

# AES

N° 423

2024

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina

[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

## **EDITORIAL: El GNC promete un fuerte crecimiento**

**Inversiones de más  
de US\$25.000  
millones impulsan la  
Mesa del Cobre**

**YPF Consolida su  
Dominio en el  
Mercado de  
Combustibles**

**Argentina se prepara para una revolución en el  
offshore**



Estaciones de Servicio

## EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

**DEBO® Head Office Integral (para grupo de estaciones)**

Administración centralizada de Ventas, Compras, Productos, Clientes y Proveedores.

**DEBO® Back Office Integral (para la estación)**

Gestión de todas las operaciones de ventas, compras, contabilidad, bancos, stock, etc.

- Recuento de stock con dispositivos móviles
- Business Intelligence DEBO®
- Alarmas sobre eventos específicos
- Facturación Electrónica
- Cambio de pecios automático en combustibles
- Firma digital de documentos
- Integración con LAPOS, POSNET, MERCADOPAGO, TODOPAGO, TARJETA FLOTA, VERAZ
- Módulo distribuidor
- Mesa de Ayuda 7x 24



Foca.Software



FocaSoftware



Foca-Software

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza  
0261-4236208 / 011-59176060

[www.focasoftware.com](http://www.focasoftware.com)  
[ventas@focasoftware.com](mailto:ventas@focasoftware.com)



# El GNC promete un fuerte crecimiento

## Sus ventajas competitivas.

El GNC se ha transformado es un combustible de crisis. El año 2002 marcó el inicio, después de la gran crisis de la **pesificación asimétrica**, de un crecimiento continuo durante varios años.

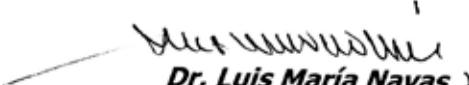
vehículos livianos y la aparición en el mercado del GNC del **transporte pesado**. Cada carga de GNC en un camión equivale a la carga de **15 automóviles**.



En el año que recién comienza se vislumbra, por varias razones, un crecimiento similar al de dos décadas atrás. El precio de los combustibles líquidos ha tenido un aumento que posiciona al GNC como un **combustible de crisis**.

El crecimiento del GNC, a nuestro entender, se dará por el incremento de las conversiones vehiculares de los

Los cálculos primigenios estimaban **1.000 vehículos** livianos por cada estación de carga de GNC. En la actualidad estarían faltando unos **400 mil vehículos**, siguiendo esa relación. En menos de dos años podría lograrse ese faltante con políticas interactivas entre todos los sujetos del sector.

  
**Dr. Luis María Navas**

Editor

Asesor Legal de AES

Especialista en Derecho Energético  
Abogado (Pontificia Universidad Católica Argentina)  
Posgrado en Negociación y Resolución de Conflictos (CPACF)  
Magister en Derecho Administrativo (Universidad Austral)  
Diplomatura en Energía  
Diplomatura en Derecho Procesal



Actividades Profesionales y Académicas:

- \*Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.
- \*Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.
- \* Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
- \* Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
- \* Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
- \* Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
- \* Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
- \* Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.



[lnavas@aesargentina.com](mailto:lnavas@aesargentina.com)

# **AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina**

Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).  
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

## **Consejo Directivo**

**Presidente:** Carlos Daniel Madrazo  
**Secretario:** Domingo Ciaramella  
**Vicepresidente:** María Cristina Isabelli  
**Tesorero:** José Ciaramella  
**Protesorero:** Néstor Martín Barbarulo  
**Secretario de Actas:** Fernando Daniel Pagano  
**Vocales Titulares:** Carlos Vázquez y Alberto Roccatagliata  
**Vocal Suplente:** Susana María García  
**Revisores de Cuenta:** Eduardo Guillermo Annes; Héctor Julio Annes, y Mauro A. Osorio.  
**Secretaría Administrativa:** Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19  
Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA



4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965  
[aes@aesargentina.com](mailto:aes@aesargentina.com)  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

## **Servicios profesionales para socios**

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas  
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada  
• Dra. Laura Iris Rosatto  
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral  
• Dr. Jorge Macri  
Tel: 4371-6691  
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas  
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona  
Tel: 4371-2488

Departamento Técnico de seguros  
• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)  
Tel: 4952-6167  
Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral  
• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas  
Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

### **SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:**

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.



**DECONES**

CONVENIENCE RETAILING



# SUMARIO

## 3 EDITORIAL: El GNC promete un fuerte crecimiento

## 4 INSTITUCIONAL Consejo Directivo Servicios Profesionales para Socios

### Editor

Dr. Luis María Navas

### Responsable Comercial

Jorge Cravero  
11 15 2534-3103  
[jcravero@aesargentina.com](mailto:jcravero@aesargentina.com)

**Registro de la Propiedad  
Intelectual** N° 1.321.592

### Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700  
4957-2711 / 4931-2765  
Fax: 4957-2925  
[aes@aesargentina.com](mailto:aes@aesargentina.com)  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

### Director

Carlos Daniel Madrazo  
Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.



## YPF Consolida su Dominio en el Mercado de Combustibles



## Argentina se prepara para una revolución en el offshore

**YPF: venta de activos  
y desarrollo de Vaca  
Muerta**



**Inversiones de más de  
US\$25.000 millones  
impulsan la Mesa del Cobre**



**Estadísticas**



**Los ojos culpables**



A medida que los Precios se disparan

# YPF Consolida su Dominio en el Mercado de Combustibles



La escalada de precios en los combustibles ha provocado un **mercado descenso en las ventas de naftas y gasoil** en las estaciones de servicio durante diciembre pasado. En medio de esta coyuntura, **YPF, la petrolera de bandera**, ha emergido como la líder indiscutible al **adueñarse del 60% del mercado** gracias a sus precios más accesibles.

Según el informe más reciente de la consultora **Economía & Energía** liderada por Nicolás Arceo, las ventas totales de combustibles **disminuyeron a 2.100.000 metros cúbicos** en diciembre, mostrando una **caída de 100.000 metros cúbicos** en comparación con noviembre, cuando se registraron 2.201.000 metros cúbicos despachados.

## VENTAS DE NAFTAS Y GASOIL

	VENTAS DE NAFTAS			
	Miles de m3	Variación (en %)		
	dic-23	Vs. Nov-23	Vs. Dic-22	Vs. Dic-21
YPF	533,3	5,2%	9,1%	9,2%
SHELL	192,2	-1,4%	-7,9%	-5,6%
AXION	109,6	-0,7%	-11,2%	-19,1%
PUMA	40,4	-0,2%	-9,6%	-8,5%
RESTO	30,7	-12,9%	-24,6%	-24,1%
TOTAL	906,5	2,0%	0,0%	-0,6%

	VENTAS DE GASOIL			
	Miles de m3	Variación (en %)		
	dic-23	Vs. Nov-23	Vs. Dic-22	Vs. Dic-21
YPF	724,9	-8,5%	1,6%	5,1%
SHELL	174,5	-8,0%	-10,3%	-12,8%
AXION	165,9	-10,5%	-19,3%	-16,3%
PUMA	71,6	-14,0%	-20,4%	-27,1%
RESTO	56,7	-13,0%	-9,6%	-25,6%
TOTAL	1.193,6	-9,3%	-5,7%	-5,4%

### Market share en ventas de naftas (en porcentajes)



### Market share en ventas de gasoil (en porcentajes)

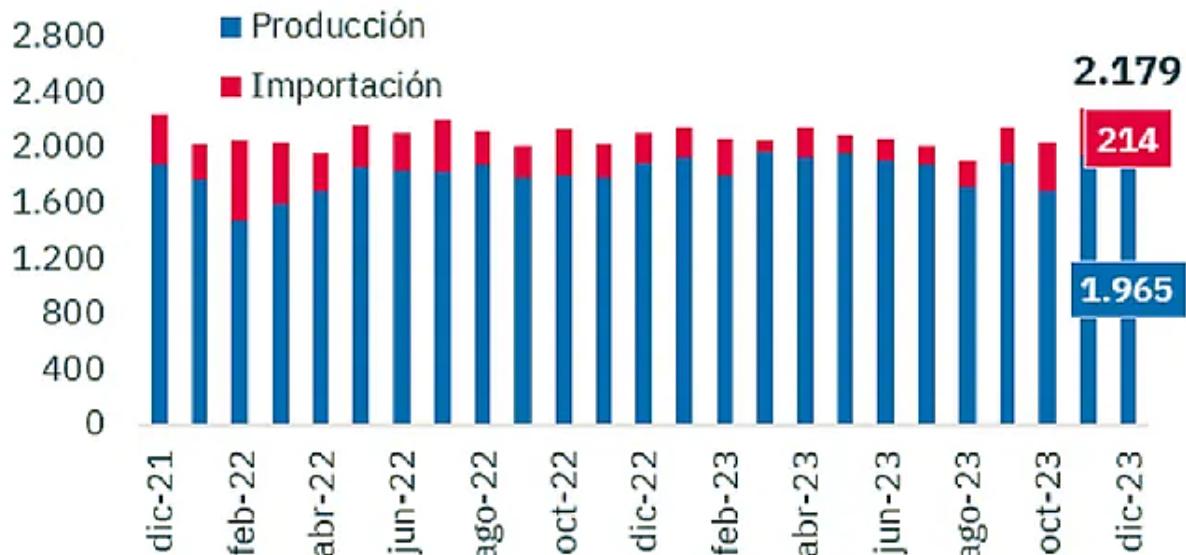


Notas: (1) Precio promedio ponderado por volumen de los combustibles grado 2 y grado 3. (2) Precios de combustibles grado 2 publicados por Global Petrol Prices al 12/02/2024. Para Argentina los precios de Global Petrol Prices difieren de los valores publicados por la Secretaría de Energía. Fuente: elaboración propia en base a Secretaría de Energía y Global Petrol Prices.

El análisis detallado revela que las ventas de **naftas** experimentaron una **disminución del 9% intermensual**, alcanzando 1.194.000 metros cúbicos, mientras que las ventas de **gasoil aumentaron** modestamente en un **2%**, llegando a los 906.000 metros cúbicos.

Este decrecimiento en las ventas coincidió con la escalada de **precios** de los combustibles, que **aumentaron un 37% en diciembre** tras la subida del dólar oficial en un 118%. En enero, algunas petroleras reajustaron sus precios para evitar perder participación de mercado.

## Oferta de naftas y gasoil (miles de m3)



En este escenario, **YPF** consolidó su posición, pasando **del 57% al 59%** en la participación de mercado en ventas de **naftas** y del **60% al 61% en gasoil**. En diciembre, la petrolera de bandera comercializó 533.300 metros cúbicos de nafta, un 5,2% más que en noviembre, y 724.900 metros cúbicos de gasoil, un 8,5% menos que el mes anterior.



El resto del mercado de naftas y gasoil sufrió cambios proporcionales. **Shell bajó del 22% al 21% en ventas de naftas, Axion se mantuvo en el 12%, y Puma disminuyó del 5% al 4%**. En las ventas de **gasoil, Shell aumentó del 14% al 15%, Axion se mantuvo en el 14%, y Puma se redujo al 6%**.

En cuanto a los precios, el 14 de diciembre, cuatro días después de la asunción de Javier Milei, los combustibles aumentaron un 37%, acumulando un **incremento del 77% desde el 1 de noviembre**. En enero, se registró un nuevo aumento del 27%, llevando el litro de nafta cerca del máximo histórico de un dólar.

A pesar de la escalada de precios, YPF ha logrado consolidar su posición en el mercado, llegando a representar **entre el 64% y 65% del total doméstico** en enero, generando preocupación entre sus competidores. La **producción** de todas las variantes **creció a 1.965.000** metros cúbicos en diciembre, mientras que las **importaciones cayeron de 329.000 a 214.000** metros cúbicos, según el informe de E&R.

# Soluciones para ESTACIONES



# DE SERVICIO

## CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Visite [pump-control.com](http://pump-control.com) para más información.



## CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Visite [pump-control.com](http://pump-control.com) y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.



## HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando [pump-control.com](http://pump-control.com)



📍 Guamini 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

☎ +54 011 4687-3538 / 6699

✉ [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com)

🌐 [pump-control.com](http://pump-control.com)

📺 PumpControlSRL

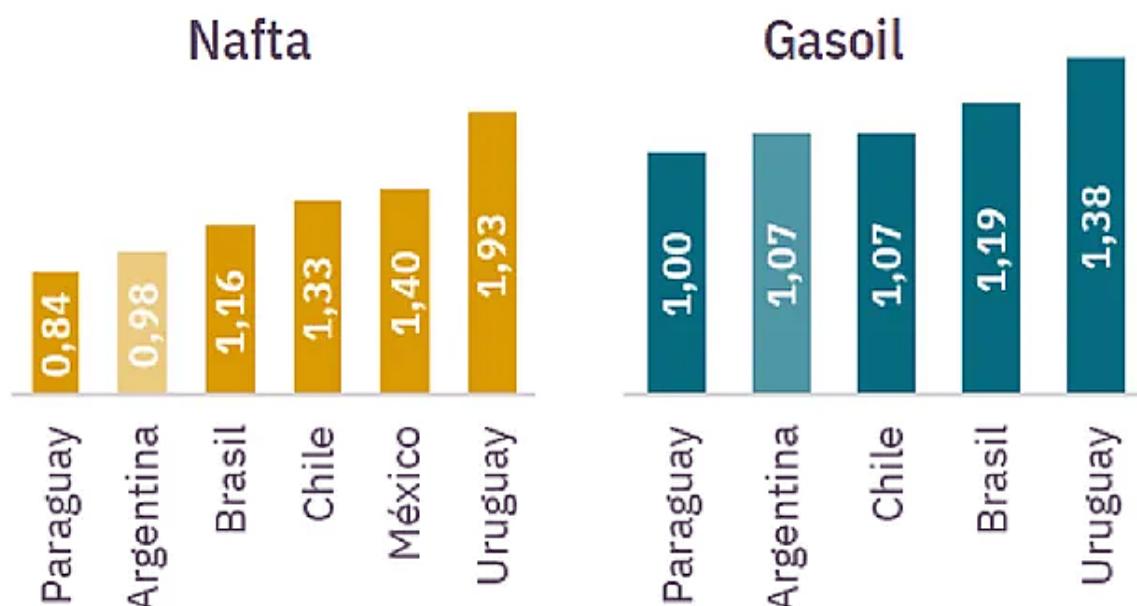
🌐 Pump Control SRL

📘 Pump Control SRL

📷 pump\_control

🐦 PumpControlSRL

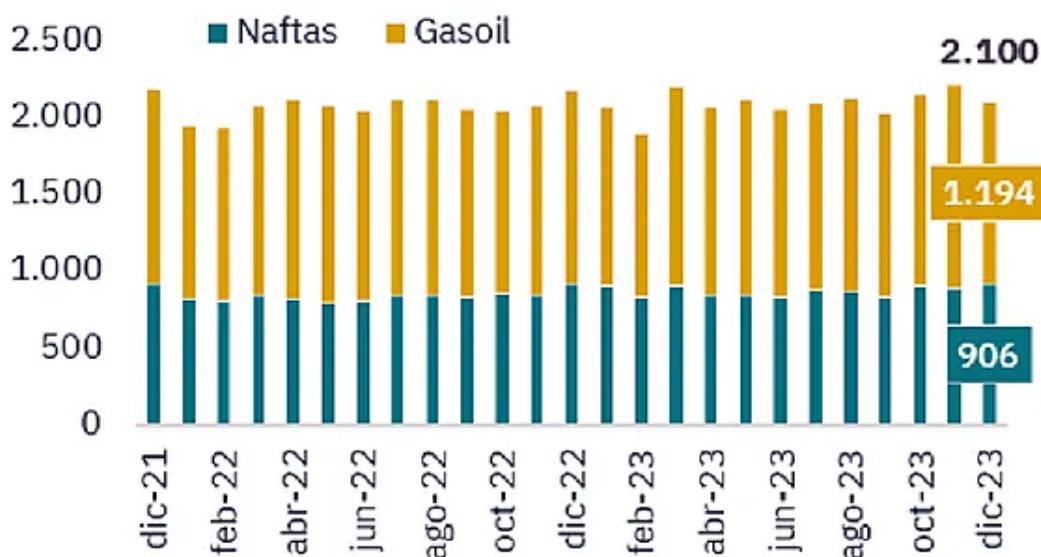
## Precios de la nafta y el gasoil en América Latina (USD/litro)



Fuentes del sector han anticipado que, aunque los precios en los surtidores han aumentado, todavía deben **ajustarse** hasta alcanzar los niveles de exportación, previstos alrededor de los **u\$s1,20 por litro**.

Este proceso se espera que sea más lento hasta abril, no por un supuesto pedido del Gobierno nacional para evitar una mayor escalada inflacionaria, sino debido a la **consolidación de YPF en el mercado**.

## Ventas de naftas y gasoil (miles de m3)



# IRAOLA

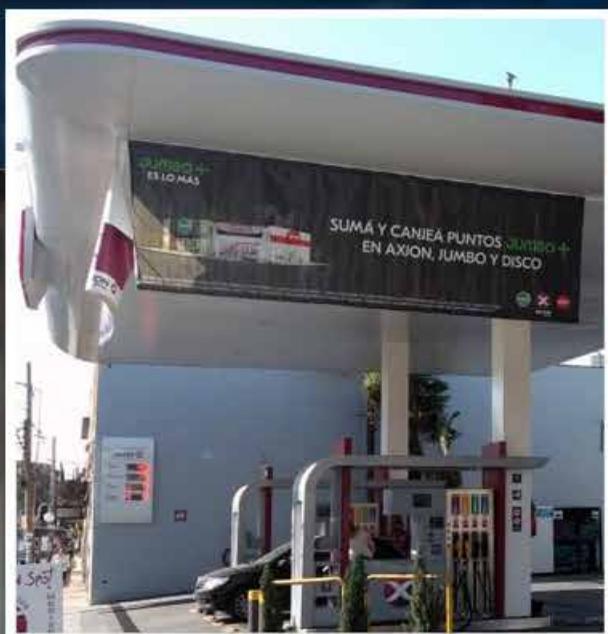
Innovando  
en  
construcción  
desde 1959



Gallery



Cielorrasos metálicos  
Carpintería de aluminio  
Divisorios de baño  
Steel Frame  
Construcción en seco



ventas@iraolasrl.com.ar \* (011) 4750-5662

[www.iraolasrl.com.ar](http://www.iraolasrl.com.ar)

Hidrocarburos en 2024

# Argentina se prepara para una revolución en el offshore



Argentina cuenta con una vasta extensión marítima en el **Atlántico Sur**, repleta de **potencial energético**.

Se han llevado a cabo **licitaciones exitosas** para proyectos offshore en la **Cuenca Austral** y en la **Cuenca Argentina Norte**, donde se han descubierto importantes yacimientos de hidrocarburos.

Compañías como **ExxonMobil**, **TotalEnergies**, **Shell** y **YPF**, entre otras, han obtenido derechos de explotación y se encuentran trabajando en la exploración de estos recursos.



# ROLITO

El hielo de los Argentinos



## HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

## AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.

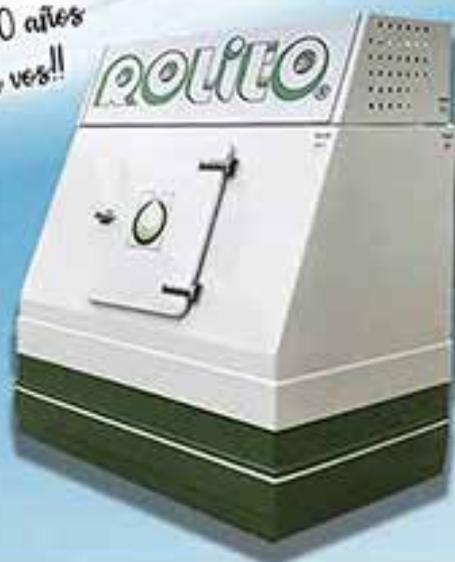


Más de 30 años  
juntos a vos!!



## Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



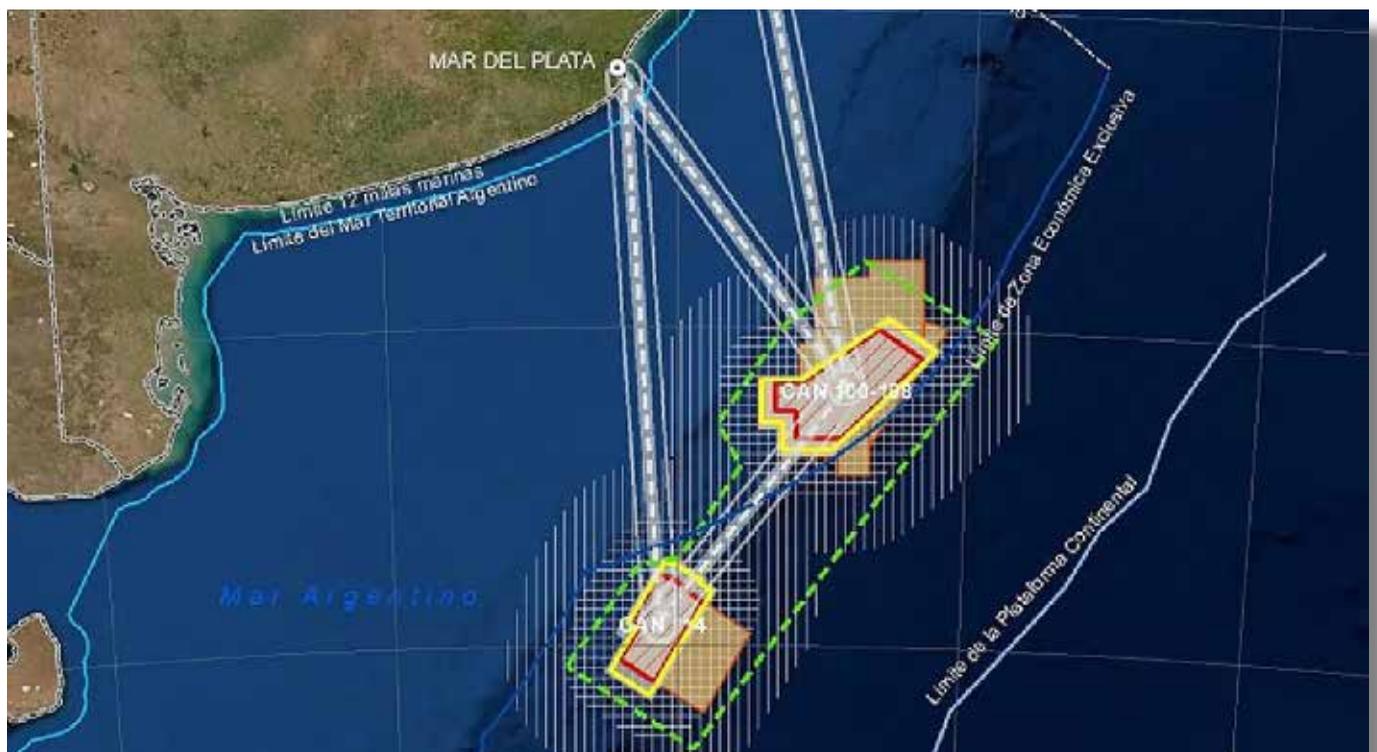
El **impacto ambiental y la sostenibilidad** son aspectos cruciales en la industria offshore.

Se han establecido **estrictas regulaciones** y controles para prevenir derrames de petróleo y **minimizar el impacto en la fauna marina**, promoviendo la adopción de tecnologías más limpias y eficientes.

El desarrollo del offshore de hidrocarburos representa una oportunidad única para Argentina, no solo en términos de energía y recursos, sino también en cuanto a la **creación de empleo, inversión y desarrollo económico**. Sin embargo, es importante mantener un **equilibrio** entre la explotación y la protección ambiental, para **asegurar un futuro sostenible** para las generaciones venideras.

## Proyecto Argerich

El pozo exploratorio Argerich, ubicado en el **bloque 100** de la Cuenca Argentina Norte 100 (**CAN 100**), se prepara para iniciar sus perforaciones en abril. Esta ambiciosa iniciativa, liderada por la noruega **Equinor** en colaboración con **YPF y Shell**, busca explorar aguas ultraprofundas en el Mar Argentino.



La travesía hacia la búsqueda de nuevos yacimientos de petróleo en el Mar Argentino está a punto de comenzar. El buque **Valaris DS-17**, actualmente operando en las costas de Río de Janeiro, será el encargado de llevar a cabo los trabajos de perforación en el pozo Argerich. Fuentes especializadas confirman la complejidad del proyecto, que requiere no solo del buque



# LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

## 65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | [LOSIYCIA.COM.AR](http://LOSIYCIA.COM.AR)

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



perforador, sino también de **barcos de apoyo, helicópteros y otros equipos especializados.**

El Ministerio de Ambiente autorizó la perforación exploratoria en una ventana temporal que va desde el **15 de diciembre de 2023 hasta el 15 de junio de 2024.**

El pozo Argerich será pionero al ubicarse a **2.500 metros sobre el lecho marino** y con un diámetro de 106 centímetros en la superficie del sedimento. Con una perforación que superará los **4.000 metros sobre el suelo**, se espera obtener información crucial sobre las reservas de petróleo en la región.

Según estudios preliminares de YPF, se considera la posibilidad de que Argerich albergue un yacimiento capaz de producir hasta **200.000 barriles de petróleo por día.** Un hito significativo, considerando que la **producción total** de crudo en Argentina entre **enero y septiembre** de 2023 fue de **641.700 bdp.**



# SURTIGOM

Accesorios para Estaciones de Servicio  
Industria; Transporte y Agro



- Conexiones giratorias
- Picos de despacho
- Equipos de lubricación
- Acoples
- Medidores de aire
- Tanques
- Electrobombas de 12 y 24 volt
- Caudalímetros
- Mangueras
- Productos para GNC
- Surtidores y Mini surtidores
- Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905  
Celular: (0341) 15 540-4519  
surtigom@surtigom.com.ar  
www.surtigom.com.ar



## Limpieza y Reparación de Tanques

Limpieza por turbulencia. Retiro de residuos peligrosos con protocolo OPDS  
Limpieza desde el interior del tanque. (Retiro de contaminantes)  
Pulido y revestimiento con Epoxi (Remover y retirar todo oxido contaminante)  
Pulido y revestimiento con Epoxi y tela, reparando todo tipo de pinchaduras  
Instalación de tanques; surtidores; telemedición; rejillas anti derrame; etc  
Reparaciones en general  
Limpiezas de derrames, mantenimiento de playones  
**NO ES** limpieza Convencional, **ÚNICA EN EL PAÍS**



11 5152 6584



[tan-naf\\_limpyinstdetanques@hotmail.com.ar](mailto:tan-naf_limpyinstdetanques@hotmail.com.ar)



Se estima que los trabajos de **perforación durarán entre 55 a 65 días**, con la previsión de concluir en **junio**. De confirmarse la existencia de petróleo, se proyecta una campaña de delineación el próximo año para determinar el tamaño del campo y otros aspectos técnicos. Con miras al futuro, Equinor, YPF y Shell prevén perforar 30 pozos productores, con la posibilidad de duplicar la producción y reservas de YPF para el 2027 y 2028.

En caso de éxito, se espera que la producción masiva comience entre **2030 y 2031**. La implementación de una **unidad flotante de producción, almacenamiento y descarga (FPSO)** permitirá evacuar directamente el petróleo producido con buques tanques, marcando un **hito** en la industria petrolera argentina.

## Proyecto Fénix

**TotalEnergies** ha alcanzado un importante logro al finalizar la instalación de la **plataforma de producción** en el Proyecto Fénix, consolidándose como el proyecto gasífero **costa afuera más significativo** de Argentina.

### Instalación Exitosa: Rumbo a la Producción de Gas

La instalación de la parte superior de la plataforma, conocida como el **deck**, ha concluido con éxito en las costas fueguinas. Este proyecto, operado por Total Austral y respaldado por socios como Wintershall Dea Argentina y Pan American Energy, representa la **mayor inversión en un proyecto de gas convencional en Argentina** hasta la fecha.

La compañía francesa ha superado la complejidad logística del **traslado transoceánico** del deck desde Italia hasta Argentina, asegurando su instalación en el Mar Austral Argentino. Este avance, según los



**KEFREN**  
WATER FINDING PASTE  
FOR REFORMULATED & MODIFIED  
MODIFIED

### Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

**KOLOR KUT**  
WATER FINDING PASTE  
MODIFIED  
FOR REFORMULATED & SOLICITATED FUELS

**GASOILA**  
All Purpose Water Finding Paste For All Fuels  
WATER FINDING PASTE

**Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible**

**Sombretes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío**

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina - Pcia. de Buenos Aires  
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632  
Consultas cpassacqua@hotmail.com  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)



## CONTROLADOR DE SURTIDORES



## TELEMEDICIÓN DE TANQUES



## INFLADORES CALIBRADORES

Lubricación  
Despacho de aceite en islas  
Enrolladores retráctiles  
Compresores de aire  
Estación de servicio móvil  
Sistemas de Automatización

# MIDEX

■ ■ ■ ● SOLUCIONES PRECISAS

**Técnica Telcon SRL**

[www.midex.com.ar](http://www.midex.com.ar)

Montenegro 187 - CABA  
[info@midex.com.ar](mailto:info@midex.com.ar)



equipos técnicos a cargo, cumple con el objetivo de completar la instalación en el **primer trimestre de 2024**.

Las **próximas etapas** del Proyecto Fénix incluirán la **conexión** con el gasoducto a la plataforma **Vega Pléyade** y la perforación de **tres pozos**, programados para entrar en producción en **noviembre de 2024**. La plataforma Fénix, diseñada para operar **sin tripulación permanente**, marcará un cambio significativo en la producción offshore.



La conexión final del gasoducto submarino se espera en la **primera mitad de este año**, seguido por la perforación de los pozos, marcando la culminación de esta fase del proyecto.

El Proyecto Fénix se espera que aporte hasta **10 millones de metros cúbicos de gas por día**, reduciendo significativamente la necesidad de importaciones y fortaleciendo la cadena de valor nacional. La inversión de **u\$s700 millones** y la generación de empleo local resaltan su impacto positivo en la economía y la autosuficiencia energética del país.

En cifras, el proyecto representa cuatro años de estudios y construcción, más de **3.000 personas** involucradas, y se espera que la puesta en producción sea una realidad para noviembre de 2024. Con una **huella de carbono baja** y una posición **estratégica** en el Mar Austral Argentino, el Proyecto Fénix emerge como un actor clave en la transformación del panorama energético de Argentina.

# ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

**ART**

**Responsabilidad Civil**

**Incendio**

**Seguro de Vida Obligatorio**

**Seguro de Vida Ley de Contrato**

**Robo**

**Caución**

**Accidentes Personales**

**Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)**

**Mejoramos la cobertura de su auto  
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria  
en el mercado asegurador***

**Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA**

**011 4952-6167**

**infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar**

**Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056**

El plan 4x4 del gobierno

# YPF: venta de activos y desarrollo de Vaca Muerta



El recién nombrado **presidente de YPF, Horacio Marín**, ha puesto su atención en acelerar la producción en **Vaca Muerta** desde el inicio de su gestión. Para lograr esto, planea desprenderse de otras **áreas petroleras** y posiblemente **vender activos y empresas** dentro de la compañía.

Durante los primeros días de gobierno de Javier Milei, quedan en evidencia varias características con las que busca implementar **reformas** en el Estado. Una de ellas es la velocidad con la que intenta aplicar políticas económicas, y otra es la diversidad de frentes que abre al mismo tiempo, incluso cuando fracasan, como ocurrió con el proyecto de **Ley Ómnibus** en el Congreso.

En el **Plan 4x4** impulsado por el nuevo presidente y CEO de YPF, **Horacio Marín**, quien ha tenido una larga trayectoria en **Tecpetrol** (grupo **Techint**), la velocidad y variedad de temas son fundamentales. Sin perder tiempo, el nuevo líder de la compañía estatal ha comenzado a implementar el programa estratégico que busca acelerar el desarrollo principalmente de los hidrocarburos no convencionales de **Vaca Muerta**.

Con el fin de alcanzar esta meta, tiene la intención de **desinvertir y vender** otros activos de la compañía.

## Venta de activos

Aunque la **privatización de YPF** está actualmente **congelada**, Marín pretende deshacerse rápidamente de áreas que la compañía posee en diversas provincias petroleras (ya ha comenzado con **10 áreas en Santa Cruz**) y, al mismo tiempo, podría avanzar en la venta de activos en los sectores **energético, petroquímico y de fertilizantes** de YPF, según su plan.

YPF es el accionista mayoritario y controlador de **Metrogas**, la **principal distribuidora de gas** del país. Además, cuenta con el 50% de **Profertil**, empresa **líder en la producción de fertilizantes** para el sector agrícola



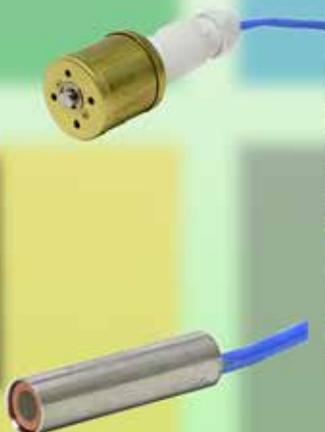
# DESITEC



**LEDA**  
BY DESITEC S.A.

Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.  
54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

[www.desitec.com.ar](http://www.desitec.com.ar)

y abastece aproximadamente la mitad del mercado local con urea granulada. YPF también es el accionista mayoritario (38%) de **MEGA** (34% Petrobras y 28% Dow), una empresa líder en la industria del gas que produce **etano, gasolina, propano y butano** y una de las principales petroquímicas de Argentina.



Además, YPF tiene participaciones en **Y-TEC** (tecnología y desarrollo en litio en asociación con el Conicet), **YPF Luz** (parques de energía renovable y generación térmica) y **YPF Agro**, entre otras divisiones y participaciones

**20 AÑOS DE**  
*experiencia*  
**avalan nuestra gestión**

**CONTEGAS** 

Consultores en Energía  
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Estaciones de Servicio
- ✓ Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- ✓ Tasamos
- ✓ Compramos
- ✓ Vendemos



Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal  
contegas.com / info@contegas.com



54 9 11 6586 7555

# EZ

## Estudio Zona

**Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio**  
**Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector**

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial

Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina  
Tel.: 4371-2488 - Rotativas  
E-mail:[info@estudiozona.com.ar](mailto:info@estudiozona.com.ar)

accionarias en diferentes compañías.

Aunque no se han tomado decisiones definitivas, tampoco hay definiciones muy claras hasta el momento sobre el proyecto **Palermo Aike** (exploración en conjunto con **CGC**, la petrolera de Eurnekian), el campo de petróleo y gas no convencional en el sur de Santa Cruz que podría **representar un tercio de Vaca Muerta**, ni sobre la exploración en alta mar en el Mar Argentino.

### **Un Plan, cuatro objetivos, en cuatro años**

Este plan se basa en cuatro objetivos para **"cuadruplicar el valor de la compañía en cuatro años"**, según descripción del propio Horacio Marín. El primer objetivo es **acelerar la inversión en Vaca Muerta** para el desarrollo de shale gas y shale oil. Para lograr esto, Marín ya ha empezado a deshacerse de activos de YPF como segundo objetivo, con el fin de obtener fondos para invertir en Vaca Muerta. Dentro del Plan 4x4, se incluye la **reversión de áreas convencionales** (maure) en las provincias petroleras.

Se tiene la intención de vender estas áreas o asociarse con otras compañías petroleras argumentando que los campos tienen **altos costos operativos que YPF no puede afrontar**. Ya se ha iniciado este proceso en Santa Cruz,

# Petropolis



**Accesorios  
para  
Estaciones de Servicio**

15 5516-3023 \* 15 5516-4088

[info@petropolisweb.com.ar](mailto:info@petropolisweb.com.ar)



donde se llegó a un acuerdo con el gobernador Claudio Vidal, un dirigente sindical que ganó las elecciones en 2023, para **revertir a la provincia 10 áreas que YPF poseía.**

No obstante, con rapidez, se han iniciado negociaciones con **Mendoza,**



CERTIFICACIÓN  
DE EQUIPAMIENTO  
PARA USO EN  
ATMÓSFERAS EXPLOSIVAS  
BUREAU VERITAS  
PROVEE ACCESO  
AL MERCADO GLOBAL.



Contáctenos:  
[bvarg.gas@bureauveritas.com](mailto:bvarg.gas@bureauveritas.com)  
**+54 11 4000-8084**  
[www.bureauveritas.com.ar](http://www.bureauveritas.com.ar)

CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS,  
EQUIPAMIENTO Y RECINTOS.  
ENSAYOS Y CAPACITACIÓN



**Chubut, Neuquén y Río Negro** para revertir bloques o venderlos directamente. Según se especula en el sector, se espera que este objetivo del Plan 4x4 esté resuelto en seis meses: en **junio**, YPF habrá desprendido la gran mayoría de las áreas convencionales que tiene en las provincias.



Es importante destacar que **YPF es el segundo mayor productor de crudo convencional** en la cuenca del Golfo San Jorge (Chubut y el norte de Santa Cruz), quedando por detrás de Pan American Energy (PAE), el líder de producción en esa área desde hace años.

En resumen, el Plan 4x4 de Marín busca que YPF tenga una participación **reducida en las áreas maduras** (convencionales). El objetivo es pasar de una relación de producción del 50% convencional y 50% no convencional (Vaca Muerta) a una de **20% convencional (campos maduros) y 80% no convencional**, según explicó el líder de la compañía.

Esta retirada de YPF de las provincias petroleras podría representar una **amenaza para la “paz social” en el sector**, ya que la disminución de inversiones podría ocasionar pérdidas de empleo y aumentar los conflictos. Este es otro punto en el que Milei podría chocar en las próximas semanas con los gobernadores como **Vidal (Santa Cruz), Rolando Figueroa (Neuquén), Ignacio Torres (Chubut), Alberto Weretilneck (Río Negro) y**

## Alfredo Cornejo (Mendoza).

En principio, **Marín ya ha mantenido reuniones** con estos mandatarios provinciales con el objetivo de avanzar hacia una definición.

El tercer objetivo del plan estratégico es acelerar el proceso de **industrialización** de Vaca Muerta. Se busca implementar un modelo de factoría para aumentar la productividad de los pozos y mejorar la eficiencia en la operación. Para lograr esto, Marín ha reorganizado el equipo directivo de la compañía con personas de su confianza. El objetivo es **replicar el modelo de "fábrica" que Marín ya implementó en Vaca Muerta cuando trabajaba en Tecpetrol** en el área de shale gas en Fortín de Piedra, el principal campo de gas no convencional en la cuenca Neuquina.

El cuarto y último objetivo del Plan 4x4 se enfoca en el **largo plazo**. Consiste en avanzar con el proyecto de exportación de gas natural de Vaca Muerta a través de una **planta de licuefacción** que YPF planea construir junto con la petrolera malaya Petronas como principal socio. La meta es ambiciosa, pero se pretende **que YPF encabece la exportación de Gas Natural Licuado (GNL) desde Bahía Blanca** en un plazo de cuatro o cinco años.



**Resguardá tu  
efectivo y optimizá  
los tiempos de tu estación con**

 **miniBANK**



En Salta, Catamarca y San Juan

# Inversiones de más de US\$25.000 millones impulsan la Mesa del Cobre



**Desarrollo sostenible, empleo y exportaciones** marcan el camino de la minería de cobre en Argentina, que generaría **exportaciones por US\$10.000 millones.**

**Salta, Catamarca y San Juan**, tres provincias argentinas, están listas para dar un paso crucial en la industria minera. Con inversiones que superan los **US\$25.000 millones**, los gobernadores de estas regiones han establecido la Mesa del Cobre, una iniciativa destinada a impulsar proyectos avanzados



que podrían generar **exportaciones por US\$10.000 millones** hacia finales de la década.



## Un recurso estratégico para el desarrollo sostenible

El cobre, considerado un **recurso estratégico** en medio de la creciente demanda global para la **electromovilidad**, las energías renovables y la industria electrónica, se presenta como un motor para el crecimiento económico de Argentina. Las inversiones proyectadas no solo contribuirán al desarrollo de **cadenas de valor, generación de empleo e inversiones**, sino que también se comprometen a priorizar la responsabilidad ambiental y el bienestar de las comunidades locales.

# infoestación

[infoestacion.com.ar](http://infoestacion.com.ar)

La información del sector  
en un solo sitio

## ie

SEGUINOS EN NUESTRAS REDES





*Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:*

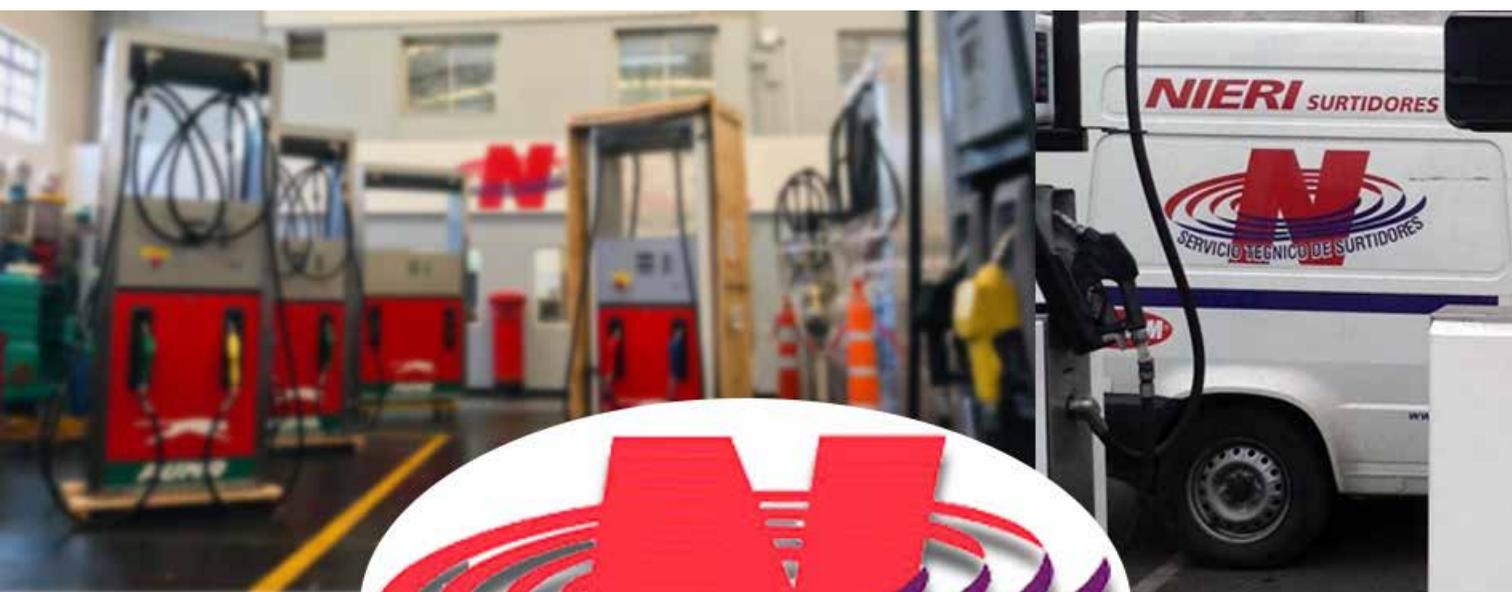
- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

## Creación de la Mesa del Cobre en Bruselas

La **Mesa del Cobre** fue formalmente establecida en **Bruselas**, Bélgica, durante una misión comercial a la Unión Europea encabezada por la ahora **exsecretaria de Minería Flavia Royon**. La iniciativa surge en un contexto de cooperación y coordinación entre las provincias, siguiendo el ejemplo exitoso de la **Mesa del Litio**, con el objetivo de formular **políticas públicas** orientadas al desarrollo sostenible y una gobernanza responsable de los recursos mineros.

## Comisiones activadas para abordar desafíos específicos

La Mesa del Cobre ha activado diversas **comisiones** que abordarán aspectos clave para el éxito de la iniciativa, como **Trabajo, Infraestructura, Desarrollo de Proveedores, Regalías y Tributos, Minería, Ambiente y Agua, Ciencia y Tecnología, Educación y Trabajo, Industrialización y Cadena de Valor**. Estas comisiones entrarán en acción formalmente durante la próxima **Expo San Juan Minera**, programada del 21 al 23 de mayo.



**NIERI**  
SURTIDORES

**Instalación, mantenimiento y reparación  
integral de Surtidores  
Venta de Equipos  
(Nuevos y reacondicionados)**

J.P. Angulo 1471, Dock Sud (1871)  
Buenos Aires – Argentina  
(54 11) 4201-1200 / 9214



## Proyectos avanzados con potencial transformador

Los **ocho principales proyectos** de cobre en Argentina, ubicados en **San Juan, Catamarca y Salta**, tienen el potencial de generar hasta **100.000 empleos directos e indirectos**, marcando un hito significativo en el desarrollo económico regional. La producción de estos proyectos podría contribuir significativamente al mercado global, considerando la **creciente demanda** de cobre proyectada para los sectores de electromovilidad y energías renovables.

## Perspectivas de exportación y desarrollo económico

Con el **cierre de la mina Bajo de la Alumbrera** en 2018, Argentina ha perdido **seis años** de producción y exportación de cobre. Sin embargo, con los proyectos actuales, se estima que el país podría **volver a exportar cobre en 2027**, con proyecciones iniciales de **US\$814 millones**. Las estimaciones más optimistas sugieren exportaciones anuales cercanas a los **US\$10.000 millones para 2030**, contribuyendo significativamente al desarrollo económico nacional.

## Proyecciones y desafíos para la minería de cobre en Argentina

La visión más **conservadora** del **Banco Central de la República Argentina** (BCRA) estima que las exportaciones anuales de cobre podrían alcanzar los **US\$6.300 millones en 2030**. Este escenario toma en cuenta el flujo de inversiones y fechas tentativas de apertura de proyectos, evidenciando el potencial y los desafíos que enfrenta la industria minera en Argentina.

## Proyectos líderes en San Juan, Catamarca y Salta

**San Juan** lidera la inversión en exploración en Argentina, con **cinco** de los yacimientos de cobre más avanzados para iniciar la construcción y producción. Proyectos como **Josemaría, El Pachón, El Altar, Los Azules y Filo del Sol** están marcando la pauta en el desarrollo de la industria cuprífera.

En **Catamarca**, el proyecto **Minera Agua Rica Alumbreira (Mara)** avanza a la etapa de prefactibilidad, con un capex previsto de **US\$3.100 millones**. Mientras tanto, en **Salta**, la mina **Taca Taca** se encuentra en estudio económico preliminar, con una inversión proyectada de **US\$3.583 millones**.

La minería de cobre en Argentina se presenta como un motor clave para el desarrollo sostenible, generando **empleo, inversiones y exportaciones** significativas hacia finales de la década. Con la Mesa del Cobre como **plataforma de cooperación**, estas provincias buscan posicionarse estratégicamente en un mercado global que demanda cada vez más este valioso recurso mineral.

20 AÑOS DE  
*experiencia*  
avalan nuestra gestión

**CONTEGAS** 

Consultores en Energía  
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Estaciones de Servicio
- ✓ Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- ✓ Tasamos
- ✓ Compramos
- ✓ Vendemos



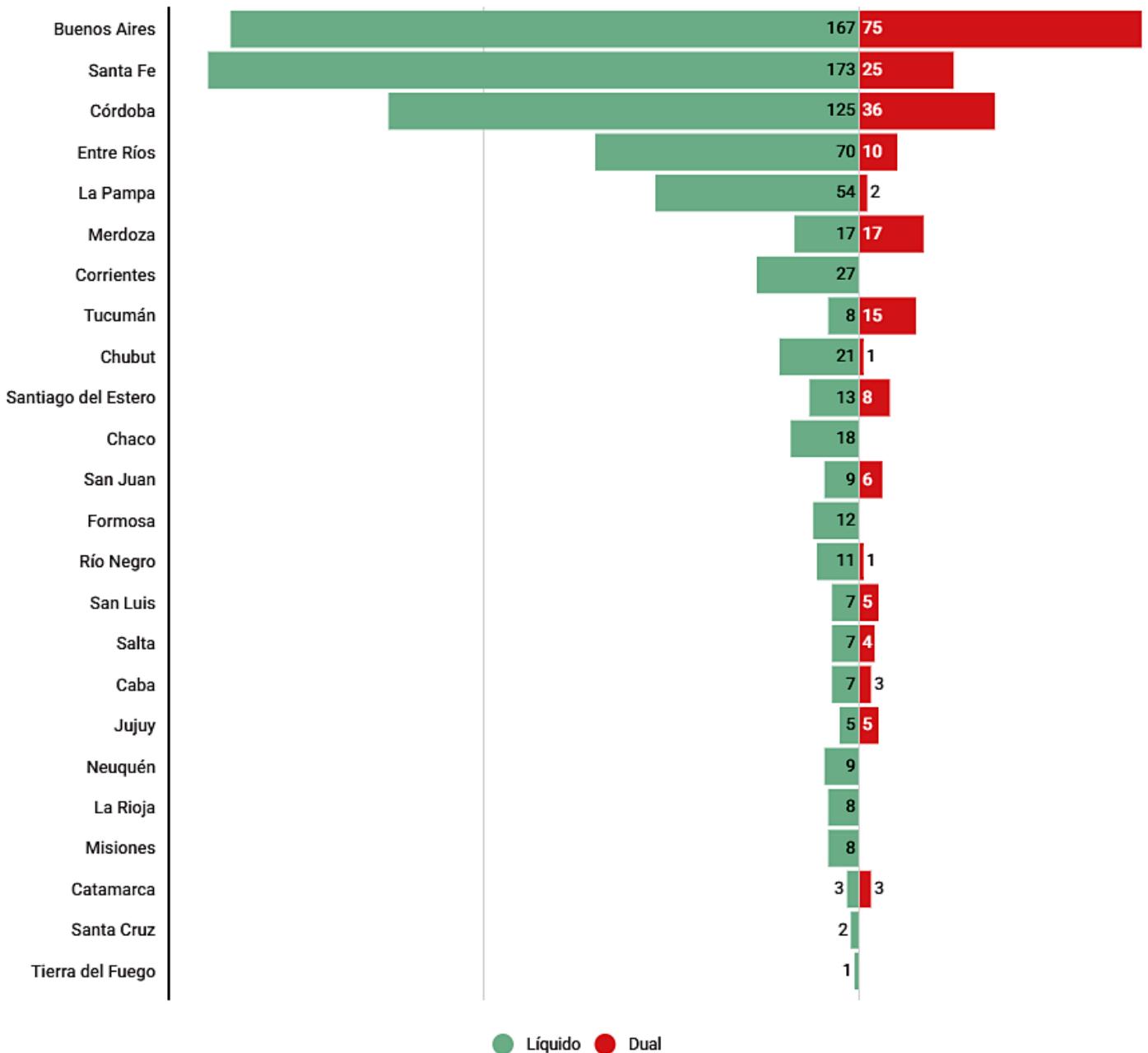
Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal  
contegas.com / info@contegas.com



54 9 11 6586 7555

# Estadísticas

## Estaciones Blancas Enero de 2024



## ESTACIONES BLANCAS

Enero 2024

Provincia	Tipo Boca de Expendio		Total
	Líquido	Dual	
Buenos Aires	167	75	242
Caba	7	3	10
Catamarca	3	3	6
Chaco	18		18
Chubut	21	1	22
Córdoba	125	36	161
Corrientes	27		27
Entre Ríos	70	10	80
Formosa	12		12
Jujuy	5	5	10
La Pampa	54	2	56
La Rioja	8		8
Mendoza	17	17	34
Misiones	8		8
Neuquén	9		9
Río Negro	11	1	12
Salta	7	4	11
San Juan	9	6	15
San Luis	7	5	12
Santa Cruz	2		2
Santa Fe	173	25	198
Santiago del Este	13	8	21
Tierra del Fuego	1		1
Tucumán	8	15	23
<b>TOTAL</b>	<b>782</b>	<b>216</b>	<b>998</b>

Fuente: Secretaría de Energía

## ADEFA

Asociación de fábrica de automotores

Ventas a Concesionarios

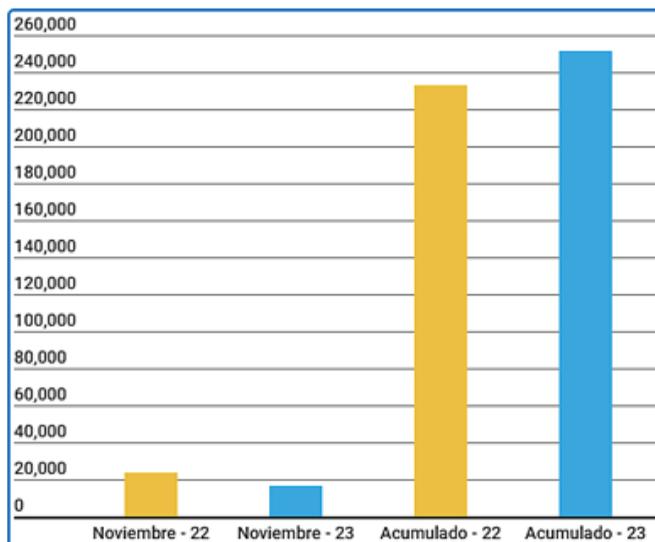
Período	2023	2024	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	22.112	15.942	-6.170	-27,9%
Febrero	30.125			
Marzo	38.087			
Abril	33.795			
Mayo	38.604			
Junio	44.138			
Julio	30.928			
Agosto	30.294			
Septiembre	43.282			
Octubre	40.788			
Noviembre	29.715			
Diciembre	25.072			
<b>TOTAL</b>	<b>406.940</b>	<b>15.942</b>		

## ADEFA

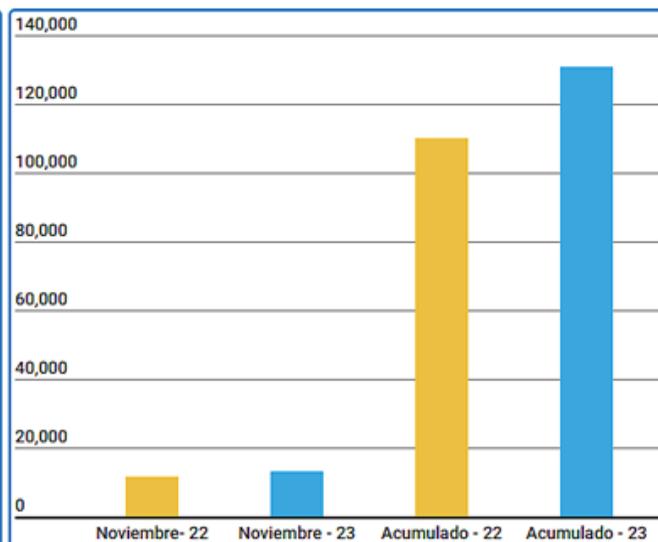
### PRODUCCIÓN 2024 POR SEGMENTO

	nov-22	nov-23	Var. %	Acumulado 2022	Acumulado 2023	Var. %
<b>Automóviles</b>	23.589	16.611	-29,60%	232.673	251.158	7,90%
<b>Utilitarios</b>	11.623	13.104	12,70%	110.067	130.710	18,80%
<b>Total</b>	<b>35.212</b>	<b>29.715</b>	<b>-15,60%</b>	<b>342.740</b>	<b>381.868</b>	<b>11,40%</b>

Automóviles



Utilitarios

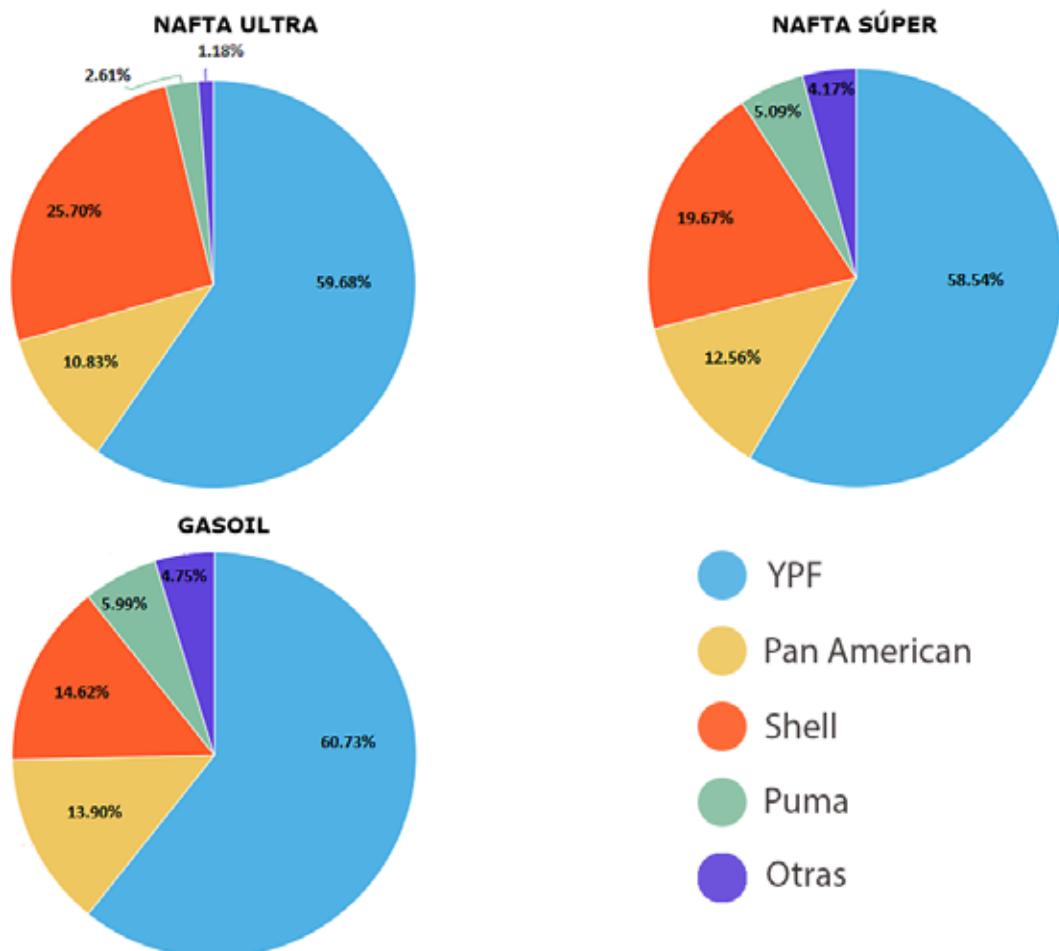


VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Año 2023 / 24) Metros cúbicos			
Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Enero - 23	1162373	646000	253154
Febrero - 23	1057448	598900	228676
Marzo - 23	1297313	657430	238970
Abril - 23	1222113	612524	219841
Mayo - 23	1263609	616220	221023
Junio - 23	1220858	604781	217184
Julio - 23	1215346	630656	236394
Agosto - 23	1250466	632755	230729
Septiembre - 23	1206423	592282	228200
Octubre - 23	1250870	632892	261250
Noviembre - 23	1313142	644945	243396
Diciembre - 23	1193578	675582	230884

Fuente: Secretaría de Energía

## Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Fuente: Secretaría de Energía

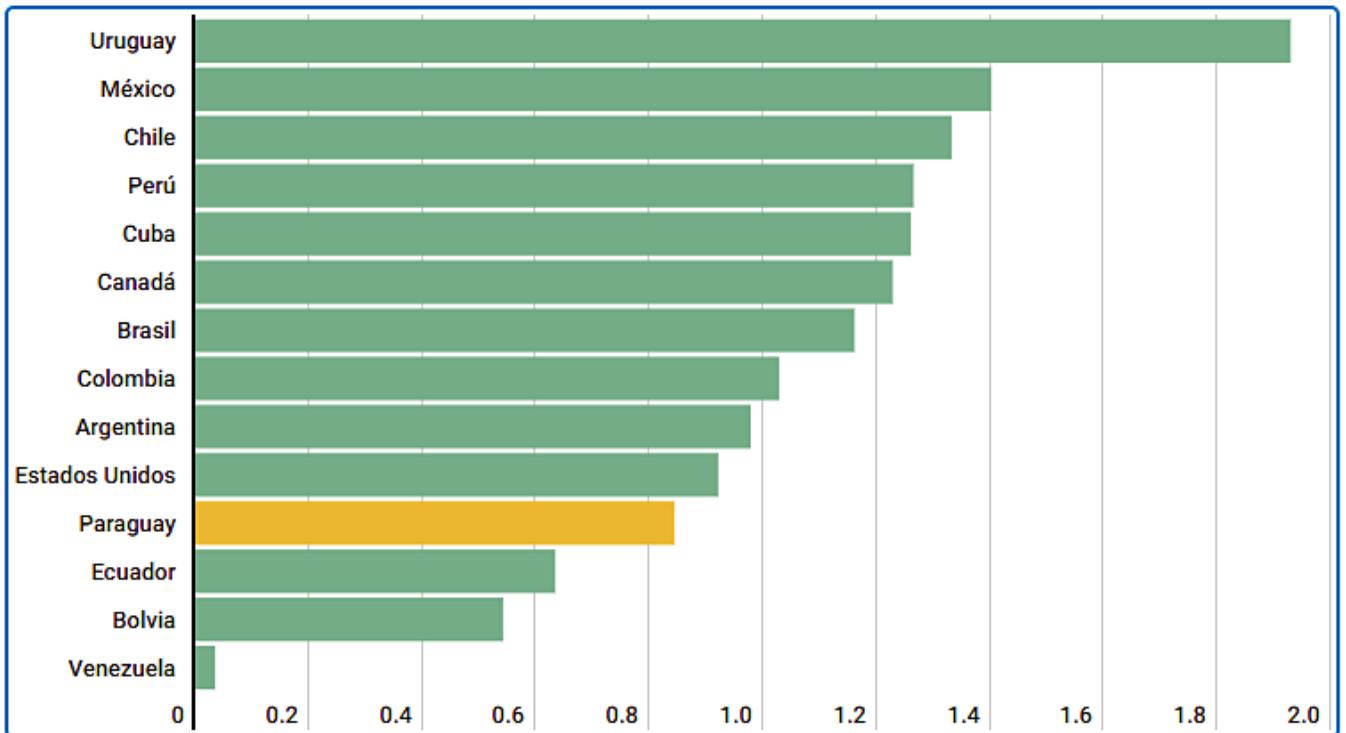


### ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	PROVINCIA																							Totales	
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Córdoba	Corrientes	Entre Ríos	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero	Tierra del Fuego		Tucumán
AXION	211	32	6	10	23	60	6	22	6	3	5	4	9	19	7	15	5	5	10	13	54	13	2	4	544
BLANCA	242	10	6	18	22	161	27	80	12	10	56	8	34	8	9	12	11	15	12	2	198	21	1	23	998
DAPSA S.A.	53	2	1	8	0	17	4	7	3	0	0	3	19	4	0	0	0	1	2	0	23	4	0	2	153
EG3 S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
GULF	36	3	0	1	0	13	0	5	0	0	0	0	2	0	0	0	0	3	2	0	15	2	0	2	84
OIL COMBUSTIBLES S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PETROBRAS	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PUMA	173	8	0	2	6	35	9	21	0	1	8	0	2	0	8	22	0	4	2	0	33	5	0	0	339
REFINOR	0	0	3	2	0	0	0	0	0	6	0	8	0	0	0	0	14	0	0	0	0	7	0	35	75
REFIPAMPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SHELL C.A.P.S.A.	371	56	3	23	0	107	25	41	6	6	10	6	19	24	8	6	6	7	6	0	89	15	0	20	854
SOL PETROLEO	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
YPF	543	76	15	32	36	188	36	57	16	22	24	18	90	48	41	45	45	29	25	28	118	25	10	38	1605
GNC	218	54	2	0	1	71	1	31	0	20	3	1	54	0	9	6	16	10	7	0	42	13	1	27	587
GLPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VOY	11	1	0	0	0	1	0	1	0	0	2	0	0	0	1	2	0	1	0	0	2	0	0	1	23
<b>Totales:</b>	<b>1858</b>	<b>242</b>	<b>36</b>	<b>96</b>	<b>88</b>	<b>653</b>	<b>108</b>	<b>265</b>	<b>43</b>	<b>68</b>	<b>108</b>	<b>48</b>	<b>230</b>	<b>103</b>	<b>83</b>	<b>108</b>	<b>97</b>	<b>75</b>	<b>66</b>	<b>43</b>	<b>574</b>	<b>105</b>	<b>14</b>	<b>152</b>	<b>5263</b>

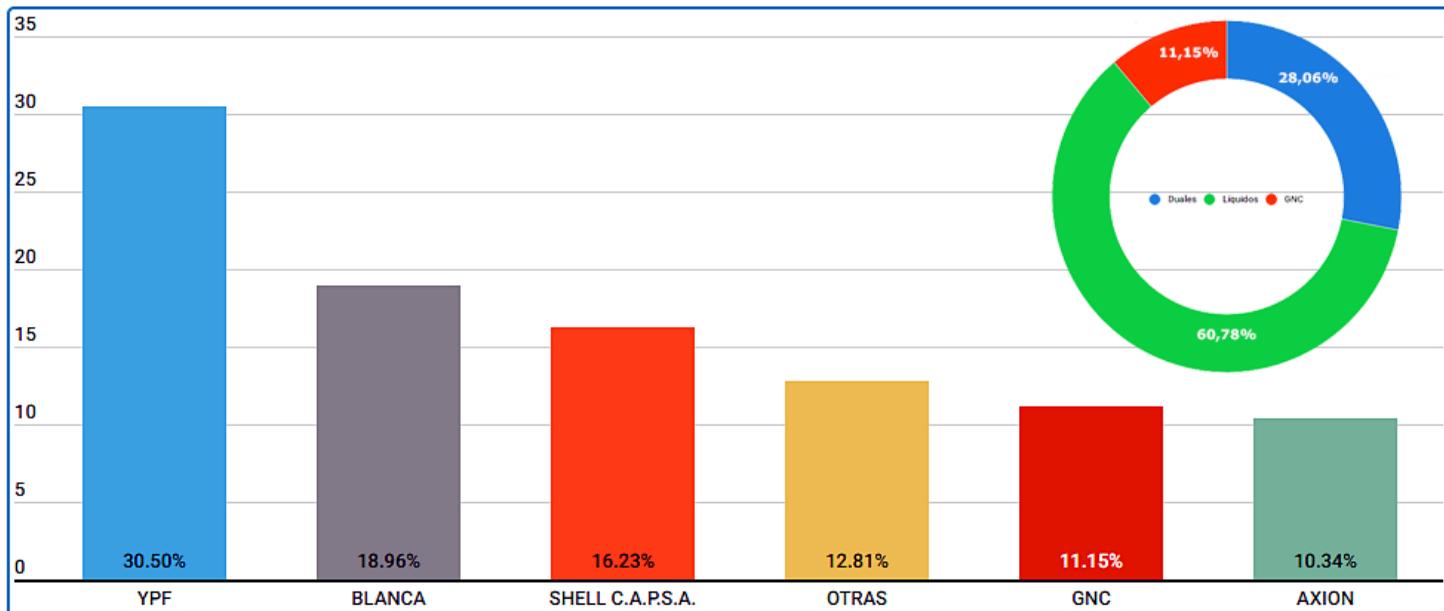
Fuente: Secretaría de Energía - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2024

## Litro de nafta a precio dólar

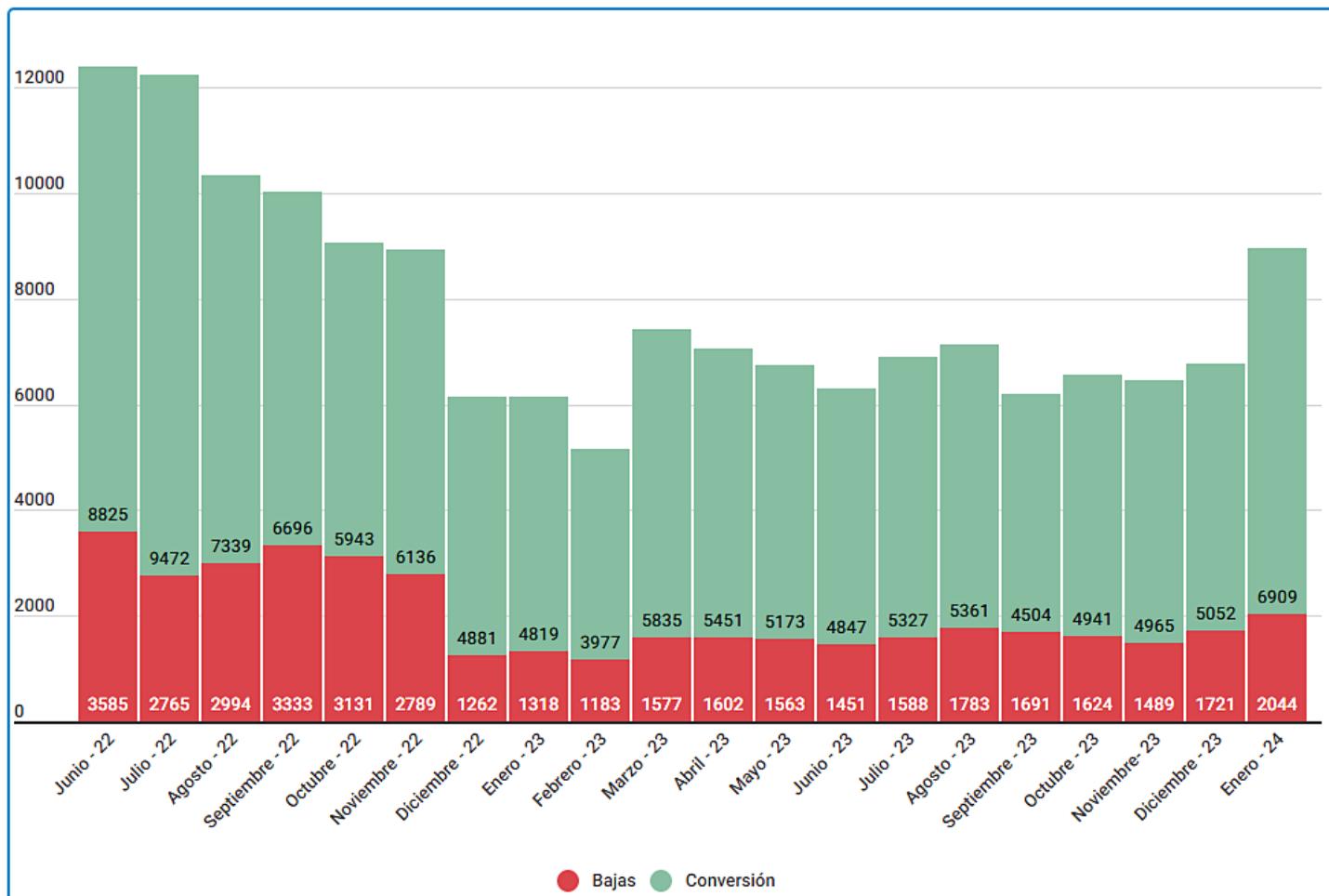


Fuente: globalpetrolprices.com

## Estaciones de servicio por bandera



## Relación Bajas - Conversiones



## SUJETOS del SISTEMA de GNC

Enero 2024

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	776896	891	60	21	420
Capital Federal	38098	107	12	4	47
Catamarca	9169	16	0	1	3
Chaco	257	0	0	0	0
Chubut	882	2	0	0	1
Córdoba	274452	324	31	16	166
Corrientes	711	1	0	0	1
Entre Ríos	38519	66	3	2	44
Formosa	147	0	0	0	0
Jujuy	22853	39	4	3	14
La Pampa	3563	13	1	1	5
La Rioja	2863	10	1	1	1
Mendoza	108769	157	10	7	96
Misiones	215	0	0	0	0
Neuquén	2721	13	1	1	6
Río Negro	6468	21	1	1	8
S. del Estero	17672	44	4	2	9
Salta	43378	57	4	3	16
San Juan	32783	43	2	2	19
San Luis	33789	31	4	3	10
Santa Cruz	244	0	0	0	0
Santa Fe	135784	144	21	9	98
T. del Fuego	543	1	0	0	1
Tucumán	65303	102	6	5	22
Total País	1616079	2082	165	82	987

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

## OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2024

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
feb-23	1183	3977	4578	95249	39425
mar-23	1577	5835	9165	124847	60319
abr-23	1602	5451	12716	94670	19905
may-23	1563	5173	15818	100566	24479
jun-23	1451	4847	17420	102722	26719
jul-23	1588	5327	18372	104866	29217
ago-23	1783	5361	20114	118891	32170
sep-23	1691	4504	18183	110189	28653
oct-23	1624	4941	18807	114672	30822
nov-23	1489	4965	17177	108204	28359
dic-23	1721	5052	18012	144964	30265
ene-24	2044	6909	16746	90207	29776

Fuente: ENARGAS

# Los ojos culpables

Cuentan que un hombre compró a una muchacha por **cuatro mil denarios**. Un día la miró y echó a llorar. La muchacha le preguntó por qué lloraba; él respondió:

-Tienes tan **bellos ojos que me olvido de adorar a Dios**.

Cuando quedó sola, la muchacha se arrancó los ojos. Al verla en ese estado el hombre se afligió y le dijo:

-¿Por qué te has maltratado así? Has disminuido tu valor.

Ella le **respondió**:

-No quiero que haya nada en mí que te aparte de adorar a Dios.

A la noche, el hombre **oyó en sueños** una voz que le decía:

-La muchacha disminuyó su valor para ti, pero lo aumentó para nosotros y te la hemos tomado.

Al despertar, encontró **cuatro mil denarios** bajo la almohada. La muchacha estaba muerta.

Ah'med el Qalyubi



**EVOC**  
G R O U P

La empresa líder en fabricación de máquinas de café para fuera del hogar

**GAGGIA**  
MILANO

**Saeco**

**NECTA**



## MÁQUINAS PARA OFICINAS, VENDING Y HORECA

Profesional y Molinos. Súper automáticas. Vending. Oficinas grandes, medianas y pequeñas

**Una solución para cada necesidad...**

Av. Segurola 1837 (1407) CABA – Argentina [info@evocagroup.com.ar](mailto:info@evocagroup.com.ar) +54 11 4639-4300

**Evoca Sudamérica S.A.** [www.evocagroup.com](http://www.evocagroup.com)

# ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamiento rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carroteles



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 5003

info@kefrenargentinasrl.com.ar  
ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar