

Revista de la Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

## **EDITORIAL: Primeros fríos y primeros cortes - Varias distribuidoras cortaron el servicio interrumpible**

**Especialistas advierten sobre una caída inminente en la demanda de combustibles**



**Superávit en energía: Impulso económico y desafíos sectoriales**

**Informe de actividad autopartista**



**Una Alianza para el Futuro del Hidrógeno Verde en Uruguay**



Estaciones de Servicio

## EXCLUSIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO

**DEBO® Head Office Integral (para grupo de estaciones)**

Administración centralizada de Ventas, Compras, Productos, Clientes y Proveedores.

**DEBO® Back Office Integral (para la estación)**

Gestión de todas las operaciones de ventas, compras, contabilidad, bancos, stock, etc.

- Recuento de stock con dispositivos móviles
- Business Intelligence DEBO®
- Alarmas sobre eventos específicos
- Facturación Electrónica
- Cambio de pecios automático en combustibles
- Firma digital de documentos
- Integración con LAPOS, POSNET, MERCADOPAGO, TODOPAGO, TARJETA FLOTA, VERAZ
- Módulo distribuidor
- Mesa de Ayuda 7x 24



Foca.Software



FocaSoftware



Foca-Software

Paso de Los Andes 1874 Ciudad-Mendoza  
0261-4236208 / 011-59176060

[www.focasoftware.com](http://www.focasoftware.com)  
[ventas@focasoftware.com](mailto:ventas@focasoftware.com)



# Primeros fríos y primeros cortes

## Varias distribuidoras cortaron el servicio interrumpible

Los cortes por falta de capacidad de transporte en las estaciones de carga de GNC prácticamente **no tienen incidencia**, en la gran mayoría de estaciones, porque tienen servicio de **transporte en firme**.

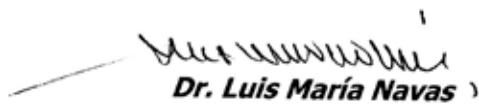
La **CMD**, Capacidad Máxima Diaria, es el máximo permitido que tienen las estaciones para despachar GNC. Esa capacidad cubre las necesidades del despacho diario sin inconvenientes.

Por otra parte, hay varias estaciones que están excedidas en esta capacidad contratada lo que las hace operar con mayor comodidad, aunque con un costo mayor.

La tarifa por metro cúbico de transporte en firme aumentó fuertemente en los últimos meses. Hoy el costo, libre de impuestos, está alrededor de los \$ **200,00 por metro cúbico**.

Ejemplo: una estación que tiene una **CMD de 5.000 metros cúbicos está abonando \$ 1 millón por mes**.

Por lo tanto, cuando las distribuidoras comunican que el servicio interrumpible está cortado se producen las siguientes consecuencias: 1) las estaciones que **no tienen servicio de transporte en firme**, es decir, su CMD = 0, no pueden expender GNC. Reiteramos que este caso se da en muy pocas estaciones. 2) las estaciones que **tienen transporte en firme** solo pueden vender GNC hasta el límite de su CMD. **Vender por encima** de la CMD deja a las estaciones expuestas a recibir una **sanción pecuniaria** de un litro de nafta súper por cada metro cúbico vendido no autorizado.



**Dr. Luis María Navas**

Editor

Asesor Legal de AES

Especialista en Derecho Energético  
Abogado (Pontificia Universidad  
Católica Argentina)  
Posgrado en Negociación y  
Resolución de Conflictos (CPACF)  
Magister en Derecho  
Administrativo (Universidad  
Austral)  
Diplomatura en Energía  
Diplomatura en Derecho Procesal



[lnavas@aesargentina.com](mailto:lnavas@aesargentina.com)



Actividades Profesionales y Académicas:

- \*Asesoramiento legal a los sujetos de la actividad del gas natural y gas natural comprimido; combustibles líquidos y bio-combustibles.
- \*Actuaciones administrativas ante el Ente Nacional Regulador del Gas y el Ministerio de Energía y Minería. Litigante en los fueros: Nacional, Federal, y Contencioso Administrativo y Tributario de la CABA.
- \* Representante Legal de distintos sujetos de la actividad privada.
- \* Participación en Congresos de Gas Natural Vehicular en Europa y USA.
- \* Especialista en cuestiones legales de Medio Ambiente.
- \* Participación en los seminarios de FORUM de Energía Eléctrica y Gas Natural.
- \* Expositor en numerosos encuentros sobre Gas Natural.
- \* Experto en bocas de expendio de combustibles líquidos y duales.

**AES – Asociación Estaciones de Servicio de la República Argentina**  
Personería Jurídica (Resolución Ministerial R.M. 387 del 14-ABR-1961).  
Presidente Honorario: Alberto J. M. Da Rocha

## Consejo Directivo

**Presidente:** Carlos Daniel Madrazo  
**Secretario:** Domingo Ciaramella  
**Vicepresidente:** María Cristina Isabelli  
**Tesorero:** José Ciaramella  
**Protesorero:** Néstor Martín Barbarulo  
**Secretario de Actas:** Fernando Daniel Pagano  
**Vocales Titulares:** Carlos Vázquez y Alberto Roccatagliata  
**Vocal Suplente:** Susana María García  
**Revisores de Cuenta:** Eduardo Guillermo Annes; Héctor Julio Annes, y Mauro A. Osorio.  
**Secretaría Administrativa:** Consultas e informes de Lunes a Viernes de 12:00 a 19  
Av. Belgrano 3700 – (C1210AAR) CABA



4957-2711/4931-2765. Fax: 4957-2965  
[aes@aesargentina.com](mailto:aes@aesargentina.com)  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

## Servicios profesionales para socios

Asesoramiento Integral en Estaciones de servicio, duales, líquidos y GNC

• Dr. Luis María Navas  
Tel: 5032-9104 – 15 6043-5475

Asesoría Letrada  
• Dra. Laura Iris Rosatto  
Tel: 4957-2711 / 4931-2765

Asesoría Legal Laboral  
• Dr. Jorge Macri  
Tel: 4371-6691  
Lun/Mie/Vie de 15 a 19 hs.

Asesoría Contable Impositiva y de Sistemas  
• Estudio Contable del Dr. Juan Carlos Zona  
Tel: 4371-2488

Departamento Técnico de seguros  
• Julio César Alarcón (Fundador de Grupoinfopas, especialistas en Seguros)  
Tel: 4952-6167  
Cel: 15 6979-4056

Medio Ambiente e Higiene y Seguridad Laboral  
• Ing. Susana Caputo y Arq. Carlos Rosas  
Tel: 4775-7250

Las consultas que se formulen en la sede de AES o telefónicamente son gratuitas.

### SERVICIO DE INFORMES DE RIESGOS CREDITICIOS:

Quienes deseen obtener este tipo de informes sobre personas físicas o jurídicas, podrán hacerlo sin cargo alguno mediante nuestra entidad, en virtud del convenio existente con la empresa Veraz S.A. Este servicio podrá ser solicitado por e-mail o telefónicamente.



# LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

## 65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO [VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR](mailto:VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR) | [LOSIYCIA.COM.AR](http://LOSIYCIA.COM.AR)

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



# SUMARIO

**3 EDITORIAL: Primeros fríos y primeros cortes - Varias distribuidoras cortaron el servicio interrumpible**

**4 INSTITUCIONAL**  
Consejo Directivo  
Servicios Profesionales para Socios

## Editor

Dr. Luis María Navas

## Responsable Comercial

Jorge Cravero  
11 15 2534-3103  
[jcravero@aesargentina.com](mailto:jcravero@aesargentina.com)

**Registro de la Propiedad Intelectual** N° 1.321.592

## Dirección y Redacción

Av. Belgrano 3700  
4957-2711 / 4931-2765  
Fax: 4957-2925  
[aes@aesargentina.com](mailto:aes@aesargentina.com)  
[www.notiaes.com](http://www.notiaes.com)

## Director

Carlos Daniel Madraza  
Presidente de AES

Revista AES se distribuye - desde 1962 - gratuitamente entre los asociados, reparticiones oficiales, entidades colegas, y empresas privadas - nacionales y extranjeras - vinculadas, directa o indirectamente, al expendedor. AES se reserva el derecho de admisión publicitaria, como así también modificar - total o parcialmente las colaboraciones aceptadas, así como no publicarlas, cuando razones técnicas o de espacio lo exijan. La reproducción total o parcial del material, está permitido si se indica su procedencia. Las opiniones vertidas en los artículos y/o colaboraciones firmadas, corren exclusivamente por cuenta de sus autores, no implican necesariamente que la publicación de las mismas sea la posición de la Asociación Estaciones de Servicio, ni que avale lo allí expresado.

**Especialistas advierten sobre una caída inminente en la demanda de combustibles**



**Córdoba negocia la compra de 400 colectivos a GNC**





**Superávit en energía:  
Impulso económico y desafíos  
sectoriales**



**Una Alianza para el Futuro  
del Hidrógeno Verde en  
Uruguay**



**Informe de actividad  
autopartista**

**Estadísticas**



**El Profesor**



# Especialistas advierten sobre una caída inminente en la demanda de combustibles

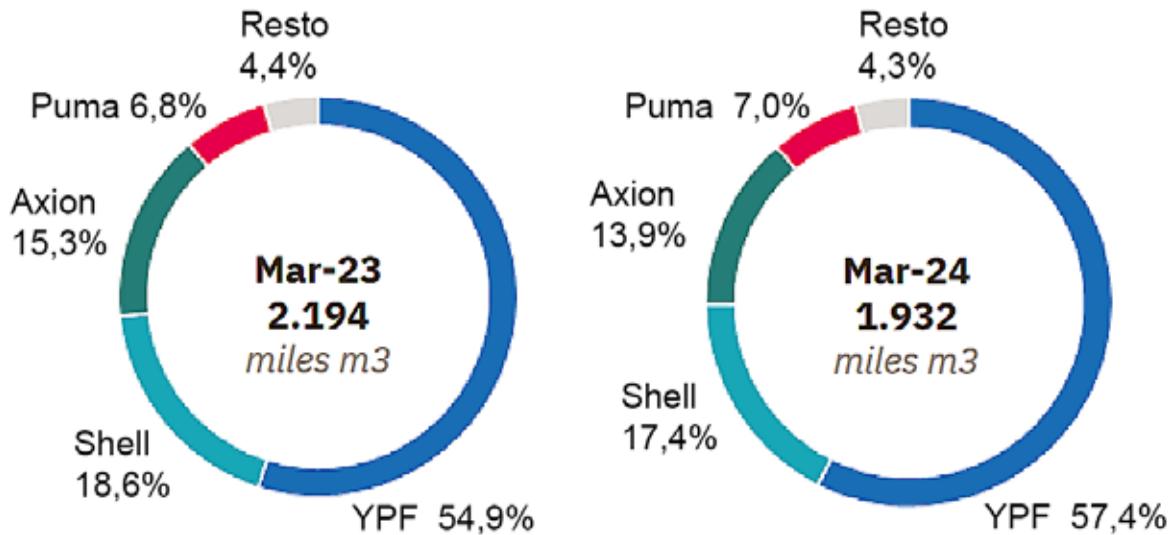


Marzo trajo una inesperada sorpresa en el mercado de combustibles en Argentina. Según los últimos datos, las ventas de **naftas crecieron un 2,1% y las de gasoil un 5,7% en comparación con febrero**. Sin embargo, los expertos advierten que este aumento tiene un fuerte componente estacional y **no significa que se haya alcanzado el piso de la demanda**.

**“Si corregimos los datos por la cantidad de días del mes, observamos una caída del 4,5% en naftas y del 1,1% en gasoil”,** señalaron desde la consultora Economía & Energía. Este ajuste es crucial, ya que **marzo tuvo dos días más que febrero**, lo que influyó significativamente en las cifras.

### Market share, Marzo 2023 y 2024

(% sobre ventas)



La comparación **interanual** sigue siendo el indicador más representativo del panorama actual. En este sentido, hubo un **desplome del 9,6% en naftas y del 13,5% en gasoil** en relación con marzo de **2023**, lo que muestra una profundización en la caída de la demanda.

### Ventas de naftas y gasoil

(miles m3 y %)

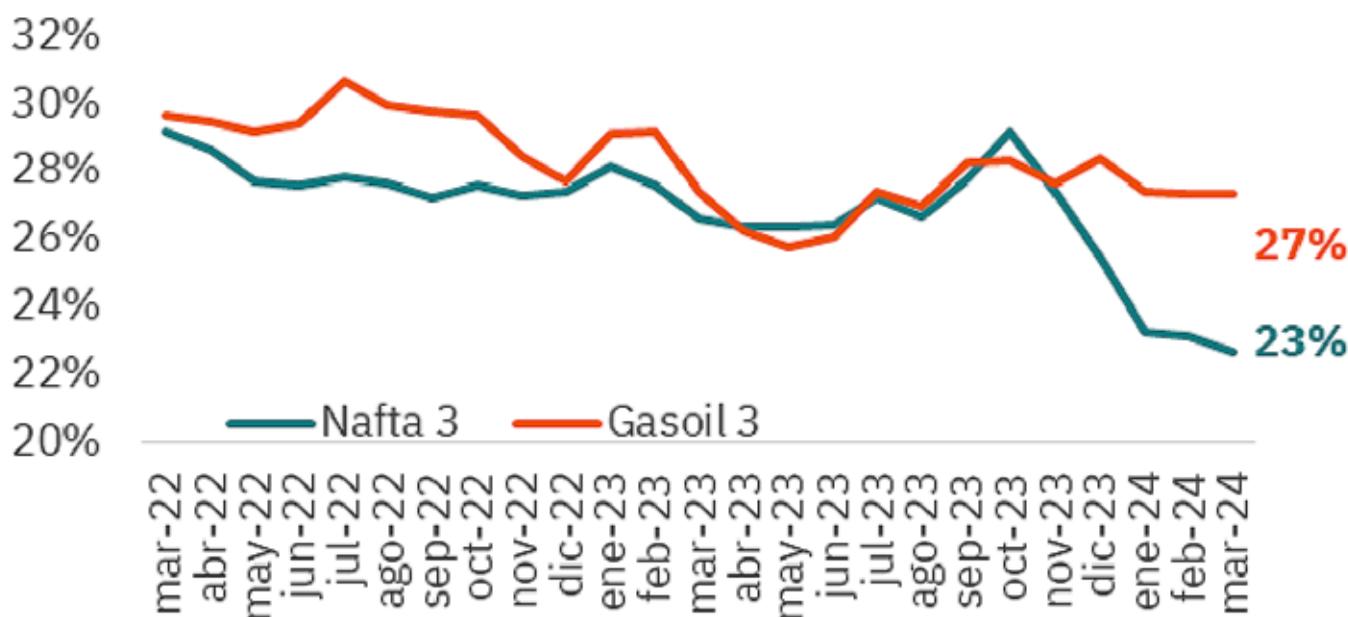
	Nafta 2	Nafta 3	Gasoil 2	Gasoil 3
Mar-23	657	239	942	355
Mar-24	626	184	815	307
<b>Var.% i.a</b>	<b>-4,7%</b>	<b>-23,2%</b>	<b>-13,5%</b>	<b>-13,7%</b>
Ene.Mar.-23	1.902	721	2.515	1.002
Ene.Mar.-24	1.884	564	2.403	905
<b>Var.% i.a</b>	<b>-1,0%</b>	<b>-21,8%</b>	<b>-4,5%</b>	<b>-9,6%</b>

## Tendencias interanuales y desplazamiento de productos

Durante el primer **bimestre** del año, la baja interanual fue del **5% en naftas y del 2% en gasoil**. En ese período, se observó un desplazamiento notable de los productos premium a los de menor calidad, una tendencia que se mantuvo. La nafta grado 3 (premium) cayó a un ritmo del 21%, mientras que la grado 2 (super) creció un 1%. Similarmente, las ventas de gasoil grado 3 bajaron un 7% y las de grado 2 subieron un 1%.

### Participación grado 3

(% sobre ventas)



Ahora, **la baja se ha intensificado en todas las categorías**: las ventas de nafta grado 3 cayeron un 23,2% y las de gasoil grado 3 un 13,7%. Por primera vez, se observó también un retroceso en la nafta grado 2 del 4,7% y en gasoil grado 2 del 13,5%.

### Desempeño de las empresas

El análisis por empresa revela que **YPF**, la petrolera de mayoría estatal, ya no escapa a la tendencia negativa general. Sus ventas de **naftas disminuyeron un 1,7% y las de gasoil un 11,9%** respecto al año pasado. **Shell** experimentó una **baja del 20,6% en naftas y del 14,2% en gasoil**, mientras que **Axion** registró **caídas del 21,5% y 19,3%** respectivamente. **Puma** fue la única **excepción** con un leve incremento del **0,3% en naftas**, aunque sus ventas de **gasoil disminuyeron un 13,8%**.

En términos de market share, YPF lidera con un 58% del mercado de naftas,



## CONTROLADOR DE SURTIDORES



## TELEMEDICIÓN DE TANQUES



## INFLADORES CALIBRADORES

Lubricación  
Despacho de aceite en islas  
Enrolladores retráctiles  
Compresores de aire  
Estación de servicio móvil  
Sistemas de Automatización

# MIDEX

■ ■ ■ ● SOLUCIONES PRECISAS

**Técnica Telcon SRL**

[www.midex.com.ar](http://www.midex.com.ar)

Montenegro 187 - CABA  
[info@midex.com.ar](mailto:info@midex.com.ar)



seguida por Shell con el 20%, Axion con el 12% y Puma con el 5%. En el segmento de gasoil, YPF también domina con un 57%, mientras que Shell y Axion comparten el segundo lugar con un 15% cada una, y Puma se ubica en último lugar con un 8%.

## Ventas de naftas y gasoil, Marzo 2024

(miles m<sup>3</sup> y %)

TOTAL	Nafta	Gasoil
<b>1.932</b>	<b>810</b>	<b>1.122</b>
Miles m <sup>3</sup>	Miles m <sup>3</sup>	Miles m <sup>3</sup>
<b>-11,9%</b>	<b>-9,6%</b>	<b>-13,5%</b>
Var. % interanual	Var. % interanual	Var. % interanual

El detalle demuestra que, a pesar del crecimiento registrado en marzo, la demanda de combustibles en Argentina sigue enfrentando una **tendencia a la baja**. Los datos ajustados y las comparaciones interanuales pintan un **panorama complejo para el sector**, con todas las categorías de productos mostrando caídas significativas y **ninguna empresa escapando completamente a la contracción del mercado**.

## Importaciones de naftas, gasoil y fueloil

(miles de m<sup>3</sup> y MUSD)

Miles de m <sup>3</sup>	Ene.Mar.-23	Ene.Mar.-24	Var. Ia
Gasoil	287	140	-51%
Naftas	273	113	-59%
Fuel Oil	0	0	-
<b>Total</b>	<b>561</b>	<b>254</b>	<b>-55%</b>

# IRAOLA

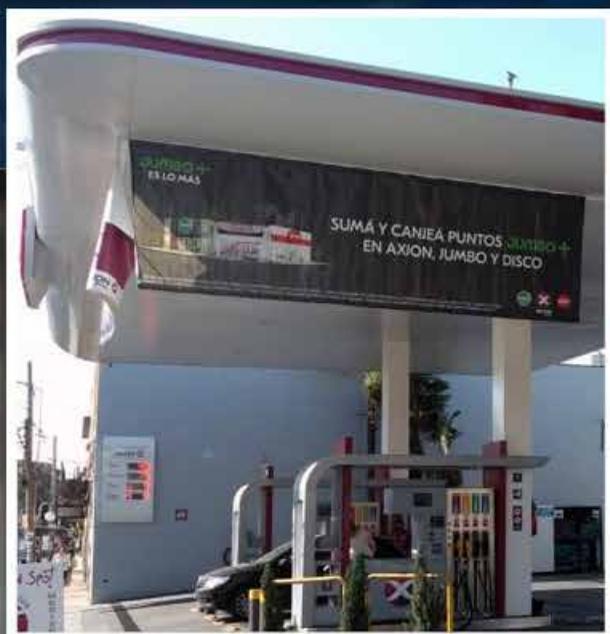
Innovando  
en  
construcción  
desde 1959



Gallery



Cielorrasos metálicos  
Carpintería de aluminio  
Divisorios de baño  
Steel Frame  
Construcción en seco



ventas@iraolasrl.com.ar \* (011) 4750-5662

[www.iraolasrl.com.ar](http://www.iraolasrl.com.ar)

La Innovación de IVECO: Ahorro y Ecología en el Transporte

# Córdoba negocia la compra de 400 colectivos a GNC



La fábrica de **IVECO en Córdoba** ha logrado un hito significativo en la industria del transporte argentino con la producción del primer colectivo que funciona a **Gas Natural Comprimido (GNC)**. Este avance tecnológico no solo promete una considerable reducción de costos operativos, sino que también representa un paso importante hacia la **sostenibilidad medioambiental**.

El prototipo, desarrollado en la planta de **Ferreyra**, ya ha superado diversas pruebas técnicas que incluyen la evaluación de su autonomía y funcionamiento general. ***“La fábrica ha producido un prototipo el cual ha***



# ROLITO

El hielo de los Argentinos



## HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

## AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.

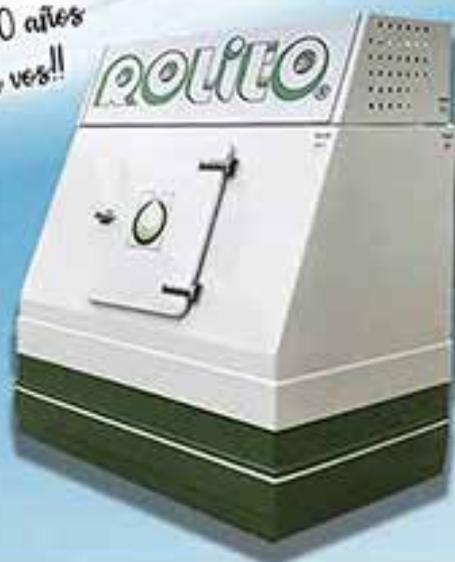


Más de 30 años  
juntos a vos!!



## Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



**seguido el recorrido de los colectivos y ha salido excelente toda la parte técnica, la autonomía y demás”,** comentó Maximiliano **Ponce**, secretario general de **Smata** Córdoba.

Este vehículo está diseñado para ser utilizado tanto en transporte urbano como interurbano, con una **autonomía de entre 250 y 350 kilómetros** por carga. Además, se destaca por su capacidad de recarga rápida de solo **20 minutos** y puede transportar hasta **48 pasajeros**. **“Se ahorra en combustible y es ecológico”**, subrayó Ponce, destacando las ventajas económicas y ambientales del colectivo.



# Audiconser S.R.L.

**A/C/S** Auditoría - Control - Servicios

Expertos en Auditorías de Seguridad Res 404/94, 1102/04

Matriculados por Secretaría de Energía

Auditorías de TAAH

Auditoría de superficie

Prueba de Hermeticidad en tanques subterráneos

Inspecciones en camiones cisterna y más

[www.audiconser.com.ar](http://www.audiconser.com.ar)



11 3124 0608

# Soluciones para ESTACIONES



# DE SERVICIO

## CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Visite [pump-control.com](http://pump-control.com) para más información.



## CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Visite [pump-control.com](http://pump-control.com) y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.



## HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando [pump-control.com](http://pump-control.com)



📍 Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

☎ +54 011 4687-3538 / 6699

✉ [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com)

🌐 [pump-control.com](http://pump-control.com)

📺 [PumpControlSRL](#)

🌐 [Pump Control SRL](#)

👤 [Pump Control SRL](#)

📷 [pump\\_control](#)

🐦 [PumpControlSRL](#)

La presentación del prototipo contó con la presencia de representantes de Smata y Aoita, quienes esperan que tanto las empresas como el gobierno impulsen la producción masiva de estas unidades. Ponce también enfatizó la capacidad integral de la planta de Ferreyra, la única en el país que **fabrica camiones en su totalidad: motor, chasis y carrocería.**

## **Negociaciones para la Compra de 400 Colectivos**

En paralelo a estos desarrollos, el Gobierno de Córdoba y la empresa Iveco están en negociaciones para la adquisición **de 400 colectivos** con el fin de mejorar el transporte de pasajeros en la capital provincial y sus alrededores. Estas conversaciones, que comenzaron recientemente, contemplan un financiamiento de **100 millones de dólares por parte del Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) de Brasil.**

La información ha sido corroborada por diversas fuentes privadas y oficiales, aunque todas solicitaron mantener los detalles en reserva. ***“Iveco es conocida porque fabrica camiones, pero también produce colectivos y está trabajando en pos de ser la empresa que suministre unidades a la***



**NIERI**  
SURTIDORES

**Instalación, mantenimiento y reparación  
integral de Surtidores  
Venta de Equipos  
(Nuevos y reacondicionados)**

J.P. Angulo 1471, Dock Sud (1871)  
Buenos Aires – Argentina  
(54 11) 4201-1200 / 9214



## Limpieza y Reparación de Tanques

Limpieza por turbulencia. Retiro de residuos peligrosos con protocolo OPDS  
Limpieza desde el interior del tanque. (Retiro de contaminantes)  
Pulido y revestimiento con Epoxi (Remover y retirar todo oxido contaminante)  
Pulido y revestimiento con Epoxi y tela, reparando todo tipo de pinchaduras  
Instalación de tanques; surtidores; telemedición; rejillas anti derrame; etc  
Reparaciones en general  
Limpiezas de derrames, mantenimiento de playones  
**NO ES** limpieza Convencional, **ÚNICA EN EL PAÍS**



11 5152 6584



[tan-naf\\_limpyinstdetanques@hotmail.com.ar](mailto:tan-naf_limpyinstdetanques@hotmail.com.ar)



**Ciudad de Córdoba. Se está negociando y el número que se maneja para un plan de producción es de 400 unidades”,** confirmó un empresario del sector en Córdoba.

Un colega de este empresario, con relaciones comerciales con Iveco, añadió que la producción de estos colectivos podría comenzar en el **segundo semestre del año y extenderse hasta 2025**. Sin embargo, el financiamiento es el punto clave que aún debe ser resuelto. Cada unidad tiene un costo estimado entre **210.000 y 250.000 dólares**.

**“Se está trabajando para que esa operación se efectivice con productos cordobeses y existe la posibilidad de que el BNDES de Brasil esté financiando la compra”,** indicó un directivo empresarial.

La **caída del 50%** en la fabricación de camiones en los últimos meses ha impactado significativamente a IVECO, y este acuerdo para la producción de colectivos representa una oportunidad crucial para la compañía. La necesidad de **renovar la flota** de transporte urbano, exacerbada por la salida de la concesionaria **ERSA**, ha motivado a las autoridades provinciales y municipales a avanzar con firmeza en estas negociaciones.

IVECO, parte del Grupo **CNH Industrial**, tiene su planta en Ferreyra, en el Gran Córdoba. Aunque su negocio principal son los camiones, con un notable **cuarto del mercado de camiones de más de 16 toneladas en Argentina**, la empresa ha diversificado su producción. A fines de 2022, presentaron el **170G21, el primer bus a GNC fabricado en el país**, y ahora buscan consolidar su posición en el mercado de transporte de pasajeros.



**Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)**

**Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible**

**Sombretetes OPW 23 y Válvulas de Presión y Vacío**

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso

Chilavert 1020-Villa Celina – Pcia. de Buenos Aires  
(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 4462-632  
Consultas [cpassacqua@hotmail.com](mailto:cpassacqua@hotmail.com)  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)



# Superávit en energía: Impulso económico y desafíos sectoriales



Las exportaciones del sector energético argentino registraron un notable **incremento durante los primeros tres meses del año**, consolidando un superávit que refleja un panorama alentador para la economía del país. Según datos recopilados por la consultora Economía y Energía, las ventas al exterior alcanzaron la cifra de **u\$s 2.289 millones**, marcando un aumento del **11,8%** en comparación con el mismo período del año anterior. Este crecimiento contrasta con la notable **caída del 67%** en las **importaciones**, que totalizaron apenas **u\$s 619 millones**.

## Exportaciones en ascenso, importaciones en declive

El desempeño exportador del sector energético argentino se destacó principalmente por el **incremento en las ventas de petróleo**, que registraron un aumento del **44,7%**, generando ingresos adicionales por **u\$s 352 millones**. Sin embargo, las **exportaciones de gas natural** experimentaron una disminución del **32,4%**, representando un descenso de **u\$s 95 millones** en comparación con el mismo período del año anterior.

Este fenómeno se reflejó en la balanza energética, que acumuló un **superávit de u\$s 1.670 millones** durante el primer trimestre del año, marcando el octavo mes consecutivo de resultados positivos. Este saldo favorable se produjo en un contexto **de fuerte caída en las importaciones de energía**, impulsada principalmente por la reducción en la demanda de naftas y gasoil, que disminuyeron **un 67,8% y un 86,6%** respectivamente.

## Dinámica del mercado petrolero y gasífero

El análisis detallado de las **exportaciones de petróleo revela un incremento del 37%** en volumen durante el primer trimestre, siendo la Cuenca Neuquina la principal responsable de este aumento con un



# DESITEC

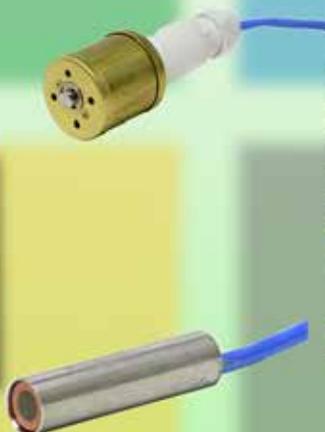


## LEDA

BY DESITEC S.A.

Desarrolladores de equipos y aplicaciones, especializados en automatización orientada al campo del petróleo

- telemedición
- detección de pérdidas
- control de flotas y surtidores
- control de grupos electrógenos



Marcos Sastre 2891, C.A.B.A.  
54 011 4501-3925 | +54 9 11-6800-2050

[www.desitec.com.ar](http://www.desitec.com.ar)

**crecimiento del 51%** en comparación con el año anterior. Por otro lado, las importaciones de gas natural alcanzaron su **nivel más bajo** desde enero de 2019, destacándose la notable reducción en las compras a Bolivia, que descendieron **un 31%**.

## **Indicadores del IAE: Tendencias y proyecciones**

El Instituto de **Energía Mosconi** ha publicado indicadores que respaldan estos datos, revelando que en marzo de 2024 el **superávit comercial energético ascendió a u\$s 693 millones**. Este saldo positivo se debe, en parte, al aumento del **19,5% en las exportaciones de combustible y energía** en términos de cantidad, así como al incremento del **0,3% en los precios de exportación**.

Por otro lado, las importaciones de combustibles y lubricantes experimentaron una drástica **reducción del 77,8%** en volumen durante el mismo período, aunque los precios aumentaron un **5,3%**. Esta situación ha contribuido a una **disminución del 76,6%** en el valor importado en comparación con el año anterior.

## **Subsidios energéticos y desafíos futuros**

A pesar de los resultados positivos en el sector energético, persisten desafíos

# Petropolis



**Accesorios  
para  
Estaciones de Servicio**

15 5516-3023 \* 15 5516-4088

[info@petropolisweb.com.ar](mailto:info@petropolisweb.com.ar)

# ALARCON - BRAÑA

Productores de Seguros

**ART**

**Responsabilidad Civil**

**Incendio**

**Seguro de Vida Obligatorio**

**Seguro de Vida Ley de Contrato**

**Robo**

**Caución**

**Accidentes Personales**

**Seguro Ambiental Obligatorio (SAO)**

**Mejoramos la cobertura de su auto  
y bajamos su costo**

***Más de 40 años de trayectoria  
en el mercado asegurador***

**Av. Corrientes 1965 Piso 3 "M" (1045) CABA**

**011 4952-6167**

**infopas@speedy.com.ar alarcon.brana@yahoo.com.ar**

**Mensajes durante las 24 horas: 15 6979-4056**

importantes, como el **aumento en los subsidios energéticos devengados**, que han experimentado un incremento del **138%** en el acumulado del año 2024, según datos del Instituto Interdisciplinario de Economía Política de la UBA (**IIEP-UBA**).

Esta situación destaca la necesidad de abordar políticas que garanticen la sostenibilidad económica a largo plazo.

En resumen, el superávit en el sector energético argentino durante los primeros meses del año ha sido impulsado por el

**aumento en las exportaciones y la reducción en las importaciones.**



**20 AÑOS DE**  
*experiencia*  
**avalan nuestra gestión**

**CONTEGAS** 

Consultores en Energía  
Gas - Combustibles - Biocombustibles

- ✓ Estaciones de Servicio
- ✓ Sólo Líquidos, sólo GNC y Duales
- ✓ Tasamos
- ✓ Compramos
- ✓ Vendemos



Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal  
contegas.com / info@contegas.com



54 9 11 6586 7555

# EZ

## Estudio Zona

**Estudio Contable especializado en Estaciones de Servicio**  
**Más de 25 años de trayectoria al servicio del sector**

- Asesoramiento integral y liquidación de impuestos nacionales y provinciales.
- Liquidación de sueldos.
- Confección de Estados Contables.
- Implementación de nuevos software y desarrollo de circuitos.
- Análisis económico del negocio y corrección de desvíos.
- Auditorias de Gestión
- Auditorias de Compra y Venta de Negocios
- Defensa tributaria en el orden nacional y provincial



Tucuman 1650. 4to."I". (C1050AAH) Bs.As. Argentina  
Tel.: 4371-2488 - Rotativas  
E-mail:[info@estudiozona.com.ar](mailto:info@estudiozona.com.ar)

HIF Global y Idemitsu Kosan

# Una Alianza para el Futuro del Hidrógeno Verde en Uruguay



**El grupo HIF Global ha anunciado una significativa alianza con la empresa de energía japonesa Idemitsu Kosan, que implica una inversión de US\$ 114 millones para financiar proyectos de combustibles sintéticos. Esta colaboración refuerza la estrategia de HIF Global de impulsar el hidrógeno verde en diversas regiones, incluyendo Uruguay, donde se planea la instalación de una planta innovadora en Paysandú.**

## Alianza Estratégica con Idemitsu Kosan

La empresa japonesa, que es la segunda mayor de combustibles en su país, se une a socios ya establecidos de HIF Global como Porsche, Baker Hughes, AME, EIG y Gemstone Investments. En un comunicado oficial, HIF Global indicó que “juntos aseguraron US\$ 164 millones para financiar proyectos de e-combustibles” en Uruguay, Chile, Estados Unidos y Australia.

El presidente de HIF Global, César Norton, destacó la importancia de esta inversión, señalando que “representa más que una simple inversión; es reflejo de nuestra visión compartida de un futuro más sustentable”.

## Detalles del Proyecto en Uruguay

En Uruguay, HIF Global planea construir una planta de hidrógeno verde que producirá combustibles sintéticos a partir de la captura de CO2 de origen biogénico y la producción de hidrógeno verde. Este ambicioso proyecto requerirá una inversión de US\$ 6.000 millones, marcando la mayor inversión en la historia del país. La planta utilizará CO2 proveniente de la combustión de biomasa y la destilación de alcohol de cereales.

Norton resaltó que los proyectos de combustibles sintéticos de HIF Global



CERTIFICACIÓN  
DE EQUIPAMIENTO  
PARA USO EN  
ATMÓSFERAS EXPLOSIVAS  
BUREAU VERITAS  
PROVEE ACCESO  
AL MERCADO GLOBAL.



CERTIFICACIÓN DE PRODUCTOS,  
EQUIPAMIENTO Y RECINTOS.  
ENSAYOS Y CAPACITACIÓN



BUREAU  
VERITAS

Contáctenos:

[bvarg.gas@bureauveritas.com](mailto:bvarg.gas@bureauveritas.com)

+54 11 4000-8084

[www.bureauveritas.com.ar](http://www.bureauveritas.com.ar)



tienen el potencial de reciclar cerca de 25 millones de toneladas de CO2 al año, lo que equivale a las emisiones de más de 5 millones de automóviles.

## Impulso al E-Metanol y la Carbono Neutralidad

El director representante de Idemitsu Kosan, Susumu Nibuya, expresó el entusiasmo de su empresa por esta alianza, subrayando que para lograr la carbono neutralidad en 2050, han decidido centrar sus esfuerzos en el e-metanol, el amoníaco azul y el SAF (combustible sostenible de aviación). "Estamos ansiosos por aprender de HIF Global, pionero en e-metanol con amplia experiencia en este campo. Juntos aspiramos a desarrollar un mercado para el e-metanol y los combustibles sintéticos", afirmó Nibuya.

La inversión de Idemitsu completa el primero de los cuatro acuerdos de cooperación anunciados con HIF Global, que abarcan la inversión, la compra del combustible, el desarrollo de los mercados en Japón y la creación de cadenas de suministro.

El desarrollo del mercado japonés de combustibles sintéticos está acelerándose con el apoyo de las autoridades, a través de la estrategia de crecimiento verde que busca alcanzar la carbono neutralidad para el año 2050.

# Control y Medición de:

- ✓ Seguridad en pararrayos
- ✓ Ruidos y vibraciones
- ✓ Puesta a tierra
- ✓ Protección catódica
- ✓ Niveles de Iluminación

**CONTEGAS** 

Consultores en Energía  
Gas - Combustibles - Biocombustibles

Hipólito Yrigoyen 1530 Piso 13 "B" Tel/Fax: +54 11 5032-9104 (C1089AAD) Capital Federal  
contegas.com / info@contegas.com



54 9 11 6586 7555



*Creando soluciones a la medida de cada necesidad en:*

- ✓ **Consultoría**
- ✓ **Seguridad Informática**
- ✓ **Mantenimientos**
- ✓ **Auditorías Informáticas**
- ✓ **Redes**
- ✓ **Virtualización**
- ✓ **Sistemas Windows y Linux**
- ✓ **Protección de datos**
- ✓ **Venta e instalación**
- ✓ **Licenciamiento de software**

# Informe de actividad autopartista



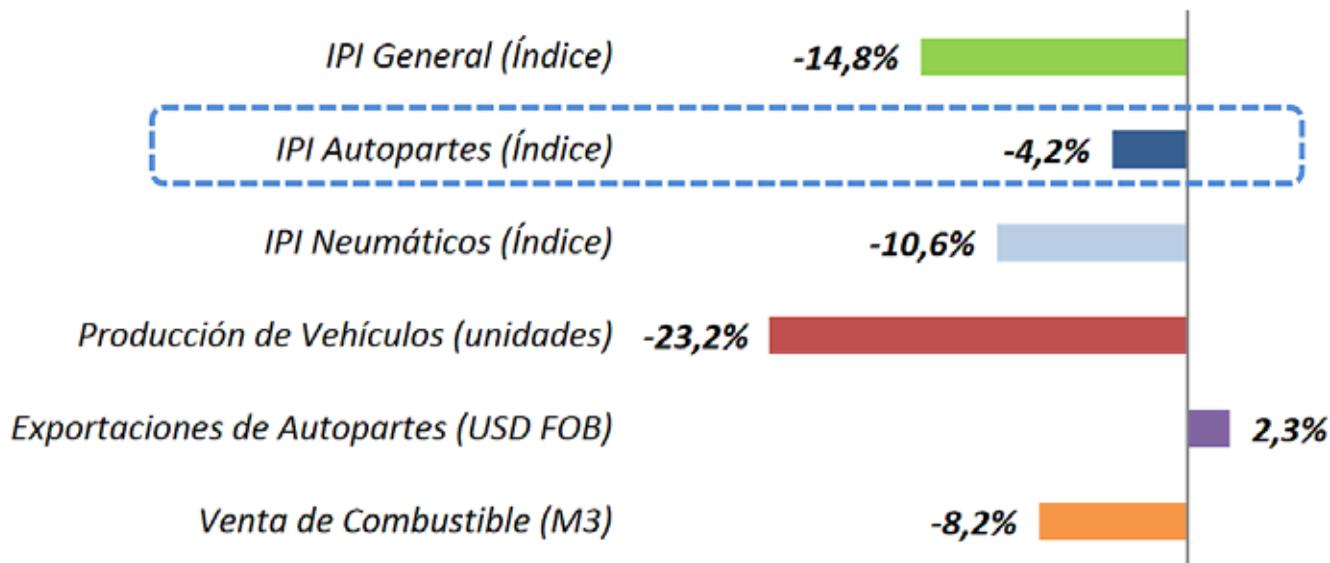
**El sector autopartista presentó durante el primer trimestre de 2024 una caída en su nivel de actividad de -4,2% respecto al mismo periodo de 2023.**

La producción de vehículos **disminuyó durante el primer trimestre de 2024 un 23,2%** respecto

al mismo periodo de 2023, cerrando el periodo con 103.293 unidades fabricadas. Al comparar el mes de marzo contra febrero de 2024 se verifica

# Principales Indicadores de Actividad

Var. % i.a. - Acum. 2023 vs. 2024



un aumento de 15,1%, mientras que si se lo compara con el mismo mes de 2023, se registra una caída de 29,4%.



Resguardá tu efectivo y optimizá los tiempos de tu estación con

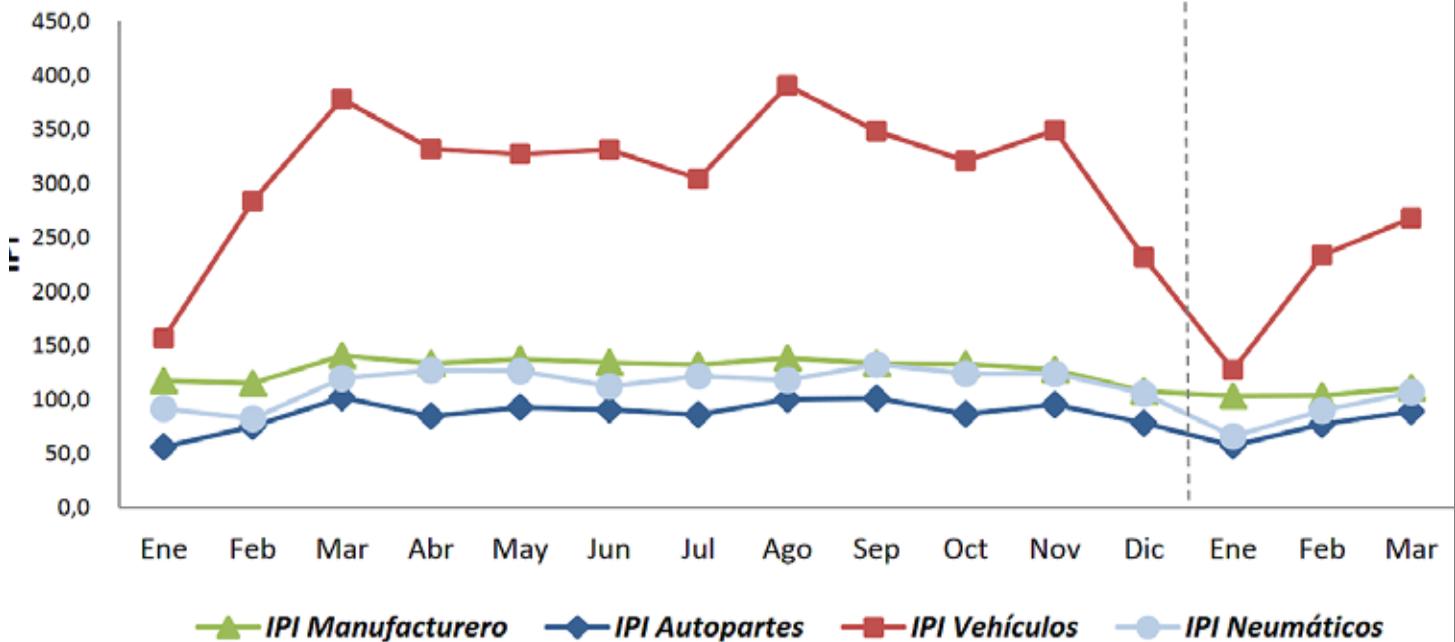
 **miniBANK**



Las **exportaciones** de autopartes, en tanto, registraron, un **aumento de 2,3%** interanual durante el periodo **enero-marzo de 2024**, y al comparar marzo con febrero de 2024 el incremento fue de 11,5%.

## EVOLUCIÓN DE LA ACTIVIDAD

- Año 2023 y 2024 -



Para el segmento de mercado de **reposición**, al considerar la venta de combustible como un indicador aproximado del nivel de actividad del mismo, se observó una **caída** para el primer trimestre que se ubicó en **-8,2%% interanual**.

# infoestación

infoestacion.com.ar

La información del sector  
en un solo sitio

## ie

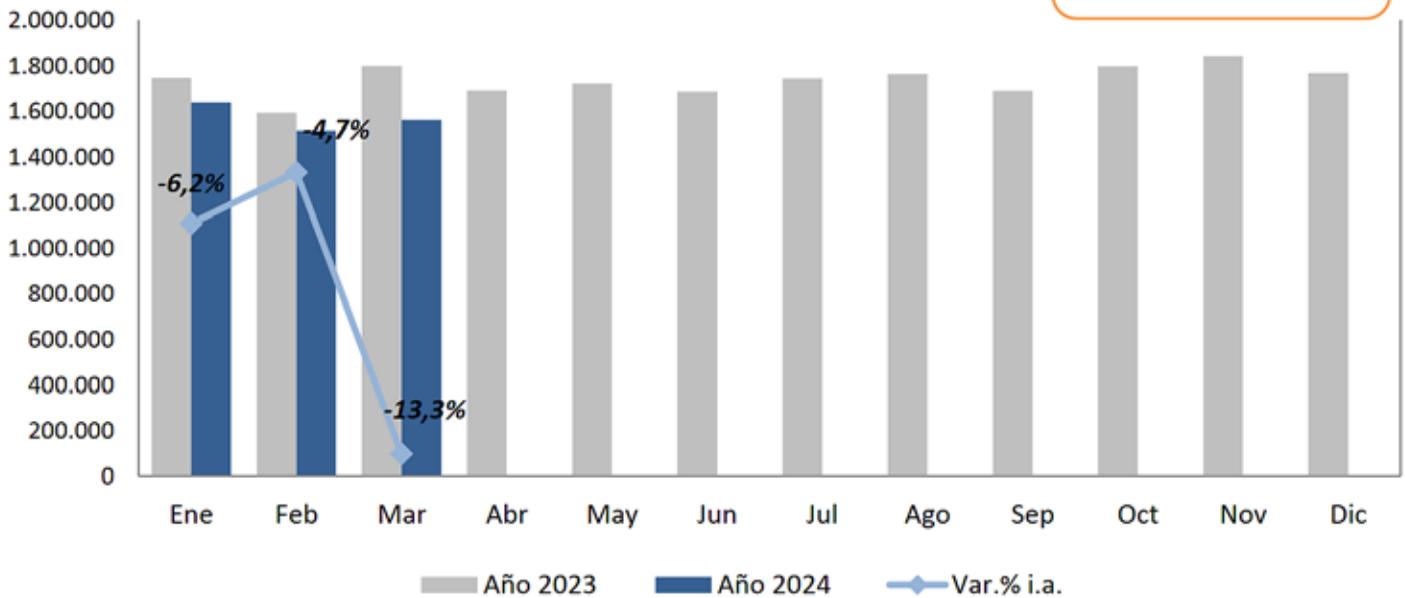
SEGUINOS EN NUESTRAS REDES



# Venta de Combustible

- En M3 -

**Acumulado a Marzo**  
Ventas (en m3): 4.718.238  
Var.% i.a.: -8,2%



# SURTIGOM

Accesorios para Estaciones de Servicio  
Industria; Transporte y Agro

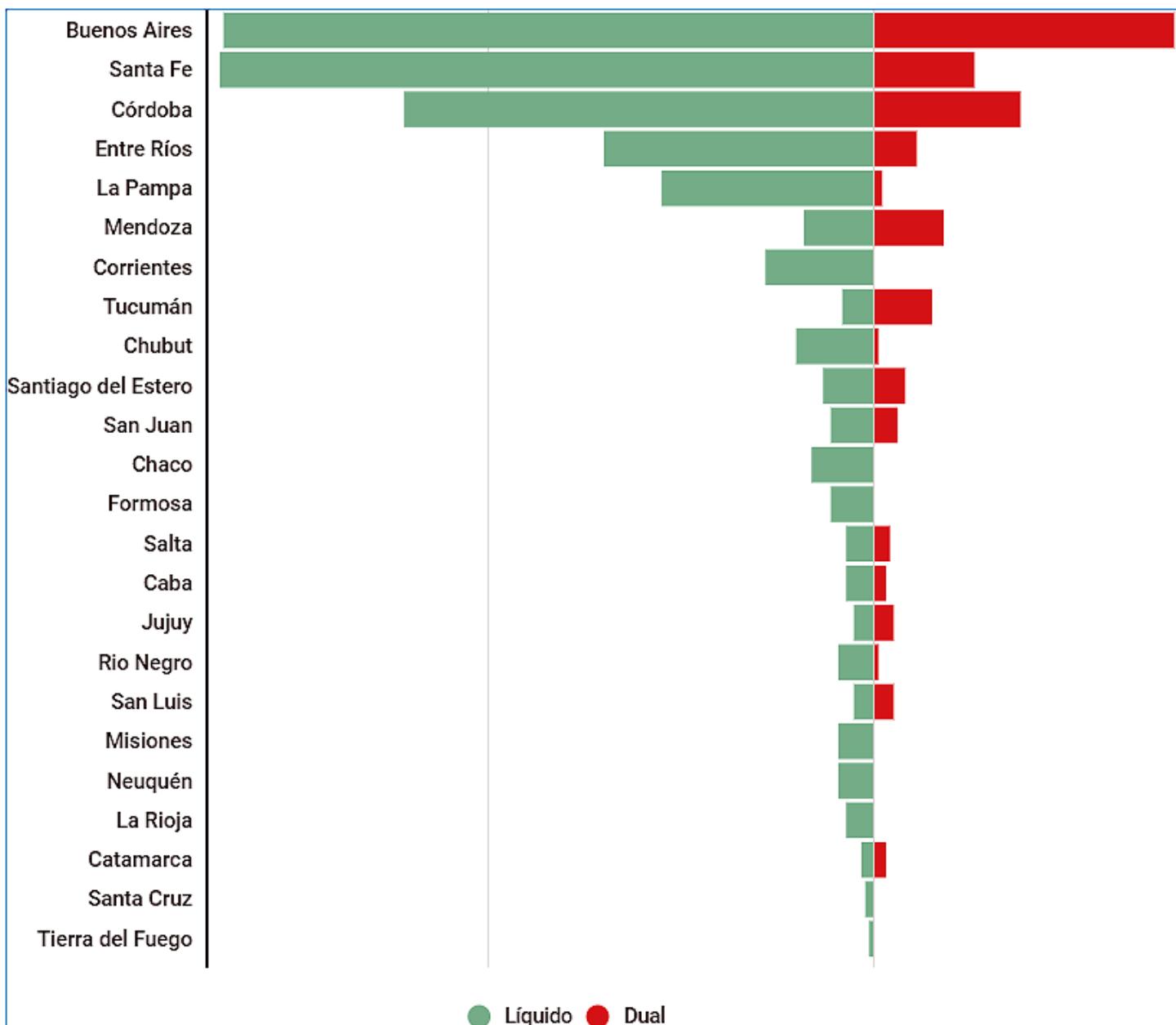


- Conexiones giratorias
- Picos de despacho
- Equipos de lubricación
- Acoples
- Medidores de aire
- Tanques
- Electrobombas de 12 y 24 volt
- Caudalímetros
- Mangueras
- Productos para GNC
- Surtidores y Mini surtidores
- Bombas con motor antiexplosivos

Tel.: (0341) 451-6905  
Celular: (0341) 15 540-4519  
surtigom@surtigom.com.ar  
www.surtigom.com.ar

# Estadísticas

## Estaciones Blancas Abril de 2024

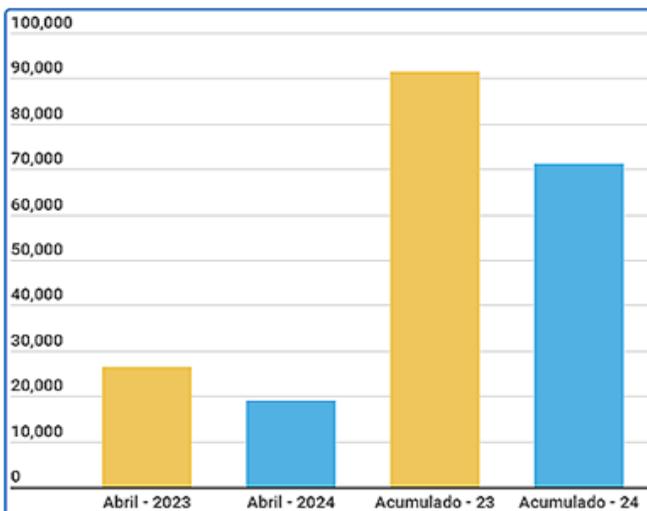


<b>ADEFA</b>				
<b>Asociación de fábrica de automotores</b>				
<b>Ventas a Concesionarios</b>				
<b>Período</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>Dif. Absoluta</b>	<b>Dif. Relativa</b>
Enero	22.112	15.942	-6.170	-27,9%
Febrero	30.125	33.234	3.109	10,3%
Marzo	38.087	30.176	-7.911	-20,8%
Abril	33.795	22.450	-11.345	-33,6%
Sub total	124.119	101.802	-22.317	-18,0%
Mayo	38.604			
Junio	44.138			
Julio	30.928			
Agosto	30.294			
Septiembre	43.282			
Octubre	40.788			
Noviembre	29.715			
Diciembre	25.072			
<b>TOTAL</b>	<b>406.940</b>	<b>101.802</b>		

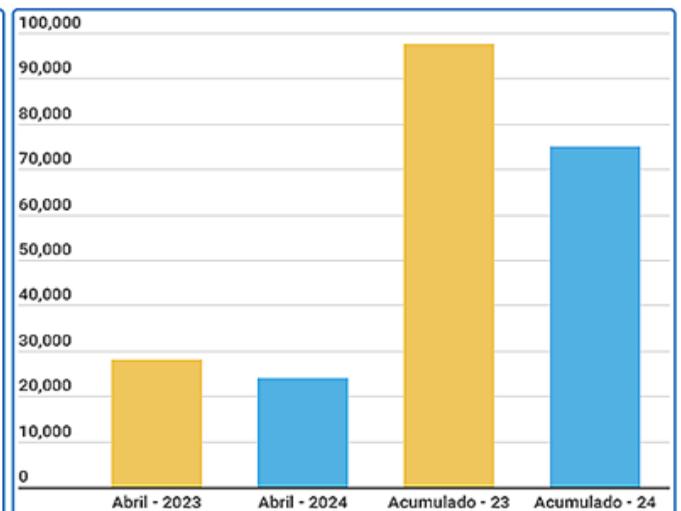
## ADEFA PRODUCCIÓN 2024 POR SEGMENTO

	abr-23	abr-24	Var. %	Acumulado 2023	Acumulado 2024	Var. %
<b>Automóviles</b>	26.422	19.006	-28,10%	91.441	71.237	-22,10%
<b>Utilitarios</b>	27.977	23.968	-14,30%	97.532	75.030	-23,10%
<b>Total</b>	<b>54.399</b>	<b>42.974</b>	<b>-21,00%</b>	<b>188.973</b>	<b>146.267</b>	<b>-22,60%</b>

**Automóviles**



**Utilitarios**

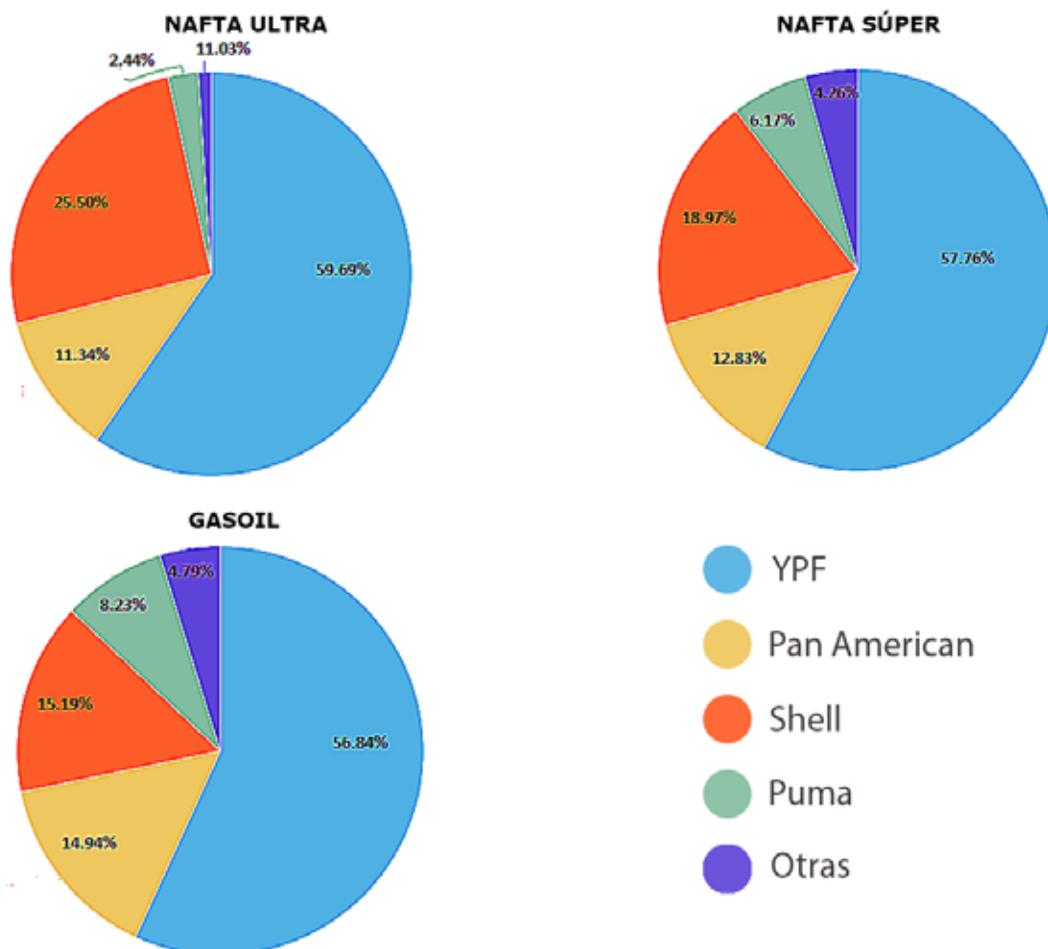


VENTAS al MERCADO de COMBUSTIBLES LIQUIDOS (Año 2023 / 24) Metros cúbicos			
Mes	Gas Oil	Nafta Grado 2 (Súper)	Nafta Grado 3 (Ultra)
Abril - 23	1222113	612524	219841
Mayo - 23	1263609	616220	221023
Junio - 23	1220858	604781	217184
Julio - 23	1215346	630656	236394
Agosto - 23	1250466	632755	230729
Septiembre - 23	1206423	592282	228200
Octubre - 23	1250870	632892	261250
Noviembre - 23	1313142	644945	243396
Diciembre - 23	1193578	675582	230884
Enero - 24	1125453	647581	196475
Febrero - 24	1060933	609531	183692
Marzo - 24	1121775	626430	183560

Fuente: Secretaría de Energía

## Ventas de combustibles líquidos al mercado por petrolera

Fuente: Secretaría de Energía

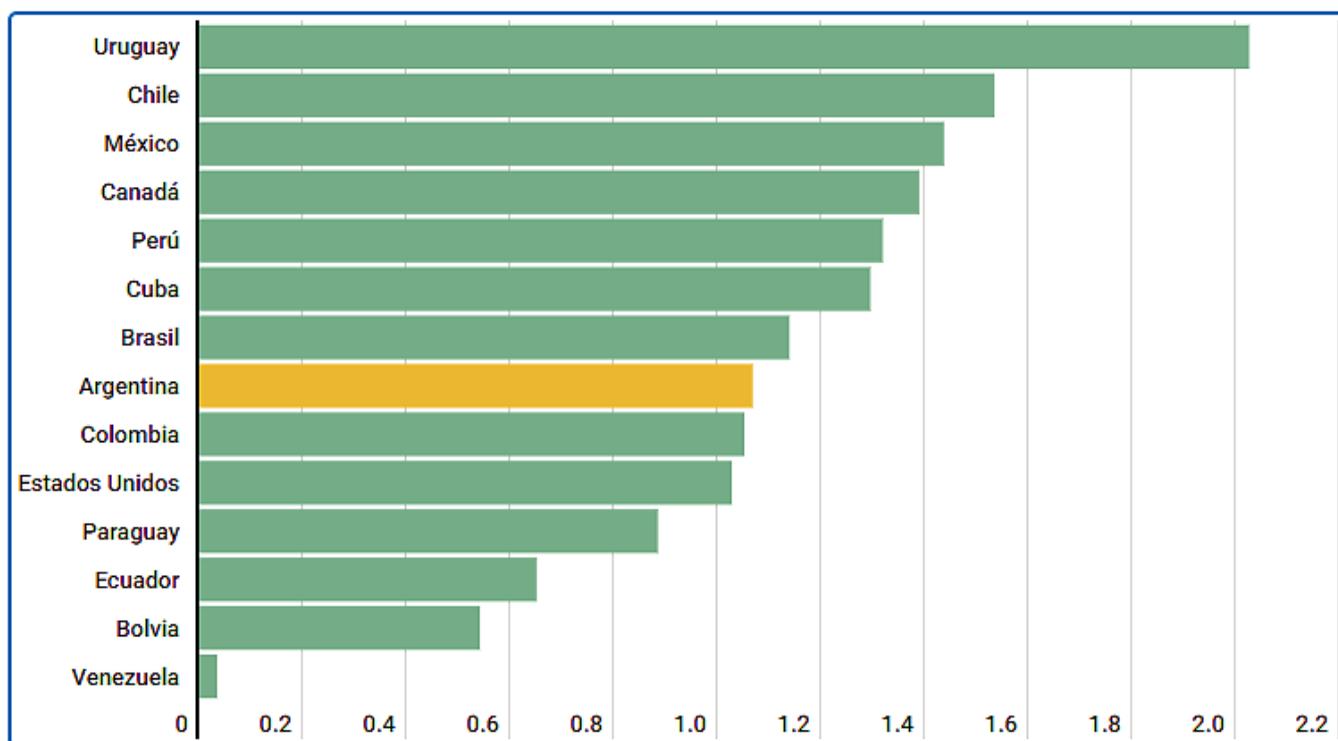


## ESTACIONES DE SERVICIO POR BANDERA

Bandera	PROVINCIA																						Totales		
	Buenos Aires	Capital Federal	Catamarca	Chaco	Chubut	Cordoba	Corrientes	Entre Rios	Formosa	Jujuy	La Pampa	La Rioja	Mendoza	Misiones	Neuquén	Río Negro	Salta	San Juan	San Luis	Santa Cruz	Santa Fe	Santiago del Estero		Tierra del Fuego	Tucumán
AXION	212	33	6	10	23	60	6	22	6	3	5	4	9	19	7	15	5	5	10	13	53	14	2	4	546
BLANCA	247	10	6	16	21	160	28	81	11	10	57	7	36	9	9	10	11	17	10	2	196	21	1	23	999
DAPSA S.A.	51	2	1	8	0	16	4	7	3	0	0	3	19	4	0	0	0	1	2	0	24	4	0	2	151
EG3 S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ESSO PETROLERA ARGENTINA SRL	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
GULF	37	3	0	1	0	14	0	5	0	0	0	0	2	0	0	0	0	3	2	0	15	2	0	2	86
OIL COMBUSTIBLES S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1
PAMPA ENERGÍA S.A.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PETROBRAS	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PUMA	177	8	0	2	6	34	9	21	0	1	8	0	2	0	8	22	0	4	2	0	33	5	0	0	342
REFINOR	0	0	3	2	0	0	0	0	0	5	0	8	0	0	0	0	14	0	0	0	0	7	0	35	74
REFIPAMPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SHELL C.A.P.S.A.	373	56	4	23	0	109	25	43	6	6	10	6	18	24	8	6	6	7	6	0	91	14	0	20	861
SOL PETROLEO	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
YPF	542	75	15	32	36	186	36	57	16	22	24	18	89	48	41	45	45	29	25	29	119	25	10	40	1604
GNC	219	54	2	0	1	71	1	31	0	20	3	1	54	0	9	6	17	10	7	0	42	13	1	27	589
GLPA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VOY	11	1	0	1	0	2	0	1	0	0	3	0	0	0	1	2	0	1	0	0	4	0	0	1	28
Totales:	1869	242	37	95	87	652	109	268	42	67	110	47	230	104	83	106	98	77	64	44	577	105	14	154	5281

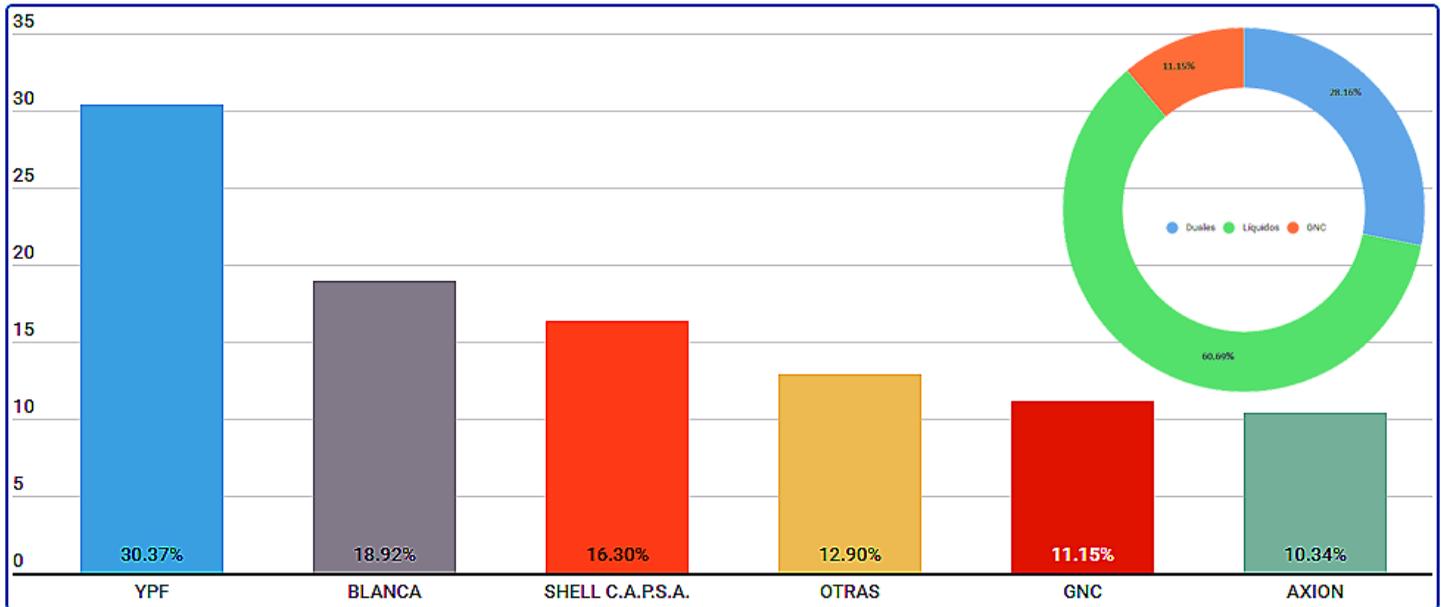
Fuente: Secretaría de Energía - Tipo de negocio: Estación de Servicios - Canal de Comercialización: Al público - AÑO 2024

## Litro de nafta a precio dólar

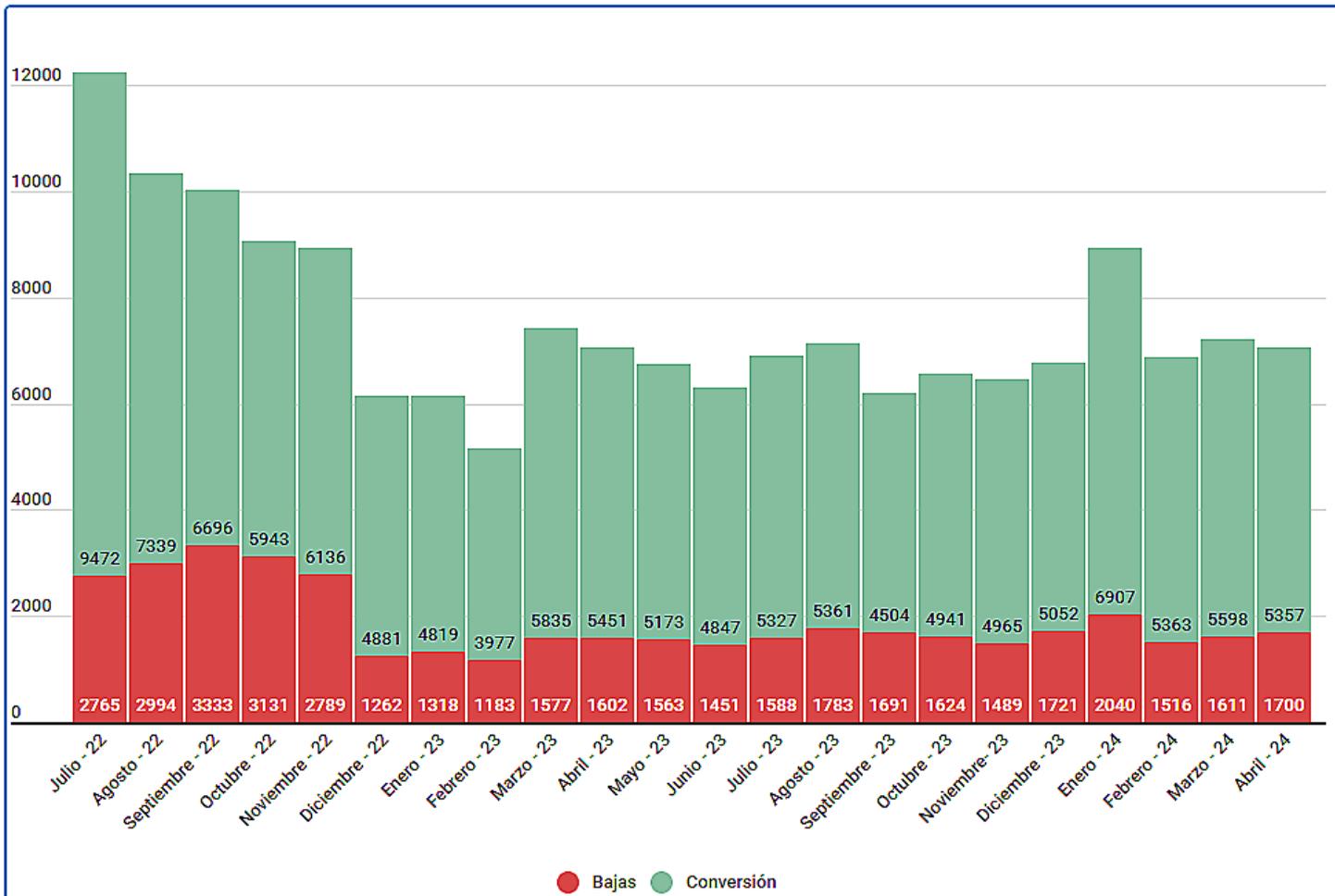


Fuente: globalpetrolprices.com

## Estaciones de servicio por bandera



## Relación Bajas - Conversiones



### SUJETOS del SISTEMA de GNC

Abril 2024

Provincia	Vehiculos a GNC	Estaciones de GNC	PECs	CRPC	TdM
Buenos Aires	759229	888	60	21	412
Capital Federal	36212	105	10	4	50
Catamarca	8935	17	0	1	3
Chaco	256	0	0	0	0
Chubut	813	2	0	0	1
Córdoba	268690	328	33	16	161
Corrientes	669	1	0	0	1
Entre Ríos	37108	66	3	2	42
Formosa	137	0	0	0	0
Jujuy	21902	39	4	3	13
La Pampa	3428	13	1	1	4
La Rioja	2758	10	1	1	1
Mendoza	106272	157	10	6	96
Misiones	222	0	0	0	0
Neuquén	2585	12	1	1	5
Río Negro	6176	21	1	1	9
S. del Estero	17007	44	4	2	9
Salta	42171	57	4	3	15
San Juan	31523	43	2	2	19
San Luis	32965	31	4	3	9
Santa Cruz	243	0	0	0	0
Santa Fe	132058	144	20	9	91
T. del Fuego	527	1	0	0	1
Tucumán	63411	102	6	5	20
<b>Total País</b>	<b>1575297</b>	<b>2081</b>	<b>164</b>	<b>81</b>	<b>962</b>

PECs: Productores de Equipos Completos

CRPC: Centros de Reprueba de Cilindros

TdM: Talleres de Montaje

### OPERACIONES de VEHICULOS a GNC

2023 / 2024

Mes	Bajas	Conversión	Modificación	Revisión	Revisión CRPC
may-23	1563	5173	15818	100566	24479
jun-23	1451	4847	17420	102722	26719
jul-23	1588	5327	18372	104866	29217
ago-23	1783	5361	20114	118891	32170
sep-23	1691	4504	18183	110189	28653
oct-23	1624	4941	18807	114672	30822
nov-23	1489	4965	17177	108204	28359
dic-23	1721	5052	18012	144964	30265
ene-24	2040	6907	16745	90206	29793
feb-24	1516	5363	16352	93179	27767
mar-24	1611	5598	18000	103184	30392
abr-24	1700	5357	19734	106157	33558

Fuente: ENARGAS

# El Profesor

“Un anciano se encuentra a un joven quien le pregunta:

- *¿Se acuerda de mí?* Y el anciano le dice que NO.

Entonces el joven le dice que fue su alumno.

El profesor le pregunta:

- *¿Qué estás haciendo, a qué te dedicas?*

El joven le contesta:

*Bueno, me convertí en Profesor.*

- *Ah, qué bueno ¿cómo YO?* (le dijo el anciano)

- *Pues, sí, de hecho, me convertí en Profesor porque usted me inspiró a ser como usted.*

El anciano, curioso, le pregunta al joven qué momento fue el que lo inspiró a ser Profesor.

Y el joven le cuenta la siguiente historia:

- *Un día, un amigo mío, también estudiante, llegó con un hermoso reloj nuevo y decidí que lo quería para mí y lo robé, lo saqué de su bolsillo.*

*Poco después, mi amigo notó el robo y de inmediato se quejó a nuestro Profesor, que era usted. Entonces, usted se dirigió a la clase:*

- *El reloj de su compañero ha sido robado durante la clase de hoy, el que lo robó, por favor que lo devuelva.*

*Yo no lo devolví porque no quería hacerlo. Luego usted, cerró la puerta y nos dijo a todos que nos pusiéramos de pie y que iría uno por uno para buscar en nuestros bolsillos hasta encontrar el reloj.*

*Nos dijo que cerráramos los ojos porque lo buscaría solamente si todos teníamos los ojos cerrados. Así lo hicimos, y usted fue buscando de bolsillo en bolsillo, y cuando llegó al mío encontró el reloj y lo tomó, usted continuó buscando en los bolsillos de todos, y cuando terminó, dijo:*

- *“Abran los ojos. Ya tenemos el reloj”.*

*Usted no me dijo nada, y nunca mencionó el episodio. Tampoco dijo nunca quién fue él que había robado el reloj. Ese día, usted salvó mi dignidad para siempre.*

*Si maestro, ese fue el día más vergonzoso de mi vida, pero también fue el día que mi dignidad se salvó de convertirme en ladrón y mala persona. Usted nunca me dijo nada, y aunque no me regañó ni me llamó la atención para darme una lección moral, yo recibí el mensaje claramente.*

*Gracias a usted entendí que esto es lo que debe hacer un verdadero educador.*

*¿Se acuerda de ese episodio, Profesor?*

El Profesor responde:

- *“Recuerdo la situación, el reloj robado, que busqué en todos, pero no te recordaba, porque yo también cerré los ojos mientras buscaba.”*

**EVOC**  
G R O U P

La empresa líder en fabricación de máquinas de café para fuera del hogar

**GAGGIA**  
MILANO

**Saeco**

**NECTA**



## MÁQUINAS PARA OFICINAS, VENDING Y HORECA

Profesional y Molinos. Súper automáticas. Vending. Oficinas grandes, medianas y pequeñas

**Una solución para cada necesidad...**

Av. Segurola 1837 (1407) CABA – Argentina [info@evocagroup.com.ar](mailto:info@evocagroup.com.ar) +54 11 4639-4300

**Evoca Sudamérica S.A.** [www.evocagroup.com](http://www.evocagroup.com)

# ACCESORIOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren esta suministrando a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizados por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



● Acoplamiento rápidos y Válvulas esféricas



● Surtidores



● Filtros



● Carroteles



● Lubricación



● Repuestos para surtidores



● Medidores



● Conectores rápidos y desconectores en seco



● Bombas



● Linternas



● Brazo de carga



● Accesorios para GNC



● Telemedidores



● Mangueras



● Réplicas de surtidores antiguos



● Accesorios para tanques y camiones cisternas



● Pasta detectora de agua



(011) 4442-0112 / 4622-9857 / 2853 / 5003

info@kefrenargentinasrl.com.ar  
ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar