería fraude.

Y hablando de QR, con nuestras pulseras activas, podemos leer el QR del auto a GNC y usarlo como identificadorio, pero está limitado al GNC y además fidelizamos vehículo, no conductor que no es el mismo concepto. Ya que puede haber varios conductores con un solo vehículo, en diferentes horarios.

¿Qué promociones ofrecen a sus clientes?

Depende mucho de la zona, de los tipos de clientes que cargan y que hacen sus colegas cercanos. Nuestro Fuerte siempre fue suma de puntos para obtener premios, así comenzamos y seguimos utilizándolo en muchas estaciones, inclusive con las primeras estaciones, del '98, siguen activas con las promociones.

Después tenemos Premios sorpresa, que pasan aleatoriamente durante el día, premios exprés a la par de la suma de puntos convencional (esto dio muy buenos resultados), sorteos, y otras promociones ligadas a nuestro sistema de gestión.

¿También cuentan con un sistema de gestión?

Sí, claro, arrancamos en el 2000 con un sistema de facturación automatizada, aprovechando las herramientas que teníamos, lo estamos siempre actualizando y es muy



+ 54 11 5648 4185



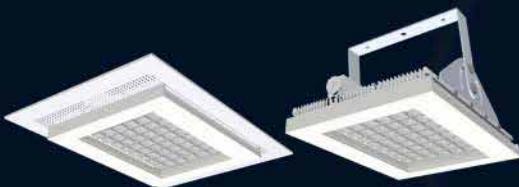
info@buacar.com.ar



www.buacar.com.ar

Diseñados y fabricados
en Argentina
desde el 2004

Productos LED aprobados **YPF**



Proyectores Led de embutir o aplicar
Certificados



Proyector Led embutir apto
áreas de expendio de
combustibles líquidos



Iluminador lineal apto
Zonas Explosivas (GNC) y áreas de líquidos



completo en la parte del uso de la tarjeta, ya que incorporamos prepagas individuales, corporativas y cuentas corrientes, en fin hay mucho para hablar sobre ese tema.

¿Incorporaron algún sistema online?

Sí, obviamente hay que seguir la tecnología. Durante un buen tiempo no lo implementamos ya que la mayoría de los clientes de las estaciones no estaban familiarizado con el uso de la web y preferían el trato personal, pero al pasar el tiempo , nos dimos cuenta que es una poderosa herramienta de ayuda y tenemos un sistema que vamos incorporando día a día con nuevos elementos , hay clientes que tienen sistemas en red y su propio sitio en el que se pueden hacer consultas de puntos y saldos , catálogo de premios , altas exprés , informar nuevas promociones , y ahora estamos incorporando reserva de premios para aquellos que aún no han llegado al puntaje y se comprometen a hacerlo, esto les incentiva para completar sus puntos en la estación.

También creamos un Portal nuevo para aquellos clientes de estación única que no tengan un sitio propio. Uno pone la tarjeta y se deriva a la estación respectiva, mostrando los premios y los puntajes.

¿Qué hay de aquellos que no cuentan con una bandera a sus espaldas?

Suelen ser los que más iniciativa propia demuestran, la mayoría empresas familiares, son

Control y Medición de:

- ✓ Seguridad en pararrayos
- ✓ Ruidos y vibraciones
- ✓ Puesta a tierra
- ✓ Protección catódica
- ✓ Niveles de Iluminación

CONTEGAS 

Consultores en Energía
Gas - Combustibles - Biocombustibles

Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal
contegas.com / info@contegas.com

 54 9 11 6586 7555

los que nos indican, en muchas oportunidades el camino a seguir. Somos muy receptivos en este aspecto.

Por entonces podemos decir que gracias al esfuerzo de ellos y a nuestra perseverancia que avanzamos mucho en el rubro, es un emprendimiento en el que participa mucha gente y todos ganan.

¿Qué tipo de iniciativa han tenido algunos de sus clientes?

En todos estos años hemos acumulado muchas anécdotas, cosas que hicieron nuestros clientes con esta herramienta , recuerdo el "bailando por el gas", cuando estaba de moda el programa de tv, con una escena de tango en pista, juez y demás con 1er premio 100 m3 , también otra muy graciosa, en Brasil, cuando un dueño implementó nuestro sistema , puso una promotora bien elocuente y atractiva para captar los clientes; pero no pensó que la ubicación de la estación estaba en un lugar con muchas iglesias evangélicas, al final era contraproducente y los clientes no querían participar, la solución fue vestir a la promotora con un escote cerrado y más sobria, recién entonces los clientes se acercaban a interiorizarse de la promo.

En el vecino país tenemos algunas estaciones con fidelización, en una por ejemplo, solo tiene un premio: caja de cerveza y eso es motivación suficiente para elegirlo como su estación.



En síntesis, podemos afirmar que en **Mawi System** contamos con un eficiente servicio pos-venta que cubre toda la zona del GBA y representantes técnicos en las regiones de Cuyo, Noroeste, Córdoba, Litoral y el sur, cubrimos de Jujuy hasta Neuquén y de Mendoza hasta el GBA.

Las perspectivas que vemos en el futuro, son óptimas, porque entendemos el rubro y proponemos soluciones adecuadas a las necesidades del futuro. Sabemos que los vaivenes económicos dirigen el mercado hacia un lado u otro, pero aun así, nos afianzamos en cubrirlo según el caso.

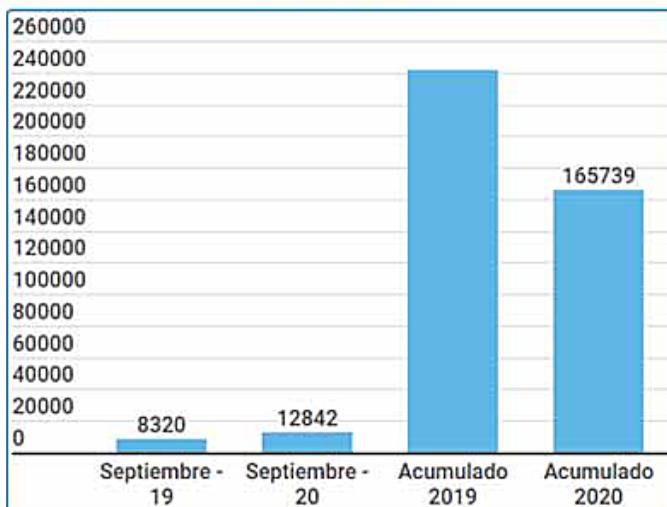
Javier de Cecco

ADEFA				
Asociación de fábrica de automotores				
Ventas a Concesionarios				
Período	2019	2020	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	30.038	25.727	-4.311	-14,4%
Febrero	30.404	27.191	-3.213	-10,6%
Marzo	33.708	18.922	-14.786	-43,9%
Abril	28.469	7.512	-20.957	-73,6%
Mayo	27.947	20.033	-7.914	-28,3%
Junio	36.501	23.773	-12.728	-34,9%
Julio	39.255	22.475	-16.780	-42,7%
Agosto	38.021	28.346	-9.675	-25,4%
Septiembre	26.876	35.065	8.189	30,5%
TOTAL	291.219	209.044	-82.175	-28,2%
Octubre	27.204			
Noviembre	22.900			
Diciembre	31.151			
TOTAL	372.474	209.044		

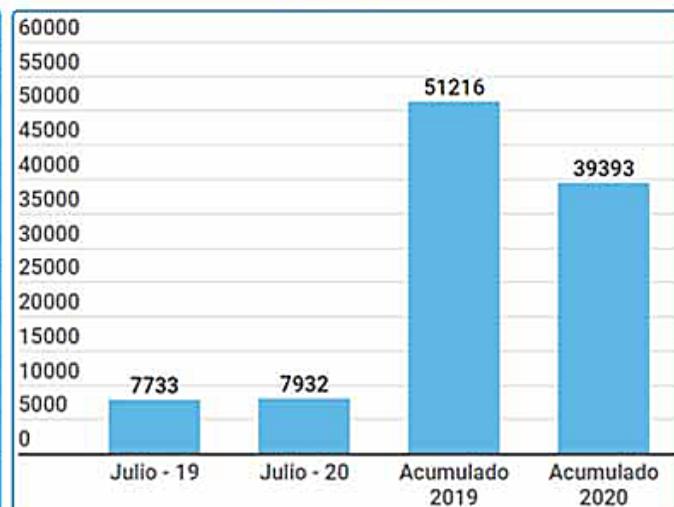
ADEFA PRODUCCIÓN 2020 POR SEGMENTO

	sep-19	sep-20	Var. %	Acumulado 2019	Acumulado 2020	Var. %
Automóviles	8.320	12.842	54,40%	84.238	58.582	-30,50%
Utilitarios	19.367	19.307	-0,30%	157.092	107.157	-31,80%
Total	27.687	32.149	-16,10%	241.330	165.739	-31,30%

Automóviles



Utilitarios



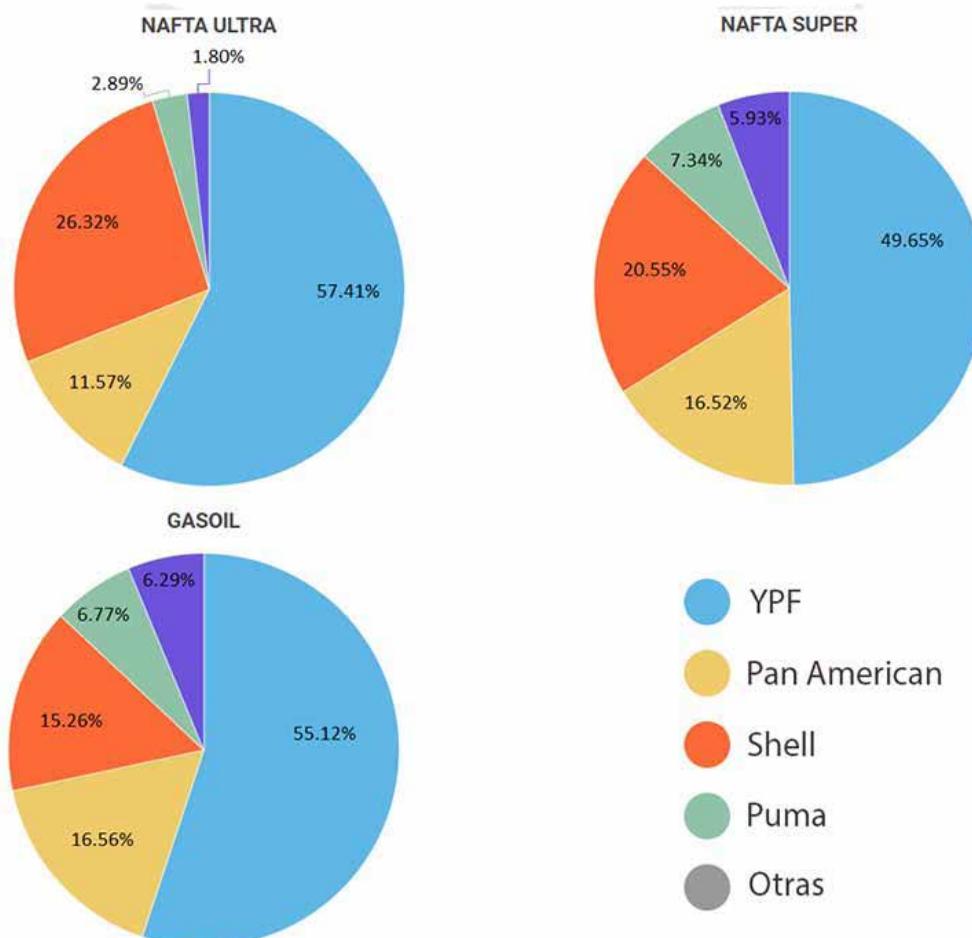
VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS
(Años 2019 - 2020)
Metros cúbicos

Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Septiembre - 19	1083672	550557	184650
Octubre - 19	1133169	590807	202400
Noviembre - 19	1141022	577925	193521
Diciembre - 19	1132157	614428	210926
Enero - 20	1047971	599241	209398
Febrero - 20	1132157	614428	210926
Marzo - 20	922066	417051	141569
Abril - 20	805579	196336	44629
Mayo - 20	Sin actualización	Sin actualización	Sin actualización
Junio - 20	Sin actualización	Sin actualización	Sin actualización
Julio - 20	922107	352763	104714
Agosto - 20	1087975	382321	116544

Fuente: Secretaría de Energía

Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía

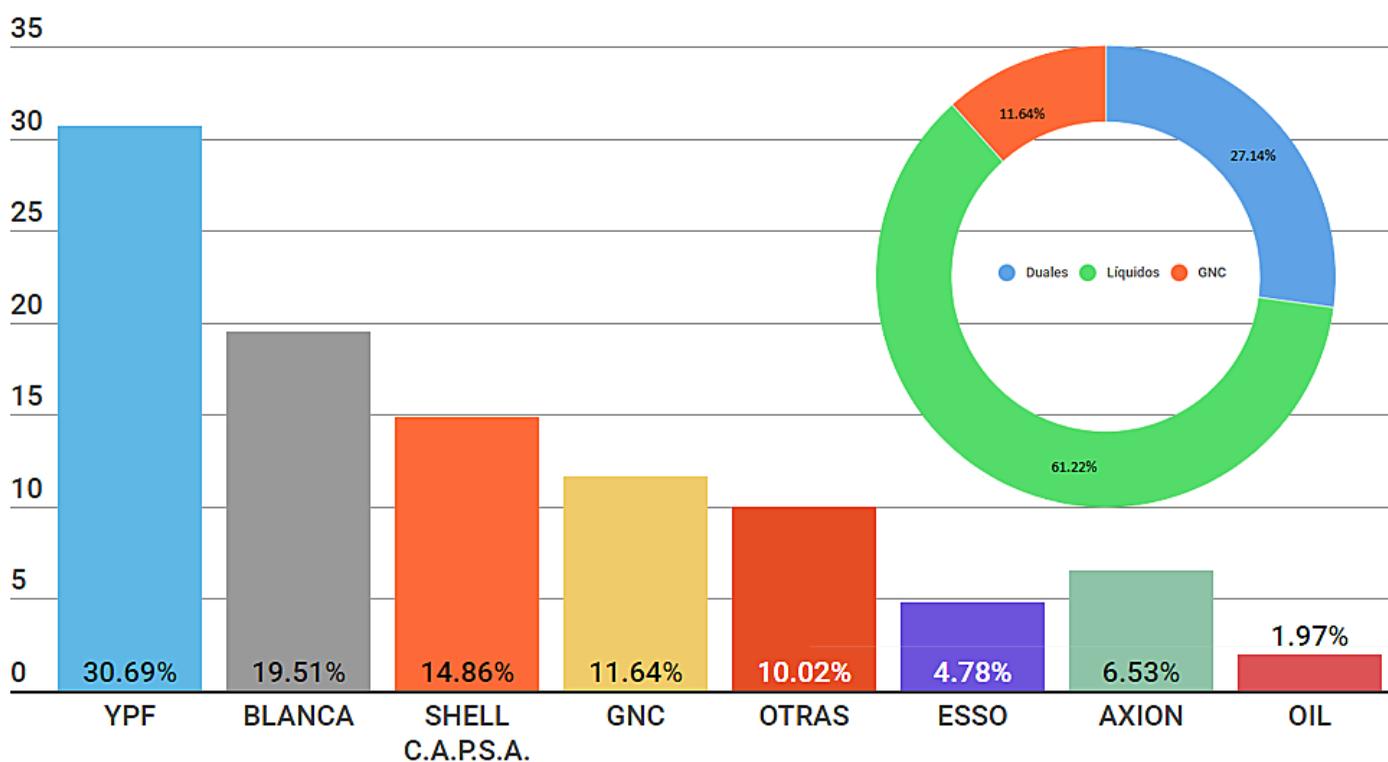


ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

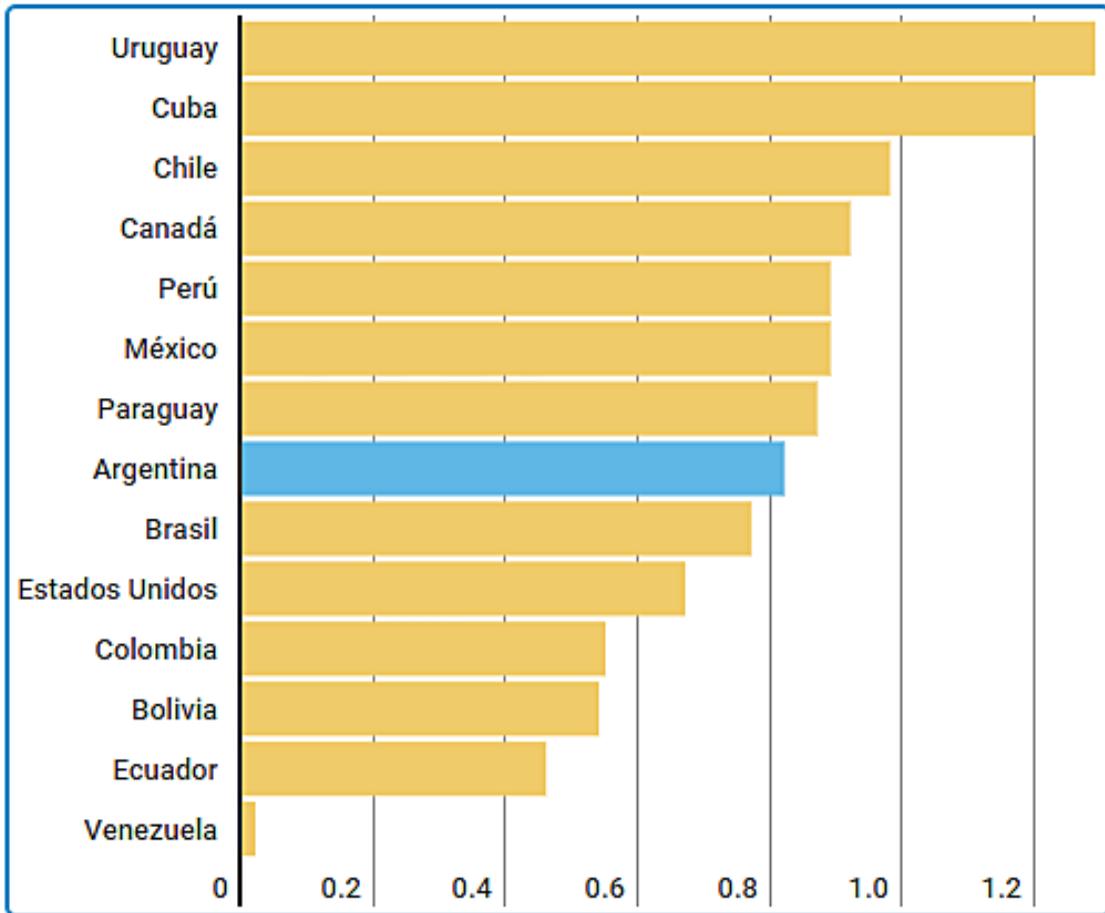
Bandera	PROVINCIA																			Totales:					
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chico	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis		Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego	Tucumán
AXION	130	25	1	5	23	26	5	13	1	1	2	1	3	18	4	5	2	0	2	0	25	10	0	2	314
BLANCA	230	10	3	17	20	144	20	63	13	8	56	9	46	11	11	8	11	11	11	6	173	10	1	19	939
DAPSA S.A.	33	2	1	5	0	10	2	3	1	0	0	1	2	0	0	0	0	1	1	0	13	1	0	2	78
EG3 S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	78	5	5	2	3	40	6	13	3	1	1	2	6	1	2	6	0	5	8	0	38	2	1	2	230
GULF	22	3	0	1	0	6	0	2	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	8	2	0	0	45
OIL COMBUSTIBLES S.A.	31	1	2	3	0	17	2	4	0	2	0	0	6	0	0	0	0	4	2	0	17	2	0	2	95
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PETROBRAS	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PUMA	145	9	0	2	2	25	8	17	0	1	11	0	2	0	5	29	0	2	2	0	29	4	0	0	284
REFINOR	0	0	4	3	0	0	0	0	7	0	6	0	0	0	0	0	14	0	0	0	7	0	0	28	69
RHASA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SHELL C.A.P.S.A.	315	57	1	20	0	77	20	29	6	7	4	6	18	20	6	5	5	6	5	0	86	11	0	15	715
SOL PETROLEO	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
YPF	617	73	11	27	34	166	32	57	11	20	21	15	80	46	36	39	42	26	22	25	113	24	7	33	1477
GNC	203	52	2	0	1	72	0	24	0	19	3	1	53	0	10	3	15	10	7	0	41	12	1	25	560
GLPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VOY	2	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1	0	0	0	0	1	0	0	0	6	
Totales:	1706	239	30	86	83	583	95	245	35	62	99	11	217	96	74	82	89	65	60	40	544	93	10	129	4812

Fuente: Secretaría de Gobierno de Energía - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2020

Estaciones de servicio por bandera

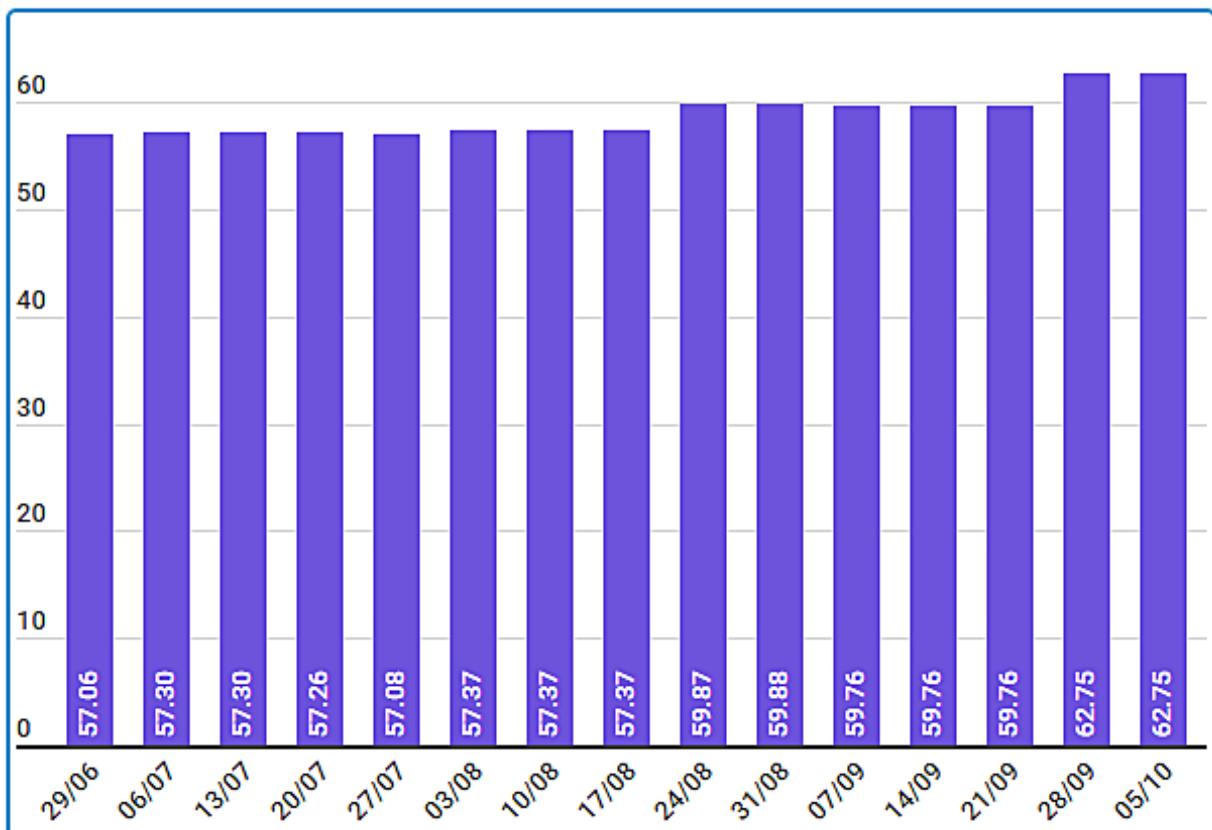


Litro de Nafta a precio dólar



Fuente: globalpetrolprices.com

Evolución del precio del litro de nafta



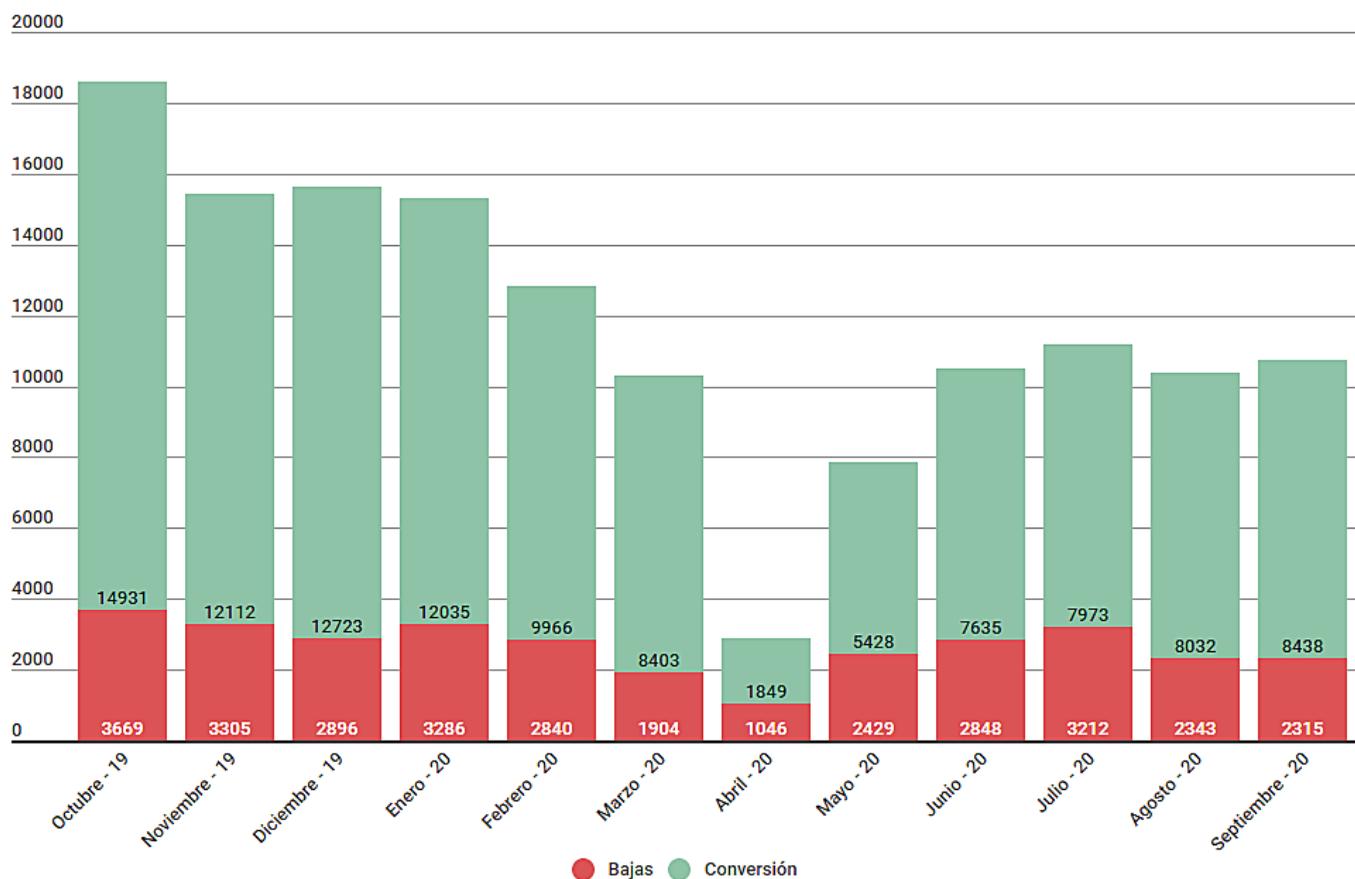
Gas entregado al sector GNC por Distribuidora

En miles de m³ de 9300 Kcal

Distribuidora	Ago - 19	Sep-19	Oct-19	Nov-19	Dic-19	Ene-20	Feb-20	Mar-20	Abr-20	May-20	Jun-20	Jul-20
Metrogas S.A.	205	49	62	122	134	125	45	33	22	22	29	45
Gas Natural Ban S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Distribuidora de Gas del Centro S.A.	32003	31309	32743	31616	33213	32413	30109	23572	10860	7038	8888	10230
Distribuidora de Gas Cuyana S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Litoral Gas S.A.	16857	16107	16937	16320	16806	15585	15008	11258	995	947	1199	1374
Gasnea S.A.	958	946	963	1005	872	631	625	364	11	0	0	0
Camuzzi Gas Pampeana S.A.	597	585	622	643	733	947	937	461	191	195	232	240
Gasnor S.A.	23220	21877	23065	22325	23785	21587	20852	15693	6548	10118	11980	13142
Camuzzi Gas Pampeana del Sur S.A.	137	129	128	124	131	109	119	97	63	79	86	200
Total de gas entregado al GNC	73977	71002	74520	72155	75674	71397	67695	51478	18290	18399	22414	25234
Total de gas comercializado	3202397	2852288	2717992	2235044	2363508	2291889	2201090	2267164	1910440	2484008	2899963	3312185
Porcentaje del GNC sobre el total comercializado	2,31%	2,49%	2,74%	3,23%	3,20%	3,12%	3,08%	2,27%	0,96%	0,74%	0,77%	0,76%

Fuente: ENARGAS. Datos Operativos de Transporte y Distribución.

Relación Bajas - Conversiones



SUJETOS del SISTEMA de GNC

Septiembre 2020

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	746705	882	56	21	477
Capital Federal	48567	113	12	4	60
Catamarca	8904	14	0	0	3
Chaco	186	0	0	0	0
Chubut	1036	2	0	0	1
Córdoba	276275	292	27	11	173
Corrientes	554	1	0	0	1
Entre Ríos	40140	66	4	3	45
Formosa	150	0	0	0	0
Jujuy	23732	38	4	2	12
La Pampa	4427	13	1	1	6
La Rioja	3446	9	1	0	2
Mendoza	117182	148	9	6	106
Misiones	135	0	0	0	0
Neuquén	3973	15	1	1	7
Río Negro	8738	23	1	1	14
S. del Estero	18025	43	4	2	8
Salta	40183	54	3	3	17
San Juan	34867	40	2	2	18
San Luis	33421	30	4	2	9
Santa Cruz	257	0	0	0	0
Santa Fe	138473	142	21	8	105
T. del Fuego	495	1	0	0	1
Tucumán	65510	99	5	4	26
Total País	1615381	2025	155	71	1091

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2019 / 2020

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
oct-19	3669	14931	5460	19160	46870
nov-19	3305	12112	4716	16477	39026
dic-19	2896	12723	5156	17542	40661
ene-20	3299	12035	5044	101694	39497
feb-20	2848	9966	4167	90819	30700
mar-20	1915	8403	3322	68528	26207
abr-20	1050	1849	1421	52496	12846
may-20	2436	5428	3989	116163	34000
jun-20	2859	7635	5723	132154	41918
jul-20	3244	7973	6283	133614	43142
ago-20	3248	8033	5506	132320	42237
sep-20	2315	8438	5959	134942	45661

Fuente: ENARGAS

Capitán Luiso Ferrauto

Una vez al año, en primavera, el capitán Luiso Ferrauto cambia de piel; de la piel vieja emerge lustroso y rosado como un recién nacido, pero al cabo de unas horas la piel nueva recobra su color normal, que es aceitunado, y también el pelo, que se ha desprendido junto con la piel del cráneo, vuelve a crecer rápidamente, como corresponde a un oficial de la Seguridad Pública.

Su mujer, unida a él por un amor inusitado en estos tiempos, suele guardar estas pieles usadas de su marido y rellenarlas de goma espuma color carne, para hacer así un muñeco bastante presentable, bien cosido y armado, con su uniforme puesto.

Ya tiene unos quince, en el garaje:

todos oficiales de policía, tan parecidos a su marido que da gusto verlos a todos juntos, tan dignos, tan rectos, tan inalcanzables por la corrupción. La señora hizo instalar un equipo estéreo en el garaje y cuando el capitán está de servicio fuera de casa, la mujer baja para hacerles oír a sus ex-maridos las mejores páginas de la lírica mundial.

Absortos, como embelesados, los quince policías escuchan inmóviles la muerte de Desdémona, el merecido asesinato de Scarpia, la disputa fatal entre Carmen y Don José, delitos todos que exigen el arresto inmediato del culpable, hechos de sangre y de violencia como tantas veces han visto a lo largo de su carrera. Puesto que los muñecos de piel policíaca son producidos a razón de uno por año y cada uno es de edad más avanzada que el anterior, presentan esta insólita característica: que el más joven de los quince es el más viejo de todos.

Juan Rodolfo Wilcock (Argentina-Italia, 1919-1978)

El libro de los monstruos (1978)

Saeco

La marca líder de las máquinas de café

www.saecoprofessional.com.ar

Máquinas para oficinas, Vending y HoReCa



Profesional. Superautomática. Vending y para oficinas grandes, medianas y pequeñas

Una máquina para cada necesidad...

Av. Segurola 1837 (1407) CABA – Argentina info@evocagroup.com.ar +54 11 4639-4300

Evoca Sudamérica S.A.

ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamientos rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carreteles



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



Tel.: (011) 4442-0112/4622-9857/4622-2853
 Telefax: (011) 4442-0112/4622-9857
 kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
 ventas@kefrenargentinasrl.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar